



**TU CAMPO  
DE PRIMERA**  
AHORA  
EN TUS MANOS



ACTUALIDAD DEL

# CAMPO 20 AÑOS

# AGROPECUARIO

AÑO 20 | Nº 240 | JUNIO 2021 | ASUNCIÓN, PARAGUAY

Jornada de maíz  
y sorgo en el Sur

Genética y  
fitosanitarios  
en el Chaco



FORESTAL SYLVIS

# Experiencia equilibrada



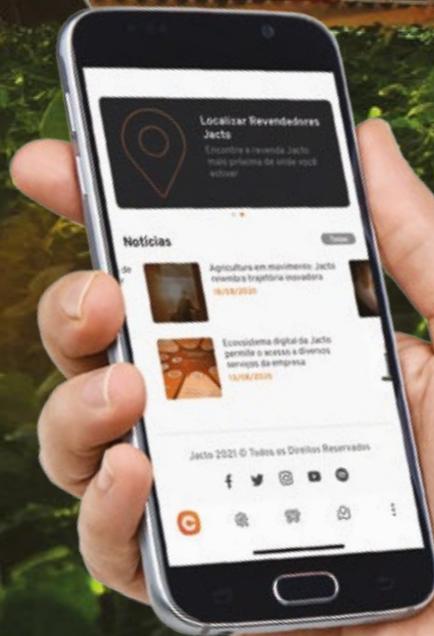
@bayer4cropsy



zclab.com.br

o Connect  
n Google  
re o por

**Jacto Connect:**  
usted con **Jacto** sin  
salir del campo.



Casa Central  
Ruta VII - km 219  
Campo 8 - Caaguazú  
Telefax: 0528 222 699 -  
222 799  
Cel.: 0971 401 750

Casa Central  
Super Carretera - km 2,5  
Hernandarias  
Teléfono: 0631 22335  
www.ciabay.com

Casa Central  
Av. Mcal. López y Super  
Carretera Itaipú - Hernandarias  
Telefax: 0631 22267 -  
23502 - 23503  
retamozo@retamozo.com.py

Casa Central  
Ruta VI - km 205  
Santa Rita (Alto Paraná)  
Telefax: 0673 220 414 -  
220 997  
unijet@unijet.com.py

¡  
**YES.**

# LA EVOLUCIÓN EFECTIVA EN EL TRATAMIENTO DE SEMILLAS PARA EL CULTIVO DE ARROZ



## SILOS Y SUCURSALES

Silo y suc. Morena I (0983) 580 740  
 Tolva Ynambo (0983) 581 671  
 Silo y suc. Naranjo (061) 572 182 / (0984) 102 204  
 Sucursal Bella Vista (0767) 240 692  
 Silo y suc. Tirof (0982) 222 999  
 Silo y suc. Iruña (0983) 440 366  
 Silo y suc. Naranjal (0986) 755 928 / (0985) 510 176  
 Silo y suc. San Cristóbal (061) 572 182 / (0986) 404 702

Silo y suc. Santa Rosa del Monday (0983) 417 060  
 Suc. Juan E. Estigarribia (Campo 9) (0528) 222 946  
 Silo y suc. Nueva Durango (0983) 631 210 / (061) 572 871  
 Silo y suc. Liberación (0431) 200 553/2  
 Silo XT Ypejhú (0983) 616 056  
 Silo Minga Guazú Km 27 (0981) 900 604  
 Silo y suc. Santa Fe del Paraná (061) 572 871 / (0983) 656 171  
 Silo Pikyry (061) 572 871 / (0983) 581 602

Silo y suc. Fortuna (0973) 887 022  
 Silo y suc. Fortuna II (0983) 580 226  
 Silo y suc. General Díaz (0983) 153 735  
 Silo y suc. San Alberto (021) 328 0945  
 Silo Lapacho (0983) 440 237 / (0985) 717 384  
 Silo y suc. Colonia 8 de Diciembre (Troncal 3) (0983) 310 870  
 Silo y suc. Nueva Esperanza (Troncal 4) (0464) 20 040/41 / (0984) 274 021  
 Silo y suc. La Paloma (0985) 646 767 / (0983) 203 633



## 46 **NOTA DE TAPA** **CON LA META** **DE LA TRIPLE LÍNEA**

La evolución de las actividades económicas en equilibrio con el ambiente y la sociedad es el modelo ideal. La experiencia de Forestal Sylvís es una realidad que avanza con estos parámetros. Instalada en Ybycuí, departamento de Paraguarí, impulsa la producción forestal silvopastoril, preserva el medio ambiente y abre oportunidades para sus vecinos.

AÑO 20 | N° 240 | Junio 2021



22

## **LANZAMIENTO** **DIGITAL DE CAMPAÑA** **RAINBOW 2021-2022**



26

## **JACTO NEXT ES LA** **NUEVA UNIDAD DE** **NEGOCIO DE JACTO**



### **BOX EMPRESARIAL**

- 38 Tracto Agro Vial con ofertas y servicios completos para el Chaco
- 40 KUROSU & CIA. ofrece un destacado Servicio de Soluciones Integradas
- 42 Facilidades de los tanques plásticos ofrecidos por CMP Agro
- 44 IMAG en la vanguardia de las soluciones para el campo
- 62 ProSoil S.A. apuesta por la excelencia
- 74 Corteva recomienda Texaro para el manejo de Buva

### **JORNADA VIRTUAL**

- 52 Soluciones de cara a nuevos desafíos del maíz y el sorgo

### **JORNADA DE CAMPO**

- 66 Diversidad genética e insumos para el agro en el Chaco

### **EVENTOS ONLINE**

- 72 IV Congreso Paraguayo de Semillas en puertas

### **NOTA TÉCNICA**

- 76 La importancia del análisis de suelo en los sistemas de producción agrícola



30

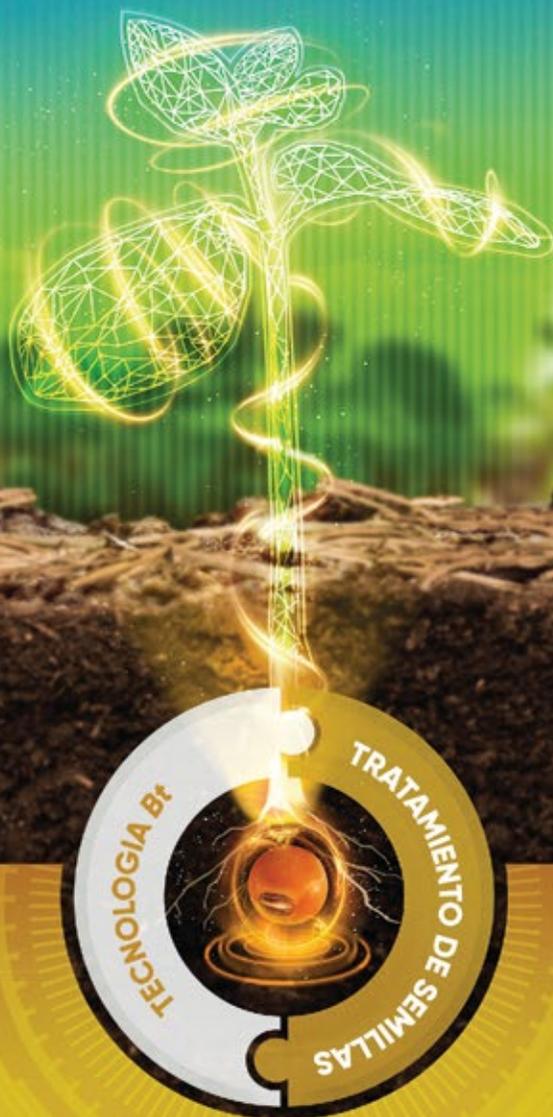
## **BALPAR INSTALA** **ESTACIÓN DE** **PESAJE EN LA RUTA** **BIOCEÁNICA**



34

## **RIZOBACTER INAUGURÓ** **EL PRIMER LABORATORIO** **PARA LA EVALUACIÓN** **DE ADYUVANTES Y** **FORMULACIONES**

Ir más allá con la protección:  
combinar la tecnología *Bt*  
con Dermacor®



# Dermacor®

## TRATAMIENTO DE SEMILLAS

Aumentos en la productividad y rentabilidad fueron observados en campos experimentales, en los que fueron utilizados los productos siguiendo correctamente las recomendaciones de dosificación y aplicación.  
Aumentos en la productividad y rentabilidad también dependen de otros factores, tales como condiciones climáticas, suelo, manejo, estabilidad de mercado, entre otros.

**Dermacor® + Bt:** la combinación perfecta para alcanzar la máxima expresión de la productividad.

Quien protege desde el inicio, cosecha más al final. Gracias a la unión de **Dermacor®** con la tecnología **Bt**, el cultivo estará protegido contra plagas de suelo y plagas foliares iniciales, como la oruga elasmó y la oruga cogollera, proporcionando importantes beneficios, entre ellos un excelente mantenimiento del stand de plantas.



**DERMACOR®**  
**PROTECCIÓN PARA QUIEN PIENSA EN GRANDE.**

## EQUILIBRIO PARA LA SOSTENIBILIDAD

Los emprendimientos productivos como empresa, por una parte, buscan el lucro y, a la vez, generar riquezas para contribuir con el desarrollo económico del país. Sin embargo, por otro lado, toda inversión también debe llevar intrínsecamente una cuota de responsabilidad social y ambiental más que nada para conseguir un balanceo de fuerzas que permitan sustentar cada actividad en el tiempo.

En el debate si pueden coexistir producción y ambiente prácticamente ya fue demostrado con experiencias que sí es viable. Basta mirar los ejemplos que cada vez ganan más presencia en los campos. El sistema tradicional de agricultura, ganadería y otras actividades primarias está dando paso a esquemas con mayor tecnificación, los cuales con el apoyo de las innovaciones tecnológicas transforman el modelo productivo.

Por ello no es raro ver a inversionistas apostar por proyectos de “doble” o más pisos, entendidos estos como sistemas de producción combinada o integración agrícola, ganadera y forestal. El productor entiende de la necesidad de seguir cuidando de sus tierras, su principal recurso, para que estas devuelvan con crecer los esfuerzos y el trabajo del emprendedor rural, en la tarea que desarrolla.

Otro hecho plausible es que esta forma de entender la necesidad de adecuación y modernización del sistema productivo no es solo aplicada de manera individual por algunos trabajadores del campo. También ha logrado introducirse como líneas de acciones en organizaciones como empresas privadas y cooperativas, con buenos resultados, según indicaron referentes de estas instituciones.

De esta forma, si bien existe un interés económico al final del camino, también está la conciencia de la necesidad de buscar el equilibrio, optimizando los recursos y aprovechando la tecnología disponible, con lo cual se crean las condiciones para la sostenibilidad del emprendimiento. Es el camino que algunos pioneros mostraron y que muchos hoy dan continuidad de manera exitosa, sumando logros y experiencias positivas.



### PRODUCCIÓN GENERAL



Tte. Vera 2856 e/ Cnel. Cabrera y Dr. Caballero  
Asunción, Paraguay  
Telefax: (021) 612 404 – 660 984 – 621 770/1  
Todos los derechos reservados

### DIRECCIÓN

Nilda Teresita Riquelme de Romero  
Cel.: (0982) 848 504  
direccion@artemac.com.py

### EDICIÓN

Noelia Riquelme  
editora@campoagropecuario.com.py  
noeriquelme@hotmail.es

### DEPARTAMENTO COMERCIAL

comercial@campoagropecuario.com.py



MASSEY FERGUSON

Descubrí como sería el playlist de tu vida si usas lubricantes de Massey Ferguson

Otros Lubricantes



Lubricantes Massey Ferguson by Shell



Para que tus máquinas siempre funcionen al máximo y con el mejor rendimiento, te recomendamos usar los Lubricantes Genuinos de Massey Ferguson.

DE LA SOBERA



- Sucursal E. Ayala (595) 21 202 913/15
- Encarnación (595) 71 203 026
- Bella Vista (595) 767 240 273
- Katuete (0985) 908 725
- Campo 9 (0985) 909 687
- Santa Rita (595) 471 234 006
- Loma Plata (595) 492 252 890
- Hernandarias (595) 631 201 190
- Guayayví (595) 431 200 302
- Concepción (595) 331 241 018

SEGUINOS EN



[www.delasobera.com.py](http://www.delasobera.com.py)

## Lluvias beneficiosas para maíz, canola y trigo

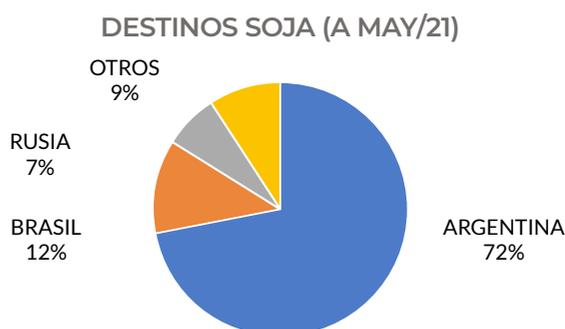
Las lluvias registradas recientemente contentan a los agricultores de los departamentos productivos, ya que favorece la humedad en el suelo, lo que beneficiará los cultivos de maíz, trigo y canola, según indicó el boletín semanal de la Unión de Gremios de la Producción (UGP). “Por la zona llovió 100 milímetros en 3 días y los cultivos están excelentes. Sin embargo, algunas plantas de maíz se cayeron con el viento”, manifestó Lauro Fischer, técnico agrícola de Itapúa. En tanto, Aurio Frighetto, productor y representante de la Coordinadora Agrícola del Paraguay en Alto Paraná, resaltó que en el departamento hubo lluvias de hasta 130 milímetros. “El maíz está en etapa de llenado de granos, con un buen desarrollo, hay parcelas que ya tienen choclo. En cuanto al trigo, está evolucionando muy bien y no se prevén heladas por el momento”, informó. Pero la situación no fue buena en todas partes. En la zona de Caaguazú se reportaron lluvias de 65 a 90 milímetros, llegando a 100 milímetros en algunos lugares, pero a destiempo. “Lamentablemente aquí llegaron un poco tarde las lluvias para el maíz y el trigo. Este último ya germinó disparatejo y ya queda así”, dijo Cristi Zorrilla, presidente de

la Coordinadora Agrícola regional en el mencionado departamento. En el caso del maíz, comentó que si hubiese llovido unos 20 días antes se tendrían mejores expectativas de rendimiento. “Por ahora las perspectivas de rindes están por debajo de los 3.500 kg por hectárea inclusive”, sostuvo. La cosecha de maíz se realizará en el mes de julio, señalaron. De igual forma, según el informe climático del Instituto de Biotecnología Agrícola (Inbio), en junio del 2020 la distribución de la precipitación fue bastante favorable en algunas zonas donde se observaron registros importantes, abarcando el Noreste, Centro y Sur de la Región Oriental; los niveles más elevados estuvieron en el rango de los 150 a 200 milímetros. De esta manera se vieron favorecidos los cultivos de la temporada. Para el mes de julio del 2020 el régimen pluviométrico apunta a disminuir considerablemente, condición característica de la época, generando de esta manera registros variables de precipitaciones sobre el territorio nacional, acumulando niveles máximos entre 100 a 150 milímetros en este periodo, específicamente en el Sur de la Región Oriental, indicó el boletín de la UGP. **CA**

## “Ventana de agua” favorable

La “ventana de agua” generada por las binacionales permitió desalijar 80.000 toneladas de soja varadas sobre aguas del río Paraná, pero aún queda un remanente de 45.000 toneladas que no pudieron aprovechar esta apertura de las compuertas de las represas, destacó el informe de comercio exterior de la Cámara Paraguaya de Exportadores y Comercializadores de Cereales y Oleaginosas (Capeco). La asesora del ramo, Sonia Tomassone, manifestó que, pese a mantenerse los problemas de navegabilidad, al quinto mes del año se exportaron 3.309.619 toneladas de soja en grano, frente a las 3.144.249 reportadas en el mismo periodo de la zafra pasada; es decir, en el presente periodo se enviaron 5% más que se traducen a 165.190 tonela-

das, destacó un informativo institucional. “Estas cifras reafirman nuestros pronósticos que las exportaciones se irían regularizando a partir del mes de mayo pese a las demoras generadas por las condiciones de navegabilidad de los ríos, especialmente del río Paraná. Además, debemos considerar que hubo problemas en las exportaciones por las demoras en la salida de productos a causa de los 15 días de huelga de los camioneros que dificultó enormemente la logística”, expresó. Con respecto a los destinos, Argentina, Brasil y Rusia siguen siendo los principales de la soja paraguaya, con el 72%, 12% y 7%, respectivamente. También se registraron envíos a otros mercados como Túnez, Egipto, Perú, España, Canadá, Senegal, EEUU, Uruguay y Corea del Sur, que representan 9% de participación. “Es importante resaltar el aumento de las exportaciones a Rusia, Egipto y Brasil durante este periodo”, agregó Tomassone. Finalmente, en cuanto al ranking de exportadores, Cargill continúa liderando con el 16% de participación, seguido por Viteerra (13%) y ADM (10%), concentrando estas empresas el 39% del total embarcado. Luego aparecen Cofco (7%), Sodrugestvo (7%), LDC (6%), Agrofertil (6%), Copagra (6%), Bunge (4%), LAR (4%) y otros jugadores que comprenden 21% de participación. Más de 45 empresas registraron envíos de soja al cierre del mes de mayo. **CA**



# **PALAS CARGADORAS JOHN DEERE** **TU ALIADA EN TODAS LAS ACTIVIDADES**

**EL TAMAÑO Y CAPACIDAD IDEAL PARA CADA NECESIDAD**

- »»» 524K-II - Cucharón de 2,1 m<sup>3</sup>**
- »»» 544K-II - Cucharón de 2,3 m<sup>3</sup>**
- »»» 624K-II - Cucharón de 2,7 m<sup>3</sup>**



CONSULTAS Y COTIZACIONES AL

**0986 123000**



## **KUROSU & CIA.**

Sucursal Mariano Roque Alonso  
Ruta Transchaco Km. 18,5  
Teléfono: 0986 123000  
[www.kurosu.com.py](http://www.kurosu.com.py)



**JOHN DEERE**



legalidad a hechos ilícitos y punibles, como ocupaciones o invasiones de propiedades”, se indicó. Además, el gremio recordó que como generador de empleo y con el aporte para el desarrollo económico y social del país, desea “seguir trabajando con seguridad y garantías jurídicas y no ser perturbados por ambiciones sectoriales o radicales que pretenden sustituir el estado de derecho por la anarquía”. A esto se añadió que “el cumplimiento de las normas es el cimiento para construir un país mejor, con gobernabilidad y estabilidad política del sistema democrático, por lo cual alentamos a los poderes del Estado, a seguir cumpliendo y respetando el mandato legal de inviolabilidad de toda propiedad”. Más adelante, la Fepama advirtió que de no cumplir con principios básicos se estará en un escenario de débil inversión, “más en un país donde no haya seguridad jurídica, afectando así al empleo formal y al ingreso digno de miles de compatriotas”. El comunicado concluyó con la condena del gremio a “todo tipo de iniciativas que atenten contra las garantías del estado de derecho e instamos a los tres poderes del Estado a respetar y hacer cumplir la Constitución y las leyes de la República del Paraguay, y más aún en esta difícil coyuntura que nos toca afrontar en el contexto de la pandemia de Covid-19”. **CA**

Foto: Archivos

## Rechazo maderero a invasiones

**L**a Federación Paraguaya de Madereros (Fepama) emitió un comunicado para manifestar su rechazo al proyecto de Ley “Que amplía el artículo 142 de invasión de inmueble ajeno del Código Penal modificado por Ley 3.440/2008”, presentado por un grupo de senadores nacionales. Esta propuesta- de aprobarse- estaría violando abiertamente el derecho a la propiedad privada que es garantizado por la Constitución Nacional, quebrando todos los principios y normas que sustentan la república, dijo. “Por este motivo, vemos con mucha preocupación esta iniciativa, que además de ser inadmisibles e improcedente, atenta contra los derechos y garantías establecidos en el orden constitucional, al pretender otorgar

## Recomendaciones para usos de cajas

**E**l Servicio Nacional de Calidad y Sanidad Vegetal y de Semillas (Senave) reiteró a productores, consumidores y ciudadanía en general que los empaques de frutas y hortalizas deben ser nuevos, secos y limpios, para mantener la calidad, sanidad e inocuidad de los productos, informó un material de divulgación oficial. La institución instó a toda la cadena de producción y comercialización de productos vegetales a evitar el uso de envases reciclados, atendiendo que los cargamentos que sean detectados utilizando reci-

ipientes usados serán decomisados en cumplimiento de las normativas nacionales y los reglamentos técnicos del Mercosur. Además, informó que, teniendo en cuenta la proximidad de los periodos picos de producción de algunos rubros sensibles como el tomate, se intensificarán los controles en todos los puntos de inspección del país. **CA**

# PROVITTA SEED PACK TS

## AQUÍ COMIENZA EL ÉXITO DE SU CULTIVO

curasemillas  
**BELLATOR**  
Tiofanato metílico 30% **ULTRAFS**  
Fludioxonil 5%  
Trifloxystrobin 5%

curasemillas  
**HURACAN** 25FS  
Fipronil 25%

**REGULATOR** *tm*  
Fisioactivador  
Azela (0,81%)  
Kinetin (0,01%)  
Giberelina (0,31%)

**QUALYTUS PLUS** *tm*  
Fertilizante Líquido  
Boro (0,2%)  
Cobalto (0,2%)  
Molibdeno (8%)  
Niquel (0,6%)



**PROVITTA NOD**

Inoculante  
*Bradyrhizobium japonicum*



**TRATAMIENTO  
PARA 1.000KG  
DE SEMILLAS**

**Bio-estimulación y Equilibrio de la nutrición  
Proteja su cultivo para minimizar pérdidas**



**tecnomyl**





Foto: Getty Images

## Rechazo a calificación de glifosato como cancerígeno

Un grupo de expertos que componen la Agencia Europea de Sustancias y Mezclas Químicas (ECHA) no encontró criterios para calificar al glifosato -usado en la agricultura para el manejo de malezas- como cancerígeno en base a las evidencias científicas encontradas por el grupo investigador. Este artículo científico viene a contrarrestar lo difundido en Paraguay por un grupo de activistas medioambientales, informó el Instituto de Biotecnología Agrícola (Inbio). Erico Brivio, portavoz co-

munitario de Salud Pública y Seguridad Alimentaria de ECHA destacó que el análisis se realizó como parte del estudio para ampliar la licencia del uso del glifosato en la agricultura dentro de la Unión Europea y destacó los avances en la categorización del químico. Paralelamente, la Agencia de Protección Ambiental de Estados Unidos (EPA en inglés) rechazó seguir etiquetando al glifosato como “probable cancerígeno”. Dijo que ya no aprobará etiquetas de advertencia que afirmen que el herbicida glifosato causa cáncer, y calificó esta afirmación de “falsa y engañosa”. A nivel local, productores paraguayos de la agricultura familiar de San Pedro y Caaguazú señalaron que ellos hace años vienen trabajando junto con su familia en el campo y hasta la actualidad no tienen ningún tipo de cáncer y también ven que grandes productores que hace años que trabajan en la agricultura y viven alrededor de sus parcelas. **CA**

## Aprovechamiento al 56%

La molienda acumulada hasta el mes de mayo implica una utilización del 56% de la capacidad nominal disponible en las industrias aceiteras en ese periodo, informó la Cámara Paraguaya de Procesadores de Oleaginosas y Cereales (Capro). Este porcentaje representa una disminución de 12 puntos porcentuales con relación al acumulado a mayo del año pasado. Aunque la brecha se redujo desde la cifra de abril, el aprovechamiento continúa siendo el más bajo que se ha obtenido en el país desde el 2013. Considerando la dinámica actual, donde ya se superó la situación inicial de retraso en la cosecha, pero no se han mejorado los registros de molienda, resulta complicado revertir la marcada reducción en la utilización en los próximos meses. En ese sentido, las condiciones de navegabilidad de los ríos y otros factores logísticos serán claves para definir el desempeño en lo que queda del 2021, resaltó el boletín. Con respecto a la molienda, hasta el cierre del mes de mayo de este año, se procesaron 1.090.661 toneladas de oleaginosas, que representa una reducción del 18,5% con relación al mismo periodo del año pasado. Este volumen equivale también al menor registro de procesamiento en los últimos años, desde mayo de 2013 (cuando algunas de las fábricas ac-

tuales terminaban de instalarse y no operaban aún de manera normal) y no se había alcanzado el millón de toneladas procesadas. El dato particular de procesamiento de mayo muestra una caída con relación al mismo periodo del 2020, con lo que se cierra 4 de 5 meses con menor molienda en la comparación interanual, y se va complicando la posibilidad de revertir la tendencia negativa para la industrialización de materias primas agrícolas. Todo esto apunta a que el 2021 sería el tercer año consecutivo con caída para la industria aceitera nacional, afectada por el constante cambio en las reglas que impactan en la competitividad del sector, y por la falta de una política industrial clara que permita una competencia en igualdad de condiciones con fábricas del exterior, advirtió el gremio de industrias aceiteras. **CA**

Envíos a **Cualquier Punto del País**

# ULTRA VERSÁTILES **COMEDEROS**

  
**AgrinPlex**®

Durante este invierno  
confía en la opción más  
rentable.

Se arman en líneas  
continuas **adaptándose**  
**a tu corral.**

**Resistentes**

**Atóxicos**

**Fácil Armado**

**Medidas** (metros)

**Espesores de 1000 micras**

- 1 x 50
- 1,20 x 50
- 1,20 x 25
- 1,50 x 50

**Más Info en:**  
[www.cmpproductos.com.py](http://www.cmpproductos.com.py)

**ASUNCION**

📍 Avda. Artigas 4145 c/ Gral. Delgado  
☎ (0981) 176 060 - (0983) 352 029 - (0961) 294 534

**MINGA GUAZÚ**

📍 Ruta N° 2 Km. 14  
☎ (0981) 253 081



**REPRESENTA Y DISTRIBUYE**

## Leche: Argentina se ubica como uno de los países con mayor crecimiento de producción

**D**e acuerdo con un análisis elaborado por el Observatorio de la Cadena Láctea Argentina (OCLA), nuestro país junto con Uruguay y Nueva Zelanda presentarían los mayores porcentajes de crecimiento de producción de leche a nivel mundial.

Con un incremento del 4,8% en su producción lechera entre enero y marzo de 2021, la Argentina se posiciona tan solo por debajo de Uruguay (6,8%) como el segundo país con mejor aumento en su producción.

Cabe recordar que la leche de vaca contiene calorías, proteínas, vitaminas A, B1, B2, B6, B9, E y D, calcio, fósforo, magnesio y potasio. Su consumo es considerado fundamental en la alimentación diaria de niños, adolescentes, embarazadas, adultos y adultos mayores. De ahí la trascendencia de estos números.

## Carne vacuna: récord de exportaciones en 2020

**D**e acuerdo con el último informe de la Bolsa de Comercio de Rosario, las exportaciones de carne vacuna en el año 2020 fueron las más altas de la historia argentina.

En términos brutos, los envíos al exterior de carne congelada y fresca fueron de 605.845 toneladas según el Instituto de Promoción de la Carne Vacuna Argentina (IPCVA). El fuerte incremento de las exportaciones que se registra desde el año 2018 se debe principalmente a la aparición de China en el mercado argentino y las exportaciones de carne congelada hacia este destino.

El país asiático en 2020 y 2021 representa el 75% de las exportaciones de carne vacuna de nuestro país, comprando en general cortes de carne congelada que provienen de vacas de conserva y manufactura.

En tanto, el informe señala que el consumo de carne vacuna de China viene creciendo a una tasa del 48% anual desde el año 2012. A este factor se le sumó la guerra comercial con Estados Unidos a mediados de 2018 y el brote de peste porcina africana a fines del mismo año, haciendo que las importaciones de carne bovina del gigante asiático aumenten fuertemente, impactando en las compras de todos los países del mundo incluyendo Argentina.

### MAÍZ

## Rendimientos por encima de los esperados

**L**a cosecha de maíz con destino grano comercial cubre el 37,8% del área apta, luego de relevar un avance intersemanal de 3,7 puntos porcentuales, señala la Bolsa de Cereales de Buenos Aires.

El informe puntualiza que los rindes registrados en la provincia de Córdoba se encuentran por sobre las expectativas iniciales, superando las productividades de los planteos tempranos.

Frente a este panorama, se incrementa la estimación de producción de la entidad porteña para la campaña 2020/21 en 2 M tn, siendo la nueva proyección nacional de 48 M tn.

### SOJA

## Se mantiene la proyección de producción

**L**a cosecha de soja cubre el 98,9% de la superficie sembrada, acumulando una producción parcial de 43,1 M tn y registrando un rinde medio de 2.670 kg/ha. Aún restan por recolectarse unos 187 M ha, con un 29,4% de dicha superficie concentrada en la región NEA. La Bolsa de Cereales de Buenos Aires mantiene la proyección de producción en 43,5 M tn para la campaña 2020/21, un 11,2% por debajo a la campaña anterior (Producción campaña 2019/20: 49 M tn).

### TRIGO

## Excesos hídricos demoran el avance de la siembra

**E**l progreso intersemanal de siembra de trigo fue de 19,4 puntos porcentuales, alcanzando un avance total nacional del 36,5% del área proyectada para la campaña 2021/22, señala la Bolsa de Cereales de Buenos Aires.

A escala regional, los progresos fueron de entre 6 y 35 puntos porcentuales, siendo el Núcleo Norte la región que presentó el mayor avance luego de las lluvias.

Sin embargo, aún se registra una demora interanual de -5,2 puntos porcentuales a nivel nacional, debido a interrupciones en las labores a campo en sectores del centro y sur del área agrícola por excesos hídricos, y también sobre el noroeste del país donde la falta de humedad superficial frena la incorporación de nuevos lotes.

# COWBOY elite + DEDALO elite

**CONTROLÁ  
MALEZAS DE  
HOJA ANCHA  
EN EL CULTIVO  
DE MAIZ**

Excelente compatibilidad en mezcla  
con glifosato. Alta eficiencia de  
control. Baja volatilidad.



**DICAMBA**

**2,4 D**

**MÁS AMIGABLES CON  
EL MEDIOAMBIENTE**

**Red  
Surcos**  
Una empresa de *tu tierra*

**GPSA**

Edificio World Trade Center,  
Avenida Aviadores del Chaco 2050, Torre 3, Piso 17  
Teléfono 595-21-319-7000

[www.gpsa.com.py](http://www.gpsa.com.py)



[www.glymax.com](http://www.glymax.com)

# Gigante en el control de las enfermedades.



- ▶ *Formulación innovadora: Triple mezcla con acción multisitio.*
- ▶ *Altamente eficaz contra las principales enfermedades de la soja.*
- ▶ *Fácil aplicación: Rápida disolución, no tranca picos y filtros.*
- ▶ *Más seguro para el aplicador: Granulometría uniforme sin formación de polvo.*
- ▶ *Excelente cobertura, penetración y permanencia del producto sobre las hojas.*



Producto original de  
**UPL** distribuido en  
Paraguay por **Glymax.**

**UPL**  
OpenAg™

DUAS

  
**Glymax**  
Presencia fuerte en el campo

# Reconocimiento del valor del germoplasma y amparo para la propiedad intelectual

Pascual González, ingeniero agrónomo de profesión, presidente de Parpov, habla del compromiso de la organización para que el país siga siendo referente en la producción agrícola. Expresó que el reto para el gremio es ser visionario con los desafíos de la agricultura. Pide a los productores que reconozcan el valor del germoplasma y a las autoridades de regulación el respaldo para hacer cumplir las normativas de propiedad intelectual

**\_ CAM. ¿Cómo nace Parpov y cuál es la misión de este gremio?**

**\_ González.** La Asociación Paraguaya de Obtentores Vegetales (Parpov) es una entidad privada sin fines de lucro, creada el 16 de mayo del año 2006, establecida por 9 obtentores quienes vieron la importancia de constituirse en defensa de sus derechos como creadores de nuevas variedades.

Desde sus inicios, su trabajo se enfocó en salvaguardar la propiedad intelectual, para garantizar la competitividad y la sostenibilidad de las empresas que la integran, ya sea mediante la protección y defensa de los derechos de propiedad vinculados a la innovación o mediante la creación de estructuras, entornos y estrategias necesarias para generar el impulso a la obtención de variedades nuevas y mejoradas.

**\_ CAM. ¿Cuáles son los principales logros y desafíos de esta organización en estos 15 años?**

**\_ González.** El esfuerzo principal del gremio es el de velar por la protección de la Propiedad intelectual, que es la clave para mejorar la viabilidad de las actividades de investigación y desarrollo; y para que el productor pueda obtener el acceso a las innovaciones, que solo es posi-

ble donde existe seguridad y estabilidad. Si los derechos no estuvieran protegidos, los obtentores tendrían pocos incentivos para invertir tiempo y recursos en el desarrollo de variedades nuevas.

El gran reto nuestro es el de ser visionarios con los desafíos de la agricultura, lograr proveer de mejor genética para producir alimentos en entornos desfavorables promoviendo la seguridad alimentaria y siendo amigables con el medio ambiente.

**\_ CAM. ¿Cuáles fueron los principales aportes de las socias de esta organización a la agricultura paraguaya?**

**\_ González.** La generación constante de nuevos materiales genéticos es el complemento esencial dentro del paquete tecnológico utilizado cada año por los agricultores. Parpov cuenta con 12 miembros activos, que representan obtentores de empresas nacionales e internacionales, que aportan a la generación de germoplasma de diversos cultivos de interés. Cada una de estas empresas han contribuido al avance de nuestra agricultura, permitiendo el acceso a nuevos productos resultantes del mejoramiento genético, lo que permitió a nuestro país posicionarse entre los mayores productores y exportadores de granos.

**\_ CAM. ¿Cómo está el uso de semillas certificadas y el reconocimiento de la propiedad intelectual hacia las empresas obtentoras?**

**\_ González.** En soja, el uso de semillas certificadas está entre 25% y 27%. En maíz, con un 85% de uso de semillas certificadas alcanzadas en 2019 se prevé que baje el porcentaje, por el alto índice de contrabando y producción casera observado entre 2020 y 2021. En trigo, se llega al 35%, pero esta situación cada año va en retroceso.

**\_ CAM. ¿Cómo les afecta la competencia desleal que sufre este sector?**

**\_ González.** Existe una gran preocupación por el porcentaje de retribución que se captura por el aporte de genética al país. Sabemos que las compañías ven al país como un atractivo por su posicionamiento, lo que podría estimular a una mayor inversión y desarrollo local si lográramos formalizar el mercado.

**\_ CAM. ¿Cuál es el escenario ante la expectativa del desembarque de nuevas biotecnologías en soja? ¿Cómo se preparan para acompañar las nuevas biotecnologías que tal vez exijan germoplasmas más productivos?**

**\_ González.** Las compañías de hecho ya están incorporando las nuevas Biotecnologías para futuros desembarcos en nuestro país, obviamente, se acompaña el proceso con germoplasmas que tienen mejores performances y con potenciales productivos cada vez mejores. La generación de germoplasmas está acompañando el progreso de la Biotecnología y se espera que pronto estos productos se puedan adoptar en nuestro país.

**\_ CAM. ¿Cómo están los desarrollos genéticos ante las nuevas apariciones de plagas y enfermedades en los principales cultivos?**

**\_ González.** En lo que refiere a tolerancia a enfermedades en soja, actualmente se encuentran disponibles variedades con genes de resistencia a la roya asiática, una de las enfermedades más severas, que proviene exclusivamente de mejoramiento convencional. Así también se desarrollaron sojas de ciclos cortos, que permiten el escape de la enfermedad, y la aplicación del vacío fitosanitario. Los trabajos de mejoramiento buscan lograr la apilación de otros genes de resistencia en variedades de ciclo precoces, lo que permitiría a la vez disminuir la necesidad de uso de defensivos.

En trigo se sigue trabajando para seleccionar materiales resistentes a enfermedades como las manchas foliares y las enfermedades de la espiga. El gen 2Ns, y otros genes de resistencia están siendo estudiados para el Bruzzone, una enfermedad fúngica devastadora y de acción rápida que afecta directamente la espiga de trigo. Ensayos de selección en multiambientes buscan seleccionar germoplasma para enfrentar esta enfermedad.



Ing. Agr. Pascual González, presidente de Parpov.

**\_ CAM. ¿Qué piden a los productores?**

**\_ González.** Que se reconozca todo el valor que tiene el germoplasma, como vehículo de innovación y tecnología. Es sabido que la ley permite al productor realizar la reserva del grano como semilla, si proviene de la compra de una semilla certificada, para el uso propio en su parcela de producción. La única forma de reconocer ese valor es adquiriendo la semilla certificada, debidamente identificada, etiquetada y con un comprobante o factura legal, que brindará la seguridad del retorno al obtentor y la tranquilidad de trabajar en la formalidad al productor.

**\_ CAM. ¿Qué piden a las autoridades de regulación, al gobierno?**

**\_ González.** Necesitamos el respaldo de los reguladores para hacer cumplir las normativas referentes a la Propiedad intelectual. Esto es clave para mejorar la viabilidad de las actividades de investigación y desarrollo; y del sector productivo. Es necesario un entorno normativo propicio y una política pública que apoye e incentive a la inversión en investigación.

**\_ CAM. ¿Puede expresar algún mensaje?**

**\_ González.** Como integrantes de la cadena de semillas seguiremos aportando nuestro grano de arena, para que nuestro país siga siendo referente en la región como productor y, una vez más, pedimos a los estamentos públicos encargados de velar por la protección intelectual de germoplasmas que hagan cumplir las normativas existentes. **CA**

# DETRÁS

## DE CADA SIEMBRA EXITOSA

Optill® es el herbicida con mayor efecto desecante y residual que impulsa el éxito, para el cultivo en la siembra de soja contra las malezas más difíciles.

LANZAMIENTO  
EXCLUSIVO





 **BASF**

We create chemistry



## ENTRETENIDO ENCUENTRO VIRTUAL

# Lanzamiento digital de campaña Rainbow 2021-2022

Rainbow presentó sus principales novedades e innovaciones para afrontar la campaña agrícola 2021-2022. En un formato bastante llamativo y diferente a otros eventos, el denominado “Rainbow News” ofreció una plataforma interactiva donde los usuarios tuvieron acceso a la información detallada del robusto portfolio de productos disponible junto con las soluciones específicas orientadas al control de malezas y otros agentes que comprometen el óptimo desarrollo de los cultivos, y por ende, la productividad.

Haciendo uso de las plataformas digitales, Rainbow realizó el lanzamiento de la campaña 2021-2022 desplegando una amplia gama de propuestas interesantes que se adaptan perfectamente al escenario agrícola actual y a las necesidades concretas del productor en términos de protección de cultivos. A diferencia de otros años, la particularidad del evento consistió en su llamativo formato, el cual imitaba la estructura y dinámica de un programa de noticias con información precisa y veraz y enlaces



desde exteriores, combinado con un toque de entretenimiento a través de juegos interactivos. Es así como “Rainbow News” presentó a los usuarios un compendio de las novedades e innovaciones más resaltantes sin dejar de lado el habitual espacio de capacitación a cargo de expertos en la materia.

En primera instancia, el prestigioso ingeniero agrónomo Pedro Christoffoleti, miembro honorario de la Weed Science Society of America (WSSA), ofreció una charla técnica sobre “Manejo de malezas en el sistema de producción de granos en Paraguay” y las diferentes alternativas al alcance del agricultor para contener aquellas hierbas indeseadas en el campo. Según explicó, el cultivo de granos en América Latina es viable cuando se reduce la incidencia de plantas dañinas resistentes (malezas). La resistencia de estas plantas representa el principal desafío en el manejo de granos por lo que las empresas productoras de herbicidas promueven ciertas prácticas destinadas a evitar dicha resistencia tales como: conocer las plantas dañinas para determinar qué tipo de herbicida utilizar, realizar rotaciones de cultivos, usar el herbicida con la dosis recomendada, sembrar en la época adecuada, optar por semillas certificadas y tecnologías de aplicación eficientes y en lo posible emplear herbicidas residuales y secuenciales a fin de reducir la proliferación de malezas. Si hablamos de malezas de hojas finas como digitaria y aquellas de hojas largas, la mejor forma de hacer la aplicación es de manera secuencial.

De acuerdo con Christoffoleti es importante realizar el control de las plantas dañinas antes de la implantación de cultivos porque una vez implantado se torna más difícil el control de las mismas. En Paraguay existen va-

rios casos de resistencia: digitaria al glifosato, conyza al paraquat y al glifosato, entre otros, a raíz del uso inadecuado de los herbicidas y también a consecuencia de la falta de óptimo seguimiento, lo que en la mayoría de los casos provoca rebrotes perjudicando el potencial del cultivo. La desecación de las malezas antes de la cosecha es fundamental ya que de este modo se estará evitando que invadan la cosechadora y se produzca un atascamiento.

### LANZAMIENTOS RAINBOW

Durante la transmisión online Rainbow dio destaque a sus últimos lanzamientos, tres de ellos insecticidas y dos fungicidas. En lo que respecta a los insecticidas figuran el **Masterole Plus**, co-formulado de contacto e ingestión, cuyos activos le otorgan un excelente efecto de choque y residualidad para el manejo integrado de plagas; **Killigan Xtra**, insecticida-acaricida con actividad translaminar, para el control de orugas y con acción complementaria sobre ácaros en los cultivos de soja y maíz, entre otros; y **Saferon**, un aliado eficaz para el control de larvas de lepidópteros a través de ➔





la inhibición de la síntesis de quitina, posee un prolongado efecto residual incrementando la duración del follaje. Por su lado, el fungicida **Cleaner Mixx**, es un multisitio de contacto con acción preventiva, curativa y cicatrizante para el control de un amplio rango de enfermedades en el cultivo de soja debido a su rápida acción inicial y prolongado efecto residual para el control adecuado de roya, cancro del tallo, tizón del tallo y de la vaina, mildiu, corynespora y septoriosis; mientras que el **Tristar Xtra** combina una probada acción preventiva, curativa y erradicante sobre diferentes enfermedades en el cultivo de soja, maíz y trigo favoreciendo su performance.

## RAINBOW NEWS

Fiel al estilo de un noticiero, se establecieron enlaces en exteriores para mostrar al público experiencias de clientes de Rainbow y los últimos avances en investigación, que contó con la conducción del Ing. Eduardo Peralta, Country Manager de Rainbow para Paraguay. Desde la localidad de Santa Fe del Paraná, el Ing. Agr. Diego Ozuna, responsable de Investigación y Desarrollo de la compañía, habló sobre una parcela donde han instalado un área de ensayo con el objetivo de identificar las problemáticas más comunes de la zona Este del país en busca del desarrollo de nuevos mecanismos que permitan mejorar el sistema de producción. En un segundo contacto, el Ing. Agr. Oilson Rafaeli, encargado del departamento de Compras de la firma Rafaeli S.R.L., se refirió a la alianza comercial con Rainbow destacando la calidad de los productos a su disposición, los precios competitivos, el excelente servicio pos-venta y la asistencia técnica

que reciben de la mano de los profesionales. En tanto, el Ing. Agr. Gustavo Giménez, presidente de Liderpar –uno de los principales colaboradores de Rainbow en la región Norte–, aprovechó también la ocasión para contar su experiencia y el impacto positivo que significó acceder a una gran variedad de soluciones para la protección y el manejo integral de cultivos.

También fueron noteros de “Rainbow News”, Marcos Ullon, Rejane Arguello y Jessica Colman. Finalmente, en lo que concierne a capacitación, se dio especial énfasis a la denominada “Academia Rainbow”, una iniciativa de entrenamiento 100% digital que brinda al productor herramientas útiles para la gestión inteligente de su campo. Con consultorios técnicos, cursos, seminarios y charlas online dictados por reconocidos oradores del plano local e internacional, cada usuario tiene la posibilidad de incrementar sus conocimientos sobre diversos temas aprendiendo las buenas prácticas agrícolas y estrategias orientadas a elevar la productividad. Los participantes recibirán certificados al completar los módulos. **CA**

Ing. Agr. Gustavo Giménez.



Ing. Agr. Oilson Rafaeli.





# Crece, es superarnos siempre.

HERBICIDAS



INSECTICIDAS



FUNGICIDAS



TRATAMIENTO  
DE SEMILLAS



CONOCENOS MÁS! [www.rainbowagroconosur.com](http://www.rainbowagroconosur.com)

**Rainbow**  
all about growing



ENFOCADA EN SERVICIOS CON  
SOLUCIONES PARA LA AGRICULTURA 4.0

# Jacto Next es la nueva unidad de negocio de Jacto

Con el nombre de “Jacto Next”, la nueva unidad de negocios funciona como un proveedor de servicios integrados que permite utilizar conectividad e IdT para alcanzar más resultados en las propiedades rurales.



**J**acto presenta “Jacto Next” al mercado brasileño, la nueva área de negocios de la empresa responsable de la comercialización y entrega de servicios especializados dentro del establecimiento agrícola. El objetivo de Jacto Next es ofrecerle al agricultor soluciones integradas y completas que viabilicen la Agricultura 4.0, simplificando la adopción de nuevas tecnologías y ayudando a alcanzar altos niveles de desempeño, calidad y sostenibilidad dentro de su negocio.

“Al igual que la Industria 4.0, la cuarta revolución de la agricultura necesita de la digitalización en el campo para tener mayor agilidad, autonomía, conectividad e integración en los procesos productivos y de gestión. En este escenario se nos pide cada vez más que ofrezcamos para las propiedades agrícolas soluciones digitales integradas y completas que lo hagan posible”, explica Fernando Gonçalves, director presidente de Jacto. “Con el lanzamiento del área de servicios Jacto Next reforzamos nuestro propósito de servir al

agricultor con productos, información y servicios. La agricultura moderna exige nuevas herramientas que permitan alcanzar todo su potencial”, añade.

Hace un año Jacto lanzó su Ecosistema Digital en Brasil que por medio de la aplicación Jacto Connect permitió reunir a cuatro importantes participantes del ambiente agrícola: el agricultor, el ecosistema de negocios, los sistemas de información y todas las “cosas” presentes en la propiedad.

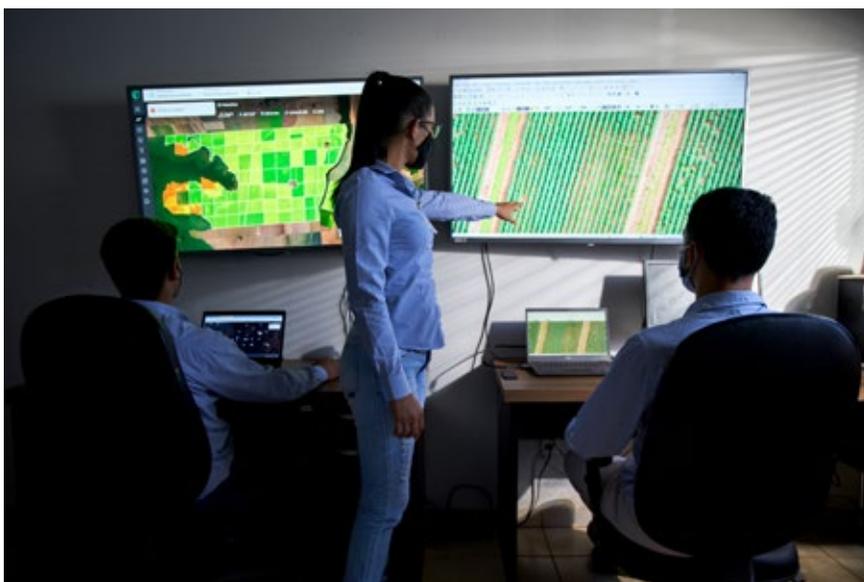
En este contexto, el ecosistema de negocios comprende revendedores, asociaciones y comunidades dentro y fuera del establecimiento agrícola; los sistemas de información son las plataformas, aplicaciones y otras soluciones integradoras; y las “cosas” presentes dentro de la propiedad son máquinas, parcelas, sensores, campos de cultivos, suelo, drones, estaciones meteorológicas, etc.

Así, Jacto Connect se desarrolló con el objetivo de promover un espacio para la integración de esos cuatro elementos del entorno agrícola, ofreciendo de forma gratuita o por suscripción, diversos servicios de Jacto y de otros socios del mercado. Ahora, con el Jacto Next, la empresa da un nuevo salto en su oferta de servicios para la Agricultura 4.0.

Jacto está colocando a disposición del mercado servicios que permiten la completa digitalización del campo, con soluciones para cobertura de señal de internet, instrumentación, conexión de máquinas multimarca, sensores, estaciones meteorológicas, drones, imágenes de satélites y softwares para monitoreo y gestión de las operaciones. La nueva unidad de negocios también ofrece servicio de suscripción para señal de corrección GPS.

Paralelamente, otros servicios están en desarrollo y estarán disponibles en breve, como capacitaciones especializadas, operaciones especiales con drones y vehículos autónomos, consultoría operacional y agronómica, así como de Inteligencia Predictiva para una mejor sanidad vegetal, incluyendo manejo de plagas, enfermedades y estado nutricional.

“La misión de Jacto Next es ser el proveedor especialista en soluciones ➔





confiables de punta a punta, con tecnología propia y de socios, de forma integrada, con alta calidad y al mismo tiempo, de manera simple y transparente”, afirma Felipe Antonele Gonçalves, gerente de negocios de Jacto Next.

### EKOS: EL SOFTWARE DE JACTO PARA LA GESTIÓN DE LAS OPERACIONES AGRÍCOLAS

Uno de los destaques del actual paquete de servicios presente en el Jacto Connect y comercializado y entregado por Jacto Next, es el EKOS, software de Jacto que permite integrar soluciones para la digitalización del campo y la visualización de la información.

El EKOS fue desarrollado para administrar todas las operaciones agrícolas presentes en cultivos de cereales, fibras, frutas y caña de azúcar, con monitoreo multimarca en línea, mejora de eficiencia operativa y toda la información en la palma de la mano para una toma de decisiones rápida y precisa. El software crea mapas, controla órdenes de servicio, genera indicadores de eficiencia y de desempeño operativo y proporciona informes para descripción de los trabajos en una sola pantalla.

*“A través del software EKOS, el productor tiene visibilidad completa y en línea de las actividades y operaciones agrícolas realizadas en su campo. Puede acompañar los trabajos y ser notificado en caso de máquina parada, velocidad máxima de operación, así como también recibir varias otras alertas operativas que se pueden configurar”,* completa Felipe.

### RESULTADOS EN EL CAMPO

Las transformaciones del contexto digital en el campo traen necesidades muy específicas para que la Agricultura 4.0 pueda mostrar su potencialidad y posibilidades. Atento a este escenario, desde hace más de una década AMAGGI trabaja para promover el entorno adecuado para estas nuevas tecnologías, estudiando, contribuyendo y estableciendo alianzas con el uso de las nuevas tecnologías digitales. Desde 2019, algunas de las propiedades del grupo han utilizado los servicios de agricultura 4.0, conectando máquinas y realizando una gestión detallada de todas las operaciones con las soluciones de servicios de Jacto.

*“Ya forma parte de la cultura de AMAGGI trabajar con asociaciones en la búsqueda de soluciones innovadoras para los*

*desafíos en el campo”* resume el responsable de Innovación de la compañía, Leonardo Maggi.

De acuerdo con Ricardo Moreira, Gerente de Control de Producción de la AMAGGI, la demanda que trae la transformación digital impacta en la forma de administrar el negocio, que necesita ser ágil y asertivo, y esta agilidad representa un beneficio en las operaciones agrícolas.

*“Esta evolución nos obligó a observar el tema de la minimización de errores y el tiempo de toma de decisiones y nos trajo una nueva perspectiva de evaluación de los procesos implementados en campo. Ahora, tenemos una visión sistémica en tiempo real del comportamiento de nuestras máquinas actuando con premisas operativas, climáticas y agronómicas enviadas anticipadamente a través de órdenes de servicio. Entendemos que esto traerá un mayor beneficio en el desempeño operativo y un aumento en nuestra productividad agrícola. Las evaluaciones y los datos permiten mitigar errores y hacer que todo el proceso sea más sostenible”,* explica Moreira.

Este es el contexto en el que se desarrolló EKOS: para que la tecnología le proporcione al cliente información y datos que, sin su uso, no sería posible.

*“A través de los datos de telemetría pudimos reducir hasta un 80% del área superpuesta en una operación de pulverización. En este caso, al ser un productor de soja y algodón, el ahorro de agroquímico llegó a R\$ 120,000,00 en el año por cada 1000 ha”,* agrega Felipe, de Jacto. **CA**



# Plataforma Integral FGS

Consola versátil, comando  
para sembradora,  
fertilizadora, tractor y  
fumigador.



## PILOTO AUTOMÁTICO HIDRÁULICO

## AG 3000 MONITOR DE SIEMBRA



J. E. Estigarribia Tel.: (0528) 222 272 · (0528) 222 846 · agrosys@agrosystem.com.py

[www.agrosystem.com.py](http://www.agrosystem.com.py)



## BALPAR instala estación de pesaje en la Ruta Bioceánica

Balanzas Paraguayas S.A. (BALPAR) está posicionada como una de las compañías modelo a nivel nacional debido a su extensa gama de productos para diferentes sectores, despliegue logístico y excelente atención al cliente y servicio posventa. El status de referente en el rubro de pesaje comercial e industrial refleja el compromiso de contribuir con el crecimiento del país. Muestra de ello, la firma instala moderna estación de pesaje en la Ruta Bioceánica.

**A** lo largo de más de 30 años BALPAR S.A. ha sido partícipe –junto con sus aliados comerciales– de diversas acciones tendientes al desarrollo integral del país, y en el último tiempo los esfuerzos fueron fo-

calizados principalmente en el Chaco paraguayo dado su comprobado potencial aún por explotar. En este sentido, el avance en la construcción del “Corredor Vial Bioceánico”, que unirá en su primer tramo a las localidades de Carmelo Peralta (Alto Paraguay) y Loma Plata (Boquerón), ya promueve el crecimiento productivo de la región Occidental impulsando el sector agrícola y ganadero, algo que antes era impensable en la zona debido a ciertas dificultades en torno a la accesibilidad. Según datos, una vez culminada la obra en todas sus etapas, desde la frontera con Brasil hasta la frontera con Argentina, ➔

# SOMOS **BALPAR S.A.**

## Báscula Pesacamiones

Adquiera nuestros productos  
pagando cómodamente.  
**Contamos con financiación propia**

### Nuestros planes:

#### Plan clásico.

Plazos de hasta 6 meses

Plan de garantía básica por defectos  
de fábrica.

#### Plan Premium Full Cobertura todo riesgo

Calibración de la báscula cada 3  
meses con camión meteorológico y  
pesas certificadas por el INTN.

Posibilidad de pacto de recompra.

Cuotas de hasta 12 meses.

Cobertura en caso de eventualidades.

Asistencia técnica ilimitada.



## Otros productos industriales

Sistema de Pesaje  
Continuo SPC



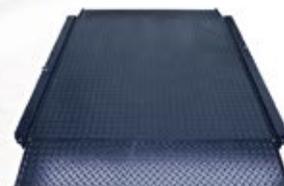
Pesa Tanque



Báscula Plataforma  
con Visor de Peso



Embolsadoras



**¡CONTACTANOS PARA SOLICITAR TU PRESUPUESTO!**



unirá a los puertos marítimos más importantes tanto del océano Pacífico como del Atlántico, generando alrededor de 2.500 empleos adicionales y un sinnúmero de nuevas oportunidades para los residentes locales.

El ambicioso proyecto se lleva adelante a través del Consorcio Corredor Vial Bioceánico, firma que recientemente recibió una moderna “Estación de Pesaje” de la mano de BALPAR. La misma está instalada sobre el tramo Loma Plata a Carmelo Peralta, a la altura del Km. 75, y cuenta con un sistema tecnológico de vanguardia que posibilita pesar, identificar y registrar de manera totalmente automática camiones que estén en infracción respecto al límite de peso establecido, conforme a las regulaciones del Ministerio de Obras Públicas y Comunicaciones (MOPC). El sistema informático se encuentra preparado para detectar camiones que evadieron el control de pesaje o se fugaron evitando pasar por la báscula de precisión y otros datos como exceso de altura, exceso de peso por eje y exceso por grupo de ejes.

De acuerdo con Andrés Ramírez, Brand Manager de BALPAR, los elementos de la electrónica de pesaje para dicha estación son de origen norteamericano y europeo. Además presenta un sistema de pesaje preselectivo, sistema de pesaje de precisión, sistema de detección de evadidos y un sistema de fugados. *“Apoyamos a las empresas constructoras y viales con distintas soluciones de pesaje a fin de ofrecer herramientas acorde a sus necesidades asegurando la provisión e instalación de estaciones de pesaje bajo la modalidad “Llave en mano”; mediante este mecanismo, la compañía se encarga de entregar la estación en óptimas condiciones al tiempo de brindar un servicio de mantenimiento y posventa con ingenieros y técnicos especialistas”,* manifestó.

Asimismo, el ejecutivo resaltó que BALPAR es capaz de proveer sistemas de aforos viales para la clasificación de vehículos, haciendo posible la planificación eficiente de las rutas del país. La vocación de servicio y la inclinación prioritaria por la calidad son aspectos que fortalecen el actual enfoque de negocios y permiten que la presencia en el mercado crezca no solo en cuanto a la gama de productos disponibles sino también en la cobertura de la geografía nacional proporcionando mayores facilidades de acceder a diferentes soluciones ajustadas a los desafíos de cada cliente. **CA**



# Microorganismos de Rizobacter en el suelo

Fijación Biológica del Nitrógeno (FBN)

Liquid Inoculant

**Rizoliq<sup>®</sup>**  
**Top II**

*Bradyrhizobium japonicum*

**Rizofos<sup>®</sup>**

*Pseudomonas fluorescens*

Solubilizador de P (PGPR)

Bacteria promotora crecimiento (PGPR)

**Rizospirillum**

*Azospirillum brasiliense*

**Rizoderma**

Biofungicida

*Trichoderma harzianum*

Bio-controlador fungico

# Rizobacter inauguró el primer laboratorio para la evaluación de adyuvantes y formulaciones



El LEAF (Laboratorio para la Evaluación de Adyuvantes y Formulaciones) fue presentado de manera virtual, desde las instalaciones de Rizobacter, en Pergamino, Argentina. Representantes de la compañía expusieron a través de un “live” la moderna unidad especializada que cuenta con tecnología de punta para aquellas evaluaciones que ayudarán a la eficiencia de los productos en el campo.

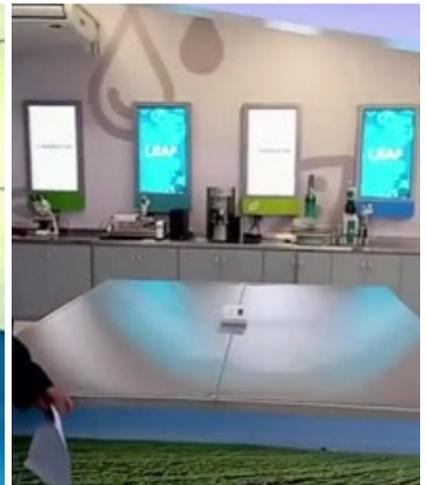
**E**l 27 de mayo se presentó para varios países de la región con presencia de Rizobacter el acto de manera virtual. En la ocasión, compartieron pantalla Ricardo Yapur, CEO de la compañía; Javier Martínez, intendente de Pergamino; Federico Trucco, CEO de Bioceres, así como especialistas y encargados profesionales del nuevo laboratorio. En la apertura, Trucco manifestó su alegría por este paso dado y que apunta a aprovechar el centro especializado para se-

guir consolidando el mercado ante este tipo de productos.

Se destacó que el parque industrial de Pergamino representa toda la actividad productiva de la ciudad. Además, felicitó a todo el equipo que lidera el proceso y mantiene e incluso aumenta la productividad de los agroecosistemas. De igual forma, procuran minimizar el impacto de la agricultura en el ambiente. Añadió que en Argentina se cultivan en unas 5 millones de hectáreas distribuidas en zonas periurbanas, donde se necesita cada día mayor precisión, efectividad y, por ende menor, impacto ambiental.

*“Este tipo de inversiones van con esa línea donde se busca consolidar con lo mejor y esto suma a nuestra empresa y, con lo que hacemos en otros segmentos, como los productos biológicos, fertilizantes micro granulados y otras tecnologías de semillas, se buscan producir más con menor impacto y adversidades complicadas”,* expresó. En tanto, Yapur, compartió, desde el moderno laboratorio, detalles de cómo nació este proyecto para realizar diversas pruebas e investigaciones con equipos modernos.

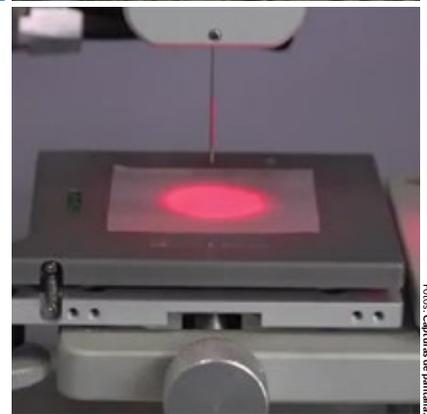
Expuso a los participantes del “live” lo que implica contar con este importante lugar para los estudios y trabajos científicos. Mencionó equipos adquiridos para el LEAF, tales como el analizador de agua, que permitirá ampliar



la cantidad de exámenes al agua, con respecto a lo practicado hasta el momento, lo que obtendrá datos sobre la calidad del agua, aspecto sumamente importante para las aplicaciones. Otro de los equipamientos nuevos presentado fue el tensiómetro de gota.

Este equipo mide la tensión dinámica de la gota. Cómo actúa y rebota en la hoja. El CEO de Rizobacter además expuso el goniómetro, que tiene la capacidad de simular temperatura y humedad para la medición de la evolución de la gota sobre la hoja, su ángulo de ataque, explicó. Y lo que no puede faltar en un laboratorio: un microscopio. Esta herramienta se destina ➔

Ricardo Yapur,  
CEO de la  
compañía.



Fotos: Capturas de pantalla

## MicroPhos, la nueva tecnología en fertilizantes. Potencia el rendimiento de sus cultivos y mejora su rentabilidad.



Síguenos en Facebook e Instagram en @MicroPhos.Py  
Visite también [www.bungeparaguay.com](http://www.bungeparaguay.com)



## EVENTOS ONLINE



Fotos: Capturas de pantalla.

para ver la vida de la gota sobre la hoja en el tiempo. Asimismo, ayuda en observar cuando pasa una formulación determinada.

Con esto, se logra observar si la gota es más grande o pequeña, con o sin deriva. Así, se puede imaginar lo que eventualmente acontezca a campo, cuando se realicen las aplicaciones. Por último, destacó el túnel de viento. Con este equipo, se permite conocer la función de la gota una vez realizada la aplicación. Yapur explicó que, una vez insuflado el viento, se puede saber si puede tener o no deriva. También, el tamaño ideal para que, a través de ello, se pueda tener con exactitud esos datos mencionados.

En especial, la deriva, dando una noción de cómo es la aplicación en el campo, sobre todo para aplicaciones en zona periurbanas. En la presentación, acompañaron Juan Pablo Timpone, responsable global de adyuvantes y Belén Aguer, responsable del Laboratorio. Ambos profesionales igualmente explicaron sobre otros equipos, adquiridos gracias a la colaboración de dos grandes empresas, una de origen americana y otra alemana, aliadas estratégicas en la provisión de los principios activos.

Se expuso que con los modernos equipamientos, están dadas las condiciones para lograr una eficiencia

**Belén Aguer,**  
responsable del  
Laboratorio.



**Juan Pablo Timpone,**  
responsable  
global de  
adyuvantes.



mayor que permitirá calidad de aplicaciones y formulaciones. Estos cinco equipos modernos adquiridos para el LEAF son el titulador automático, tensiómetro de presión de burbuja, goniómetro, Visi-size P15 (Analizador de tamaño y velocidad de gotas) y el microscopio con cámara digital acoplada, donde las explicaciones técnicas fueron explicadas por Aguer durante la transmisión.

Los clientes de Rizobacter Paraguay, podrán enviar sus muestras, para analizar en el laboratorio de Pergamino, este laboratorio de ayuvantes servirán también para probar la compatibilidad de los productos.

Actualmente Rizobacter se encuentra presente en 40 países con miras a ingresar a más países con la finalidad de seguir ofreciendo tecnología a través de su amplio portafolio para la agricultura. **CA**



**ECOSOLAR**

MÁS AHORRO, MÁS PRODUCCIÓN

**AGRICULTURAL BUSINESS**

PERUANA MAFSA **Tracto**

**MONTECOR**

**TOLVAS** de 8.000 a 32.000 Lts.



Tolva de **20.000 - 26.500 y 37.500 L.**  
 Diámetro del tubo 380 mm, lona rebatible y sistema de destape rápido de lona, sinfines cementados de 1 eje.



**AGRICULTURA DE PRECISIÓN**

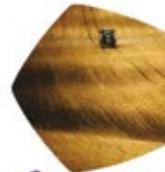
**GoIsoGuide GPS** UN SISTEMA COMPLETO PARA LA NAVEGACION AGRICOLA



**GoIsoSpread**  
FERTILIZACIÓN



**GoIsoSpray**  
PULVERIZACIÓN



**GoIsoPilot**  
PILOTO AUTOMÁTICO



**GoIsoSeed**  
SIEMBRA

**Tracto**  
Su mejor aliado para el campo

info@tractoagrovial.com.py | www.tractoagrovial.com.py

**CASA CENTRAL**

Tte. González c/ Avda. Fdo. de la Mora  
 Telefax: (021) 555 613 (R.A.)

**SHOWROOM**

RUTA TRANSCANCO E/ ALCAÑAY Y POZO AZUL

**TALLERES M.R.A**  
 Tel: (021) 751 365

**SUCURSAL 1** | MARIANO R ALONSO  
 Telefax: (021) 752 997 / 753 270

**SUCURSAL 2** | LOMA PLATA  
 Telefax: (0492) 252 350

**SUCURSAL 7** | KATUETE  
 Tel: (0471) 234 273

**SUCURSAL 3** | FILADELFIA  
 Tel.: (0491) 432 450

**SUCURSAL 8** | SAN ALBERTO  
 Tel: (067) 720 361

**SUCURSAL 4** | SANTA RITA  
 Tel.: (0673) 221 675

**SUCURSAL 9** | BELLA VISTA SUR  
 Tel: (0767) 240 562

**SUCURSAL 5** | SAN ALBERTO SOC. N°1  
 Tel: (0981) 267 771

**SUCURSAL 10** | SANTA ROSA DEL AGUAY  
 Tel: (0433) 240 144

**SUCURSAL 6** | CAMPO 9  
 RUTA 2 KM 11

**SUCURSAL 11** | COL. INDEPENDENCIA  
 PLANTA URBANA



# Tracto Agro Vial con ofertas y servicios completos para el Chaco

**L**a empresa Tracto Agro Vial se consolida con su amplia y diversa gama de ofertas para el Chaco. Acompaña el auge del agronegocio en la región con un sólido servicio técnico a través de dos sucursales, en Loma Plata y Filadelfia.

Santiago Peña, gerente comercial de la empresa Tracto Agro Vial para el Chaco, manifestó a Campo Agropecuario Multimedia que ofrecen para la región Occidental una amplia gama de maquinarias para agricultura, ganadería de carne y leche, maquinarias viales y línea de equipamientos y artefactos solares.

*“Tracto Agro Vial acompaña con marcas renombradas todas las labores para la agricultura y ganadería. Disponemos de la oferta completa de maquinarias e implementos”*, dijo.

Refiriéndose al agro, mencionó la disponibilidad de la línea de plantadoras de la marca Baldan de Brasil, para

la preparación de suelo Tatu Marchesan y Baldan. En pulverización destacó Metalfor. *“Los pulverizadores Metalfor están demostrando muy buena respuesta y aceptación. Son los de arrastre de 3.000 y 4.000 litros. Somos número uno en ventas en el Chaco en esta línea de productos”*, dijo.

Para la ganadería destacó la línea de JF de Brasil, las rotoenfardadoras Mascar, mixer de la marca Montecor, la marca Tatoma y otros.

## LINEA SOLAR

La línea solar es una de las incorporaciones más recientes. Viene de la

Santiago Peña, gerente comercial de la empresa Tracto Agro Vial para el Chaco.



Sucursal Filadelfia.



Sucursal Loma Plata.



mano de Agricultural Business, una empresa del Grupo Tracto Agro Vial. Ofrece una gama amplia de artefactos a energía solar. La oferta incluye freezer, heladeras, luces, bombas de agua de alto caudal, desde 2.000 litros hasta 12.000 litros, termocalefones, reflectores, paneles solares, cargadores para celular y otras ofertas. "Esta gama suple la falta de energía eléctrica en muchos lugares del Chaco. Los productos son de primera calidad y tienen la garantía y servicios de Agricultural Business y Tracto Agro Vial", indicó

### SERVICIOS EN EL CHACO

Mencionó que cada sucursal de Trato Agro Vial, en la región

Oriental y Occidental, cuenta con sus talleres propios, servicio técnico y asesoramiento completo de profesionales capacitados constantemente.

*"Estamos dotados de toda la logística móvil para responder en la mayor brevedad al cliente en el Chaco, aunque las distancias puedan ser mayores que otras regiones".*

Indicó que Tracto Agro Vial está preparada para acompañar el auge de la agricultura y la ganadería en el en el Chaco. **CA**

## Nuevas fórmulas Premium Mix + Magnesil.

Potencia y rentabilidad para sus cultivos con la calidad internacional de Bunge.



Síganos en Facebook e Instagram en @PremiumMix.Py  
Visite también [www.bungeparaguay.com](http://www.bungeparaguay.com)



# KUROSU & CIA. ofrece un destacado Servicio de Soluciones Integradas



Fotos: Capturas de pantalla.

El presente de los agronegocios se encuentra estrechamente relacionado con la precisión y la eficiencia, motivo por el cual las empresas del sector van incorporando nuevas formas de atender las exigencias del mercado. KUROSU & CIA. ofrece un paquete de servicios de soluciones integradas que abarca soporte técnico de calidad, tecnología aplicada al campo y equipos de primer nivel.

**K**UROSU & CIA. dispone de una excelente cobertura a lo largo del país y no en vano ocupa una posición de liderazgo en el mercado, ya que su exitoso modelo de negocios inclusive representa el ejemplo a seguir para muchas otras empresas del rubro. En su afán de superar las expectativas y mantenerse siempre cerca de los clientes, con el correr del tiempo ha derribado múltiples barreras y limitaciones en cuanto al servicio pues el presente de la firma se caracteriza por el crecimiento constante a través de su amplia variedad de propuestas innovadoras, equipos tecnológicos y maquinarias de vanguardia que se complementan con un destacado paquete de soluciones integradas. Si bien

Elvio Peña,  
gerente de  
Soluciones  
Integradas de  
KUROSU & CIA.



el abanico de opciones es bastante grande, la principal ventaja pasa por la flexibilidad, es decir, los asesores recomiendan el plan más conveniente para el productor dependiendo de sus necesidades y en consideración de factores importantes como la optimización de costos y beneficios a futuro.

De acuerdo con Elvio Peña, gerente de Soluciones Integradas de la compañía, uno de los servicios más solicitados es el Plan de Mantenimiento que permite al cliente extender la garantía de todos sus equipos John Deere. En tal sentido, sostuvo que la garantía de fábrica es de 1 año o 1.500 horas de uso en la línea agrícola, mientras que en la línea de construcción no se llevan en cuenta las horas; en ambos casos es posible adquirir la garantía extendida. *“Todo lo que tenga que ver con nuestro soporte técnico en términos de trabajo y mano de obra, estamos dando una ga-*



garantía de 1 año en los repuestos y las piezas cambiadas en los talleres por nuestros técnicos. Dicha garantía es sin límite de horas”, puntualizó.

Los planes también incluyen al centro de monitoreo, capacitaciones, puesta a punto de las máquinas, soporte remoto, actualizaciones de software, entrenamiento sobre temas específicos, entre otras alternativas, con el objetivo de proteger la inversión del productor. La transformación en los agronegocios se dio en sintonía con al avance de la tecnología, algo fácil de identificar en la actualidad en el portfolio de maquinarias agrícolas de John Deere, pionero de la industria reconocido a nivel mundial por sus esfuerzos a favor del trabajo de campo y en el último tiempo, por promover la incorporación de sistemas inteligentes en el agro. De igual manera el servicio evolucionó hacia un modelo de atención “holístico” centrado en diferentes aristas como parte de un todo. Cabe mencionar que KUROSU & CIA. inauguró su Centro de Soluciones Conectadas en el año 2016. Este centro monitorea los equipos tanto agrícolas como de construcción y brinda a la empresa acceso a mapas de rendimiento, datos agronómicos e información precisa en tiempo real que son útiles para el mantenimiento posterior de los mismos. En caso de detección de una anomalía en el funcionamiento el sistema emite una alerta al cliente y a la concesionaria a fin de subsanar los inconvenientes en el menor tiempo y con un bajo costo operativo. La herramienta posibilita realizar diagnósticos remotos contribuyendo a que el desplazamiento de los profesionales al sitio en cuestión sea ya con

todas las herramientas y la solución al problema.

Otro diferencial del paquete de servicios radica en el análisis de aceite, el método que permite determinar la condición de un aceite usado, del motor o de cualquier componente lubricado o incluso medir la efectividad de un mantenimiento proactivo. Por las múltiples funciones que ejerce el aceite (lubricación, refrigeración, limpieza, protección contra agentes corrosivos) y por el acceso a los sitios más complejos de la máquina, un análisis minucioso es capaz de marcar la diferencia en la vida útil del equipo. “Contamos con dos laboratorios modernos donde podemos detectar fallas de forma temprana minimizando así los tiempos de reparación. Esto también nos proporciona un registro histórico de análisis de aceite y control de tendencias”, manifestó Peña.

KUROSU & CIA. cuenta con 9 sucursales establecidas en lugares estratégicos del territorio nacional. La estructura empresarial está compuesta –además de los directivos y gerentes– por casi cuatrocientos funcionarios y una flota de más de 90 vehículos destinados a la atención personalizada de los clientes, en sus respectivas fincas. Asimismo, dentro del personal hay más de 90 técnicos especializados y capacitados por la misma fábrica John Deere lo que garantiza una correcta verificación de las maquinarias y sobre todo un óptimo acompañamiento en el campo. Como valor agregado los puntos de ventas tienen talleres equipados con estándares de fábrica y herramientas especiales asegurando la más alta calidad en el trabajo de los funcionarios. **CA**





El buen empleo de tanques y otros equipos para el almacenaje, el transporte o la distribución de fluidos determina una gran diferencia entre resultados favorables o no al final de la tarea. De ahí, la importancia de contar con las herramientas necesarias y el acompañamiento técnico más certero a la hora de desarrollar proyectos productivos o cualquier tipo de trabajo.

## Facilidades de los tanques plásticos ofrecidos por **CMP Agro**

**C**ompañía Marítima, a través de la división CMP Agro, acompaña las necesidades del mercado en diversos aspectos, con soluciones puntuales para el resultado esperado. En ese sentido, en cuanto a la demanda por equipos y herramientas para el almacenaje, la distribución y el transporte de líquidos, los tanques de plástico demostraron tener buena per-

formance a la hora de su empleo, sobre todo por las facilidades que proporciona.

Ivan Amarilla, ejecutivo de ventas de CMP Agro, resaltó que la línea representada en nuestro país, Rotor, es una de las que mejor resul-



tado demostró en su empleo diario. *“Están demostrados los beneficios de usar un tanque de plástico frente a otro de metal, además de cuestiones de estructura, diseños y demás ventajas a la hora de transportar líquidos, no precisamente agua, sino de todo tipo”,* dijo.

Una de la gran diferencia es que con el plástico no se observa un proceso de herrumbre como en el metal, comentó. La expectativa de vida útil es igualmente amplia. *“Tenemos clientes en el Chaco que llevan más de 10 años utilizando día a día nuestros tanques sin ningún tipo de problemas”,* dijo.

Dijo que son conscientes que pueden aparecer situaciones extremas. *“Evidentemente no es un producto irrompible, puede surgir algún accidente. Pero en estos años tenemos un solo caso de rotura grave. Esto fue debido a que el usuario no tomó las medidas de seguridad al momento de transportar cargado el tanque. Lo llevó sin asegurar el tanque por la carrocería del camión”,* recordó. Incluso comentó que cuentan con el plástico en bruto para las reparaciones.

*“No es cosa de todos los meses, pero sí ya realizamos algunas reparaciones de fisuras por golpes externos”.*

*“Con respecto a la vida útil del tanque, podemos decir que sabemos de experiencias del fabricante que tienen clientes que van casi 20 años utilizando estos tanques y solo notaron deterioro de color”,* refirió el entrevistado.

Finalmente recordó que como empresa CMP Agro cuenta con un servicio de post venta óptimo. *“Comienza desde el momento en que se lleva hasta la finca. Orientamos sobre las instrucciones de uso y seguimos con el apoyo para asistir con repuestos para tapas y bocas de salida y lo que podamos solucionar”,* concluyó. **CA**

Ivan Amarilla,  
ejecutivo de  
ventas de  
CMP Agro.



# IMAG en la vanguardia de las soluciones para el campo



**E**n esta ocasión, IMAG presenta su renovada picadora de forraje de la renombrada marca brasileña JF, en su versión JF 50 Maxxium tractorizado con cardán. Las Picadoras de Precisión JF 50 Maxxium fueron desarrolladas exclusivamente para los más exigentes

productores que necesitan tecnificar y mejorar la calidad de la alimentación de su ganado. Posee alto rendimiento, un preciso y exclusivo sistema de transmisión y calidad del picado en sincronismo con los rodillos alimentadores.

Con poderoso rotor con 4 cuchillas, las picadoras JF Maxxium pican pastos, caña de azúcar, girasol, maíz y sorgo entre otros, con precisión y excelente distribución de picado. Son técnicamente recomendadas para producir ensilaje e ideales para alimentación en fresco.

Las diversas opciones de capacidad y versiones permiten al productor elegir cual modelo atiende mejor sus necesidades de trabajo, para producir alimento de calidad con bajo costo operacional.

Los principales beneficios del 50 Maxxium caben destacar son el cambio del tamaño de picado por palanca. Único equipo del mercado que cambia el tamaño de picado con el equipo en movimiento. Manejo rápido y fácil; en tamaños de 5mm y 13mm o 8mm y 13mm que proporcionan mejor alimentación del ganado.

Encuentre los nuevos productos JF Máquinas en la casa central de IMAG en Asunción, y sucursales en Ciudad del Este y Encarnación.

Conozca la gama completa en Redes Sociales [imagpy](#) o contáctenos al teléfono 0986 100 199

#SomosIMAG. **CA**



Molino picador  
**JF 5D**

Molino picador  
**JF 10D**

Picadora  
**JF 40P**



¡Las más **productivas**  
y **confiables** del  
mercado!

¡Para el campo y la  
agricultura!



**JIANG DONG**



**Motocultores de 13 a 20 HP**

Motores estacionarios diesel refrigerados a agua y aire

**IMAG**

**(0986) 100 199**

www.imag.com.py  
consultas@imag.com.py  
@imagpy

ASUNCIÓN: Avda. Boggiani 7133 c/ Facundo Machaín - Tel.: (021) 511 990/1  
C. DEL ESTE: Avda. Monseñor Rodríguez Km. 8.5 - Tel.: (021) 328 8684/5  
ENCARNACIÓN: Avda. Irrazabal 1273 c/ 14 de Mayo - Tel.: (071) 206 094

FORESTAL SYLVIS

# Con la meta de la triple línea



**C**ultivo de eucalipto, producción de ganado en silvopastura, vecinos y funcionarios satisfechos en un ecosistema equilibrado es el resumen de Sylvis, el emprendimiento forestal que evoluciona con triple línea de resultados y mostró su experiencia a Campo Agropecuario Multimedia en la localidad de Cordillerita-Ybycuí. Forestal Sylvis es una empresa forestal que desarrolla plantaciones de eucalipto para su consumo y en asociación con otros inversionistas. Empezó con 100 hectáreas en el 2010 y actualmente suma 1.600 hectáreas de bosque reforestado e implementa el sistema silvopastoril.

**La evolución de las actividades económicas en equilibrio con el ambiente y la sociedad es el modelo ideal.** La experiencia de Forestal Sylvis es una realidad que avanza con estos parámetros. Instalada en Ybycuí, departamento de Paraguarí, impulsa la producción forestal silvopastoril, preserva el medio ambiente y abre oportunidades para sus vecinos.



La firma actúa como socia, administradora y cuidadora de los bosques, explicó Ing. Raúl Gauto, presidente Forestal Sylvis. Este emprendimiento implementa diferentes modelos. *“En algunos casos los propietarios nos alquilan en la totalidad sus tierras y nosotros tenemos que administrar los bosques y la ganadería. En otro caso, el propietario expresa el deseo de retener el derecho a la pastura, porque quiere meter sus animales dentro del bosque. En ese caso nosotros administramos la parte forestal y el propietario hace la parte ganadera y eso define cuánto cuesta el alquiler de la tierra”*, expresó el directivo.

El modelo permite ganancia para todos, los propietarios de las tierras, los inversionistas y los trabajadores. Asimismo, proyecta otros negocios como la producción de miel de eucalipto y la venta de certificados de carbono. ➔

Foto: Leonel Romero.



Foto: Efran Ariz

Este emprendimiento forestal cuyo objetivo es producir madera de calidad de eucalipto busca triple línea de resultados. *“Buscamos que al mismo tiempo que la empresa gane dinero, contribuya a la conservación del medio ambiente y al desarrollo de las comunidades que están viviendo alrededor de la plantación”*, enfatizó.

El propósito es combinar los bosques implantados de eucalipto con los bosques nativos existentes en el alrededor, incluida las 5.000 hectáreas del Parque Nacional Ybycuí.

Los productos forestales terminados tienen como destino las laminadoras que están instaladas en Coronel Oviedo y Caaguazú. Para el futuro proyecta instalar su propia laminadora para agregar más valor al producto.

### MANEJO PROFESIONAL

Gauto expresó que las parcelas forestales son manejadas con criterios profesionales que garantizan los resultados favorables.

Comentó que la inversión tiene sus primeros retornos en tres años, de los productos de raleo que se venden como biomasa. Esto deja una ganancia de unos 600.000 guaraníes por hectárea. A los seis años se hace el segundo raleo comercial donde el producto ya va con destino a las

laminadoras y permite un ingreso de unos 12 millones por hectárea. A los 9 y 10 años se comercializa la madera plena. *“El tronco de 6 a 12 metros de altura con unos 40 cm de diámetro es el que produce la mayor ganancia. Esto puede costar entre 50 y 60 dólares por árbol y genera unos 70 a 80 millones de guaraníes por hectárea, que completa la tasa retorno entre 13% y 18% de la inversión forestal”*, dijo.

El entrevistado instó a la gente a que se interioricen sobre la actividad, por ser una inversión muy interesante. El secreto está en hacer las labores correctamente, un manejo profesional del bosque desde el inicio, elegir los plantines adecuados cuidando el origen, proteger de las hormigas y realizar la limpieza oportuna del alrededor para evitar los incendios. *“Es una hermosa actividad, tiene muy buena renta, pero hay que hacer con todos los cuidados pertinentes, porque de lo contrario desanima y no será rentable”*, enfatizó.

### ASEGURAR LAS PLANTACIONES

Las inversiones son importantes y deben ser aseguradas, resaltó el Ing. Gauto. Por un lado, es necesaria la seguridad jurídica, existe una legislación de vuelo forestal y se debe inscribir en el registro de la propiedad.

También es importante asegurar las plantaciones a través de las compañías de seguro. En este tema, una de las compañías que avanzó mucho fue Sancor Seguros. *“Con esta compañía estuvimos trabajando y hemos logrado resultados satisfactorios. Vamos a empezar a asegurar las plantaciones, sobre todo cuando alcancen 5 años de edad y cuando tengan mayor valor y mayor riesgo”*, dijo.

Mencionó que Sancor Seguros trabaja en alianza con el banco GNB Paraguay y evidentemente ellos son los que están desarrollando mejor este servicio en el mercado.

No obstante, el directivo de Sylvis considera que dentro de dos o tres años habrá más ejemplos de seguros forestales, contra incendios y otro tipo de riesgos con compañías muy

Ing. Raúl Gauto, presidente Forestal Sylvis.





importantes. “El mercado de los seguros forestales tiene mucho potencial y estimamos que la oferta de las compañías irá evolucionando”, dijo.

### MANEJO SILVOPASTORIL

El Ing. Rodrigo Candia, residente de la plantación forestal de Cordillerita, explicó que la plantación forestal y las pasturas se realizan en simultáneo y en Cordillerita es la Brizantha Marandu. Luego de un año de crecimiento se realiza la carga de animales, se empieza con los pequeños, generalmente desmamantes de unos 200 kilogramos, para evitar roces con los cultivos forestales. En la medida que evoluciona el cultivo se puede cargar animales de mayor categoría.

El modelo permite una carga constante, se logra 1,3 animales por hectárea en primavera y verano. En invierno la carga es 1 animal por hectárea. “Los animales que ingresan con 200 kilogramos salen luego de 18 meses con 400 kilogramos. Otra ventaja que ofrece el manejo silvopastoril es la reducción de ataque de parásitos.

### IMPLANTACIÓN Y MANEJO

El Ing. forestal Elvio Enciso, responsable de la producción forestal, explicó sobre las prácticas culturales que se rea-

Ing. Rodrigo Candia.



Ing. forestal Elvio Enciso.



lizan en el cultivo forestal. Previo a la implantación del cultivo se realiza un control preventivo de las hormigas. Luego se procede a realizar doble rastroneada, posteriormente se hace el subsolado, el encalado y el establecimiento de la plantación. Los plantines son clones híbridos de eucalipto grandis, actualmente ya siembran los triclonos. “Los clones permiten material de mayor crecimiento y mejor calidad”, dijo el profesional. Luego de la implantación se reitera el control de la de hormiga, se aplica herbicida preemergente y después de una semana de la implantación se realiza la fertilización con nitrógeno y fósforo con una formulación de 18-46-0. A los seis meses se realiza la primera poda y luego se hace cada tres meses. Esta práctica se realiza hasta que los árboles alcancen 12 metros. El raleo se hace a los 3 años aquí se quita entre 30% y 35%. ➔



## Doble ganancia

Francisco Alcaraz Gamarra, productor pecuario de la región, alquila su propiedad a Sylvis. “Este modelo de la ganadería asociada con el eucalipto me da doble rendimiento en la producción pecuaria, ya que me permite duplicar la carga de ganado, mejorar la productividad de los animales y percibo un ingreso por el alquiler de mis tierras por el cultivo forestal”, dijo.

“Estoy trabajando con Sylvis desde hace tres años, les alquilo mi tierra, ellos me permiten mantener mis gana-

Francisco Alcaraz Gamarra.



dos y además me ofrecen la plantación de pastos, eso ya me sale gratis. Esto me permitió duplicar la carga. Con mi experiencia recomiendo a otros productores a sumarse a proyectos similares porque es muy satisfactorio, ya que además me permite dar permanente trabajo a mis vecinos”, dijo.



## Oportunidad para la apicultura

Sylvis abre la oportunidad para la apicultura. Demian Delmas visitó el establecimiento con el objetivo de asociar la actividad apícola con la actividad forestal. Comentó que ya tienen la experiencia con 80 cajas instaladas en cultivos de eucalipto en Benjamín Aceval. *“Nuestro objetivo para la primavera es triplicar nuestra producción y la idea es hacer en este cultivo. El lugar*

Demian Delmas.



*tiene óptimo potencial, porque además del cultivo de eucalipto de Sylvis está cerca la reserva natural y el monte florece en una época y el termino coincide con el inicio de la floración del eucalipto. Se puede tener una cosecha con las flores de monte y otra cosecha con la floración de eucalipto”, destacó. CA*

## JORNADA DE MAÍZ Y SORGO EN COLONIAS UNIDAS

# Soluciones de cara a nuevos desafíos del maíz y el sorgo



La Cooperativa Colonias Unidas desarrolló la Jornada de campo de maíz y sorgo el 3 y 4 de junio. En la oportunidad 22 empresas proveedoras de genética, fertilizantes y defensivos agrícolas expusieron sus tecnologías y las recomendaciones oportunas para el manejo apropiado de los cultivos.

Las nuevas tecnologías acompañan los nuevos desafíos de los cultivos. Diversas herramientas y propuestas fueron expuestas durante dos días de jornada que tuvo como escenario el local



de la Agrodinámica, en Hohenau, Itapúa. El evento fue transmitido a través de la plataforma facebook de la cooperativa organizadora.

En genética primaron los híbridos súper precoces y la tolerancia a cigarrita. La fertilización, el manejo de otras plagas, enfermedades y malezas no quedaron atrás. También toman preponderancia los biológicos que suman eficiencia para un manejo sustentable de las dificultades emergentes en los cultivos.

La Ing. Silvana Böttger, responsable de eventos agropecuarios de la Cooperativa Colonias Unidas, manifestó que el objetivo era desarrollar un día de campo presencial, pero por la situación de pandemia no fue posible. El propósito fue presentar al productor las tecnologías más evolucionadas, sea en híbridos, fertilizantes e insumos. *“La idea inicial fue hacer de forma presencial pero se optó por la forma virtual por la situación de pan-*

*demia. No obstante con el apoyo de las empresas la llegada fue muy satisfactoria”,* dijo.

El objetivo fue fortalecer la información técnica de tal manera a que los productores estén constantemente actualizados.

Ing. Silvana Böttger, responsable de eventos agropecuarios de la Cooperativa Colonias Unidas.



### EMPRESAS

Entre las empresas participantes estuvieron: Somax Agro, Dekalpar, Agrotec, Chemtec, Glymax, Matrisoja, Ciabay, IASA, Nutrivic Paraguay, Agrinsur, UPL Paraguay, CADEC, ADAMA, GPSA, Atlántica Semences, Campofértil, Agrofértil, Ecop, Foragro, Timac Agro, Eco Trading, y Bayer. ➔



## Agrofertil con híbridos y soluciones

**A**grofertil estuvo presente con el portafolio de híbridos Agroeste, defensivos y biológicos. La apertura estuvo a cargo de Ricardo Trautman, responsable de la Línea Fertilize, quien destacó que Agrofertil desde hace más de 12 años viene trabajando con productos biológico en el tratamiento de semillas.

Destacó al Planix Maíz, un producto a base de Azospirillum brasilense, cuyo principal misión es fijar nitrógeno de la atmósfera para el cultivo de maíz.

La secuencia de aplicación recomendada fue el Topseed Gram, un enraizador con el extracto de algas que brinda a los productos aminoácidos, hormonas y azúcares. Esto mejora el desarrollo individual, tanto del sistema radicular y el desarrollo inicial.

Como novedad destacó el Top Box Gramínea, mezcla triple de fungicida para la protección inicial del cultivo, el Guepard (insecticida) y Top Seed Gram. *“Este paquete ayuda a mantener la sanidad, tanto de hongos del suelo, de las semillas y de las enfermedades iniciales que atacan el cultivo”,* dijo.

### CONTROL DE PLAGAS Y ENFERMEDADES

Diego González, asistente de desarrollo, orientó sobre el control de plagas y enfermedades. Mencionó que los híbridos Agroeste vienen con la tecnología VT Triple Pro, que les otorga una supresión eficiente de las orugas. No obstante, sugirió realizar un correcto monitoreo de las

parcelas para realizar los controles químicos cuando el cultivo presenta entre 10% y 15% de plantas raspadas. Como novedad destacó Coronel, un insecticida que permite buen control de volteo y buena residualidad para el manejo del cogollero del maíz.

Para el buen manejo de la cigarrita recomendó una serie de prácticas que empieza con la elección de híbridos tolerantes, control de maíz guacho, correcta nutrición y disminución de ventana siembra.

Para el control químico de esta plaga recomendó realizar el monitoreo desde la emergencia y hacer las aplicaciones apenas aparezcan las primeras plagas. Indicó varios productos para hacer la rotación de principios activos, como ser: AlfaK 3.0, Nocaute Trio, Militar y Agresor.

### ENFERMEDADES

Para el manejo de enfermedades sugirió conocer el híbrido y la susceptibilidad para hacer las aplicaciones oportunas. Para el control de enfermedades recomendó el Avert Gram con agregado al fungicida Notable 50SC.

### HÍBRIDOS AGROESTE

Sebastian Rosa, gerente de semilla, destacó la importancia de la buena elección de los híbridos, el buen manejo y el ambiente de producción para una buena cosecha.

Mencionó que en los híbridos es importante considerar la precocidad y sanidad. Dentro de la línea Agroeste representada por Agrofertil los más precoces que se destacaron: As 1770 Pro3, súper precoz, buena calidad de grano y estabilidad productiva.



As 1777 Pro3, el híbrido más sembrado del portafolio cuyos puntos fuertes son: estabilidad productiva, calidad de grano, excelente raíz y tallo además se destaca por su precocidad.

AS 1844 Pro3, precoz, desarrollado principalmente para la zafriña, de porte más bajo, excelente sanidad de hoja, y un buen desarrollo de tallo y raíz. Se destaca por sus cualidades arranque inicial, alto potencial productivo, calidad de grano, sanidad de hoja y tallo, con buena tolerancia a cigarritas.



## GPSA con novedades en híbridos de Syngenta

**G**PSA presentó híbridos conocidos y lanzamientos de Syngenta. Entre ellos:

Supremo Vip3, de amplia adaptación para la región sur, altísimo techo productivo, optima sanidad y tolerante al complejo de enfermedades causadas por la cigarrita. Se recomienda colocar 55.000 plantas por hectárea en apertura, en los ambientes de alta inversión, de tal manera a explotar su mayor nivel de productividad.

Feroz Vip3, material para doble propósito para granos y silaje. Híbrido para media inversión, altísima tolerancia

al complejo de enfermedades producida por la cigarrita y alto potencial de rendimiento. Es precoz, ideal para la apertura de siembra pero se la puede extender hasta mediados y final de siembra.

NK 520 Vip3 fue el lanzamiento. Este material estará en forma comercial desde la próxima zafriña, para media y alta inversión. Es precoz, ideal para apertura de siembra, en suelo mixto, arenoso y si tiene una elevada inversión responde con altas productividades.

NK 467 Vip3, lanzamiento, súper precoz con altísima tolerancia al complejo de enfermedades causada por la cigarrita. Es un híbrido para, para alta inversión, ideal para apertura, mediado y cierre de época de siembra. Es ideal para el sur del país.



## Brevant con Matrisoja

**M**atrisoja llevó los híbridos Brevant de Corteva. Fueron expuestos: B2401PWU, súper precoz, tolerante a las enfermedades transmitidas por la cigarrita y al estrés hídrico.

El B2782PWU, con la biotecnología más avanzada, el Power Core Ultra (PWU) que tiene un apilado de 6 proteínas que le permite una amplia protección contra las orugas y dos herbicida, glifosato y glufosinato de amonio. Este híbrido dispone de una genética muy elevada y viene acompañado del plus del tratamiento industrial con dos

insecticidas de punta, que es el Dermacor y el Poncho que ayudan a mantener el stand inicial de plantas. ➔





## Híbridos Nord e insumos con Somax

Somax Agro presentó los híbridos de Nord y su completo portafolio de insumos para el manejo adecuado del maíz. En la oportunidad, el Ing. Agr. Luiz Conink, en representación de la empresa, destacó que el manejo de la cigarrita obligó a desarrollar nuevos híbridos con tolerancia a esta plaga. Además presentó soluciones químicas y productos biológicos para hacer frente a esta y otras amenazas para el cultivo.

### HÍBRIDOS DESTACADOS:

**B2688PWU:** híbrido triple indicado para ensilaje y producción de grano, posee la tecnología PowerCore Ultra (PWU), que le confiere la tolerancia total de orugas en el cultivo. Su principal objetivo es el ensilaje, es de ciclo precoz y llegado al punto de corte permite una brecha de 12 a 16 días para cortar.

**EI B2702VYHR:** híbrido lanzamiento, súper precoz, tolerante a cigarrita y condiciones adversas de clima como el estrés hídrico. De alta sanidad, excelente calidad de tallo y raíz. Es además un maíz de marlo fino que le permite rápida pérdida de humedad. Es seguro, rústico y se adaptó a diferentes fechas de siembra, suelo y responde bastante

bien al aporte de fertilizantes. Cuenta con la tecnología Leptra que le confiere total control de las orugas y la tolerancia a los herbicidas glifosato y glufosinato de amonio. **B2620PWU:** es un híbrido ya conocido en el mercado, posicionado para la zafriña y la siembra tempranera. Tiene alta calidad productiva y sanidad del tallo, además es tolerante a la cigarrita, al complejo de orugas y enfermedades. El Ing. Agr. Luiz Conink, quien brindó las explicaciones, destacó que los híbridos de Nord buscan las características deseadas por el cliente, potencial productivo, la súper precocidad, calidad de grano, la tolerancia a cigarrita, y a las enfermedades.

Conink mencionó que Somax dispone, además de los híbridos Nord, una amplia línea de productos para nutrición, control de malezas, fungicidas y biológicos. *“Buscamos que el productor tenga en manos todas las posibilidades para tener la máxima rentabilidad, somos un aliado importante de la cooperativa, estamos muy agradecidos por trabajar con ellos hace más 12 años. Seguiremos invirtiendo para que nuestros clientes sigan creciendo y elevando sus productividades”.*

Destacó la línea Evolution para control de malezas, Promax para la nutrición y combinación con el fungicida Proteus Maiz controla bien la cigarrita. Recomendó además el uso de tratamientos biológicos para lograr mayor eficiencia junto al control químico con la cigarrita. La propuesta de biológico de Somax, es Interceptor.

## Híbridos y sugerencias de Dekalpar

Dekalpar presentó durante la jornada los híbridos Dekalb, anunció próximas nuevas biotecnologías para maíz, VT Pro 4 y brindó las recomendaciones para el manejo oportuno.

Durante la jornada virtual, el Ing. Miguel Florentín, gerente de Marketing de la compañía Dekalpar, destacó el aporte de la genética en la evolución de la productividad en las últimas dos décadas pasadas.

Por su parte, el Ing. Hugo González se explayó sobre los actores de producción: clima, híbrido, fertilización y manejo de cultivo.



Destacó la importancia de la fertilización del cultivo, ya que esto hace la diferencia en la productividad.



Por su parte, la Ing. Elisa Stepaniak, representante técnica de Dekalb, presentó el DKB 360 VT 3 Pro, híbrido nuevo, bastante tolerante al ataque de cigarrita. Este material se destaca por su alta productividad. Otro híbrido fue el DKB 255 VT3Pro, de alta productividad, marlo fino con granos profundos y mucha sanidad foliar. Indicado para sembrarlo desde enero al 10 de febrero, a una población de 50.000 y alta productividad hasta 60.000. El DKB 265 VT3 Pro fue la otra propuesta. Es súper precoz de 135 días de ciclo con lo cual ayuda a escapar

de las chinchas. La fecha de siembra indicada va desde el 5 de enero al 10 de febrero y se recomienda una población de 50.000 a 60.000 plantas por hectárea. Nilson Soares presentó el DK 79-10 VT3Pro, híbrido súper precoz para zafra y zafriña y DKB 290 VT3Pro, híbrido para grano y ensilaje, óptima bromatología y óptima productividad de masa verde y palatabilidad.

## Agrotec con híbridos Pioneer

**A**grotec presentó los híbridos de Pioneer, cuatro en total, con la biotecnología Leptra, eficaz para el control de los lepidópteros. Todos vienen tratados con los productos Dermacor y Poncho, que permite el amplio control de plagas chupadoras y masticadoras, en el arranque del desarrollo del maíz.

### LAS PROPUESTAS FUERON:

P3282 Leptra, súper precoz, excelente calidad de granos, marlo fino y grano profundo. Mucha tolerancia a cigarrita, se destaca ante el estrés hídrico, tiene sanidad foliar y de tallo. P3310 Leptra RR, súper precoz, alta calidad de grano, marlo fino de rápido secado, alto techo productivo y

buena respuesta a fertilidad. Es tolerante a la cigarrita, excelente sanidad foliar y de tallo. P3707 Leptra, precoz, doble propósito, para producción de grano y ensilaje. Ofrece alta productividad, buena estabilidad, exigente en manejo de suelo, de media a alta fertilidad y óptima tolerancia a cigarrita. Es indicado para siembra en zafra y zafriña. P4285 VYHR Leptra, material precoz, doble propósito para silaje y producción de grano. Es rústico, conocido por los productores y se lo puede sembrar desde la apertura hasta el 25 de febrero. Es una opción tolerante a cigarrita. ➔





## Glymax con híbrido LG

**E**l híbrido LG 36790 VT Triple Pro fue la propuesta de Glymax. Este material a es un híbrido de alta estabilidad productiva y puede ser sembrada desde Misiones hasta el departamento de Concepción, explicó el Ing. Leucir Zanella, coordinador de Semillas de Glymax. Este además es tolerante a la virosis transmitida por la cigarrita. Tiene un ciclo de 131 días de maduración relativa, un súper precoz indicado para siembra en zafra

y zafriña a una densidad de 60.000 plantas finales a la cosecha. .Puede ser sembrado desde inicio de enero hasta final de febrero. El material responde bien a alta tecnología y buen manejo. Presenta alta calidad de grano anaranjado y tiene la mazorca fina que le permite rápida pérdida de humedad. Es un híbrido muy bien tolerante a las enfermedades de hojas, como septoriosis y mancha blanca. Es muy estable en productividad y muy completo.

## Ciabay con híbridos Nidera

**C**ibay llevó en la parcela los híbridos Nidera, que representa en forma exclusiva. El Ing. Lucas Schreiner Pazini presentó el NS50PRO, un material súper precoz, con altísima calidad de granos, y caja productiva. Indicado para los productores que buscan ciclos cortos, para la zona Sur, para evadir a la helada. Tiene excelente enraizamiento, optima calidad de tallo y hojas. La otra propuesta fue NS90PRO, precoz, de ciclo más largo, ideal para los productores que buscan seguridad y estabilidad productiva. Es un material con alta tolerancia a la cigarrita. Es doble propósito, para producir granos y ensilaje, en la zafra y zafriña. Tiene una amplitud

de siembra desde el Sur de Paraguay hasta el Chaco. De buen enraizamiento y baja incidencia en nematodos. NS 73 VIP3 fue el lanzamiento, un material con mayor protección de orugas gracias a la tecnología Viptera 3. Es precoz, de alta caja productiva y buena herramienta contra el nematodo. Ofrece además, buena calidad de tallo, optima tolerancia al molicutte transmitido por la cigarrita. NS 80 Vip3, de ciclo precoz, con altísima calidad de granos indicado para suelos de media y alta fertilidad. Tiene una amplitud geográfica ya que se lo puede sembrar en todo el Paraguay, resistente al complejo de enfermedades transmitido por la cigarrita y buena tolerancia al nematodo. Además de los híbridos de Nidera, Ciabay presentó los productos para tratamiento de semilla y tecnología de aplicación Agrocete.





## UPL con insumos para maíz

**U**PL presentó sus productos y los posicionamientos de cada uno de ellos para el cultivo de maíz.

Destacó al Biozyme, un bioestimulante formulado a base de extractos vegetales, enriquecidos con micronutrientes. Esto permite un buen arranque inicial del cultivo, vigor y como principal beneficio el enraizamiento de la planta. La dosis recomendada es 500 cc para cada 100 kg de semillas.

El fungicida Vitavax para tratamiento de semilla, indicado a una dosis de 250 cc para 100 kg de semillas.

Para la cigarrita, el vector que transmite un virus a la planta, los técnicos de la empresa recomendaron elegir materiales tolerantes y realizar la aplicación temprana de acefato, para ello, la empresa dispone de los productos Eficiente 97 DF, que representa Agrotec y Lascar 97 DF distribuido a través de todos los canales de la compañía en el país. Para la segunda aplicación propone Lancer Gold 55DF, 1,5 kg por hectárea. Siguiendo con el programa de manejo se posiciona Battus Gold, producto lanzamiento de UPL que es una combinación de Acetamiprid (neonicotinoide de última generación) más Bifentrin (piretroide), con un plus de control sobre pulgones que aparecen antes de la etapa reproductiva de la planta.

### MANEJO DE MALEZAS

Para el manejo de malezas posicionó el glufosinato de amonio para la presiembra del cultivo. Para el manejo posemer-

gente de malezas, direccionado a los híbridos que tiene la tecnología Liberty Link recomendó la aplicación glufosinato de amonio, a una dosis de 2 litros por hectárea. En Paraguay UPL dispone de dos marcas comerciales de glufosinato de amonio, el Lifeline y Keeper Plus. Este último distribuido a través de Agrotec.

Para el manejo de enfermedades en maíz UPL maneja dos productos, Unizeb Gold. Mancozeb al 75%. Y el Triidium (Triple mezcla con diferentes modos de acción sobre la célula del hongo. Ambos con Tecnologías patentadas (Pro – Stick y Disperss). Recomendado para el manejo de la resistencia.

### BIOSOLUCIONES

UPL también trabaja con biosoluciones. En la parcela se destacó el Foltron Plus, que es un bioestimulante a base de nitrógeno, fósforo, potasio, además ácidos húmicos y extractos vegetales. Como también recomendado ante alguna situación de stress de la planta causada por factores abióticos.

K-intens es fertilizante foliar posicionado en floración aplicado en el cultivo de maíz, tiene alto contenido de fósforo y potasio, aporte de alta calidad de peso de granos. ➔





## Bayer con el portafolio pleno para maíz

La empresa Bayer estuvo exponiendo su portafolio amplio en la jornada de campo de maíz y sorgo. En la oportunidad la Ing. Evelin Michelon, representante de ventas para Bayer en la Región Sur, presentó el portafolio amplio para el cultivo de maíz. Destacó tres segmentos para controlar las principales problemáticas durante el ciclo del cultivo.

**Soberan:** herbicida pre y pos emergente para controlar las malezas difíciles en el cultivo del maíz. Controla malezas de hojas finas y anchas. Es un herbicida selectivo para el cultivo de maíz, se puede aplicar sobre cualquier híbrido de maíz.

Por su parte, el Ing. Dominique Bonhaure, representante de ventas en la cooperativa Colonias Unidas, habló del complejo de plagas, las defoliadoras como la *spodoptera frugiperda* y chupadoras como las chinches, pulgones y cigarrita. Para estas plagas Bayer tiene el Solomon, que permite eficacia para chinches, cigarritas y también pulgones. Bulldoek, fue la otra propuesta para el control de insectos, fundamentalmente para el control de las plagas como la *spodoptera* en el maíz. También está el Larvin, que dependiendo del híbrido utilizado, es recomendado en combinación con otro insecticida.

Para una mayor residualidad en el control de la plaga recomendó Belt. Se puede utilizar en combinación con Larvin a una dosis de 70 cc por hectárea.

Para una combinación más robusta está el Alsystin, que va a permitir hacer una sucesión de productos y ganar residualidad,

### CONTROL DE ENFERMEDADES

El Ing. Agr. Enrique Fretes, del área de desarrollo de Bayer, presentó las herramientas para el control de enfermedades. Recomendó conocer el perfil sanitario del híbrido cultivado para posteriormente determinar la cantidad de aplicación. Posteriormente se determina los momentos, donde claramente se define un estadio importante para las aplicaciones de fungicidas entre V8 y V10, cuando las hojas cumplen un papel importante cerca de las espigas.

La siguiente aplicación se debería realizar cercana a la floración. La recomendación en esta etapa fue Nativo para prevenir y controlar las principales enfermedades a una dosis 600 cc por hectárea. Indicó realizar la aplicación en mezcla con Mancozeb, de 1,5 a 2 kg por hectárea, para reforzar el control de enfermedades difíciles como la mancha blanca.

La otra herramienta es el fungicida Cripton, posicionado para la segunda aplicación con mezcla también con Mancozeb. "Con estas dos herramientas se le da al híbrido la oportunidad para que expresen su máximo potencial", resaltó.

Por su parte, Ing. Lucia Delgado, del área Marketing, informó sobre los beneficios de la Red de Agroservice, donde a través de aplicación los clientes pueden canjear objetos y servicios. Para ello pueden ingresar al [www.redagroservice.com](http://www.redagroservice.com). **CA**





*Productos elaborados con la  
más alta calidad e higiene*

  
**SEM-AGRO**  
SEMILLAS DEL AGRO S.A.  
★★★★★  
*Tecnología y Calidad a su Servicio*

Ruta 7 Km. 216  
Dr. J. E. Estigarribia  
Tel.: (0528) 222 740  
Fax: (0528) 222 870



# ProSoil S.A. apuesta por la excelencia

**P**roSoil S.A. es una empresa muy destacada en el segmento de insumos biológicos y nutricionales. Apunta permanentemente a la excelencia. Para el efecto representa insumos de reconocida calidad con el acompañamiento de un equipo humano sólido. La empresa se especializa en brindar a sus clientes la mejor solución y el mejor servicio para aplicación de insumos biológicos y nutricionales, con tecnologías apropiadas para lograr el máximo potencial productivo. Para las aplicaciones en Surco cuenta con Inculcadores de la marca Eficaz. Los mismos están disponibles en distintos tamaños, EFICAZ 350, EFICAZ 720, EFICAZ 1400.

También ofrece los insumos de representación exclusiva de las marcas internacionales Nitrap de Argentina y Fertilis de España, empresas que proveen productos de altísima calidad y concentración que garantizan ser la mejor opción para los productores enfocados en altos rendimientos. ProSoil S.A. cuenta con un equipo de jóvenes profesionales altamente capacitados para asesorar a sus clientes en todos los procesos de producción. **CA**



Inocular directamente en surco  
no sólo es más inteligente, es...

# Eficaz



Un producto  
exclusivo de

  
**ProSoil**

Ruta 6ta. Km. 44,7 - Bella Vista, Itapúa, Paraguay | Tel: (0767) 240 797

[www.prosoil.com.py](http://www.prosoil.com.py)



## SOJA

### Incrementa la reserva global

#### CAMPAÑA 2020/2021

El USDA estimó el stock mundial de soja en 88 millones de toneladas, por encima de los 86,55 millones del mes pasado y de los 87,10 millones previstos por los privados.

Para Estados Unidos incrementó las previsiones de stock de 3,25 a 3,66 millones de toneladas. Para Brasil el USDA elevó su estimación de cosecha de 136 a 137 millones de toneladas, pero mantuvo en 86 millones el saldo exportable.

Para la Argentina mantuvo sin cambios la cosecha estimada en 47 millones de toneladas y las exportaciones en 6,35 millones.

#### CAMPAÑA 2021/2022

Para la campaña 2021/2022 el USDA proyectó la producción mundial de soja en 385,52 millones de toneladas, casi sin cambios frente a los 385,53 millones estimados en mayo. Las existencias finales fueron calculadas en 92,55 millones, frente a los 91,10 del mes pasado y a los 91,20 millones previstos por los privados. Para Estados Unidos mantuvo su estimación de cosecha en 119,88 millones de toneladas y aumentó las previsiones de stock de 3,81 a 4,22 millones.

Para Brasil y para la Argentina el USDA mantuvo sus proyecciones para las cosechas en 144 y en 52 millones de toneladas, respectivamente.

Las importaciones chinas fueron sostenidas en 103 millones de toneladas.



## MAÍZ

### Menos stock global

#### CAMPAÑA 2020/2021

El USDA estimó el stock mundial de maíz de la campaña 2020/2021 en 280,60 millones de toneladas, frente a los 283,53 millones de mayo y a los 280,80 millones previstos por los privados.

Para Estados Unidos el USDA elevó el uso de maíz para la producción de etanol, de 126,37 a 128,28 millones y con ello el uso total, de 307,23 a 309,13 millones, e incrementó las exportaciones de 70,49 a 72,39 millones, una nueva marca récord. Asimismo el organismo proyectó las existencias finales de este país en 28,12 millones, por debajo de los 31,93 millones calculados en mayo y de los 30,66 millones previstos en promedio por los operadores.

Para Brasil ajustó su estimación de

## Cotizaciones en Chicago (30-06-21)

Fuente: CBOT.

### Soja

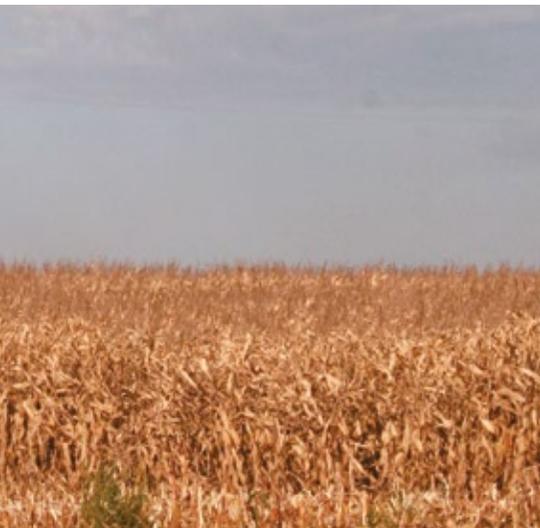
Mes	US\$/Ton
Ago-21	522
Set-21	513
Nov-21	509

### Maíz

Mes	US\$/Ton
Set-21	238
Dic-21	233
Mar-22	235

### Trigo

Mes	US\$/Ton
Set-21	238
Dic-21	233
Mar-22	235



cosecha de 102 a 98,50 millones de toneladas y el saldo exportable de 35 a 33 millones de toneladas.

Para la Argentina mantuvo la cosecha en 47 millones de toneladas y el saldo exportable en 34 millones. Las exportaciones de China fueron sostenidas en 26 millones de toneladas.

### CAMPAÑA 2021/2022

Para la nueva campaña 2021/2022 el USDA estimó la producción mundial de maíz en 1189,85 millones de toneladas, sin cambios respecto de mayo. El stock final, en tanto, fue proyectado en 289,41 millones, frente a los 292,30 millones del mes pasado y a los 289,20 millones esperados por los operadores.

## Mayor producción global

### CAMPAÑA 2021/2022

El USDA estimó la producción mundial de trigo de la campaña 2021/2022 en 794,44 millones de toneladas, por encima de los 788,98 millones proyectados en mayo. Las existencias finales fueron estimadas en 296,80 millones, frente a los 294,96 millones del mes pasado y a los 294,50 millones esperados por los privados.

Para Estados Unidos el USDA elevó de 50,95 a 51,66 millones de toneladas su previsión sobre la nueva cosecha de trigo en Estados Unidos. Asimismo, el USDA proyectó las existencias finales de EE.UU. en 20,95 millones de toneladas, levemente debajo de los 21,05 millones de mayo y de los 21,30 millones previstos por los privados.

Asimismo elevó la producción de Rusia de 85 a 86 millones de toneladas,

pero las exportaciones fueron sostenidas en 40 millones de toneladas.

Para Ucrania incrementó la cosecha de 29 a 29,50 millones de toneladas y sus ventas externas, de 20 a 20,50 millones.

En la Unión Europea la producción fue incrementada de 134 a 137,50 millones de toneladas, pero sus exportaciones fueron sostenidas en 33 millones.

Mantuvo sin cambios, la cosecha y las exportaciones de Canadá en 32 y en 23,50 millones de toneladas. La producción de Australia y sus ventas externas fueron sostenidas en 27 y en 20 millones de toneladas.

Tampoco hubo cambios para la Argentina, que quedó en el reporte con una cosecha de 20,50 millones de toneladas y con exportaciones por 13,50 millones.

## Máquinas vendidas

Hasta Junio-2021

### Tractores

John Deere	406
Massey Ferguson	164
New Holland	110
Valtra	98
Case	77
LS	39
Lovol	14
Yto	12
<b>Total</b>	<b>920</b>



Fuente: Cadam.

### Cosechadoras

John Deere	74
New Holland	73
Case	31
Massey Ferguson	13
CLAAS	11
<b>Total</b>	<b>202</b>



Fuente: Cadam.

### Pulverizadores

John Deere	19
Jacto	13
New Holland	4
Massey Ferguson	3
Case	2
Kuhn	1
<b>Total</b>	<b>42</b>



Fuente: Cadam.

## Máquinas: Semestre satisfactorio

La comercialización de maquinarias agrícolas cerró un semestre satisfactorio. Las ventas de las mismas han mejorando en comparación a los años anteriores.

Según los datos de la Cámara de Automotores y Maquinarias (Cadam), al cierre del primer semestre del 2021 se comercializaron 920 tractores, 220 cosechadoras y 42 pulverizadores.

En cuanto a tendencias en marcas, en tractores John Deere encabeza las preferencias con el 44% de las ventas. El segundo lugar mantiene Massey Fergu-

son con el 18% del mercado y el tercer puesto está New Holland con el 12% de las ventas.

En cosechadoras retoma el liderazgo John Deere por una mínima diferencia, ya que ella ocupa el 36, 7% de las ventas y New Holland pasa a ocupar 36, 2% de las ventas. En tercer permanece Case IH con el 13% de las ventas.

En pulverizadoras John Deere permanece en la punta con el 45% de las ventas, Jacto segundo lugar ocupa el 31% del mercado y el tercer lugar ocupa New Hollanda con el 10% del mercado.

# DÍA DE CAMPO DE EMPRESAS SEMILLERAS Y FITOSANITARIOS



## Diversidad genética e insumos para el agro en el Chaco

Una jornada de diversidad genética e insumos adaptados para la producción agrícola en el Chaco se desarrolló el 26 de mayo, donde las empresas y organizaciones expusieron genética de soja, maíz, poroto, maní, sésamo, arroz y pasturas, además de los defensivos agrícolas probados para la región y los biológicos.

Una día soleado del 26 de mayo convocó a los productores del Chaco en el local la Expo Pioneros, en Loma Plata, durante el Día de campo de empresas semilleras y de fitosanitarios. En la oportunidad se mostraron las diversas ofertas genéticas con potencial en la región, insumos adaptados al



ambiente y charlas en salón.

La jornada fue organizada por la Expo Pioneros, Pioneros del Chaco S.A. y la fundación Ideagro con el objetivo de transferir tecnologías y crear conocimientos, afirmaron los organizadores.

Norbert Dueck, gerente de la Fundación Ideagro, manifestó que el propósito inicial fue desarrollar la Expo Pioneros 2021 en esa fecha, y por cuestiones sanitarias no fue posible, por lo cual decidieron realizar jornadas de diferentes rubros. *“El objetivo de la Expo Pioneros, de Pioneros del Chaco S.A y de Ideagro es crear conocimientos y la plataforma de transferencia de tecnología”,* dijo.

Mencionó que en esta jornada las empresas semilleras y de fitosanitarios transmitieron las últimas tecnologías hacia los productores de la zona. La jornada permitió reunir a los productores de la zona con los principales rubros agrícolas, eventos tecnológicos y las tecnologías para la región.

### UNA DOCENA DE EMPRESAS

Por su parte, Ricky Penner, gerente de la Expo Pioneros, manifestó que unas 12 empresas participaron del día de campo. Anunció otras varias jornadas están por venir.

Mencionó que el objetivo de la Expo Pioneros fue ofrecer al público, a los productores informaciones y alternativas con contenido técnico. *“La Expo Pionero está marcando un formato y un rumbo distinto, creemos haber encontrado un nicho muy útil para el expositor y para los visitantes”* resaltó. Expresó la gran expectativa de mucha participación para la edición 2022 de la Expo Pioneros, ya que tendrá mucho que mostrar y habrá muchas ganas de ver las ofertas. ➔

Ricky Penner,  
gerente de la  
Expo Pioneros.





## Syngenta con híbridos adaptados para el Chaco

**S** yngenta estuvo presente con sus híbridos adaptados para la región Occidental. El Ing. Agr. Diego Saavedra, representante técnico comercial para la región Norte y Chaco, explicó que Syngenta trabaja con dos distribuidores en la región del Chaco, GPSA e Importa-

dora Alemana. Ambas empresas tienen sus híbridos exclusivos.

Mencionó que a través de Importadora Alemana ofrecen Defender Vip3, un material de ciclo precoz, de doble propósito para producción de granos y ensilaje.

El NK 505 Vip3, cuya representación tienen ambos distribuidores. El Supremo Vip3 y el Status Vip3 son unos materiales que se adaptan bastante bien a la región del Chaco, presentan sanidad foliar, sanidad de espigas y se están comportando muy bien ante el complejo de enfermedades causados por la cigarrita.

Otra propuesta de Syngenta en el día de campo fue el NK 520 Vip3, un material de ciclo precoz, de doble propósito, cuya característica principal es su alto techo productivo y altísima tolerancia al complejo de enfermedades causadas por la cigarrita.

*“Estos cuatro híbridos son los posicionados para la región del Chaco, están dando excelentes resultados y se están adaptando súper bien a la región. Son materiales cuyos rendimientos se manifiestan acorde al clima”,* resaltó Saavedra. El profesional recomendó sembrar unas 60.000 semillas en la época más ideal y en la medida que corra el tiempo reducir la población.

## GPSA con genética de soja, maíz y nuevas tecnologías

**G** PSA llevó genética de soja, maíz e innovados insumos en la jornada de Pioneros.

El Ing. Agr. Cesar Hannich, asistente técnico de variedades de soja de la empresa GPSA, informó en la oportunidad sobre cuatro variedades de soja expuestas en la parcela demostrativa.

Estuvieron tres materiales con la tecnología INTACTA y una RR1. Las INTACTA fueron la M6410IPRO, la NS6601IPRO y la Garra. La RR es la NS6483. *“Estos*

*materiales ya demostraron gran adaptabilidad en el Chaco, tienen un ciclo promedio de 110 a 120 días en el Chaco, en comparación a la región Oriental que va a 135 días”,* explicó Hannich.

Mencionó que una de las más sembradas es la M6410, adaptada en suelos de baja, media y alta inversión. Esta tiene entre 100 a 105 días de ciclo y se recomienda plantar 13 plantas finales por metro lineal.

La NS6601IPRO recomendó sembrarla entre 11 a 12 plantas por metro lineal, se caracteriza por su alto peso en semillas.

La NS6483, es adaptada a suelo de media a alta fertilidad y también tiene buen peso de semillas y la variedad



Garra 63164RSFIPRO de 105 a 110 días de ciclo, caracterizada por su alto peso de semilla, se la debe sembrar 11 plantas por metro lineal.

"Tenemos un portafolio bien completo para el Chaco, estamos acompañando el crecimiento con toda la parte técnica y tecnológica", destacó el profesional.

### MAÍCES DE SYNGENTA

En propuesta genética de maíces GPSA presentó los híbridos de Syngenta. Sergio Emilio González, representante técnico comercial de la empresa par la región Norte y Chaco, destacó tres materiales: el Supremo Vip3, Feroz Vip3 y el NK 505 Vip3.

Mencionó que todos estos híbridos tienen un buen desempeño en la región. La tecnología Viptera 3 les otorga alto control de insectos del grupo de los lepidópteros. "Es una de las biotecnologías que ofrece la mayor cobertura

en control de lepidópteros. También tiene incorporado la tecnología RR que permite la aplicación de glifosato en posemergencia", dijo.

Destacó a la NK 505 y al Supremo Vip3 para altos techos productivos. Para suelos no muy destacados propuso al Feroz por la rusticidad que ofrece, además es de doble propósito.

Los tres híbridos son recomendados para ser sembrados entre 55.000 a 60.000 plantas por hectárea. La fecha de siembra recomendada es la segunda mitad de diciembre. También son tolerantes a la cigarrita.

### NUEVA ALIANZA

GPSA también destacó las nuevas tecnologías producto de la nueva alianza con la firma argentina Red Surcos, con la cual ofrece tecnología diferenciada, a través de la nanotecnología, que aporta mayor eficiencia.

## INBIO con las variedades Sojapar

El Instituto de Biotecnología Agrícola (INBIO) presentó en la parcela de Pioneros cuatro variedades de soja: Sojapar R19, Sojapar R24, Sojapar R49 y Sojapar R75.

El Ing. Agr. Omar Paredes, responsable de la comercialización del INBIO, destacó como una de las propuestas para la región del Chaco a la Sojapar R75. Es la más rústica, de unos 110 días de ciclo aproximadamente, tiene buen sistema radicular. Su máximo potencial expresa en suelos de media y alta fertilidad, pero igual produce en suelo arenoso.

Por otro lado, Paredes informó sobre el sistema comercial de las variedades Sojapar. Mencionó que si el productor quiere guardar su semilla para multiplicar

como uso propio debe pagar una regalía de 2,5 dólares por cada 40 kilogramos, con el objetivo que ese dinero retorne al programa de investigación para que año tras año se puedan obtener nuevos materiales.



## Chortitzer con cultivos agrícolas y forrajes

El Servicio Agropecuario de la Cooperativa Chortitzer mostró los cultivos agrícolas y especies forrajeras. El Ing. Agr. José González, encargado de la estación experimental de la cooperativa Chortitzer, destacó entre los cultivos agrícolas a los rubros de renta: soja, sésamo, algodón, maní, maíz y sorgo.

Entre los rubros alternativos se presentaron diversas variedades de porotos, el poroto tradicional de la variedad San Francisco, el feichão y el poroto mungo. Este último es un rubro que está emergiendo como un importante cultivo para exportación. "Todos estos porotos están focalizados para la producción mecanizada", explicó el profesional.

Asimismo se demostró la asociación de la crotalaria con pasturas y diversas propuestas de pasturas para sembrarlas de acuerdo a los ambientes. En total unas 10 variedades de pasturas estuvieron expuestas en la parcela. →





## Tafirel con insumos completos para la región

La empresa Tafirel llevó la línea completa de insumos que viene desarrollando en el Chaco. Víctor Sosa, encargado comercial de Tafirel Paraguay, destacó la línea completa de insumos agrícola, que comprenden: herbicidas, insecticidas, fungicidas, adyuvantes y bioestimulantes foliares.

“Estamos con la línea completa de insumos con las tres coo-

perativas del Chaco. Nuestro posicionamiento crece en la región con el aporte de nuevas y buenas herramientas para la producción eficiente”, destacó.

Entre las diversas ofertas destacó el coadyuvante Agriker Aqua, un producto que actúa como corrector de dureza, una herramienta muy oportuna para la región chaqueña donde se tienen aguas muy duras, que puede influir en la eficacia de cualquier fitosanitario. Este insumo, además de ser un coadyuvante es corrector de PH, con propiedades tensoactivas y antievaporantes.

También destacó la línea de insecticidas el Triflumuron, el Geotrin y Emamex, para todo tipo de insectos.

## Latina Seeds con el sorgo Gigante Boliviano

Latina Seeds presentó en la parcela de Pioneros del Chaco el sorgo Gigante Boliviano, el Agri 002E, de genética Agricomseeds. En la oportunidad demostró en una trinchera de dos metros aproximadamente de profundidad el nivel de enraizamiento que logra este cultivo en suelo duro, bastante compacto y difícil.

La Ing. Agr. Patricia Morel, responsable de desarrollo e investigación de la empresa Latina Seeds, explicó que este sorgo se caracteriza por su volumen, rusticidad y economía. Se lo puede utilizar para ensilaje, cobertura y pastoreo. Mencionó que el tiempo de corte recomendado es entre 25 a 32% de materia seca que vendría a ser aproximadamente a los 125 a 135 días pos germinación. “Es un



híbrido con alto rendimiento, excelente palatabilidad y muy tolerante a condiciones adversas. El rebrote se puede cortar entre los 90 y 100 días”, dijo.



ECOP.



Produfertil.



GPSA.



## El IPTA con propuestas diversas

**E**l Instituto Paraguayo de Tecnología Agraria (IPTA) llevó propuestas genéticas para la agricultura familiar y renta. Entre ellos se destacaron 4 variedades de poroto. El Ing. Agr. Amalio Mendoza mencionó entre las novedades una variedad de poroto de crecimiento determinado, que puede ser adaptado para cosecha mecanizada. Entre las diversas propuestas de leguminosas también estuvieron dos variedades de poroto mungo, cuya finalidad es la producción para exportación. Estuvieron ade-

más tres variedades de poroto manteca para consumo en estado verde.

*“Trabajamos en la diversidad genética, pero no hay disponibilidad de semillas. Es una materia pendiente y existe la necesidad de formar alianzas para multiplicar las semillas de estos rubros”,* dijo Mendoza.

Asimismo expuso dos tipos de maní, uno de ciclo precoz para consumo directo y otra para la industria. *“Los materiales demuestran aquí en el Chaco mucha precocidad, en menos de tres meses se llega a cosecha, mientras en la región Oriental implica cuatro meses”,* dijo.

Por su parte el Ing. Martín Emilio Guillen, presentó variedades promisorias de arroz para nuevas variedades comerciales.

## DVA Agro Paraguay con soluciones para los cultivos

**D**VA Agro Paraguay estuvo en la jornada de Pioneros y mostró ensayos de sus productos en microparcas de los diferentes cultivos tradicionales en el Chaco que son: maní, sorgo, sésamo, maíz y soja.

El Ing. Agr. Enrique Ferreira, asesor técnico comercial de la empresa, manifestó que el objetivo fue mostrar a los productores las diferentes propuestas de soluciones para los cultivos, desde tratamiento de semillas, insecti-

cidas, fungicidas y herbicidas.

Entre las propuestas destacó el Blindaje Vital que tiene el Ascofol Vital. Esto permite tener un desarrollo radicular más exuberante y plantas más fortalecidas ante el estrés. Para soja propuso pack de tratamiento de semillas. Se trata del Perfect Full que comprende enraizante, cobalto molibdeno, insecticidas y fungicidas.

DVA Agro Paraguay ya lleva varios años trabajando en la región acompañando la evolución de la agricultura chqueña. Ferreira recomendó trabajar con cultivos de cobertura durante el invierno por las limitaciones pluviométricas de la región. **CA**



# IV Congreso Paraguayo de Semillas en puertas

El próximo 21 y 22 de julio se desarrollará el IV Congreso Paraguayo de Semillas, la IV Expo Semillas y IV Expo Ciencia y Tecnología de Semillas. Este evento organizado por la Asociación de Productores de Semillas del Paraguay (Aprosemp) cuyo lema es “Ñañemity, topu’ã Paraguay” se desarrollará en forma virtual. El presidente de la organización, Roberto Lang hace extensiva la invitación a diversos actores de la cadena productiva.



Roberto Lang, presidente de Aprosemp.

**E**ste congreso organizado por Aprosemp y coorganizado por la Asociación Paraguaya de Obtentores Vegetales (Parpov) y el Servicio Nacional de Calidad y Sanidad Vegetal y de Semillas (Senave) será la oportunidad para presentar los desafíos de los diferentes actores de la cadena productiva, las potencialidades, dificultades y las necesidades actuales considerando la importancia que tiene la semilla.

El presidente de Aprosemp, Roberto Lang, explicó que este congreso se viene desarrollando cada dos años. Este año será en forma virtual por la situación de pan-

demia y los interesados pueden inscribirse a través de la página web del congreso en: <http://congreso.aprosem.org.py/contacto-1>.

Asimismo, explicó que este año se desarrollará durante dos días y están invitados a participar productores, profesionales, estudiantes y todos los interesados en conocer sobre la biotecnología, propiedad intelectual, sustentabilidad, innovaciones, tecnología de la producción de semillas y desafíos del sector semillero y toda la cadena productiva.

El objetivo de estas dos jornadas de capacitación también es difundir las últimas informaciones del sector, entre ellos los nuevos eventos biotecnológicos que están por venir, con información oficial de las propias empresas.

Refiriéndose a los desafíos del sector semillero resaltó que sigue preocupando el poco uso de semillas certificadas, ya que a nivel país solo está entre 25 y 28%. *“Hay mucho trabajo por realizar en la concientización del productor sobre la importancia del uso de las semillas certificadas”*, explicó.

Destacó la importancia de la semilla como vehículo para muchas tecnologías que permiten importantes progresos en la productividad. *“Cada vez hay más tecnologías, constantemente las empresas buscan más tecnología para los productores que les facilita el trabajo en el campo y se traduce en mayor producción de alimento para el mundo”*, dijo.

Enfaticó que las innovaciones no solo son para el cultivo de la soja, también hay nuevos desarrollos tecnológicos en el cultivo trigo, arroz, maíz y semillas forrajeras que se difundirán durante el congreso.

Reiteró la invitación ya que el evento contará con disertantes nacionales e internacionales de primer nivel. *“El IV Congreso de Semillas es una oportunidad que no debemos desaprovechar para enriquecer nuestros conocimientos. Por esta vez desde nuestras casas por la situación de pandemia”*. **CA**



Para  
agendar

**21 Y 22  
DE JULIO**

**CONGRESO  
VIRTUAL**



# IV<sup>o</sup> CONGRESO PARAGUAYO DE SEMILLAS

IV<sup>o</sup> EXPO CIENCIA  
Y TECNOLOGIA  
DE SEMILLAS

IV<sup>o</sup> EXPO  
SEMILLAS

*Ñañemity, topu ã Paraguay*  
Sembremos, que se levante el Paraguay

**21 Y 22 JULIO 2021**



## **INFORMES:**

Cel.: 0985 520 142 - 0981 403 201  
[www.congreso.aprosemp.org.py](http://www.congreso.aprosemp.org.py)



**APROSEMP**

**Asociación de Productores  
de Semillas del Paraguay**

# Corteva recomienda Texaro para el manejo de Buva



A través de un live por Instagram, Corteva Agriscience realizó una capacitación virtual para recomendar el uso de Texaro en la desecación de cultivos, sobre todo para el combate a la Conyza o Buva. La transmisión fue liderada por el Ing. Agr. Fabricio Kryzaniak, consultor y organizador del Simal (Simposios de América Latina) en malezas dañinas, como ante sala del evento.

**E**n esta serie de charlas impulsadas, estuvieron presentes las recomendaciones de Corteva, empresa representada por la Ing. Agr. Deysi Bohn Amaro, Field Agronomist CP Region Sur Paraguay. La profesional comentó sobre el trabajo que la compañía realiza en nuestro país, así como la trayectoria y el aporte para los productores con el amplio portafolio de productos, sobre todo a lo que respecta para el manejo integrado de todas las malezas con afectación en los cultivos.

En la transmisión, Bohn Amaro destacó que la firma dispone de soluciones para un manejo completo con productos de franja verde, favorables con el ambiente y productos con tecnologías ideadas ante las problemáticas actuales. Entre las propuestas para el manejo de Conyza destacó al Texaro sin olor, de franja verde, un producto hormonal distinto a las existentes en el mercado, una alternativa de rotación de activos. Entre sus principios activos, presenta el Diclosulam.

Esto contribuye a una acción ya en el banco de semillas de la Buva o incluso frente a otros matorrales. Asimismo, el producto tiene un efecto de manejo por tierra y de manera aérea que ayuda a la eliminación completa y es relevante para el manejo de resistencia. Bohn resaltó

además que el producto es muy versátil y de fácil mezcla en el tanque. Controla, además otras malezas como Amargoso, Santa Lucía o el maíz guacho, indicó.

Entre las características del producto se destacó la posibilidad de realizar el secuencial hasta 15 días después de aplicar. Es importante siempre que las condiciones climáticas sean las ideales para su utilización en el campo, se recordó. Otro aspecto resaltado fue que el control de Buva debe ser lo más pequeño posible, ya que esto es un parámetro importante para su combate. El porcentaje de control en la desecación debe ser entre 10 y 15 cm de tamaño para lograr un control por encima del 90%.

Para ello se aplica la fórmula Texaro en secuencial saflufenacil y glufosinato y, donde no es recomendable en tamaño, no debe de pasar de los 25 a 30 cm, ya que va bajando la eficacia de cualquier herbicida incluso en un 10%. Además, Texaro, en el momento de las aplicaciones, no presenta deriva ni volatilización. De igual forma, con la utilización de aceites correspondientes mejora la performance de las aplicaciones con los herbicidas. *"Texaro no volatiliza. Es granulada"* dijo.

Del periodo de carencia entre la aplicación y la siembra, dijo que son 7 días en suelos rojos y 15 días para suelos arenosos, lo que significa una ventaja que ofrece el Arilex, el hormonal integrado de Texaro que, a nivel de campo, es seguro, manifestó. Bohn destacó finalmente que Corteva cuenta con diversas soluciones para el manejo integrado de malezas. Por ello, la compañía busca cada vez mejores herramientas para que el productor cuente con la mejor opción para escoger, según su realidad y necesidad. **CA**

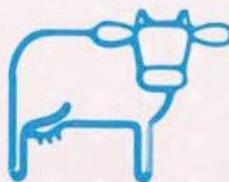
# Totalmast

Indicado para  
el tratamiento  
de mastitis aguda

## ¡UNI DOSIS!



HIGH QUALITY  
GERMAN GROUP



LIVISTO

RuralVet S.A.

Tte. Vera 2856 e/ Cnel. Cabrera y Dr. Caballero, Asunción, Paraguay

Tel.: (595 21) 621 772 • 621 773 / (0972) 680 018

✉ ventas@ruralvet.com.py [facebook.com/Ruralvetpy](https://www.facebook.com/Ruralvetpy)



Foto: Internet

**Herón Verónica Hernández**

Ing. Agr. Especialista en Fitotecnia,  
Universidad Autónoma Chapingo  
(UACH - México)  
Estancia Académica, Centro de  
Desarrollo e Innovación Tecnológica  
(CEDIT - Paraguay)  
Contacto: heronveronica12@gmail.com

# La importancia del análisis de suelo en los sistemas de producción agrícola

**U**n análisis de suelo consiste generalmente en determinar la cantidad de nutrientes presentes en nuestra parcela, esto, gracias al estudio que se lleva a cabo con base en las propiedades físicas y químicas del suelo que las componen. Indiscutiblemente, la cantidad de fertilizantes que se utilizan en el predio tiene que ver de manera directa con el desarrollo del cultivo y, unilateralmente con el rendimiento final de la producción agrícola.

La utilización de los análisis de suelo se emplea para gran diversidad de cultivos, entre los que destacan: cereales, frutales, flores, leguminosas, oleaginosas, hortalizas, etc. Todos ellos enfocados y con el objetivo primordial de obtener abundantes cosechas derivadas de una correcta aplicación de fertilización; disminución de los costos de producción por la reducción de la demanda de algunos fertilizantes y de manera directa o indirecta, se disminuye el impacto ambiental.

Con base en lo anterior, se denota que un análisis de suelo es una herramienta importante para evaluar o evitar problemas de balances de nutrimentales y, a su vez poder llevar a cabo una correcta toma de decisiones para



Figura 1. **Una buena planeación de la fertilización se verá reflejada al final del ciclo agrícola.**

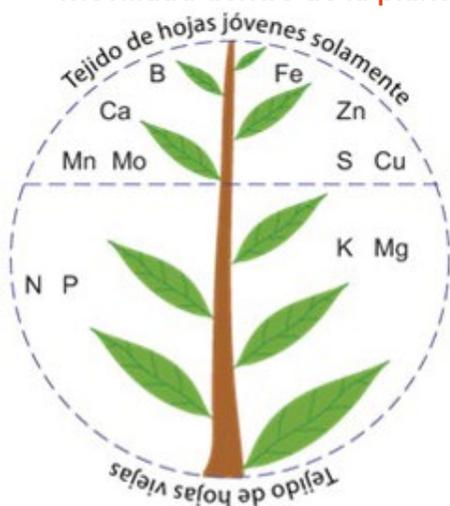
asegurar una buena producción del cultivo de interés (Figura 1); no sin antes recordar que en un sistema de producción agrícola influyen diversos factores, entre los que se encuentran: Propiedades físicas y químicas del suelo, disponibilidad de agua, labores de cultivo y el material genético a utilizar, por mencionar algunos ejemplos.

### ¿CÓMO PODEMOS IDENTIFICAR QUE PRESENTAMOS DEFICIENCIA DE NUTRIMENTOS EN NUESTRO CULTIVO?

En general los desórdenes nutricionales reducen el rendimiento de los cultivos. Los síntomas de deficiencia se vuelven bastante claros cuando ésta ya es muy grave, esto sin duda causa una pérdida irreparable en la tasa de crecimiento y en el rendimiento, el cual no se puede recuperar a pesar de suplir los nutrientes deficientes (INTAGRI, 2017), por lo que es de suma importancia realizar una buena planeación de fertilización antes de la siembra, así como realizar las aplicaciones adecuadas en las etapas que el cultivo lo requiera.

El diagnóstico de las deficiencias nutricionales basado en los síntomas visuales requiere de un enfoque sistemático. Los síntomas pueden aparecer tanto en hojas viejas como jóvenes, dependiendo si el nutriente en cuestión es fácilmente re traslocado dentro de la planta (Figura 2). Para diferenciar los síntomas por deficiencias nutricionales de otros problemas es importante tener en cuenta que los síntomas por deficiencias de nutrientes siempre tienen un típico patrón simétrico en la hoja, al igual que en la posición y edad de éstas (IPNI, 2015). En contraste las hojas afectadas por plagas y/o enfermedades muestran síntomas asimétricos o las hojas afectadas están posicionadas al azar, así como las plantas afectadas dentro del campo. Para reforzar el diagnóstico visual de las deficiencias nutricionales es útil emplear análisis

Figura 2. Zonas en donde se detectan las posibles deficiencias de nutrientes, de acuerdo con su movilidad dentro de la planta.



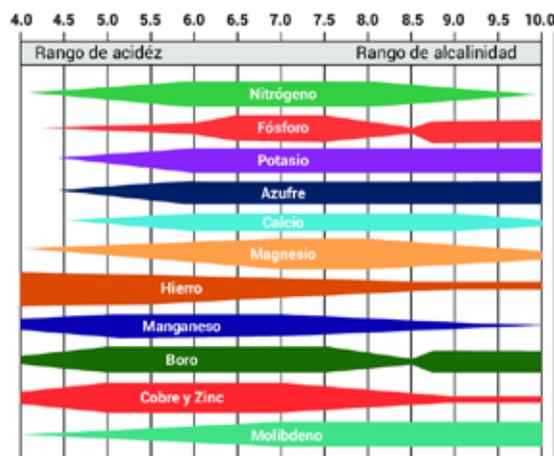
de suelo que indiquen el pH y el estatus de la fertilidad del suelo. También es necesario tener información de las condiciones del suelo en cuanto a humedad, condiciones climáticas y aplicaciones de fertilizantes, fungicidas o pesticidas. El diagnóstico visual de deficiencias no es una base adecuada para realizar recomendaciones de fertilización, en todo caso es útil como primer paso para identificar un déficit nutricional en el cultivo y que lleve al análisis especializado de las plantas del cual se parte para elaborar los programas de nutrición.

### CONDICIONES NECESARIAS PARA LA ABSORCIÓN DE NUTRIENTES

Las raíces de las plantas requieren de ciertas condiciones para poder absorber cada uno de los nutrientes del suelo. La primera de ellas es tener el suelo suficientemente húmedo que permita a las raíces absorber y transportar los nutrientes. La segunda condición es el pH del suelo, el cual debe estar dentro de cierto rango que permita la disponibilidad de los nutrientes, y puedan ser aprovechados por las plantas. Por último, la temperatura debe estar dentro de un rango para que la absorción de los nutrientes del suelo pueda ocurrir.

El rango adecuado de temperatura, humedad y pH es diferente para cada una de las especies vegetales. Es importante cuidar estas condiciones, ya que los nutrientes pueden estar presentes en el suelo pero no estar disponibles para las plantas. Contar con información sobre el pH del suelo, textura e historial del terreno permite predecir que nutrientes son propensos a presentar deficiencias en el cultivo (Figura 3). **CA**

Figura 3. Disponibilidad de nutrientes con base en el pH presente en suelo.



#### Referencias bibliográficas

- Instituto para la Innovación Tecnológica en la Agricultura (INTRAGRI). (2017). Guía práctica para la identificación de deficiencias. junio 14, 2021, de Instituto para la Innovación Tecnológica en la Agricultura Sitio web: <https://www.intagri.com/articulos/nutricion-vegetal/guia-practica-para-la-identificacion-de-deficiencias-parte-tres>
- International Plant Nutrition Institute (IPNI). 2015. IPNI - Colección de Imágenes de Deficiencias Nutricionales de los Cultivos ©. IPNI.

# EVOLUTION<sup>®</sup>

LÍNEA DE AGROQUÍMICOS SOMAX

Compuesta por insecticidas, herbicidas y fungicidas, EVOLUTION es una línea desarrollada y producida bajo un estricto control de calidad para atender con eficiencia las necesidades de todos los cultivos.



INSECTICIDAS



HERBICIDAS



FUNGICIDAS



*Evolution: calidad que genera resultado.*

   somaxagro



• Matriz - Hernandarias (061) 572 124 / 125 • Santa Rita: (0673) 221 598 • Bella Vista: (0984) 444 360  
• Campo 9: (0984) 191 900 • Katueté: (0471) 234 175 • San Alberto: (061) 572 124



# TU CAMPO DE PRIMERA AHORA EN TUS MANOS

CropStar

BULLDOCK

Alsystin

SOLAMON

CRIPTON

Cripton  
Xpro

SPHERE MAX

PARA ESTA CAMPAÑA,  
BAYER TE BRINDA  
BENEFICIOS DE PRIMERA,  
CON VOUCHERS QUE  
PODES CANJEAR POR  
DESCUENTOS EN  
[WWW.TUCAMPODEPRIMERA.COM.PY](http://WWW.TUCAMPODEPRIMERA.COM.PY)

ENTERÁTE MÁS EN NUESTROS CANALES DIGITALES:  
Y EN NUESTROS DISTRIBUIDORES AUTORIZADOS



**PEQUEÑAS  
PLAGAS**

**GRANDES  
SOLUCIONES**

 **Elestal Neo**

**syngenta**