



CAMPO AGROPECUARIO

AÑO 24 | N° 288 | JUNIO 2025 | ASUNCIÓN, PARAGUAY



SYNGENTA LANZÓ SU
PROGRAMA REVERTE®

ENCUENTRO TECNOLÓGICO
DE MAÍZ DE AGROFÉRTIL

EXPO PIONEROS

Afianzada y fortalecida

Juntos en todo momento

Mayor tecnología, mayor productividad



Tape Ruvicha



Casa Central Asunción: **Tel. 021 671 900** • Sucursal Encarnación: **Tel. 071 214 212/4**
Sucursal Ciudad del Este: **Tel. 061 578 800** • Sucursal Katuete: **Tel. 0471 234140**
Sucursal Loma Plata: **Tel. 0492-252-338 - 0492-252 343**

Sub Distribuidores:

AGRO SACUNDAY S.A.
Una Compañía Agrícola de Tape Ruvicha

Tel: (595 - 673) 220108/9



Seguinos en:



VISITANOS EN
www.newhollandpy.com

Bioestimulante

VitaGrow

**El aliado ideal para
tus herbicidas**

Combate la
fitotoxicidad y
potencia
tus
cultivos



DETOXIFICANTE

 **Rizobacter**
www.rizobacter.com.py

SUMARIO

AÑO 24 | N° 288 | JUNIO 2025

+info en: campoagropecuario.com.py

[f](#) [x](#) [@](#) [v](#) [in](#) @campoagropecuariopy



NOTA DE TAPA

EXPO PIONEROS 2025: CONSOLIDA AL CHACO COMO POLO DE INNOVACIÓN Y DESARROLLO



ENTREVISTA

PARAGUAY ES PIONERO EN INICIATIVAS DE SUSTENTABILIDAD A NIVEL REGIONAL



JORNADA DE CAMPO

BERGTHAL EXPUSO POTENCIAL DE HÍBRIDOS EN DÍA DE CAMPO DE MAÍZ



CAMPO GANADERO

SEMESTRE DE ALTA GENÉTICA Y MERCADO INTERÉS POR LA PECUARIA



JORNADA DE CAMPO

COOPERATIVA VOLENDAM PRESENTÓ 22 OPCIONES DE HÍBRIDOS DE MAÍZ

EDITORIAL

Pujanza de una región que se autoimpulsa para su desarrollo

La recientemente concluida Expo Pioneros 2025 fue una vidriera de cómo la diferencia entre el potencial y la realidad productiva del Chaco central cada vez se acorta más, en el sentido en que los avances tecnológicos y la inversión permiten bajar al terreno concreto una idea sobre lo que es capaz una actividad como la que se observa en el campo. Y es doblemente loable estos pasos dados si se tiene en cuenta que la región Occidental logra posicionarse como eje productivo estratégico prácticamente con iniciativas autoimpulsadas por los propios chaqueños.

De ahí que no solo esta muestra crece en participación, sino también en generar el intercambio de transferencia de tecnología y establecerse como plataforma de negocios en un sector pujante y vivo como el productivo. Así, no es difícil ver ese crecimiento fortalecido de la mano de la apuesta de grandes, medianas y pequeñas empresas que entienden que trabajar el Chaco es sinónimo de desarrollo, progreso y bienestar. Así, lo que antes proyectaba el foco en una actividad, hoy deslumbra por una diversificación cada vez más notoria y vital.

Basta un pequeño recorrido para ver que no solo es la tradicional ganadería bovina lo que produce la región Occidental ni tampoco la cada vez más presente agricultura. Hay otras actividades que suman, con poco o mucho, pero que también pueden contribuir al desarrollo regional. Así, se observaron iniciativas como producciones que integran la cría de cabras con reforestación o espacios destinados a la piscicultura y apicultura, esta ciertamente ya más desarrollada en el territorio chaqueño, pero no siempre visible como opción de renta.

Estas y otras propuestas están ahí, quizás ocultas entre las sombras de grandes maquinarias, cada vez más tecnológicas, pero igualmente acompañan las alternativas para las familias rurales, chaqueñas en este caso. Todo ello complementado justamente con las grandes apuestas como la recuperación del algodón, el creciente interés en agriculturas extensivas como soja, arroz o sorgo, incluso maíz, integrado con las experiencias de sésamo, maní y otros cultivos. Todo ello para demostrar como el Chaco avanza autoimpulsado por fuerza y sueños propios.



PRODUCCIÓN GENERAL



Tte. Vera 2856 e/ Cnel. Cabrera y Dr. Caballero

Asunción, Paraguay

Telefax: (021) 612 404 - 660 984 - 621 770/1

Todos los derechos reservados

DIRECCIÓN

Nilda Teresita Riquelme de Romero

Cel.: (0982) 848 504 / direccion@artemac.com.py

EDICIÓN

Noelia Riquelme

editora@campoagropecuario.com.py

noeriquelme@hotmail.es

DEPARTAMENTO COMERCIAL

comercial@campoagropecuario.com.py

PUBLICIDAD

+595 986 363 780 / +595 982 848 504 / +595 981 821 094

La perfecta
Energía Solar
Para tu
HOGAR



HOGAR



ALUMBRADO



REFLECTOR



**REFLECTOR
CON CÁMARA**



TERMOCALFÓN



Garantía Total



Energía renovable



Eco Friendly



Carga Rápida

Nueva etapa en la expoferia de Mariano Roque Alonso

En la noche del jueves 12 de junio, en la sede de la Asociación Rural del Paraguay (ARP), se realizó el lanzamiento de la primera edición de la Expo Paraguay (Expo PY) y la LXXXIX Exposición Nacional de Ganadería, tras la disolución del consorcio Expo ARP/UIP, que organizó por más de 40 años una expoferia internacional, en el campo “Don Juan Carlos Pereira”, en Mariano Roque Alonso. Los organizadores dejaron expresado su optimismo que esta nueva etapa de la muestra iguale los éxitos de su antecesora, según indicaron en la ocasión. De hecho, se destacó que se inscribieron más de 2.630 animales y de esta cantidad, más de 2.150 ejemplares de bozal fueron anotados para las competencias en el ruedo central, lo que ya constituiría todo un récord en participación, se indicó. Además, se prevén 18 remates ganaderos, con la expectativa de superar los G 14 mil millones en ventas, aprovechando el momento por el que pasa el sector pecuario, con un stock de 12,8 millones de cabezas, 2 millones de faenas en 11 plantas frigoríficas, con 52 mercados habilitados para la carne paraguaya que sigue ampliando destinos, como la recientemente habilitada plaza de Singapur. Igualmente, se presentó el material audiovisual con el calendario del evento, entre ellos, numerosos espectáculos que incluyen artistas nacionales e internacionales, con números centrales los fines de semana; la inauguración oficial, el sábado 19 y otras apuestas como Expo Talento, Expo Asador, Miss Expo, además del nuevo formato para potenciar el intercambio comercial, con la Expo Negocios PY. Esta propuesta será los días 22 y 23 de julio y se prevé reunir a 1.000 empresarios, emprendedores, inversores y participantes



de más de 20 países, en rondas de networking, charlas y panales con más de 500 empresas, locales y extranjeras, de 60 rubros de diversos sectores. Asimismo, el 24 de julio se incluye una Expo Negocios Virtual, para acercar vínculos internacionales mediante plataformas digitales. También está previsto desarrollar en un renovado espacio, preparado para la ocasión, un centro de convenciones. Es de mencionar igualmente la Expo Empleo, cuyas ediciones anteriores generaron expectativas por acercar oferta y demanda laboral, para lo cual se anunció la participación de empresas nacionales y externas que además de abrir oportunidades de trabajo, brindan asesoramiento profesional y pasantías. Para esta primera edición se destacó como uno de los puntos centrales el homenaje por los 100 Años de la Guaranía; así como el reconocimiento a los expositores con la premiación de los mejores stands. De esta forma, con un nuevo nombre, pero con la misma fuerza que la hizo crecer, la Expo PY marca el comienzo de

una nueva etapa para la mayor feria del país. esta edición representa mucho más que un cambio de identidad, pues apunta a constituirse como la “evolución natural de un legado construido con trabajo, visión y confianza en el potencial del Paraguay”, se informó en el material de divulgación remitido por los organizadores. El certamen ahora tiene como coorganizador a la Universidad Rural del Paraguay (URP), por lo que la responsabilidad la asume el novel Consorcio ARP/URP. Asimismo, se anticipó que se mantienen los precios de las entradas al público en general en G 25.000, salvo los menores de hasta 12 años. Desde la organización se indicó que la Expo PY 2025 tiene el desafío de continuar como “el gran punto de encuentro de los paraguayos”, al tiempo de renovar su compromiso para ofrecer al público atractivos diarios, que incluyan talento, cultura y diversidad, concluyó el material dado a conocer. Finalmente, La velada concluyó con un brindis, antecedido por momentos artísticos. **CA**

 www.dekalpar.com

DEKALB, RINDE MÁS



El campo aportará US\$3.300 millones en retenciones en el primer semestre

Según un informe reciente de la Bolsa de Comercio de Rosario (BCR), el sector agroindustrial argentino aportaría alrededor de USD 3.300 millones por retenciones a las exportaciones durante el primer semestre de 2025, lo que representa un incremento del 25% respecto al mismo período del año anterior. El dato resulta llamativo si se considera que durante gran parte de este semestre rigió un esquema de reducción temporal de las alícuotas de derechos de exportación.

El principal motor detrás de este incremento recaudatorio es el notable aumento en el volumen de productos declarados para exportación. De acuerdo con el informe, se estima que el semestre cerrará con aproximadamente 53 millones de toneladas declaradas, un 60% más que lo registrado en igual período de 2024.

Esto compensa con creces tanto la baja en las alícuotas como la caída en los precios promedio de exportación, especialmente en el caso de los productos del complejo soja, cuyo valor internacional fue inferior al del año pasado.

De mantenerse esta tendencia, la BCR proyecta que el aporte total del agro por derechos de exportación en 2025 rondará los USD 6.500 millones, lo que representaría un crecimiento de más de USD 1.000 millones en comparación con 2024. No obstante, este monto aún se ubica lejos de los niveles alcanzados en 2021 y 2022, años en los que los precios internacionales estaban en niveles récord.

Intensa liquidación de divisas durante mayo

La Cámara de la Industria Aceitera de la República Argentina (CIARA) y el Centro de Exportadores de Cereales (CEC), entidades que representan aproximadamente el 48% de las exportaciones del país, informaron que durante el mes de mayo las empresas del sector liquidaron un total de USD 3.054 millones.

La cifra representa un crecimiento del 17% respecto al mismo mes de 2024, y un incremento del 21% en relación a abril de este año. Con este resultado, el acumulado del período enero-mayo de 2025 exhibe un aumento del 29% en comparación con el mismo lapso del año anterior.

El ingreso de divisas registrado en mayo se vio impulsado por el avance de la cosecha de soja y por la continuidad de la reducción de derechos de exportación, dispuesta en el Decreto 38/25, que caducará a fines de este mes.

La liquidación está principalmente vinculada a la compra de granos que luego serán exportados, ya sea en estado natural o tras un proceso de industrialización, como ocurre con aceites y harinas proteicas. Los especialistas de CIARA-SEC remarcaron que el grueso de estas divisas se liquida con anticipación a la exportación física de los productos, lo que desvirtúa cualquier interpretación de demora. Esa anticipación es de unos 30 días en el caso de granos y puede alcanzar hasta 90 días para aceites y harinas.

TRIGO

Se mantiene la proyección de siembra

Las características topográficas y edáficas del centro y norte bonaerense, junto con condiciones de elevada humedad ambiente y bajas temperaturas que dificultan el secado del suelo, obstaculizan el avance de las sembradoras. No obstante, en los núcleos trigueros del sur del área agrícola, la siembra progresa a buen ritmo aprovechando las buenas condiciones climáticas. Con este escenario, el área proyectada a escala nacional se mantiene en 6,7 millones de hectáreas, con algunos reajustes zonales. Actualmente, el avance de siembra alcanza el 38,5 % del total, con un progreso intersemanal de 14,9 puntos porcentuales (pp).

SOJA

Sube la estimación de producción

Por su parte, luego de un avance intersemanal de 4,6 pp, la cosecha de soja cubre el 93,2 % de la superficie apta, aunque aún se registra una demora interanual de 2,8 pp. El rendimiento medio nacional se ubica en 3010 kg/ha. La soja de primera alcanza un avance del 96 %, en tanto la soja de segunda registra un progreso del 85,5 %. La tendencia a un aumento de rindes potenciales se sostuvo en las últimas semanas, lo que permitió ajustar al alza la estimación de producción en 300 mil toneladas. En este contexto, la BCBA elevó la proyección de producción a 50,3 millones de toneladas.

MAÍZ

Avanza la cosecha en forma dispar

La cosecha de maíz con destino grano comercial alcanzó un 46,7 % del área estimada a nivel nacional, tras registrar un progreso intersemanal de 2,9 pp. El rendimiento promedio nacional se ubica en 7.860 kg/ha. Comenzaron las primeras tareas de recolección en el NEA, donde se confirman los bajos rendimientos esperados, al tiempo que la cosecha avanza lentamente sobre planteos tardíos en la provincia de Córdoba, y en el centro y norte de Buenos Aires las labores permanecen prácticamente detenidas debido al exceso de humedad en el perfil del suelo. Con este escenario, la BCBA mantiene la proyección de producción nacional en 49 millones de toneladas.

VTPRO4

**TODO
TERRENO**

AG8701

EL HÍBRIDO TODO TERRENO

Tecnomyl.
Es más simple
con nosotros.

Ventas de máquinas siguen retraídas

La comercialización de maquinaria agrícola durante mayo mantuvo una dinámica similar a la observada en los meses anteriores, caracterizada por una disminución en las ventas en comparación con el mismo período de 2024. Según datos proporcionados por la Cámara de Distribuidores de Automotores y Maquinarias (CADAM), hasta el cierre del quinto mes del año se vendieron un total de 557 tractores, 61 cosechadoras y 32 pulverizadores, reflejando un comportamiento moderado del mercado. La participación de las marcas por segmento también sigue la tendencia de meses anteriores:

Tractores: John Deere continúa liderando este segmento con una participación del 41%, consolidando su posición como la marca más elegida por los productores. Le siguen Massey Ferguson con el 20% y Valtra con el 12%.

Cosechadoras: En este rubro, John Deere también se mantiene al frente con el 46% de las unidades vendidas, seguido por New Holland con el 34% y Case IH con el 14% del mercado.

Pulverizadores: Jacto se posiciona como la marca preferida, alcanzando una participación del 28%, mientras que Case IH

ocupa el segundo lugar con el 22%, y John Deere cierra el podio con el 19% del total comercializado.

La caída en las ventas de maquinaria agrícola se atribuye a diversos factores que afectan al productor agropecuario, entre ellos la volatilidad climática y la incertidumbre en los precios de los productos agrícolas. Estos desafíos han generado un entorno

TRACTORES

VENTAS HASTA MAYO
Fuente: Cadam.



John Deere	219
Massey Ferguson	109
Valtra	66
New Holland	63
Case	50
Yto	26
Lovol	9
FARMTRAC	7
LS	6
FENDT	2
Total	557

de cautela en las decisiones de inversión, impactando directamente en la demanda de equipos.

COSECHADORAS

VENTAS HASTA MAYO
Fuente: Cadam.



John Deere	28
New Holland	21
Case	9
MF	2
CLAAS	1
Total	61

PULVERIZADORES

VENTAS HASTA MAYO
Fuente: Cadam.



Jacto	9
Case IH	7
JD	6
Massey Ferguson	5
New Holland	2
Kuhn	2
Horsch	1
Total	32

Cotizaciones en Chicago (27-06-25)

Fuente: CBOT.

SOJA

Mes	US\$/Ton
Jul-25	377
Ago-25	379
Set-25	373

MAÍZ

Mes	US\$/Ton
Jul-25	164
Set-25	161
Dic- 25	167

TRIGO

Mes	US\$/Ton
Jul-25	192
Set-25	197
Dic-25	205



Plataforma Integral FGS

Consola versátil, comando
para sembradora,
fertilizadora, tractor y
fumigador.



PILOTO AUTOMÁTICO HIDRÁULICO

AG 3000 MONITOR DE SIEMBRA



J. E. Estigarribia Tel.: (0528) 222 272 • (0528) 222 846 • agrosys@agrosystem.com.py

www.agrosystem.com.py

MATÍAS SUEYRO, DIRECTOR COMERCIAL DE SYNGENTA

Paraguay es pionero en iniciativas de sustentabilidad a nivel regional

MATÍAS SUEYRO, DIRECTOR COMERCIAL DE SYNGENTA PARA PARAGUAY, URUGUAY Y BOLIVIA, DESTACA EL PAPEL PROTAGÓNICO QUE PUEDE TENER PARAGUAY EN EL NUEVO PARADIGMA DE PRODUCCIÓN SUSTENTABLE. Desde la regeneración de suelos hasta el uso de agricultura digital, la compañía avanza con proyectos que combinan innovación, trazabilidad y desarrollo rural. “Paraguay es pionero en iniciativas de sustentabilidad de Syngenta a nivel regional”.

_ P: ¿Cuál es la apuesta de Syngenta en cuanto a sustentabilidad en Paraguay?

_ R: En Syngenta venimos trabajando a nivel global en sustentabilidad desde hace más de 10 años. En 2024, renovamos nuestras prioridades y la sustentabilidad guía cada una de nuestras decisiones y operaciones. Estamos presentes en más de 90 países y somos líderes en innovación y desarrollo de tecnologías que ayudan al productor a producir más, pero con el menor impacto posible sobre el ambiente.

_ P: ¿Qué ventajas representa para el productor trabajar con sustentabilidad?

_ R: Hoy vivimos en un mundo en constante cambio. El consumidor es cada vez más exigente y quiere saber cómo se producen los alimentos que llegan a su mesa. Por eso, el productor necesita poner énfasis en la trazabilidad y en demostrar cómo produce. La sustentabilidad, en ese sentido, no solo es una exigencia del mercado, sino también una oportunidad para diferenciarse.

_ P: ¿Cuál es la expectativa de Syngen-

ta para avanzar en sustentabilidad en Paraguay?

_ R: Paraguay lidera en iniciativas de sustentabilidad dentro de Syngenta a nivel regional. Tenemos en marcha varios proyectos, como capacitaciones en Buenas Prácticas Agrícolas y el desarrollo de paisajes multifuncionales. Además, este es el tercer año del programa *Carbon Net*, que mide la huella de carbono. A esto se suma el lanzamiento del programa REVERTE® en Paraguay, que busca regenerar suelos degradados y convertirlos en suelos más productivos. Es un proyecto clave para el futuro del agro en el país.

_ P: ¿El programa Reverte combina sustentabilidad con rentabilidad?

_ R: Hay una gran oportunidad en países como Paraguay, donde una gran parte del PBI proviene del agro. El mundo está observando cómo producimos, y los proyectos sustentables permiten minimizar el impacto ambiental y, al mismo tiempo, generar valor económico. Algunos de estos proyectos permiten la generación de bonos de carbono, mejoras en la calidad de

productos hortícolas o forestales, y mejores precios en los mercados. Todo esto acompañado por trazabilidad y tecnología.

_ P: ¿Cómo se integran los programas de sustentabilidad con la agricultura digital?

_ R: La agricultura está en plena transformación digital. Hoy hablamos de inteligencia artificial, monitoreo digital, aplicaciones diferenciales, mapeo satelital, entre otros. Esto nos permite ser más eficientes, usar menos insumos y reducir el impacto ambiental. Además, mejora la trazabilidad: el productor puede demostrar con datos cómo produce, algo cada vez más valorado en los mercados internacionales.

_ P: ¿Cómo ven el marco país para consolidar la agricultura regenerativa y asegurar rentabilidad al productor?

_ R: Vemos un foco claro en productividad y diferenciación, con un fuerte respaldo desde ministerios como el MADES y el de Industria. Paraguay tiene todo para posicionarse como un proveedor confiable de alimentos de calidad en el mundo. La apertura de nuevos



**MATÍAS SUEYRO, DIRECTOR
COMERCIAL DE SYNGENTA.**

mercados, además, crea oportunidades para toda la cadena de valor.

_ P: ¿Cuáles son las prioridades de Syngenta en este tema y qué resultados han obtenido?

_ R: Trabajamos con pequeños agricultores, extendiendo etiquetas a cultivos alternativos como papa y banano. También estamos invirtiendo en el desarrollo de tecnologías para el sector forestal. Otro foco importante es el desarrollo rural. Por eso lanzamos *SemCia*, una plataforma de vinculación y educación dirigida a estudiantes de escuelas técnicas agropecuarias, y les permite acceder a certificaciones en temas de interés, conectando alumnos, docentes y aliados estratégicos. Apostamos a los jóvenes, porque son los líderes del agro del futuro.

_ P: ¿Cuál es el mensaje principal que Syngenta quiere transmitir sobre sustentabilidad?

_ R: Invitamos a todos los productores a sumarse a esta transformación. El mundo exige alimentos

producidos con calidad y responsabilidad ambiental. Paraguay tiene un enorme potencial para convertirse en un actor clave en la producción mundial de alimentos. Buscamos trabajar junto a la cadena de valor y seguir acompañando al productor para promover una agricultura regenerativa, que permita dejar el sistema mejor que como lo encontramos.

Paraguay tiene un enorme potencial para convertirse en un actor clave en la producción mundial de alimentos.

Buscamos trabajar junto a la cadena de valor y seguir acompañando al productor para promover una agricultura regenerativa.

_ P: ¿Qué otras novedades preparan Syngenta para el mercado paraguayo?

_ R: Como compañía líder en innovación aplicada al agro, contamos en Paraguay con soluciones y tecnologías únicas en el mercado: el insecticida *PLINAZOLIN®* (con las marcas *Verdavis* y *Fensorac*), el fungicida *Mazen Forte* con tecnología *SOLATENOL®*, *Miravis Forte* con tecnología *ADEPYDIN®*,

y *Victrato*, un nematicida y fungicida químico para tratamiento de semillas. De hecho, Paraguay fue uno de los primeros países en lanzar *Victrato*.

_ P: ¿Qué propuestas tiene Syngenta en productos biológicos?

_ R: Desde la adquisición de la empresa italiana *Valagro* en 2020, Syngenta ha ampliado sistemáticamente su enfoque en biológicos, que son tecnologías agrícolas que aprovechan los recursos naturales para proteger y mejorar la salud de los cultivos. Los biocontroles, bioestimulantes y productos para la eficiencia en el uso de nutrientes complementan los insumos agrícolas convencionales, dándole al agricultor más flexibilidad para gestionar plagas y enfermedades, mitigar el estrés abiótico y mejorar la eficiencia en el uso de nutrientes y la salud del suelo. Los biológicos son fundamentales para impulsar la agricultura regenerativa y facilitar la transición hacia prácticas agrícolas más sustentables. **CA**



Glymax realizó su “Conexión Maíz 2025” en Santa Rita con foco en tecnología, capacitación y cercanía

GLYMAX LLEVÓ A CABO LA SEGUNDA EDICIÓN DE “CONEXIÓN MAÍZ”, UN EVENTO QUE COMBINÓ CAPACITACIÓN TÉCNICA, ALINEACIÓN ESTRATÉGICA Y FORTALECIMIENTO DE VÍNCULOS CON PRODUCTORES, TÉCNICOS Y ALIADOS CLAVE DEL SECTOR. El encuentro se realizó los días 10 y 11 de junio en la sucursal de Santa Rita, ciudad reconocida como uno de los principales polos de agronegocios del país.

El primer día estuvo dedicado al equipo comercial de Glymax, que participó en sesiones de formación sobre el manejo agronómico del portafolio de maíz. Las actividades incluyeron charlas técnicas, dinámicas grupales y un almuerzo de camaradería, todo orientado a reforzar mensajes clave y planificar acciones en campo, promo-

viendo la sinergia entre las distintas áreas de la empresa. El segundo día estuvo orientado a los productores, quienes, acompañados por los Consultores de Negocios Glymax (CNGs), recorrieron estaciones técnicas donde se presentaron las principales soluciones del portafolio de maíz de Glymax. Las presentaciones hicieron énfasis en pro-

ductividad, innovación y asesoramiento personalizado, pilares fundamentales para enfrentar con éxito la próxima campaña agrícola. La jornada incluyó además una charla especializada sobre el mercado del maíz, con análisis de contexto, tendencias y proyecciones, aportando información clave para la toma de decisiones estratégicas.



LANZAMIENTO DE HÍBRIDOS DESTACADOS

Durante el evento, Glymax presentó sus principales híbridos: **LG 36680PRO4** de excelente arranque inicial, rápido establecimiento, buena sanidad foliar, y tolerancia a enfermedades y óptima calidad de granos; el **LG 36799VIP3** de doble propósito (granos y silaje) óptima sanidad foliar y un alto techo productivo, además de un nuevo híbrido con la tecnología VTPRO4 para la próxima campaña, que viene demostrando un excelente techo productivo en los campos experimentales. Estos materiales reafirman el compromiso de la empresa con la innovación genética y el rendimiento sustentable.

UNA CONEXIÓN QUE IMPULSA EL AGRO PARAGUAYO

“Llamamos al evento Conexión Maíz porque creemos en la fuerza de un trípode que sostiene el desarrollo del agro: (1) la INDUSTRIA, representada por nuestros proveedores; (2) la FUERZA DE VENTAS de la reventa, a través de nuestros Consultores de Negocio Glymax; y (3) los PRODUCTORES, que son la verdadera razón de todo nuestro esfuerzo. Esa es la energía que mueve al agro”, expresó Luis Pinho, Gerente de Marketing de Glymax. En esa misma línea, Raphael Segala, CEO y Director Presidente de Glymax, resaltó: “La conexión entre personas, el conocimiento práctico y

la innovación aplicada en el campo fue el corazón del evento”. Y concluyó: “Conexión Maíz no fue solo una jornada de capacitación, sino una instancia para fortalecer nuestra cultura, renovar nuestro compromiso con la excelencia y, sobre todo, estrechar aún más los lazos con los productores que confían en nosotros cada día”.

UN CIERRE CON SABOR LOCAL Y ESPÍRITU DE COMUNIDAD

El encuentro finalizó con un tradicional asado, que funcionó como espacio de distensión y fortalecimiento de los lazos entre productores, técnicos y representantes comerciales, en un ambiente de cercanía y camaradería. **CA**

¿YA CONOCÉS LAS VARIEDADES DE SOJA QUE MÁS RINDEN EN EL PAÍS?

CONTACTÁ
CON UN CONSULTOR DE
NEGOCIOS GLYMAX O
ESCANEE EL CÓDIGO:



+595 973 571 800



"LA REINA DE LA PRODUCTIVIDAD"



La utilización de semillas certificadas es el primer paso para una zafra exitosa



Syngenta lanzó REVERTE®, su programa de regeneración de suelos, en Paraguay



REVERTE® ES EL PROGRAMA DE PRESENTADO POR SYNGENTA EN PARAGUAY CUYO OBJETIVO ES ACOMPAÑAR A LOS PRODUCTORES EN IMPLEMENTAR PRÁCTICAS DE AGRICULTURA REGENERATIVA PARA TRANSFORMAR ÁREAS DEGRADADAS EN PRODUCTIVAS. El mismo incluye herramientas de financiamiento a largo plazo e involucrará a productores del Chaco y de la región Oriental.

S yngenta, líder en tecnología e innovación aplicada al agro, presentó en Paraguay el piloto de su programa REVERTE®, que tiene como objetivo acompañar a los productores en la implementación de prácticas de agricultura regenerativa y facilitar el acceso a financiamiento a largo plazo, para transformar áreas degradadas en productivas. El programa busca demostrar la viabilidad económica de la recuperación de tierras, además de impulsar el uso eficiente de insumos, contribuyendo a la preser-

vación de la vegetación nativa y a la sostenibilidad del sistema.

En Paraguay, REVERTE® tiene como socio financiero al Banco Itaú Paraguay S.A -a través de Itaú Campo-, que pondrá a disposición de los productores que adhieran y cumplan con las condiciones del programa, créditos a plazo y tasas preferenciales. Además, el programa incluye una validación de los criterios de implementación y monitoreo agronómico a manos de la organización internacional de la sociedad civil Solidaridad, que lleva adelan-

te el desarrollo de cadenas de valor inclusivas y sostenibles.

Para la recuperación de los suelos, se aplican enfoques sistémicos, utilizando protocolos previamente definidos que integran tecnologías, prácticas agronómicas adecuadas a cada condición -rotación de cultivos, cultivos de cobertura, siembra directa, entre otros-, y agricultura de precisión. En esta primera etapa, REVERTE® se pondrá en marcha en Paraguay con una selección de productores que luego escalará a más hectáreas y agricultores.



Este año, se trabajará con productores de la región del Chaco y de la región Oriental, que reúnan las condiciones necesarias para participar del piloto: contar con suelos degradados, cumplir con los criterios de selección y acceder a un monitoreo ambiental de los avances de regeneración.

En Brasil, donde se implementó en 2021, el programa ya lleva alcanzadas más de 250 mil hectáreas. El programa se presentó en el marco del primer Foro 'Regenerando el Agro', que reunió en Asunción el 5 de junio a productores, distribuidores y autoridades para compartir las oportunidades que Paraguay presenta en materia de agricultura regenerativa, carbono y su impacto en la mitigación del cambio climático.

"Estamos orgullosos de que Paraguay sea el primer país de la nueva región LATAM de Syngenta en implementar REVERTE®, una

solución sostenible ante los desafíos que enfrentan los suelos productivos, ayudando a recuperarlos y mejorar el rendimiento en un entorno climático desafiante", dijo Mariale Álvarez, directora de Sustentabilidad y Asuntos Corporativos LATAM de Syngenta. "Buscamos seguir acompañando

Estamos orgullosos de que Paraguay sea el primer país de la nueva región LATAM de Syngenta en implementar REVERTE®, una solución sostenible ante los desafíos que enfrentan los suelos productivos.

a los productores en el camino de producir alimentos de forma segura y eficiente, cuidando el suelo y, además, con un beneficio económico sostenible", agregó.

"Para Itaú, participar de REVERTE® es una forma de demostrar que seguimos apostando por el potencial que tienen los campos en Para-

guay. Creemos que el crédito no es sólo una herramienta financiera, es un recurso que impulsa transformación", afirmó Sebastián Sierra, head de Itaú Campo. "La llegada del programa a Paraguay marca un paso importante en la ampliación de soluciones sostenibles para la agricultura de la región. Al apoyar

la conversión productiva de áreas ya abiertas, promovemos prácticas agrícolas con bajas emisiones de carbono y mayor resiliencia climática", comentó Pedro Fernandes, director de Agronegocios de Itaú BBA.

A un año del lanzamiento de sus renovadas Prioridades de Sustentabilidad, Syngenta da en la región un paso más en impulsar la adopción de prácticas de agricultura regenerativa, contribuyendo así a mejorar la productividad, la salud del suelo y la biodiversidad, a la vez que genera sistemas sostenibles y rentables para los productores. **CA**



Brontirex®

Herbicida

Preparado para todo

Aplicalo en pre-siembra y controlá
las malezas de hojas anchas con un
herbicida **preparado para todo.**



Brontirex®
Herbicida

 **BASF**

We create chemistry



Bergthal expuso potencial de híbridos en Día de Campo de Maíz

LA COOPERATIVA BERGTHAL REALIZÓ CON GRAN ÉXITO UNA NUEVA EDICIÓN DE SU YA TRADICIONAL DÍA DE CAMPO DE MAÍZ, EVENTO QUE SE CONSOLIDA AÑO TRAS AÑO COMO PUNTO DE REFERENCIA TÉCNICA Y COMERCIAL PARA PRODUCTORES AGRÍCOLAS.

La jornada se desarrolló el 6 de junio en el campo experimental de la cooperativa, ubicado en la localidad de Buena Vista, distrito de Raúl A. Oviedo, Caaguazú.

El encuentro reunió a 15 empresas del sector. En total, se presentaron 30 híbridos de maíz, seleccionados por las compañías participantes. La siembra en las parcelas fue el 5 de febrero y se debieron en-

frentar desafíos sanitarios, especialmente por el aumento en la incidencia de la “cigarrita”. Para ello, se adoptó una estrategia de manejo robusto teniendo en cuenta que el año anterior otras enfermedades, como Bi-

polaris, estuvieron muy presentes en campos.

En diálogo con Campo Agropecuario, Jonathan Altenhofen, responsable técnico de la Cooperativa Bergthal, enfatizó el rol de este tipo de eventos como he-



ramienta para adquirir nuevos conocimientos y estratégica para los productores. “Campo 9 es una de las mayores cuencas lecheras del Paraguay, y eso significa que el productor debe generar mucho alimento para su ganado”, dijo en un primer momento.

Resaltó que el acompañamiento comienza antes de la siembra, ayudando en la elección del híbrido más adecuado para corte de ensilaje o grano, hasta llegar a la cosecha. “Buscamos que el productor obtenga el mayor provecho posible de su inversión”, dijo. Destacó como próxima actividad, el Día de Campo de Soja, en verano, con dos épocas de siembra, así como la jornada de manejo de suelos, incorporada desde el año pasado como innovación técnica del calendario. Con respecto al esquema de los tratamientos realizados en el campo experimental de la cooperativa Bergthal, el manejo fitosanitario estuvo a cargo de la

empresa Agrofértil, mientras que a ECOP le correspondió la tarea enfocada en la nutrición de cultivos. Así, la fertilización base implicó el tratamiento para la siembra del empleo de fórmula triple 12 (NPK 12-12-12) + Mg 3,5 % + S 11 % + B 0,1 % + Zn 0,2 %, con dosis de 220 kg/ha.

Esta fue complementada más adelante, para la cobertura, con 130

Campo 9 es una de las mayores cuencas lecheras del Paraguay, y eso significa que el productor debe generar mucho alimento para su ganado.

kg/ha de Urea (46-00-00) aplicados en el estadio fenológico V5. El manejo del cultivo incluyó un protocolo riguroso de cinco aplicaciones posemergencia, distribuidas entre el control de malezas, plagas y enfermedades. Se realizaron tres aplicaciones, iniciando la primera, alrededor del estadio fenológico V5/V6 aproximadamente, con un fungicida de alto calibre. Se em-

pleó un producto triple mezcla de Carboxamida, Prothioconazole y Mancozeb, complementado con dos tratamientos adicionales con “multisitios”, para asegurar un desarrollo sano del maíz hasta final de ciclo. Finalmente, desde la cooperativa se agradeció a los productores y empresas participantes, quienes compartieron sus conocimientos y tecnologías durante la jornada técnica en el campo experimental de Bergthal.

El evento permitió observar el desempeño de materiales en condiciones reales y fortalecer vínculos dentro del sector. Cabe resaltar que la unidad de ensayos está diseñada para mostrar nuevas propuestas en el mercado de híbridos, enfocándose tanto en rendimiento de grano como en calidad para ensilaje. Los resultados recolectados serán analizados y posteriormente divulgados al público, para brindar datos concretos que respalden decisiones agronómicas futuras. ➔



Agrofértil presentó híbridos Agroeste y asistió en el manejo fitosanitario

Agrofértil se encargó del manejo fitosanitario en el Día de Campo de Maíz de la Cooperativa Bergthal y presentó los híbridos Agroeste.

Rafael Eduardo Krulikowski, asesor comercial de la compañía, explicó que, en el trabajo previo, la empresa asistió con parte de su amplio portafolio de soluciones para el campo. “En la preparación de las parcelas, para el manejo fitosanitario, entramos con la aplicación del fungicida APLAUSO y también empleamos el insecticida VERDAVIS, con excelentes resultados”, indicó. El APLAUSO se empleó en el cuarto tratamiento, el 25 de febrero, con una dosis de 2,5 litros/ha. El VERDAVIS, en tanto, se utilizó en tres momentos. La fecha de siembra de las parcelas fue el 5 de febrero.

Con respecto a los maíces, resaltó que se aprovechó la plataforma

agrotecnológica para exponer las novedades que propone Agrofértil para el productor, de la mano de Agroeste. “Son híbridos nuevos. Estamos con el AS 1988 PRO4, de alto techo productivo, recomendado tanto para grano como para ensilaje”, puntualizó. Posee la biotecnología VTPRO4, un diferencial que eleva sus ventajas.

En efecto, con esta biotecnología, se confiere tolerancia al herbicida glifosato en posemergencia, se incluye una doble protección radicular contra la Diabrotica spp. y se otorga una mejor defensa aérea contra insectos lepidópteros, al cultivo, lo cual se traduce en mayor sanidad y estabilidad en los rendimientos. “Además, tenemos el AS 1991 PRO4, un híbrido que garantiza excelentes resultados en la cosecha; y el AS 1820 PRO4, de alto techo productivo”, indicó. El AS 1991 PRO4 posee como puntos

fuertes su excelente sanidad foliar y arranque inicial. Está posicionado de manera preferencial para ambientes de medio a alto. En tanto, el AS 1820 PRO4 presenta entre otras características atractivas su adaptación a suelos de media a alta, su gran estabilidad productiva, una excelente calidad de granos y buena tolerancia al complejo de “cigarrita”, se resaltó durante la jornada. Finalmente, Rafael Krulikowski agradeció a la organización la posibilidad de ofrecer un espacio para compartir con los productores de la zona y visitantes en general. Asimismo, extendió las gracias a los agricultores. “Agradecemos a todos los que participaron del Día de Campo. Es una excelente oportunidad para mostrar nuestras soluciones y generar intercambio de ideas. Sin dudas, ese conocimiento compartido tiene un gran valor”.

Agrotec destacó nuevas propuestas de los híbridos Pioneer

Agrotec presentó híbridos de maíz posicionados para la zafriña. La empresa líder en soluciones agrícolas, representante oficial exclusiva de la marca Pioneer, dio a conocer su portafolio pensado en brindar estabilidad, sanidad y productividad.

Durante la jornada de campo de la Cooperativa Bergthal, la empresa exhibió tres híbridos de maíz que

arrojaron resultados prometedores atendiendo a las condiciones climáticas adversas y ataques de enfermedades que afrontó la zafra. Ramón Acosta, consultor técnico de negocios de Agrotec en la sucursal de Campo 9, explicó las principales características y el comportamiento en distintas condiciones agroclimáticas de las semillas destacando principal-

mente la gran novedad del portafolio el P3322 PWU, con tecnología PowerCore® Ultra, que este año mostró gran estabilidad.

“Es ideal para la apertura de siembra –del 1 al 5 de febrero– en ambientes de alta productividad. Su sanidad foliar y de tallo es notable y, como podemos ver en el campo, las espigas ya están secas mientras las hojas aún mantienen

su verdor”, añadió el técnico. La otra propuesta fue P3282 VYH con tecnología Leptra®.

En cuanto a este híbrido, se presenta como un super precoz, bien posicionado en la región para ambientes de media a alta fertilidad. “Su mayor fortaleza es la seguridad en la zafriña, destacándose por su sanidad de tallo, calidad de grano y una precocidad excepcional”, dijo. Y, por último, resaltó el P3310 VYHR, presente en el mercado.

Además, presenta un diseño pensado para maximizar la productividad en suelos de alta fertilidad y ofrecer excelente tolerancia al achaparramiento, alta respuesta al manejo y un marcado efecto Stay



Green, que prolonga la sanidad del cultivo, siguiendo la línea de ofrecer materiales con lo último en tecnología para lograr los mejores resultados a final de campaña.

En el ensayo, igualmente los agricultores pudieron experimentar los resultados con los híbridos

de la línea Pioneer que arrojaron buen comportamiento frente al estrés hídrico y a las altas temperaturas, alcanzando su madurez fisiológica con un desarrollo uniforme y sano. En ese sentido, se destacó el desempeño observado en las parcelas.

Dekalpar exhibió híbridos Dekalb con alto rendimiento

La compañía Dekalpar fue parte de la jornada en maíz y destacó tres materiales adaptados a las necesidades del productor de la zona. En entrevista a Campo Agropecuario, el Ing. Sebastián Amadit, asesor comercial de la región, mencionó el variado portafolio que ofreció la firma en el encuentro realizado en el campo experimental de la cooperativa Bergthal.

Se presentaron resultados de estos híbridos, que mantuvieron el buen rendimiento observado en campañas anteriores en este mismo campo, destacándose siempre entre los primeros. El DKB 260 PRO4, demostró un alto potencial productivo, combinado con un excelente padrón de espigas, buena sanidad y precocidad que permite explorar una amplia ventana de siembra. Estas cualidades lo convierten en una opción atractiva para productores que buscan estabilidad y alto rendimiento. Otra de las propuestas fue el DKB 255 PRO4, un híbrido precoz rápido que se destaca por su calidad de granos y su buen arranque inicial, es un híbrido que responde bien a la in-



versión, ideal para ambientes de media a alta fertilidad. Ambos híbridos cuentan con la tecnología PRO4, que ofrece un blindaje eficaz contra las principales plagas del cultivo, además de un elevado potencial en cantidad de granos. Por último, se presentó el DKB 360 PRO3, una opción de doble propósito, ideal tanto para la producción de grano como para ensilaje, especialmente en zonas con fuerte actividad lechera, como es el caso de Campo 9. Se destaca por su productividad y estabilidad en diferentes ambien-

tes y por la sanidad frente a las enfermedades transmitidas por la cigarrita además de presentar un acentuado staygreen que permite al productor aprovechar la biomasa de la planta y obtener una excelente calidad de silaje. Amadit también recordó que los productos Dekalb están disponibles en la Cooperativa Bergthal, con asesoramiento técnico incluido, e invitó a los productores a acercarse a la oficina de Dekalpar en Campo 9 para conocer más sobre la línea de híbridos e insumos disponibles. ➔



Tecnomyt impulsó híbridos precoces indicados para ensilaje

La empresa Tecnomyt se destacó con híbridos de maíz Agrocere altamente adaptados para el cultivo de zafriña. Eliseo Ramos, coordinador de semillas de la compañía, destacó los resultados obtenidos con los híbridos precoces, así como el avance de cosechas en la zona. “El híbrido AG 8606 VTPRO4 es un material muy completo, apto tanto para grano como para ensilaje, se destaca por su alta participación de materia verde y almidón, lo que lo convierte en una excelente opción para el sector lechero”, dijo. Este híbrido a su vez muestra buena tolerancia al complejo del achaparramiento, lo que garantiza estabilidad en campo y está siendo promovido fuerte mente como una nueva alternativa para el mercado de ensilaje, un seg-

mento que está creciendo con fuerza en Paraguay.

Por otro lado, el híbrido AG 8701 VTPRO4, ya consolidado en varias campañas, mantiene un liderazgo firme gracias a su alta productividad, excelente estructura de tallo, agresivo sistema radicular, y sobresaliente peso de grano. “Viene equipado con la tecnología VT PRO4, que ofrece control efectivo contra la *spodoptera* y *diabrotica* en raíz. Es una herramienta muy completa y bien adaptada a las condiciones de la zafriña paraguaya”, detalló Ramos.

También se posiciona en la región el AG 9035 PRO3 que alcanzó alto rendimiento en grano húmedo como para ensilaje, con excelente calidad forrajera. “El híbrido ha demostrado un desarrollo sobresaliente, posicionándose como uno

de los materiales de mejor comportamiento en la zona al igual que el AG 8701 VTPRO4”, aseguró Ramos. Tecnomyt ha venido creciendo año tras año en el mercado paraguayo de zafriña con los híbridos de maíz Agrocere. En Campo 9, cuenta con asesoría comercial permanente y un equipo técnico agronómico que evalúa constantemente los materiales en campo, seleccionando híbridos con tolerancia al estrés hídrico, altas temperaturas y presión de plagas como las cigarritas. El compromiso también se extiende al sector lechero, acompañando a los productores con asesoramiento sobre fechas óptimas de siembra, elección de híbridos y manejo agronómico. “Queremos que el productor tenga las herramientas necesarias para aumentar su rentabilidad”, dijo.

Somax apostó por genética avanzada para combatir desafíos en la zafriña

Durante el evento, productores y técnicos pudieron conocer de cerca los materiales que forman parte del portafolio de la firma para fortalecer el rendimiento y la seguridad del cultivo en zonas exigentes del país. La genética presentada en el Día de Campo de Maíz de Bergthal, ofreció un paquete tecnológico completo, que in-

cluye resistencia a plagas y enfermedades, adaptabilidad climática y un manejo optimizado de las semillas.

En el encuentro los productores accedieron a información sobre los híbridos Nord B2741 PWU (PowerCore Ultra), un material de alta estabilidad y potencial productivo, que además ofrece buena tolerancia al enanis-

mo y excelente desempeño bajo condiciones de estrés hídrico. Se trata de un híbrido ideal tanto para verano como para fuera de temporada, con muy buena adaptación a las condiciones del campo paraguayo.

También se introdujo el Nord B2702 VYHR, un híbrido que incorpora tecnología Leptra y tratamiento LumiGEN desarrollado por Corteva, este híbrido se destaca por su excelente sanidad de tallo y hojas, estabilidad y calidad de grano.

Luis Alberto Conink, gerente de



semillas de Somax, subrayó en entrevista a Campo Agropecuario, que la línea Nord apunta a brindar al productor seguridad agronómica, especialmente en una campaña marcada por desafíos. “Este paquete tecnológico va más allá de un híbrido o un grupo de híbridos. Ofrece genética adaptada a la zona, con materiales sanos, de ciclo corto y altamente productivos, capaces de responder bien ante diferentes ambientes y niveles de presión sanitaria”. La amenaza persistente en culti-

vos de la zafriña 2025 fue la “cigarrita”, insecto que actúa como vector del virus del enanismo, afectando severamente el rendimiento. Conink indicó que, gracias al mejoramiento genético y a la incorporación de biotecnología, “las cigarrillas, las enfermedades y otras plagas dejaron de ser una preocupación porque los híbridos actuales ofrecen una gran seguridad a los productores”. Respecto al avance de la campaña actual mencionaron que la siembra comenzó con condiciones

complicadas, pero que el panorama mejoró a partir de marzo con lluvias constantes y temperaturas más favorables. Las perspectivas de rendimientos son positivas para los agricultores.

La empresa agradeció a la Cooperativa Bergthal por los años que vienen trabajando juntos y resaltó su presencia en la zona, a través de su sucursal en Campo 9, desde donde brinda logística, productos y acompañamiento técnico a campo para sus clientes y socios comerciales. **CA**

YPF
MÁXIMA TECNOLOGÍA EN LUBRICANTES



CGS

Representante Oficial de **YPF**
Av. Madame Lynch e/Santa Margarita Youville
Tel.: (595 21) 673 395 - Telefax: (595 21) 684 002
E-mail: ventas@cgs.com.py - www.cgs.com.py

Impulsando el desarrollo del Chaco





Agrofertil presentó innovación genética y manejo eficiente en su Encuentro Tecnológico de Maíz

AGROFÉRTIL REALIZÓ CON ÉXITO SU ENCUENTRO TECNOLÓGICO DE MAÍZ QUE DESTACÓ POR LA INNOVACIÓN Y LA PRESENTACIÓN DE HÍBRIDOS AGROESTE DE ALTO RENDIMIENTO, OFRECIENDO ADEMÁS UN ESPACIO DE CAPACITACIÓN TÉCNICA E INTERACCIÓN CERCANA ENTRE PRODUCTORES Y ESPECIALISTAS.

El Silo Agrofertil Fortuna fue el escenario de una nueva edición del Encuentro Tecnológico de Maíz, enfocado en la productividad, la innovación genética y el manejo eficiente del cultivo. Este importante evento congregó a numerosos agricultores de la zona y referentes del sector agrícola, quienes parti-

ciparon activamente en un recorrido por diversas estaciones, cada una diseñada para abordar aspectos claves de la producción de maíz.

Durante el encuentro, se presentaron soluciones prácticas, avances en biotecnología, y estrategias de manejo nutricional, así como herramientas para en-

frentar los desafíos actuales del cultivo, entre ellos el control de plagas y enfermedades. Paralelamente a la transferencia de conocimientos, la jornada constituyó una valiosa oportunidad para reforzar el compromiso con los clientes y seguir impulsando el desarrollo sostenible de la agricultura paraguaya.

Uno de los principales atractivos del Encuentro Tecnológico fueron las parcelas demostrativas, donde se pudo apreciar en detalle las características de los híbridos Agroeste, la genética de maíz más sembrada en Paraguay. La marca es ampliamente reconocida por su calidad genética y sus excelentes resultados en la cosecha a través de materiales adaptados a las diferentes regiones productivas. Agrofertil, como representante exclusivo de Agroeste en nuestro país, ofrece un portafolio robusto y confiable que se ha convertido en un aliado estratégico para los agricultores que buscan llevar su producción al siguiente nivel. En este sentido, la ocasión fue propicia para el lanzamiento de los nuevos híbridos: el **AS 1991 PRO4**, de altísima productividad, excelente arranque inicial y óptima sanidad foliar, con alto PMG y biotecnología VTPRO4; **AS 1820 PRO4**, con gran estabilidad productiva en diferentes am-



bientes, biotecnología VTPRO4, excelente calidad de granos y buena tolerancia al complejo de CMV; **AS 1877 PRO4**, que resalta por su alta performance productiva, mayor tolerancia al complejo de enfermedades, biotecnología VTPRO4 y excelente calidad de tallo y granos; **AS 1988 PRO4**, un híbrido de alto potencial de rendimiento, óptima calidad de granos, biotecnología VTPRO4 y buen comportamiento frente a las principales enfermedades que afectan al cultivo; y el **AS 3220 RR2**, un material súper precoz, con buena calidad de ta-

lo, elevado potencial productivo y óptima sanidad foliar. Junto a estos lanzamientos, también se reafirmó el posicionamiento de híbridos ya consolidados en el mercado paraguayo tales como el **AS 1800 PRO3** y el **AS 1844 PRO4**, ambos con excelente aceptación por su desempeño comprobado a campo.

En cuanto al valor técnico del encuentro, se destacó la participación de renombrados profesionales que compartieron ➡



informaciones útiles para maximizar los resultados en etapas claves de la producción de maíz.

Paulo Roberto Garollo, investigador y especialista en cultivo de maíz con más de 30 años de experiencia, brindó un panorama preciso sobre el impacto de las plagas y enfermedades, resaltando que el concepto de “alta productividad” no depende exclusivamente de la genética sino de un conjunto de buenas prácticas agrícolas implementadas a lo largo del ciclo.

Por su parte, la **Dra. Danielle Mattei**, fitopatóloga y nematóloga, abordó la importancia de la actividad biológica del suelo en el manejo de nemátodos, destacando la necesidad de una visión agronómica integral que combine rotación de cultivos, coberturas,

corrección de suelos y un buen sistema de siembra directa.

También estuvo presente **Kaio Barreiro**, especialista en nutrición y fisiología de plantas, quien expuso sobre los factores que más impactan en la productividad del maíz. Indicó que aspectos como el clima, el manejo del nitrógeno y la elección del híbrido pueden incidir hasta en un 72% en el rendimiento del cultivo, e instó a los productores a implementar un manejo nutricional más preciso y ajustado a sus realidades.

UNA MIRADA AL FUTURO DEL AGRO, CON PRODUCTOS Y SERVICIOS DE ALTA CALIDAD

YVY Agricultura Digital dio a conocer su novedoso Semáforo de Pulverización, una herramienta integrada en **YVY Clima** que ga-

rantiza la eficiencia y la seguridad en la aplicación de defensivos agrícolas, orientando la toma de decisiones del productor al momento de la pulverización, lo que se traduce en mayor rentabilidad y sustentabilidad.

Asimismo, los asistentes pudieron interiorizarse sobre las soluciones y servicios de **Terrex Agricultura Inteligente** y, complementariamente, explorar las propuestas de la **Línea Fertilize** cuyo portafolio de productos biológicos ofrece una mirada al futuro de la agricultura.

SOBRE EL GRUPO SARABIA

El Grupo Sarabia es líder del agronegocio en Paraguay, actuando en otros países de América del Sur como Brasil y Bolivia, en los segmentos de producción y comercialización de defensivos agrícolas, fertilizantes y acopio de granos. A través de sus empresas Tecnomyl, Agrofétil, H2O Innovation, YVY, GS3, Agropecuaria Campos Nuevos y Agropecuaria Cataratas impulsa una agricultura innovadora y sostenible. Sus directivos, José Marcos Sarabia, Paulo Sergio Sarabia y Antonio Ivar Sarabia participan activamente en acciones de Responsabilidad Social Empresarial, promoviendo actividades en beneficio de los sectores más vulnerables y del cuidado del medio ambiente. **CA**





FECOPROD

50 años

**DESARROLLANDO
JUNTOS UN PAÍS**

APROSEMP intensifica los preparativos para el VI Congreso Paraguayo de Semillas

LA ASOCIACIÓN DE PRODUCTORES DE SEMILLAS DEL PARAGUAY (APROSEMP) SE ENCUENTRA EN PLENA ETAPA DE ORGANIZACIÓN DEL VI CONGRESO PARAGUAYO DE SEMILLAS, QUE SE DESARROLLARÁ LOS DÍAS 6 Y 7 DE AGOSTO EN EL GRAN NOBILE HOTEL & CONVENTION, UBICADO EN CIUDAD DEL ESTE. El evento es coorganizado junto al Servicio Nacional de Calidad y Sanidad Vegetal y de Semillas (SENAVE) y la Asociación Paraguaya de Obtentores Vegetales (PARPOV), y se espera una destacada participación nacional e internacional.

El presidente de APROSEMP, Roberto Lang, expresó que este año el evento tendrá un enfoque especial en los productores agrícolas, particularmente durante la primera jornada. “Queremos que el primer día esté direccionado al productor. Sabemos que hoy enfrentamos muchos desafíos y preocupaciones, y el objetivo es identificar caminos para superarlos y avanzar en una producción más eficiente”, señaló. Lang invitó a todos los interesados a inscribirse con antelación, especialmente a los productores, ya que se espera una participación masiva. Además, indicó que el segundo día del congreso estará orientado a un público más diverso, incluyendo técnicos, investigadores, estudiantes y otros actores del sector agropecuario.

DISERTANTES DE ALTO NIVEL

Uno de los pilares del Congreso es la calidad de sus conferencias. Como en ediciones anteriores, el evento contará con la participación de disertantes de alto nivel, tanto nacionales como internacionales, provenientes de países como Chile, Brasil y Argentina. Los temas abordarán las principales tendencias, desafíos y oportunidades del sector semillero y agrícola.

EL VALOR DE LA SEMILLA CERTIFICADA

Uno de los ejes centrales del evento será la importancia del uso de semillas certificadas. Lang destacó que el productor necesita contar con insumos de calidad que garanticen la rentabilidad y seguridad de su producción. “La semilla certificada es la base para una buena cosecha. A partir de ella, el productor tiene mayor certeza sobre lo que está sembrando, y eso se traduce en mejores resultados”, afirmó. Asimismo, subrayó que, aunque el uso propio de semillas es un derecho del productor, es fundamental seguir innovando para no perder calidad en los granos, especialmente en aspectos como la proteína y sanidad.

INNOVACIÓN Y SOSTENIBILIDAD

Lang resaltó que las buenas prácticas agrícolas son clave para enfrentar los altos costos de producción y garantizar alimentos de calidad. Entre ellas mencionó el manejo adecuado del suelo, la fertilización eficiente, y el uso responsable de defensivos agrícolas, además de la elección de semillas certificadas. Aseguró también que las industrias semilleras del país están invirtiendo constantemente en investigación, tecnología y calidad, posicionándose a la vanguardia del sector.



ROBERTO LANG, PRESIDENTE DE APROSEMP.

SESIÓN 6 EXPO CIENCIA Y TECNOLOGÍA

En esta edición agregamos una sesión para las presentaciones orales de los trabajos/proyectos científicos publicados en la Expo Ciencia y Tecnología de Semillas, de esta manera estamos dando un mayor espacio de participación al sector académico y de investigación, dando oportunidad de promoción de los resultados de las investigaciones científicas vinculadas al sector.

UN LLAMADO A LA UNIDAD

Finalmente, Roberto Lang insistió en la necesidad de trabajar de manera conjunta entre productores, técnicos y semilleros. “El productor tiene que ser nuestro aliado. Los semilleros nos ponemos a su altura. Este Congreso es una oportunidad para construir juntos soluciones que nos beneficien a todos”, concluyó. **CA**

VI CONGRESO PARAGUAYO DE SEMILLAS

Ñañemity, topu'a Paraguay

"Sembremos, que se levante el Paraguay"



RESERVÁ
ESTAS FECHAS

AGOSTO

**6 y 7
2025**

Hotel Gran Nobile & Convention

Ciudad del Este - Paraguay

Participantes con
presentación de
Resumen para la Expo
Ciencia y Tecnología de
Semillas

U\$S 50,00

Su equivalente en Gs.
Plazo de entrega de
resumen hasta el 30 de
junio de 2025

En el Congreso

SOCIOS GENERALES

U\$S 130,00

Su equivalente en Gs.

INFORMES E INSCRIPCIONES:

Cels .: (+595 985) 520 141/2 | (+595 981) 403 201

<http://congreso.aprosem.org.py/inscripcion>

APROSEMP



Asociación de Productores
de Semillas del Paraguay



SERVICIO NACIONAL DE
**CALIDAD Y SANIDAD
VEGETAL Y DE SEMILLAS**
PARAGUAY



Asociación Paraguaya de
Obtentores Vegetales



EXPO PIONEROS 2025

Consolida al Chaco como polo de innovación y desarrollo

CON UNA DESTACADA PARTICIPACIÓN DE EXPOSITORES, VISITANTES Y LÍDERES DEL SECTOR, LA 6ª EDICIÓN DE EXPO PIONEROS CERRÓ SUS PUERTAS CON UN BALANCE POSITIVO. El evento reafirmó su posicionamiento como una de las muestras agropecuarias, tecnológicas y empresariales más relevantes del país.



El evento tuvo lugar del 28 al 31 de mayo en Loma Plata, Chaco, y reunió a más de 12.000 asistentes, 200 expositores y una exhibición de 320 ejemplares bovinos de distintas razas, reflejo del dinamismo y la diversidad productiva del Gran Chaco Sudamericano. Organizada por Pioneros del Chaco, la feria volvió a erigirse como una plataforma estratégica para el intercambio de conocimientos, la generación de negocios y la promoción de innovaciones que apuntalan el desarrollo sostenible de la región.

ANUNCIOS QUE MARCAN UN NUEVO RUMBO

Durante la inauguración oficial, Adolf Kauenhoven, presidente de Pioneros del Chaco, realizó uno de los anuncios más trascendentes del evento: la puesta en marcha de una moderna planta procesadora de granos de soja, ubicada estratégicamente sobre la Ruta Bioceánica.



Con una capacidad de 700 toneladas diarias y una proyección de 220.000 toneladas anuales, la

planta producirá harina, aceite y subproductos, agregando valor a la producción primaria, generan- ➔

do empleo local y potenciando la cadena agroindustrial. Esta inversión forma parte de la visión compartida de las tres cooperativas que integran Pioneros del Chaco.

A esta apuesta se suma un proyecto clave en infraestructura energética: la construcción de una línea de transmisión eléctrica de 220 kV, que robustecerá el sistema energético regional y acompañará el crecimiento productivo e industrial. El anuncio fue realizado por el vicepresidente de la República, Pedro Alliana, quien valoró el impacto estratégico de estas obras para el desarrollo del país.

UNA PLATAFORMA INTEGRAL PARA EL DESARROLLO RURAL

Más allá de su dimensión comercial, Expo Pioneros 2025 amplió sus horizontes con la modernización de su plaza productiva interactiva, donde técnicos y especialistas ofrecieron charlas y demostraciones sobre piscicultura, agricultura, apicultura, avicultura y horticultura. Este espacio cumplió un rol clave en la capacitación de productores y estudiantes, promoviendo prácticas sustentables y adaptadas a las condiciones del Chaco.

Por primera vez, la feria incluyó un espacio dedicado a la mujer y la familia rural, visibilizando su rol esencial en la producción y cohesión comunitaria. Esta incorporación fue celebrada por el público y marcó un hito en la evolución inclusiva del evento.



GENÉTICA BOVINA DE PRIMER NIVEL

La muestra ganadera volvió a ser uno de los pilares de Expo Pioneros. Un total de 48 cabañeros presentaron más de 320 animales, destacándose razas adaptadas al clima chaqueño y de alto valor productivo. Entre ellas, la presencia de ejemplares de la raza Holando que fue la novedad en el sector pecuario en la última edición.

UN MODELO DE DESARROLLO CON IMPACTO REGIONAL

En su discurso de cierre, Adolf Kauenhowen agradeció el com-

promiso de expositores, técnicos, cabañeros y visitantes, y enfatizó que “Expo Pioneros no es solo una muestra, es una plataforma sólida donde confluyen tecnologías, negocios y oportunidades que transforman la realidad productiva del país y del Gran Chaco Sudamericano”.

Con inversiones estratégicas, incorporación de tecnología de punta y una visión clara de desarrollo sustentable y cooperativo, Expo Pioneros 2025 ratifica su papel como motor del progreso regional y como ejemplo de cómo el trabajo conjunto puede transformar territorios y comunidades. ➔



Juntos a cada Paso.

AGROTEC
35
AÑOS

Agrotec
SEMILLAS
AREA EXPERIMENTAL Y DEMONSTRATIVA

Semillas
soja y
maíz.

Fungicidas,
Herbicidas
e Insecticidas.

Soluciones
digitales.

Biológicos.

Nutrición y
fertilizantes.

Productos y servicios
para alta productividad.

agrotec.com.py

AGROTEC



Agrionix con equipos para altimetría y calidad de aplicación con drones

Agrionix, una empresa con 25 años en el mercado paraguayo, acompañó una vez más la mega muestra agrotecnológica a cielo abierto del Chaco llevando sus soluciones, ofreciendo orientaciones y brindando promociones a los clientes habituales y visitantes en general durante los cuatro días del evento. Por una parte, César Salinas, encargado general de la marca DJI en Agrionix, resaltó que llevaron varias propuestas, innovando en tecnología, tanto en pilotos automáticos, como en otras herramientas para una agricultura de precisión. Con relación a la marca Agras, desarrollada por la fabricante DJI, citó la propuesta recientemente lanzada en drones agrícolas, el modelo T-50. “Dentro de la línea DJI Agras T-50, se ofrece, en la agricultura de precisión, la calidad de aplicación, distribución y coberturas en las hojas, con los tamaños de gota diferenciados y, sobre todo, la variabilidad de uso en diferentes cultivos, sin importar la altura, o caminos para su acceso”, indicó. Igualmente, orientó con algunos consejos para optimizar la calidad durante la pulverización con el equipo. “Al trabajar con los drones, es importante relacionar dos factores muy importantes, uno es lo que es la calidad de la mezcla de producto y otro es el caudal referente a cuánto se va a aplicar por

superficie. Teniendo esa relación de esos dos ingredientes fundamentales, obtenemos la mejor calidad de aplicación”, dijo. Además, indicó que cuentan no solo con el equipo comercial para las ventas, sino que además con una línea de posventa al servicio de los clientes, para acompañarlos en todas las zonas productivas. A su turno, Marcos Barrientos, representante comercial de la marca Trimble en Agrionix para las zonas Norte y Chaco, mencionó otra propuesta con la que participaron en la muestra. “En la Expo Pioneros estuvimos con mucha tecnología, muchas soluciones para nuestros clientes, también en lo que tiene que ver con nivelación de terreno, para que el productor pueda aprovechar al máximo su parcela. Tenemos clientes trabajando ya con esta tecnología, logrando muy buenos resultados en esta región”, indicó. En este caso, citó la base RTK, de Trimble, para las tareas de altimetría. “Justa-

mente, para que esa nivelación sea perfecta, ofrecemos este equipo. Mientras mayor sea el área aprovechada por el productor, mayor será el ritmo que se tenga en la producción. Es la antena que transmite justamente esa frecuencia, esa señal. Además, complementada con otros equipos que van instalados en el tractor, esta base utiliza la información de relevamiento de datos realizados previamente, para una posterior corrección o movimiento de suelo de ser necesario”. Para detallar el impacto positivo que brinda el equipo al usuario, recordó que, en el Chaco actualmente, se da un porcentaje calculado en pérdidas, por áreas o parcelas que tienen peladares, que afecta hasta el 20 % de la producción. “Todo eso se puede reducir o eliminar gracias a una buena nivelación de terreno”, indicó. Ambos entrevistados agradecieron a la organización por la posibilidad de compartir con clientes y amigos, además de recordar que Agrionix cuenta con repuestos y áreas de asistencia técnica, tanto en la Oriental, como en la Occidental.



Agrofertil presentó innovaciones en semillas, tecnología e insumos

Agrofertil promovió sus más recientes innovaciones en semillas, tecnología agrícola e insumos, desarrollados para enfrentar los desafíos productivos del Chaco. Tarciano Dalateze, gerente comercial de Agrofertil para la región del Chaco, destacó la presentación de nuevos híbridos de maíz de Agroeste, entre ellos AS 1820 PRO4 y AS 1988 PRO4, materiales desarrollados con tolerancia al complejo de enfermedades transmitidas por la cigarrita. Provenientes de climas templados, estos híbridos fueron seleccionados específicamente para adaptarse a las condiciones del Chaco: altas temperaturas, altitudes bajas y demandas de alto rendimiento y calidad de grano.

Otra innovación destacada fue la incorporación de semillas con tratamiento industrial, resultado



del trabajo en la nueva Industria de Beneficiamiento de Semillas (IBS) de Agrofertil, considerada la más grande y moderna del país. “Estamos trayendo al Chaco semillas tratadas industrialmente, listas para sembrar en la época adecuada, con garantía de calidad, germinación y vigor”, explicó Dalateze.

Agrofertil también presentó novedades en herbicidas, como Roundup Top para cultivos y Arrange y Temible para el control en pasturas, además de tecnolo-

gía de aplicación avanzadas y tanques de inyección en surcos pensados para productos biológicos. “Contamos con un portafolio completo, desde la siembra hasta la cosecha, con todo lo que el productor chaqueño necesita para lograr buenos resultados”, afirmó Dalateze, quien además expresó su satisfacción por haber formado parte de esta nueva edición de Expo Pioneros y agradeció la visita de productores y técnicos que se acercaron al stand de la empresa. ➔

YPF
MÁXIMA TECNOLOGÍA EN LUBRICANTES



CGS

Representante Oficial de **YPF**
Av. Madame Lynch e/Santa Margarita Youville
Tel.: (595 21) 673 395 - Telefax: (595 21) 684 002
E-mail: ventas@cgs.com.py - www.cgs.com.py



Impulsando el desarrollo del Chaco



Cotripar presente con amplio portafolio



Grupo Cotripar presentó un amplio portafolio de soluciones innovadoras para los sectores de agricultura y ganadería, de la mano de marcas de primer nivel como FENDT, YTO, Krone, Kuhn y otros.

Bruno Vefago, director comercial de Grupo Cotripar, destacó la cercanía que la empresa mantiene con el productor local: “Contamos con una sucursal en Loma Plata desde hace 7 años. Venimos acompañando a los productores chaqueños en cada etapa, viendo cómo podemos ayudar con cada equipo, con cada producto, y adaptándonos a sus

necesidades.” Entre las novedades más destacadas de esta edición, Cotripar presentó el nuevo tractor FENDT de 283 CV, una propuesta de menor potencia dentro de la línea FENDT, ideal para explotaciones medianas. Asimismo, estuvieron en exhibición los potentes tractores FENDT de las series 900 y 1000, con 400 y 500 CV respectivamente, diseñados para la producción a gran escala.

Otra marca protagonista fue YTO, cuyos tractores ofrecen una excelente relación costo-beneficio, una opción atractiva para quienes buscan rendimiento y economía.

Además, Cotripar presentó su línea completa de equipos para ganadería de Krone, incluyendo desde cegadoras pequeñas hasta maquinaria de mayor porte. También se destacó el pulverizador de Kuhn, especialmente valorado por su eficiencia en suelos chaqueños, donde se requiere maquinaria adaptable y robusta. “Tenemos soluciones para cada fase de la producción. Desde la preparación del suelo hasta el manejo ganadero, contamos con una herramienta que puede ayudar al productor con certeza”, subrayó Vefago.

SERVICIO POSVENTA

Uno de los pilares del Grupo Cotripar es su sólido servicio posventa. “Contamos con un equipo técnico altamente capacitado que acompaña al productor chaqueño incluso en condiciones adversas. Nuestro objetivo es estar al lado del cliente, no solo en la venta, sino en todo el proceso productivo”, expresó el director comercial.

Agrobay se impuso con soluciones tecnológicas para el agro

Agrobay llevó a la muestra una selección de equipos agrícolas de alta tecnología, representando a marcas reconocidas como New Holland, Jacto, Tatu Marchesan y MacDon.

Edgar Navarro, consultor estratégico de negocios, expresó que el objetivo fue presentar soluciones concretas para el trabajo en campo. “Estamos trabajando con plataformas maiceras, pulverizadores de la marca Jacto con tracción 4 x 4, tractores New Holland desde 75 hasta 200 HP, con transmisiones semi PowerShift y PowerShift, además de toda la línea de implementos agrícolas de Tatu Marchesan.” Las plataformas de cosecha MacDon también fueron protagonistas por su eficiencia y adaptabilidad a distintos tipos de cultivos.

La oferta se completó con una variedad de implementos diseñados para optimizar cada etapa del proceso productivo, brindando a los visitantes herramientas concretas para mejorar el rendimiento en sus fincas.

Agrobay no solo expuso tecnología, sino que también consolidó su rol como aliado estratégico del productor, brindando asesoramiento personalizado y respal-

do técnico. Navarro aprovechó la ocasión para agradecer a los organizadores del evento y a todos los clientes que se acercaron al stand, reforzando la relación de confianza que la empresa ha construido en el sector agropecuario paraguayo. Con esta participación, Agrobay reafirma su compromiso con la innovación y el crecimiento sostenible del agro en la región.



Presentación de **Agrotec** APP, primer e-commerce agro del Paraguay

Agrotec dijo presente en la Expo Pioneros 2025 presentando sus más recientes innovaciones tecnológicas, reafirmando su compromiso con la digitalización y sostenibilidad del agro nacional. Así y en el marco de su 35° aniversario, lanzó en la zona su primera aplicación móvil de e-commerce agropecuario del país, disponible para Android y iOS, con lo cual la empresa marcó un antes y un después en el agro paraguayo. La app permite a los productores comprar insumos de forma rápida, segura y con condiciones exclusivas. Desde la comodidad del celular, los usuarios pueden acceder a un catálogo actualizado de productos, programar pagos, solicitar soporte técnico y coordinar logística de entrega, lo que representa una optimización inédita del tiempo y los recursos en el agro nacional. Valmor Dalla Nora, gerente de Desarrollo de Mercado de Agrotec, brindó más detalles. “Agrotec siempre está a la vanguardia en desarrollo y asistencia técnica, con un acceso directo al agricultor y muchos desafíos durante todo el año. Tenemos herramientas nuevas, herramientas digitales que fuimos innovando en el mercado. Este año lanzamos Agrotec APP, la primera aplicación para que el agricultor pueda consultar, comprar, cotizar, mirar productos, características técnicas, todo por su teléfono o por su computadora”. “Creo que es la primera empresa a desarrollar esto en el mercado agropecuario paraguayo y estamos siempre adelante, siempre evolucionando, tenemos novedades para el futuro porque estamos y vamos a estar en la vanguardia de lo que es el desarrollo, de lo que



es la tecnología y la innovación. Y dentro de eso, miramos que la agricultura está pasando a lo digital. Así en su momento también desarrollamos DigiFarmz”, dijo.

DigiFarmz es una plataforma digital que ayuda productores, agrónomos y consultores en el manejo y control de enfermedades de la soja mediante presentación de parámetros para una mejor toma de decisiones. Permite saber los tipos de fungicidas específicos para cada enfermedad. “En Agrotec siempre estamos innovando, como DigiFarmz, es una herramienta muy eficiente para asesorar al agricultor en la toma de decisiones”, explicó. Comentó que Agrotec permanentemente apunta a encontrar soluciones a los desafíos que se presenten. Entre estos, mencionó la importancia del acompañamiento al agricultor con las nuevas tecnologías. “Las herramientas digitales, APP y DigiFarmz, van a sumar mucho en la decisión del agricultor paraguayo, porque involucra producir mejor, ser más eficiente y gastar menos, con una ganancia mayor, involucra dinero”. Resaltó igualmente la respuesta positiva que vienen teniendo en el campo al integrar a los productores en el proceso de involucrarlos en las nuevas tecnologías. “Muchos (agricultores) ya están buscando la agricultura digital, pues despertó curiosidad e interés en ellos”. Recordó el lema “Juntos a cada paso”, con el que Agrotec celebra sus 35 años liderando la transformación del campo paraguayo, pues lleva en su ADN seguir en ese camino, concluyó. A su turno, Vinicios Mattei, gerente Regional de Agrotec Campo 9 y Chaco, resaltó la muestra



como un evento muy importante para la zona y que involucra a muchos productores y clientes en esa parte del país, para lo cual la compañía asiste con un portafolio de tecnologías, que incluyen diversas soluciones, como los híbridos de maíz Pioneer y semillas de soja, además de fungicidas, insecticidas y toda la parte de nutrición vegetal. Mención especial para los híbridos Pioneer, marca aliada hace más de 20 años y que cuenta con una línea exclusiva para el Chaco. Citó al P3016VYHR, uno de los híbridos con mayor techo productivo, que se encaja perfectamente a las condiciones de la región Occidental, además del P3707VYHR, material ya conocido, líder en cantidad de semillas de forma nacional y también mundial, subrayó. Como novedad para el Chaco, se lanzó el P4537PWU, con la tecnología AQUAmax®, para soportar más el calor y otras condiciones de la región. “Es un híbrido que vemos que va a tener una gran capitalidad acá en el mercado chaqueño, además de la gran aceptación que hay por las soluciones con las que contamos”. Cabe recordar que, durante el evento, se realizaron demostraciones de tecnología de aplicación en el stand de la compañía. ➔





Agrisa con el dron T50 para más eficiencia en pulverizaciones agrícolas

Agrisa acompañó nuevamente la Expo Pioneros, esta vez en su edición 2025, ofreciendo soluciones para una agricultura de precisión con herramientas altamente tecnológicas, en especial los drones agrícolas y equipos digitales. Osvaldo Javier Cano Florentín, asesor comercial de la empresa, resaltó la presencia de visitantes que, según los organizadores, en total pasaron por los cuatro días más de 15 mil personas, sobre todo interesados en conocer más sobre las propuestas que la firma exhibió en la ocasión. “Estuvimos con nuestro producto foco, el dron pulverizador agrícola T-50, el cual, en comparación con la versión anterior, T-40, presenta como principal diferencia una mejor lectura del terreno. El T-50 viene con una mejora del radar para lo que es terrenos más accidentados. Aunque los drones que ofrece Agrisa, vinieron realmente para quedarse, para revolucionar lo que es la agricultura de precisión como tal”, puntualizó. Otra característica incluye su mayor cobertura al pulverizar, al comparar con otros equipos. Por ejemplo, en el T-40 se tiene un caudal de 12 litros por minuto, mientras que con el T-50

se alcanzan los 16 litros por minutos. “Tiene un sistema operativo muy amigable en comparación a otros equipos. Es un equipo totalmente automático, no autónomo, porque depende de la configuración que le hagamos. Entre estas, altura sobre el cultivo, velocidad de vuelo, tamaño de gotas. Tene-

Estuvimos con nuestro producto foco, el dron pulverizador agrícola T-50, el cual, en comparación con la versión anterior, T-40, presenta como principal diferencia una mejor lectura del terreno.

mos esa posibilidad también, esa tecnología. Le podemos configurar el tamaño de las gotas de la pulverización”. En otro momento, indicó que, dada la eficacia y los resultados comprobados a campo, hubo mucha demanda por la unidad y también se incrementó la cantidad de usuarios. “Tu-

vimos una temporada bastante ajetreada. Hubo muchos pedidos por los drones. Acá, en el Chaco central, y alrededores tuvimos una demanda altísima de pulverización con drones. De hecho, se sumaron otros prestadores de servicio venidos de la Oriental al Chaco y, aun así, no daban abasto”, puntualizó. Agregó que cuentan con un respaldo amplio para repuestos y asistencia técnica. Igualmente citó otras soluciones

para la agricultura de precisión, como los pilotos automáticos Agres que, en conjunto con los drones, fueron dos herramientas fundamentales para el trabajo en el campo, pues complementó la aplicación precisa y eficiente

con la tecnología ideal para un trabajo minucioso que, a su vez, representa un ahorro de tiempo y la reducción de costos. El entrevistado, finalmente agradeció a la organización de Expo Pioneros 2025 por la posibilidad de compartir con clientes y amigos los cuatro días del evento. ➔





OCHO AÑOS

"Sembrando
cooperación
y cosechando
progreso"



CONCOPAR
CONSEJO COOPERATIVO DE COOPERATIVAS RURALES DEL PERÚ

CGS con YPF lubricantes fueron protagonistas en la Expo Pioneros 2025

Una vez más, CGS, representante oficial de YPF, dijo presente en la Expo Pioneros 2025 consolidando su compromiso con el sector agropecuario y presentando sus últimas innovaciones en productos y tecnología para el agro. Felipe Páez, del departamento de ventas de CGS, destacó la importancia de participar en esta muestra que ya celebra su sexta edición: “Estamos muy contentos con la organización de la Expo Pioneros. Esta feria nos brinda la oportunidad de encontrarnos con nuestros clientes, aliados comerciales y productores de toda la región”.

TECNOLOGÍA DE PUNTA PARA EL AGRO MODERNO

Durante el evento, CGS e YPF reafirmaron su objetivo: ofrecer productos de alta tecnología adaptados a las exigencias de la maquinaria agrícola moderna. Páez señaló que la compañía trabaja constantemente en la evolución de sus soluciones para acompañar el desarrollo del agro.

En este sentido, destacó la línea de lubricantes YPF Extravida, diseñada para maquinarias diésel. “Hoy esta línea ha evolucionado hacia productos con mejores especificaciones técnicas. Hemos pasado de fórmulas minerales a semisintéticas, y ahora también ofrecemos opciones totalmente sintéticas, ideales para las maquinarias más exigentes”.

EL MERCADO CHAQUEÑO, CLAVE EN EL CRECIMIENTO

CGS también puso en valor el crecimiento y la diversificación productiva del Chaco paraguayo, una región estratégica para el de-



sarrollo agropecuario del país. “El mercado chaqueño es muy especial por cómo ha crecido y cómo se proyecta hacia el futuro. Hoy

de maquinarias, y nosotros estamos preparados para acompañar esa transformación”, agregó Páez.

“Estamos muy contentos con la organización de la Expo Pioneros. Esta feria nos brinda la oportunidad de encontrarnos con nuestros clientes, aliados comerciales y productores de toda la región.

los productores están apostando a la agricultura diversificada, lo cual también diversifica el parque



COMPROMISO AMBIENTAL Y NUEVOS LANZAMIENTOS

Otro eje destacado por CGS fue el compromiso ambiental de YPF. Sus productos de larga duración contribuyen a reducir el impacto ambiental, al extender los intervalos de uso y disminuir resi-

duos. En cuanto a lanzamientos, se presentó el YPF ROD, un lubricante diseñado específicamente para motocicletas, ampliando así la cobertura del portafolio de lubricantes YPF. “Este lanzamiento es parte de nuestra estrategia de expansión. Buscamos cubrir todas las necesidades del mercado con soluciones confiables y de calidad”, explicó Páez.

Para finalizar, el representante de CGS expresó su agradecimiento a la organización de la feria, a las cooperativas que son sus aliados comerciales y al público que se hizo presente en gran número, destacando la receptividad de la región y el entusiasmo que se vivió durante los cuatro días de la muestra.

Tecnomyl con lanzamientos y novedades en biológicos



Con un destacado equipo de profesionales y colaboradores, la compañía Tecnomyl marcó presencia y mostró la tendencia del mercado durante la recientemente Expo Pioneros 2025. André Battistus, gerente de Biotecnología y Nutrición de Tecnomyl, destacó el lanzamiento de un nuevo híbrido de maíz, así como las novedades para incrementar el de por sí amplio portafolio de biológicos para responder a las exigencias actuales del agro, gracias a los bioinsumos de su moderna planta Tecnomyl Biotech. “En nuestra propuesta de ofrecer siempre productos novedosos al mercado, desde nuestra línea de biológicos que arrancamos recientemente con la mayor planta de Paraguay, el año pasado, estamos promocionando dos productos que serían nuevos para el Chaco. De la línea Provitta, el VitaPhos, un solubilizador de fósforo que facilita su liberación por fertilidad natural para la absorción en las plantas, además de ser un mitigador de momentos donde falta el agua. Que facilite a las plantas trabajar con estos microorganismos en su sistema radicular”. Se emplean dos bacterias, “Bacillus subtilis” y “Bacillus megaterium”, para solubilizar el fósforo del suelo. También, para mitigar momentos con baja disponibilidad de agua, está VittaArya, que toma el nombre de la bacteria “Bacillus ar-

yabhattai”. Con esto, “se busca absorber, como esponja, más el agua, formando un biofilm de protección alrededor de la raíz. Así, permite aliviar el estrés que las plantas tienen en veranos extremos o prolongados periodos sin agua. Estos productos son distribuidos por los aliados de la zona, principalmente las cooperativas”. Subrayó que Tecnomyl siempre apunta a acompañar el desarrollo del campo y evoluciona con cada desafío que se presenta. Por ello, anticipó que van a seguir trabajando para ofrecer más novedades de biológicos y otras soluciones que sumen el beneficio para el agricultor. “Tanto en los biológicos como el portafolio de químicos, está la fortaleza de Tecnomyl. Juntos, ambos pilares, permiten lograr mejores rendimientos y dotan de mayor rentabilidad al productor”. Recalcó que la compañía siempre está atenta a nuevas tecnologías. Antes de avanzar con otras propuestas, indicó que estas propuestas pueden responder a las necesidades del agri-

cultor chaqueño, por las condiciones naturales y ambientales que ofrece la región. “Por eso estamos apuntando a estas dos herramientas como frente de trabajo para los cultivos chaqueños”. De igual forma, indicó que los agricultores locales están muy pendientes de las novedades de Tecnomyl y, reconoció satisfactoriamente, que la recepción es muy buena, en todas las sugerencias que la compañía ofrece. Pasando a la parte de genética, destacó el desembarco del nuevo híbrido para la zona, el AG 8606 VTPRO4, de Agrocere Semillas, aliado de Tecnomyl, que generó mucho interés, como la mayoría de los híbridos distribuidos por la empresa en la región. “El 8606 es un nuevo lanzamiento que se va a adaptar muy bien en el Chaco”, subrayó el entrevistado, al tiempo de recordar que la compañía cuenta con insecticidas, fungicidas y otras soluciones en su amplio portafolio, con “una excelente recepción” por parte de los productores, concluyó. ➔



Dekalpar portfolio ampliado con lanzamientos altamente tecnológicos



La compañía Dekalpar participó en la nueva edición de la muestra con interesantes propuestas, tanto en híbridos de maíz, novedades en soja como en lanzamientos en sorgo, además del posicionamiento de biológicos. Selva Avalos, coordinadora de Desarrollo de la Región Norte de Dekalpar recibió amable y atentamente al equipo de Campo Agropecuario para brindar detalles de lo que dejó la participación de la compañía en la gran muestra agrotecnológica chaqueña. La profesional agrónoma resaltó las novedades que llevaron en la ocasión, así como agradeció a los organizadores y a los visitantes con quienes pudieron interactuar en cuatro días. En destaque, citó los lanzamientos de variedades de soja. “Tenemos la incorporación, a partir de esta campaña, de Limagrain dentro del portfolio. Seguimos trabajando con las otras obtentoras como Monsoy o Brasmax y Limagrain viene a sumar materiales como el LG 60263, con la tecnología IPRO, con alto techo productivo, muy buena ramificación, buen peso de granos y es un material destacado tanto en el Chaco como en la región Oriental”. Otros destaques fueron las variedades con la tecnología I2X, como NEXUS 64ix66 y M 6301. Subrayó

que también se están incorporando materiales de soja tolerante a altas temperaturas o, para el caso de las condiciones chaqueñas, con el desafío de desarrollarse aun en estrés hídrico. “Estamos tratando de buscar alternativas para que pueda sostenerse el cultivo de soja, también en estas condiciones climáticas más adversas que las de la región Oriental”. Entre las novedades, la vocera igualmente destacó la incorporación de la línea de sorgos Advanta dentro del

Tenemos la incorporación, a partir de esta campaña, de Limagrain dentro del portfolio. Seguimos trabajando con las otras obtentoras como Monsoy o Brasmax y Limagrain viene a sumar materiales como el LG 60263, con la tecnología IPRO.

portfolio. En especial, los híbridos ADV 1202 AX y ADV G2550 IGAX, el primero un granífero poseedor de tecnología Aphis, y el segundo con unió esta con la Igrowth, “Es un material para control de malezas con herbicidas de la línea imidazolinonas y del pulgón amarillo”. Adicionalmente, también están las soluciones en el área de biológicos. “Contamos con los biológicos de Biotrop, principalmente estamos enfocados en Biokato, un insecticida que cuenta

con ‘Pseudomonas fluorescens’ y ‘Pseudomonas chlororaphis’, que viene a controlar lo que serían las ‘cigarritas’. Entonces, tenemos soluciones para el control de las principales plagas y enfermedades en los cultivos también acá, en el Chaco”. De igual manera, recordó que Dekalpar acompaña las investigaciones en la región. “Estamos contando con una línea de ensayos propios, tanto en la Oriental como en el Chaco. Tenemos ensayos de soja, de maíz, de biológicos y también de sorgo. El sorgo viene creciendo también en superficie. Es un producto muy importante para el productor chaqueño. También participamos en la red de ensayos de aquí. Vamos a tener muchas informaciones para ofrecer al productor las mejores recomendaciones también para esta región”. Finalmente, recordó que la compañía cuenta con un equipo técnico asentado en Loma Plata para cubrir toda la región, así como otro de Desarrollo. “Siempre estamos buscando las mejores informaciones para ofrecer al productor las mejores recomendaciones. En Dekalpar tenemos un apoyo importante de los técnicos y también tenemos todas las soluciones que el productor necesite en su campo”, concluyó.

New Holland destacó tecnologías y servicios



New Holland junto a Tape Ruvicha presentó sus conocidas maquinarias que ofrecen soporte a productores de la zona Occidental.

El portafolio estuvo compuesto por su línea de tractores, desde 75 hasta 300 HP, equipos de forraje, cosechadoras y tecnologías de agricultura de precisión.

La compañía exhibió además su sistema de telemetría, que permite monitorear en tiempo real el rendimiento y la operatividad de las máquinas, apuntando a una mayor eficiencia en las tareas agrícolas.

“Para nosotros, la Expo Pioneros es un evento clave. Año tras año traemos lo mejor de nuestra tec-

nología porque entendemos las necesidades del productor del Chaco central”, destacó Augusto Ruiz, gerente de la marca New Holland para Tape Ruvicha, en entrevista a Campo Agropecuario. Además, subrayó la importancia de brindar soluciones a un mercado diverso que incluye ganaderos, agricultores y contratistas, ofreciendo productos adaptados a cada segmento.

El servicio postventa también fue un eje central de la presencia de New Holland en la feria. La marca cuenta con una estructura consolidada en la región, técnicos capacitados y campañas de mantenimiento preventivo para asegurar una atención rápida y eficiente. “Sabemos que el productor demanda respuestas ágiles y soporte técnico de calidad. Estamos preparados para responder con eficacia y cercanía”, finalizó.

La firma invitó a visitar sus sucursales para conocer de cerca las innovaciones y acceder al servicio técnico especializado.

Rizobacter presentó sus soluciones para el Chaco en la Expo Pioneros

Rizobacter presentó en la Expo Pioneros una línea de productos especialmente desarrollados para las condiciones agroecológicas del Chaco. Entre las principales novedades, la empresa destacó el lanzamiento de Rizoliq Surco Maní, un inoculante formulado específicamente para el cultivo de maní, adaptado a las exigencias de la región.

La ingeniera agrónoma Ruth Caballero, del área de marketing y asistencia técnica de Rizobacter Paraguay, explicó que la empresa viene consolidando su presencia en la región Occidental con propuestas diferenciadas que responden a los desafíos productivos locales. En ese sentido, subrayó la importancia de Rizoliq Dakar, un

inoculante diseñado para condiciones de alta temperatura y estrés hídrico, características comunes en el Chaco.

Otro producto destacado fue RizoSpray, un secuestrante que mejora la eficiencia de las aplicaciones agrícolas al acondicionar el agua, una necesidad clave en esta zona por las particularidades de su calidad. Este coadyuvante ha ganado reconocimiento como un activador eficaz en diversas prácticas agrícolas.

Caballero también mencionó Vitagrow, un fertilizante foliar organomineral quelatado, formulado para ayudar a los cultivos a enfrentar tanto el estrés biótico como abiótico. Su formulación lo convierte en una herramienta valiosa para mejorar el rendimiento

en ambientes desafiantes como los del Chaco. Por último, invitó a los productores a acercarse a los distribuidores y cooperativas locales para acceder a estas tecnologías adaptadas, destacando que Rizobacter continúa trabajando en el desarrollo de soluciones específicas para potenciar la productividad en la región chaqueña. ➔



Rieder & Cia. a pleno con palas cargadoras, pulverizadoras y tractores

Rieder & Cia. nuevamente fue protagonista en la Expo Pioneros, esta vez en la edición 2025, ofreciendo soluciones de primer nivel y altamente tecnológicas, en especial en maquinarias, implementos y equipos, tanto para las tareas del campo como para la construcción, mediante sus marcas representadas en nuestro país Valtra y SDLG. Además, aprovechó la ocasión para estrechar lazos con clientes y amigos, como lo viene haciendo desde hace 90 años. Rodrigo Romero, jefe de la sucursal de la compañía en Loma Plata, resaltó la presencia en la sexta edición de Expo Pioneros, presentando su gama completa de la línea Valtra, así como las unidades para el segmento de la construcción SDLG que, para esta ocasión, completó su portafolio de productos con la exhibición de la L916FH, pala cargadora, que se perfila para seguir la misma línea de éxitos de otros modelos por sus características únicas. “Presentamos la que sería la pala más pequeña de la línea SDLG. Esta unidad cuenta con un

motor Yunnei de 83 HP, con una cuchara de 1 m³, con una carga nominal de 1.500 kg, con cuatro marchas delanteras y cuatro traseras. Altamente versátil para entrar en cualquier parte, sea confinamiento, carga de mixer u otra función. Es bien útil y práctica para el campo. Con esto completamos toda la gama SDLG en la Expo Pioneros 2025”. Recordó que, en exhibición, además estuvieron otras unidades y palas como la LG933L, “preparada y lista para los productores”, la L956FH o la L936H. De igual forma, destacó los tractores y maquinarias de la línea Valtra. Es de resaltar la participación de la firma durante la demostración en el terreno, primeramente, con un tractor T210, de la serie T CVT, con motor AGCO Power Engine, hasta 25 % más de ahorro de combustible. Pero, sin dudas, el foco estuvo en la pulverizadora Valtra BS 2225H, de procedencia brasileña, de 175 HP, con 4 cilindros y una economía del 20 % obtenida con menos peso y teniendo un motor AGCO Power Engine, que opera en bajas revoluciones



para dar su máximo torque. Posee un tanque de 2.500 litros de material tipo polietileno, con boquilla de llenado de 2" y 3", lavado de tanques con chorro giratorio y con dos agitadores hidráulicos. Ya en el stand, se exhibió la gama completa de tractores Valtra, con toda la línea tecnológica, subrayó Romero. Así, se subrayó la serie T, enfocada en versatilidad y eficiencia; y la S, en la alta potencia para tareas pesadas. “Con las series T y S, nos enfocamos en lo que sería el consumo de combustible que cuentan con un motor agrícola que, en bajas revoluciones, da toda su potencia y eso hace que se reduzca también el consumo”, subrayó.

Nuseed con propuesta de sorgo adaptado al Chaco

La empresa Nuseed presentó su portafolio de híbridos de sorgo, especialmente seleccionados por su excelente adaptación a las condiciones agroclimáticas de la región Occidental.

Sebastián Vázquez, representante de Nuseed, destacó los materiales más relevantes para el productor chaqueño, como el Spring T60, que ya lleva varios años con excelente desempeño en la zona, así como los híbridos de doble propósito como el Nusil 484 y el Qualysilo. “Estos sorgos tienen una característica clave: alto contenido de tanino, lo cual es fundamental en el Chaco por la alta incidencia del ataque de aves en los cultivos”, explicó Váz-

quez. Además, remarcó que estos materiales presentan gran rusticidad, alto techo productivo y tolerancia al pulgón amarillo, una de las principales amenazas actuales para el cultivo de sorgo en la región.

Nuseed apuesta fuertemente al mercado chaqueño, que considera estratégico para la expansión



de su genética. “El sorgo siempre ha tenido un lugar importante en esta zona por su resistencia a la escasez hídrica. Por eso trabajamos continuamente en el desarrollo de materiales que puedan enfrentar nuevos desafíos, como el pulgón amarillo. Ya contamos con híbridos tolerantes, y otros se encuentran en fase de desarrollo”, agregó.

Vázquez también subrayó que la adopción de híbridos Nuseed está en crecimiento en el Chaco, razón por la cual la empresa continúa trayendo nuevas propuestas y tecnologías para el productor. Finalmente, expresó su satisfacción por la participación de Nuseed en la feria y extendió una invitación a los productores a seguir apostando por las soluciones que la empresa ofrece.



Tracto atención preferencial al productor

Dentro de la Expo Pioneros 2025, uno de los expositores más protagónicos fue Tracto, ratificando así la preferencia de los clientes. Cristian Benítez, asesor de la firma para esta zona chaqueña, acogió al equipo de Campo Agropecuario en una amena y distendida charla, en donde destacó igualmente el sentimiento que genera la compañía para con los productores y clientes de la región Occidental, además de resaltar algunas de las propuestas exhibidas. “Es increíble cómo la gente chaqueña nos recibe. Particularmente, recorro a nivel de la región Occidental. Es grande el Chaco, es interminable y poco a poco vamos conociendo a más personas. Nos familiarizamos más con los clientes, tanto con los mayores, pues

gracias a ellos hicieron que esta tierra chaqueña tenga un futuro y sea más próspera, como con los jóvenes. Así vamos caminando, paso a paso, poco a poco, haciendo visitas de cortesía y dando atención preferencial a cada uno de ellos”, mencionó durante parte de la charla. Ya con respecto a las propuestas de equipos, maquinarias e implementos, expuso que la firma cuenta con un amplio portafolio y muchas unidades generaron el interés de los visitantes, incluso con algunas operaciones concretadas. “Los clientes vinieron, vieron, identificaron y preguntaron por alguna de las marcas que representamos. Contamos con varias marcas internacionalmente reconocidas, como Shantui, para la construcción; los

tractores Lovol o la pulverizadora Baldán, en especial la línea brasileña, la Avola 2500”. “Hay otros implementos más. Los clientes preguntan por rotativas o nuestras propuestas para la limpieza del campo. Es algo que tiene mucha demanda, porque llovió mucho. Aprovechamos para también brindar recomendaciones para los casos específicos, indicando algunos implementos. Sacamos algo muy positivo con la Expo Pioneros 2025”, indicó. Recordó que, para reforzar esa atención personalizada, Tracto con locales oficiales tanto en la avenida principal de Loma Plata como en la zona céntrica de Filadelfia”. Finalmente, recordó las facilidades para adquirir los implementos, equipos y maquinarias. “Contamos con las opciones de promociones por pago al contado o también financiamos. Tenemos alianzas con la Cooperativa Chortitzer, con Bancop y otras entidades más.

Somax reafirmó su compromiso con el Chaco

Somax estuvo presente con un stand y un equipo técnico comprometido, consolidando su compromiso con el desarrollo del sector productivo en la región. Christian Zárate, gestor de ventas de Somax en el Chaco, destacó que la participación en la muestra forma parte de una apuesta continua por la innovación: “Somax viene acompañando esta muestra desde ediciones anteriores, siempre con el objetivo de acercar a los productores nuevas tecnologías y productos de calidad que impulsen el crecimiento agrícola del Chaco”, señaló. Entre las principales novedades presentadas este año, se encuentran las nuevas variedades de semillas de soja desarrolladas bajo la marca Soymax. Estos materiales genéticos están siendo evaluados en ensayos a campo por la

Fundación Ideagro, y también en parcelas comerciales de la región, donde han mostrado resultados altamente promisorios. En materia de protección de cultivos, Somax introdujo nuevas propuestas como el insecticida Profice Duo, que combina activos de última generación especialmente formulados para enfrentar los desafíos fitosanitarios del Chaco. La empresa también ofrece una gama completa de productos que incluye tratamientos para semillas, herbicidas, insecticidas y fungicidas. En genética, además de su marca propia de variedades de soja Soymax comercializa híbridos de maíz de la línea Nord, y anticipó la incorporación de materiales de sorgo de la marca Nortox en su portafolio, fortaleciendo así su propuesta para los diversos sistemas productivos de la región.

La expansión de Somax en el Chaco también se traduce en infraestructura. Desde el año pasado, la empresa cuenta con una sucursal propia en Loma Plata, lo que permite ofrecer un servicio más cercano, eficiente y adaptado a las necesidades locales. “Nos estamos consolidando y queremos seguir fortaleciendo nuestro equipo para estar cada vez más cerca del productor chaqueño. Apostamos a largo plazo por esta región”, concluyó Zárate. ➔



Agrosystem con su nueva propuesta en horticultura



Durante la Expo Pioneros 2025, Agrosystem presentó oficialmente su nuevo departamento de horticultura, acompañado de una amplia gama de soluciones especializadas en nutrición vegetal, protección de cultivos y agricultura de precisión.

En su stand exhibió productos de alta tecnología, destacando la línea Yara Tera de fertilizantes hidrosolubles, ideales para cultivos en hidroponía, sustratos y producción a campo abierto. Esta propuesta responde a las crecientes necesidades del sector hortícola regional, donde la hidroponía está tomando cada vez más protagonismo. “El objetivo es brindar soluciones integrales y específicas para los productores hortícolas del Chaco Central”,

explicó el Ing. Ramón Aquino, encargado del área de Desarrollo en Agrosystem. “En este marco, destacamos fertilizantes como Yara Tera, Yara Vita y Yara Mila Complex, que permiten una nutrición eficiente y adaptada a cada sistema de producción”, agregó.

Además de la nutrición vegetal, la empresa presentó su línea completa de defensivos agrícolas, incluyendo insecticidas y fungicidas de última generación, pensados para proteger los cultivos con eficacia y sustentabilidad. Otro punto fuerte de la participación de Agrosystem fue la presentación de equipos de agricultura de precisión, con la Agrotax, propo-

niendo como innovación su línea FGS. Estas herramientas permiten un manejo más eficiente de los recursos, optimizando rendimientos y reduciendo costos.

La presencia de Agrosystem en Expo Pioneros 2025 reafirma su compromiso con la innovación y el desarrollo sostenible del agro paraguayo, especialmente en una región como el Chaco, que muestra un potencial creciente en la producción hortícola.



Ford con Tape Ruvicha destacó su línea de vehículos todoterreno

Ford, en alianza con su representante Tape Ruvicha presentó una gama de vehículos que captó la atención de los visitantes por su tecnología, robustez y adaptabilidad a los exigentes caminos chaqueños.

Entre los modelos más admirados del stand figuraron la Ford Ranger en sus distintas versiones, la Bronco Sport, la Explorer y otros SUV y pickups de la marca, reconocidos por su durabilidad y desempeño en terrenos difíciles. Sin embargo, fue la Ford Ranger V6 la que se llevó gran parte del protagonismo, gracias a su destacada participación en las pruebas de manejo o test drives, organizadas durante la feria.



Durante estas pruebas, Roberto Ortiz, asesor de ventas de Tape Ruvicha, brindó a los participan-

tes una explicación técnica detallada del comportamiento de la Ranger V6, resaltando su ver-

satilidad y capacidades avanzadas de manejo. “Para esta prueba activamos el modo ‘resbaladizo’, ideal para este tipo de circuito corto, ya que mejora la tracción sin desactivar el control de estabilidad”, explicó Ortiz. “Esto nos permite demostrar cómo la Ranger mantiene el control incluso en maniobras exigentes, gracias a su radio de giro estrecho y la asistencia de manejo que se adapta a cada sendero”.

Ortiz destacó también la potencia del motor V6, capaz de entregar una gran fuerza en tramos que requieren aceleración y control simultáneo. “Es una camioneta que hay que domar. Pero lo bueno es que cuenta con todas las asistencias electrónicas necesarias para hacerlo de forma segura y cómoda”, añadió. La Ford Ranger V6 viene equipada con frenos a disco en las cuatro ruedas, lo que mejora la respuesta

y la seguridad en frenado, especialmente en caminos irregulares como los del Chaco paraguayo. Además, incorpora dirección hidráulica, lo que facilita significativamente la maniobrabilidad, incluso en trayectos de difícil acceso. La presencia de Ford en la Expo Pioneros 2025 reafirma su compromiso con el mercado nacional, ofreciendo soluciones robustas, innovadoras y adaptadas a las condiciones únicas del interior del país.

Expo Pioneros y Fecoprod apoyan el desarrollo educativo con Futuro Granjero



En el marco de la Expo Pioneros se desarrolló el Certamen Futuro Granjero, una iniciativa didáctica orientada a estudiantes de escuelas del Chaco, que busca acercar a los jóvenes al mundo agropecuario de manera práctica y formativa. El evento fue organizado por la Expo Pioneros con el auspicio de la Federación de Cooperativas de Producción (Fecoprod). Maicon Doerksen, gerente del Servicio Agropecuario de la Cooperativa Chortitzer y miembro del comité organizador, explicó que esta actividad surgió hace algunos años como una propuesta del comité para promover el interés y la participación de los estudian-

tes en el sector productivo. “Este año, decidimos lanzar el desafío de Futuro Granjero, con un enfoque integral en distintas áreas de la producción”, comentó. El certamen se estructuró en tres etapas:

- **Dibujo temático:** Cada escuela participante presentó un dibujo relacionado con el mundo agro-

pecuario, el cual fue evaluado por un jurado y recibió una puntuación.

- **Evaluación teórica:** Los estudiantes rindieron un examen que abarcó conocimientos sobre apicultura, piscicultura, horticultura y avicultura.
- **Competencia práctica:** Durante la feria, los alumnos participaron en la “Plaza Productiva”, donde demostraron sus habilidades prácticas trabajando con peces, aves, cultivos hortícolas y equipamiento apícola.

Una vez finalizadas las tres fases, se sumaron los puntajes obtenidos por cada equipo. Las escuelas con mejores resultados de las 16 escuelas del Chaco participantes fueron: Schöntal, La Selva y Neu-land 6B.

La Fecoprod viene acompañado este certamen desde sus inicios, brindó su apoyo institucional y entregó premios significativos que beneficiarán directamente a las escuelas ganadoras en el desarrollo de sus actividades educativas. ➔





CAMPO GANADERO



BRANGUS. CANTIDAD Y BUENOS PRECIOS MARCARON LA MUESTRA.

EXPOSICIONES NACIONALES

Semestre de alta genética y marcado interés por la pecuaria

LA TEMPORADA 2025 DE MUESTRAS ORGANIZADAS POR LAS ASOCIACIONES DE CRIADORES DE VARIAS RAZAS GANADERAS CERRÓ EL PRIMER SEMESTRE DE MANERA EXITOSA SEGÚN LOS DIFERENTES ORGANIZADORES. Innovaciones, creatividad, se sumaron a la buena cantidad, excelente calidad y grandes oportunidades de negocios para marcar la tendencia en un año que se presenta con un mejor escenario para la actividad.

Una vez más, los criadores de Braford dieron el puntapié a la temporada. Su evento fue del 22 al 25 de abril, completando 19 muestras nacionales y la 8ª edición del Ternero. Fue en el predio de la Asociación Rural del Paraguay (ARP), en Mariano Roque Alonso. Pese a las maleas condiciones climáticas y por algunas nuevas normativas que se plantearon, hubo una buena participación de ejemplares y expositores. El jurado fue Fernando Llano, destacado productor paraguayo y con años de calificar en certámenes ganaderos. El presidente de la Braford Paraguay, Mustafá Yambay, explicó que tuvieron que ajustar el calendario de la Nacional dado que coincidió con el Mundial de la raza, en su novena edición y por segunda vez en Brasil. En tanto, del 24 al 28 de abril la raza ovina Hampshire Down innovó de forma temática, basada en el universo de la saga Star Wars (valga el juego de palabras), teniendo como lema “5ta. Nacional de Otra Galaxia”. Igualmente fue en Mariano Roque Alonso. El jurado fue Martín Vargas, profesional con amplia trayectoria en pistas, incluyendo las ovinas. La presidente de la Hampshire Down Paraguay, Laura Mendoza, anticipó que desde la asociación se promocionó este tipo de eventos como una forma de impulsar a criadores, expositores y compradores, en un momento clave para el crecimiento del sector en nuestro país. Y ce-



BRAFORD. EL ARRANQUE ANUAL DE LOS CERTÁMENES GANADEROS.

rrando el cuarto mes y recibiendo al quinto, las actividades se enfocaron y centraron en el Chaco. En efecto, del 28 de abril al viernes 2 de mayo, durante la Expo Rodeo Neuland, la Asociación Paraguaya de Criadores de Brahman (APCB) llevó una vez más su Nacional a las pistas chaqueñas, en este caso Expo Rodeo Neuland. Además, esta edición coincidió con la serie de actividades previstas por los 60 años de vida institucional de la organización. También se aprovechó la presencia de los socios para realizar la Asamblea General Ordinaria, con presentación del Balance y la Memoria del ejercicio 2024, reflejando el crecimiento sostenible y la innovación constante, indicaron. El jurado estuvo compuesto por la dupla de Estados Unidos, Brandon Cutrer y Keaton Dodd, con una participación de más de 350 ejemplares para este certamen. El presidente de la APCB, Ignacio Llano, ponderó la calidad de los animales y agradeció una vez más el apoyo de los criadores, socios y

simpatizantes de la raza. Anticipó que se vienen más actividades por los 60 años de la organización. Ya en mayor, del 7 al 12 en escena la Brangus. Una notable participación de 94 cabañas, con más de 780 ejemplares, marco esta edición de la Nacional de Otoño. La jura estuvo a cargo de José Bareiro. El titular de la asociación de criadores, José Chagra, resaltó el trabajo de expositores y la excelencia de la genética, con muchos productos descendientes de padres paraguayos, que incluso fue merecedor de premios internacionales y hasta títulos mundiales. También destacó la presencia de nuevos expositores. En equinos, del 14 al 18 fue el turno de la Asociación de Criadores de Caballos Criollos del Paraguay (ACCCP). Prácticamente un centenar de ejemplares acudieron a la cita, cuyo jurado fue el internacional argentino Santiago Tapia, quien se mostró muy riguroso a la hora de calificar el desempeño en pista de los animales incluso en una jornada calurosa y con alta humedad. El presidente ➔



BRAHMAN. CABAÑA SIETE TRINCHERAS DE FREEMONT S.A. EN LO MÁS ALTO DEL PODIO EN LA PISTA CHAQUEÑA.



HAMPSHIRE DOWN. LA TEMÁTICA DE STAR WARS COMO NOVEDAD.



NELORE. MÁS PARTICIPACIÓN DE CRIADORES PARA RATIFICAR VIGENCIA DE LA RAZA.

de la ACCCP, Tomás Romero Pereira, igualmente destacó tanto la cantidad como la calidad de genética criolla expuesta en la ocasión y comentó que desde el gremio se busca impulsar la cría y producción de esta raza, por lo que se aprovechan eventos como la Nacional para ofrecer incentivos en los concursos, sea con puntuaciones o premios en efectivo.

La Asociación Paraguaya de Criadores de Nelore (APCN) cerró la temporada de Nacionales del primer semestre, con su evento que fue del 19 al 26 de mayo. En pista actuó como jurado de calificación la dupla de Raúl Appleyard y Leodegar Cabello y para esta ocasión, se inscribieron para diferentes competencias unos 600 ejemplares, más de 200 correspondieron a los de bozal. El presidente de la APCN, Luis Soljancic, ponderó el volumen de animales en cantidad y calidad, subrayando que demuestra que la raza sigue siendo importante como base de la ganadería paraguaya. También aprovechó para adelantar que se preparan para el Congreso Nelore 60 Aniversario, organizado dentro de los festejos por las seis décadas del gremio.

Igualmente, en simultáneo, se realizó el tradicional concurso de gordos, el primero de los dos previstos para este año. Se incluyen Novillos,

Toros y Hembras. La multinacional Minerva Foods acompañó este evento realizado en su planta Frigormerc, en Asunción. Participaron más de 1.000 cabezas distribuidas en 23 corrales, evaluadas en doble jornada, el lunes 19, los animales en pie, juzgada por el profesional paraguayo Alberto Gunther;

La Asociación Paraguaya de Criadores de Nelore (APCN) cerró la temporada de Nacionales del primer semestre, con su evento que fue del 19 al 26 de mayo.

y el martes 20, las carcasas, puntuadas por el internacional brasileño André Locatelli, quien repitió esta tarea otro año. El miércoles 21 se presentaron resultados. Los premiados compiten en el circuito regional, en donde la presencia paraguaya tuvo destacada participación en el pasado.

Por último, todas estas Nacionales, a excepción de la de la APCB, fueron en el predio de MRA, en unos primeros meses bastante alentadores para el productor, motivado por la suba de precios, trasladado en los diferentes remates, con valores destacados y buenas ventas para reafirmar la

importancia de invertir en genética para seguir posicionando a la pecuaria nacional. La cantidad de nuevos expositores igualmente habló del interés de seguir apostando

por el campo paraguayo, teniendo a la ganadería como uno de los pilares fundamentales. Finalmente, es de recordar que el 2025 viene con la nueva versión de la muestra internacional, prevista del 12 al 27 de julio, con la denominación Expo Paraguay (Expo PY). **CA**



CRIOLLOS. ESTRUCTA SELECCIÓN PARA ELEGIR A LO MEJOR DE LO MEJOR.



GENÉTICA FUNCIONAL

Mejoramiento genético
para una producción de
CALIDAD



FET FIV, RP 667

Padre: MAXIMUS ROJO

Madre: FET FIV RP 271

Nacimiento: 14/02/2023

**GRAN CAMPEONA
BRAHMAN**

- ✓ NACIONAL OTOÑO 2025
- ✓ EXPO PIONERO 2025



FET FIV, RP 664

Padre: JDH MR JOJO MANO RP 862

Madre: FET FIV RP 253

Nacimiento: 13/02/2023

**TERCER MEJOR
MACHO BRAHMAN**

- ✓ EXPO PIONERO 2025

Informes: Tel .: +595 21 295158 · +595 982 880711 · +595 981 414829

Burky: Tel .: +595 983 733444 **E-mail:** sietetrincheras@gmail.com

PANORAMA LECHERO

Papel crucial de cooperativas en la producción láctea



UNA VEZ MÁS SE RESALTÓ EL COMPROMISO DE LAS COOPERATIVAS POR BRINDAR SEGURIDAD ALIMENTARIA A NIVEL NACIONAL A TRAVÉS DE UN PRODUCTO DE CALIDAD Y CON LOS MÁS ALTOS ESTÁNDARES PRODUCTIVOS. Fue en ocasión del acto conmemorativo por el Día Mundial de la Leche, el viernes 6 de junio, en el local del Servicio y Asistencia a Productores de Leche (Saple), en el km 222, de la ruta PY 02, en J. Eulogio Estigarribia (Caaguazú), y contó con la participación de autoridades y referentes de la actividad, así como invitados especiales.

Cada 1 de junio se celebra el Día Mundial de la Leche y tradicionalmente la Federación de Cooperativas de Producción (Fecoprod), en forma conjunta con una de sus asociadas, realiza un acto para resaltar la importancia de este noble alimento. En ese sentido, en la edición 2025, el festejo fue igualmente coordinada por la Cooperativa de Productores de Leche La Holanda Ltda., en la cuenca láctea Campo 9, en el distrito de J. Eulogio Estigarribia. Más concretamente en el salón de eventos, en el Saple, y contó con

el acompañamiento de autoridades locales y departamentales. El acto se inició con la entonación del Himno Nacional, seguido de los discursos. Entre otros, intervinieron en la ocasión, Eva Giménez, tambera; David Thiesen, presidente de La Holanda Ltda.; Alfred Fast, titular de la Fecoprod y las autoridades locales, así como en representación del Gobierno central. Posteriormente, se proyectó un documental de La Holanda y se procedió al tradicional brindis “Vaso de leche”, acción simbólica para destacar la importancia de este alimento esencial para la nutrición, así como

la oportunidad para reconocer el esfuerzo diario de los productores y reafirmar el valor estratégico



ALFRED FAST, PRESIDENTE DE FECOPROD.

del sector lechero en la economía nacional. El programa incluyó momentos culturales, con el ballet Campo 9 y la entrega de obsequios a las autoridades, entre otros.

ALIMENTO NOBLE Y PRODUCCIÓN EN AUMENTO

Durante su intervención Eva Giménez compartió su testimonio desde la experiencia en el campo. Valoró la leche como un alimento noble y de consumo directo tras el ordeño. Subrayó la responsabilidad de los tamberos para garantizar la higiene y la sanidad animal, cumpliendo con estándares como la prevención de brucelosis y tuberculosis, así como la importancia de mantener la calidad en el producto. Además, aprovechó para agradecer a La Holanda Ltda. en promover esta actividad y, sobre todo, constituirse en un aliado estratégico en la comercialización, al asegurar la compra de la producción y evidenciar su rol como comprador confiable. En tanto, David Thiesen calificó a la leche como un alimento esencial y universal, a la par de devolver el agradecimiento a los tamberos, de manera especial por la entrega y dedicación en el trabajo diario. Con relación al procesamiento, resaltó el aumento de la producción, así como nuevos desafíos. Así, compartió datos sobre el crecimiento de esta cooperativa especializada en lácteos. Explicó que procesa 1.200.000 litros de leche y adelantó la intención de llegar a 1.500.000 litros para octubre. Para ello, se trabaja en acciones de inclusión y apoyo a pequeños productores vecinos. Actualmente acopia el producto de 1.500 tamberos, entre socios y no socios.

Entre las recientes inversiones, subrayó como uno de los avances más relevantes en los últimos tiempos, la instalación de una planta de secado de suero de queso. Esto permitirá trans-



SALUDABLE TRADICIÓN. LA JORNADA INCLUYÓ EL TÍPICO "BRINDIS CON VASO DE LECHE", ENTRE LAS AUTORIDADES PRESENTES.

formar un desecho en un recurso útil para aumentar la producción de quesos y desarrollar nuevos productos como leche condensada nacional, dijo y reafirmó el compromiso de seguir invirtiendo en tecnología e infraestructura para sostener una producción lechera rentable y sostenible.

A su turno, Alfred Fast comenzó rindiendo homenaje al esfuerzo incansable de los productores de leche, que trabajan todos los días sin importar las condiciones climáticas. Destacó que la cadena láctea genera diariamente USD 1.000.000 solo por la producción primaria, lo que refleja su enorme valor económico. Asimismo, enfatizó el papel crucial de las cooperativas y su incidencia no solo productiva y económica, sino también social.

Amplió sobre el punto al manifestar que, gracias al cooperativismo, los tamberos pueden recibir un buen precio y, en el otro extremo de la cadena, los consumidores pueden acceder a productos de calidad a precios accesibles, destacando esto como uno de los

mayores logros de este modelo en Paraguay. De igual forma resaltó la participación tanto de socios cooperativos como productores independientes, dentro del sector lácteo, reforzando el carácter inclusivo de la actividad.

Otro dato no menor recordado por Fast fue el superávit comercial en lácteos alcanzado en los últimos años, resultado del fortalecimiento de la producción nacional. Destacó la colaboración entre el Gobierno y el sector privado para construir políticas de largo plazo que brinden estabilidad, incentiven inversiones y generen confianza. Reafirmó el compromiso con programas sociales como el "Vaso de leche" y el programa "Hambre Cero".

Ambas iniciativas, prosiguió, fomentan el consumo de lácteos en la población más vulnerable. Sin embargo, advirtió que el consumo interno de leche aún está por debajo de los niveles recomendados, e instó a las autoridades a reforzar el apoyo en infraestructura, energía y seguridad rural, factores claves para que el productor pueda crecer y competir en un mercado abierto. Cabe recordar que esta celebración se enmarcó dentro de las actividades por los 50 años de Fecoprod.

En tanto, por el lado de las autoridades públicas, hablaron el intendente local Derlis Darío Espínola; el gobernador del quinto departamento, Marcelo Soto, y representantes del Ministerio de Agricultura y Ganadería, por el Gobierno central. **CA**





Cooperativa Volendam presentó 22 opciones de maíz en la Jornada de Híbridos

SE REALIZÓ CON ÉXITO LA JORNADA DE “HÍBRIDOS DE MAÍZ”, ORGANIZADA POR LA COOPERATIVA VOLENDAM LTDA. El evento fue el 4 de junio en la localidad de Choré, departamento de San Pedro. La salida de campo, que ya lleva diez años realizándose de forma ininterrumpida, congregó a productores, socios de la cooperativa y representantes de 22 empresas del rubro agrícola.

La parcela demostrativa del productor Manfred Martens fue el escenario que la Cooperativa Volendam escogió para exponer una veintena de híbridos de maíz de la mano de las empresas participantes. Los materiales fueron sembrados el

24 de febrero, la fertilización corrió por cuenta de ECOP y Tecnomyl realizó el manejo fitosanitario con insumos químicos y biológicos. El evento se desarrolló como un extenso recorrido técnico, donde los productores pudieron observar de cerca el comportamiento

de los híbridos bajo condiciones reales de campo. En cuanto al proceso de trabajos que se realizan con productores para las jornadas, el Ing. Agr. Víctor Patiño, técnico de la Coop. Volendam, detalló la importancia de productores socios de la cooperativa



“estos eventos lo realizamos en parcelas de productores, no son parcelas propias de la cooperativa, sino más bien hablamos con un productor y lo convencemos, si él está interesado en hacer el ensayo lo hacemos con él y le hacemos un acompañamiento”, indicó.

Algunas de las empresas participantes que expusieron los resultados en el ensayo fueron: Tecnomyl con el AG 8701 VT PRO4 y el AG 8606 VT PRO4, Somax mostró el material de Nord B2702 PWU, Agrofertil el AS 1988 PRO4, Dekalpar el DKB 260 PRO4, Agrotec P 3322 PWU entre otras empresas. En cuanto a fitosanitarios aplicados se destacaron los productos Acefato, Triplo X, Gradus, Sulfato de amonio, Only max od y Pack Vigilant Duo.

Además de servir como vitrina para nuevos híbridos que buscan posicionarse en la zona, esta actividad representa una valiosa oportunidad para que los productores accedan a nuevas tecnologías, consulten precios y reciban información técnica de

primera mano. “Es un evento que el productor de Volendam valora mucho porque ve que se hacen cosas nuevas para ellos. Se están trayendo tecnologías adaptadas a sus necesidades”.

Recientemente han impulsado otras jornadas, como el día de campo de sorgo, que contó con la presentación de 10 híbridos, y ya se anuncian próximos encuentros, entre ellos una jornada enfocada en el manejo de malezas y control de herbicidas. Para oc-

tubre está previsto el Encuentro Nacional de Sistemas Silvopastoriles, un evento de gran envergadura que se realiza cada dos años y que reúne a productores de todo el país.

Desde la Cooperativa Volendam invitan a todos los productores a seguir participando activamente de estas jornadas técnicas, que buscan compartir conocimientos, acercar innovación y mejorar la calidad de los cultivos mediante prácticas y tecnologías actualizadas. ➔



Agrofertil destacó el potencial del híbrido AS 1988 VTPRO4

Agrofertil formó parte de la Jornada de “Híbridos de Maíz” en Volendam. En la oportunidad Daniel Ryjluk, asesor comercial de Agrofertil para el Sur de San Pedro destacó la trayectoria de Agrofertil en la zona. “Desde el 2014 venimos posicionando nuestros híbridos de maíz en las colonias del Sur de San Pedro, especialmente en Volendam, con resultados muy positivos gracias al acompañamiento técnico y al trabajo conjunto con los productores”, señaló.

Uno de los protagonistas de la jornada fue el híbrido Agroeste AS 1988 PRO4, que mostró un excelente comportamiento en la presente campaña, favorecido por las condiciones climáticas. Este híbrido se caracteriza por su alto potencial productivo, resistencia a plagas y malezas y una destacada adaptabilidad a diferentes tipos de suelo. Además, ofrece un buen rendimiento en ensilaje, lo que lo convierte en una opción



atractiva para productores ganaderos. El AS 1988 PRO4 incorpora la tecnología VTPRO4, que confiere tolerancia al herbicida glifosato en posemergencia, doble protección radicular contra la Diabrotica spp. y una mejor defensa aérea contra insectos lepidópteros, lo cual se traduce en mayor sanidad del cultivo y estabilidad en los rendimientos.

Durante su intervención, el asesor de Agrofertil destacó la importancia de la evaluación directa en campo. “Estuvimos llevando el material a cada productor para que pueda probarlo en su propio lote. Creemos que esta es la mejor



forma de demostrar el rendimiento real de un híbrido”, comentó.

Finalmente, Daniel alentó a los productores a invertir en genética de calidad, resaltando que Agrofertil no solo provee semillas de alto potencial, sino que también acompaña con asistencia técnica personalizada, clave para lograr el máximo aprovechamiento de cada híbrido. La jornada permitió un recorrido de campo y la participación activa de los agricultores, quienes manifestaron interés en continuar evaluando materiales que permitan mejorar la productividad y sostenibilidad de sus sistemas de producción.

Agrotec promovió un nuevo híbrido de Pioneer para zafriña

Agrotec ofreció el P3322 PWU como aliado para la campaña de zafriña que posee un alto potencial y sanidad en el marco del Día de Campo de Híbridos de Maíz de la Cooperativa Volendam. En la oportunidad se destacaron los materiales y el lanzamiento más reciente de Agrotec el P3322 PWU, reconocido por su estabilidad productiva, excelente sanidad, hojas verdes hasta el final del ciclo y espiga seca, con

un rango de humedad de entre 30% y 45% al momento de evaluación. “Se trata de un híbrido que ya presenta buena sanidad de tallo y está próximo a alcanzar su madurez fisiológica, mostrando un comportamiento agronómico favorable en las condiciones de la zona”, indicó el Ing. Agr. José Molas Villalba, consultor de negocios en Agrotec, en entrevista con Campo Agropecuario.

Indicó además la importancia de

la combinación de híbridos, ya que no existe un material único que reúna todas las características ideales. Por ello, la empresa apuesta por un portafolio diverso, adaptado a las diferentes necesidades y realidades del productor. Además del P3322 PWU, se presentaron el P3282 VYH de Pioneer y el P3310 VYHR, ambos materiales de ciclo super precoz, que permiten una excelente combinación con otros híbridos y ofrecen una alternativa atractiva para estrategias de diversificación y escalonamiento de cosecha.

La jornada reafirmó el compromiso del sector agrícola con la innovación y el acompañamiento técnico al productor, pilares fundamentales para una agricultura más productiva y sostenible.



Somax reafirmó a Nord como excelente opción para zafriña



La empresa Somax participó del Día de Campo de Maíz 2025 organizado por la cooperativa Volendam donde destacó su híbrido de maíz Nord como alternativa válida para la zafriña.

Luiz Alberto Conink, gerente de Semillas de la empresa, resaltó que Somax se consolida desde hace muchos años ya en el mercado y, como distribuidores de la marca Nord en Paraguay, “somos uno de los principales operadores de maíz en todo el territorio nacional. Somax reafirmó a Nord como excelente opción para zafriña, en jornada de Volendam.

En destaque presentó el híbrido B2702 VYHR. “Se destaca principalmente por una genética muy adaptada a estas condiciones. Se pudo ver la buena carga de granos y la sanidad en toda la planta. Posee alto techo productivo, de ciclo corto y sano. Es un grupo de características difícil de consolidar en un único producto y que tenemos hoy, para ofrecer, este híbrido que genera beneficio importante de estabilidad y seguridad a los usuarios”.

Recordó que Somax respalda al campo con un servicio técnico para lograr un buen posicionamiento de los materiales para obtener excelentes rendimientos. “La biotecnología que viene brindada en este producto ofrece una seguridad contra control de plagas que, culminando con eso, también presenta LumiGEN, una plataforma de tratamiento de semillas de Corteva, para el control biológico y químico de plagas y enfermedades”.

Además, Somax ofrece a los productores un buen establecimiento, una germinación mejorada del producto a campo, un excelente control de plagas y un híbrido con un óptimo desempeño en cuanto a número de espigas para lograr destacados rendimientos con calidad de grano. Recalcó que el B2702 VYHR, en los últimos cinco años, se adaptó no solo a la zona, sino en todo el país, aun en diferentes niveles de manejo, ambientes y posicionamiento de varias épocas.

Añadió que, en 16 años, Somax invirtió fuertemente en infraestructura para brindar mejores servicios y logística de productos, además de granos. “Hoy, la empresa cuenta con 24 sucursales. También estamos radicados en zonas de San Pedro, con una sucursal que está en fase de construcción, para servir mejor a las cooperativas, a los distribuidores, aliados, clientes y dar la mayor atención en tiempo y en condiciones”.

Dekalpar presentó el híbrido DKB 260 VTPRO4 en San Pedro

Dekalpar formó parte de la Jornada de Híbridos de Maíz organizada por la Cooperativa Volendam y presentó su híbrido adaptado para la zona norte: el DKB 260 VPRO4, un material que ha ganado fuerte posicionamiento gracias a su excelente comportamiento agronómico en la presente campaña.

Según explicó Octavio Olmedo, asesor técnico comercial de Dekalpar para la región, el DKB 260 VTPRO4 es un material súper precoz, con un ciclo de 133 días, y cuenta con la biotecnología VTPRO4, que brinda protección

efectiva contra orugas. “Se destaca su stay green o sanidad foliar prolongada, así como la uniformidad en la inserción de espigas, lo cual es clave para evitar el vuelco de plantas”, comentó Olmedo.

Uno de los aspectos más valorados de este híbrido es su tolerancia al complejo de enfermedades transmitidas por la cigarrita, una amenaza creciente en muchas regiones productoras. “Lo vemos como una opción muy válida para el productor del norte del país”, agregó el asesor. Durante la jornada, los asistentes pudieron observar en campo las cualidades agronómicas del DKB 260 VTPRO4, que demostró una excelente adaptación a las condiciones actuales de la campaña, la cual viene siendo especialmente favorable para los cultivos de maíz en la región. Además, Olme-

do destacó el trabajo que realiza Dekalpar a través de su equipo técnico especializado, encargado de realizar ensayos, recopilar datos y brindar recomendaciones agronómicas personalizadas. “Nuestra misión es acompañar al productor con las mejores soluciones, no solo en semillas, sino también en fertilizantes, tratamiento de semillas e insumos en general”, puntualizó. ➔





Tecnomyl presentó novedades en híbridos y defensivos agrícolas

Tecnomyl acompañó la Jornada de Híbridos de maíz de la Cooperativa Volendam con lanzamientos en genética de maíz y soluciones para el combate eficaz de plagas y enfermedades.

Eliseo Ramos, coordinador de semillas Agrocereos de Tecnomyl, resaltó el híbrido AG 8606 VTPRO4, el lanzamiento para la presente campaña de zafriña.

Explicó que es híbrido precoz y con alto techo productivo, con excelente sanidad de hoja, de tallos, con tolerancia a Bipolaris, Cercóspora y mancha blanca; además, presenta buena respuesta al complejo de achaparramiento, sumada la excelente calidad de raíz, le permite un buen anclaje. “Es un híbrido muy seguro que creemos va a ser muy importante para la región Norte, aquí en San Pedro, en el Chaco y en toda la región de Paraguay”, puntualizó.

Añadió que presenta buen desarrollo en la región, en las parcelas experimentales en donde se cultivaba el AG 8606 VTPRO4, a poco de iniciar la cosecha. “Las cosechas van a empezar en unos días más y ahí vamos a tener resultados. Las primeras evaluaciones serán sobre respuesta a tumbamiento, enfermedades o potencial de producción. Presenta buena estabilidad y tenemos mucha confianza que va a responder en la zafriña”. La recomendación es posicionarlo para apertura de siembra. “Vamos

a evaluar también las fechas de siembra más tardía, pues vemos que los materiales se están portando igualmente muy bien”. Además del AG 8606 VTPRO4, lanzamiento, Tecnomyl exhibió el AG 8701 VTPRO4, con 3 años en zafriña. Puntualizó que es un material muy bien adaptado, con más resultados compilados, muy adaptado a todas las regiones de Paraguay. Presenta alta tolerancia al complejo de achaparramiento, excelente calidad de tallos y de raíz, así como un buen encaje en el suelo, lo que permite no tener problemas de tumbamiento, ofreciendo una óptima sanidad foliar, para proyectar muy buenos rendimientos, todo eso, alineado con una excelente calidad de grano. Invitó a usar ambos híbridos, disponibles en la cooperativa Volendam para los interesados, concluyó.

TECNOLOGÍA DE APLICACIÓN

Con respecto a las propuestas de defensivos y otras soluciones de Tecnomyl expuestas durante el Día de Campo de maíz de Volendam, Vidal Roa, profesional agrónomo y asesor comercial de la compañía para la región Norte, recordó el conjunto de productos y técnicas utilizadas en la preparación de las parcelas para el evento, así como subrayar los lanzamientos que fueron expuestos en la jornada. Mencionó como gran novedad de los defensivos el GRA-

DUS, cuya formulación de Mesotrione con Terbutilazina permite controlar hoja ancha y hoja fina en el cultivo. Puede ser empleado tanto en pre emergencia como en posemergencia. Para el ensayo, fue la tercera aplicación, el 13 de marzo y se usó junto con el glifosato TECNUP PREMIUM II, al 60.8 % en sal dimetilamina. Para control de plagas como chinche, “cigarrita” o mosca blanca, se usaron insecticidas.

Para ello, se posicionó el TRIPLO X, triple mezcla de Acefato, Tiamectoxan y Lambdacialotrina, tanto en la segunda como sexta aplicación. En la segunda, se combinó con VORTOM, mezcla de Etiprole con Lambdacialotrina. “Es un producto bastante bueno. De volteo rápido, tiene alta eficiencia, específicamente para chinche”. Otro producto empleado fue ONLY MAX, igualmente novedad entre las soluciones de Tecnomyl. “Es un piretroide nuevo, Fenpropatrina, mezclado con Tiamectoxan, para darle un poco de choque y residualidad a los cultivos, en los controles de plagas”, explicó. Además, se combinó con ULLIE, un buprofezina, igualmente novedad, para controlar huevos, larvas de chinche, “cigarrita” y mosca blanca. En la última parte, se usó el biológico en conjunto con el pack VIGILANT DUO, mezcla de Difenconazole con Cyproconazole, explicó finalmente. **CA**

Productos
SOL BLANCA
Pasta · Harina · Galleta Molida

¡NUEVO PRODUCTO!

**Harina 000
FIDEERA 50 KG**



SEGUINOS EN NUESTRAS REDES



SolBlancaPy



solblancapy

UN PRODUCTO CON LA CALIDAD DE:



COOPERATIVA
SOMMERFELD

LÍNEA **EVOLUTION**®

Nuestra **línea de herbicidas** está formulada para actuar con precisión sobre las malezas más resistentes.

HERBICIDA
PROGRESSIVE®

HERBICIDA
SIoux®

HERBICIDA
STATUS®

HERBICIDA
OBELIX®

HERBICIDA
FLINT®

► **Orientación Técnica Eficiente**

Soluciones basadas en datos y conocimiento agronómico para mejorar el uso de insumos y el retorno productivo.

► **Eficiencia Comprobada**

Resultados consistentes en campo, con alta eficacia y seguridad para el cultivo.

► **Opciones en Pre y Pos Emergencia**

Tecnología precisa para un control eficaz antes y después de la emergencia.

► **Amplio Portafolio de Formulaciones**

Soluciones para cada etapa del cultivo, adaptadas a distintas necesidades del productor.

 somaxagro.com
    /somaxagro

 **SOMAX**®



SERIE A134 HITECH



CABINA
CONFORT

MOTOR
AGCO POWER 135HP

PILOTO
INTEGRADO

TRANSMISIÓN
AUTOMÁTICA 16F + 16R

CAPACIDAD DE LEVANTE
4.950 KG

ENTREGA INMEDIATA

Tasas desde
6,50%*

6 Hasta
años de
plazo

SUDAMERIS

Casa Central: Av. Atigarr N° 1945, Asunción Tel.: (021) 214 114 - Suc. Ciudad del Este: Km.5 Av. Monseñor Rodríguez Tel.: (061) 572 316/8 - Suc. Encarnación: Ruta 6 Km. 10 Tel.: (071) 218 2900

Suc. Loma Plata (Chaco): Av. Central 1315 Tel.: (0492) 253 180 / 253 267 - Suc. Santa Rita: Ruta 6 Km. 212,5 Tel.: (0673) 221 045 / 220 151 - Suc. Katueté: Av. de las Residentas Km. 355 Tel.: (061) 597 4000



WWW.VALTRA.COM.PY



VALTRA - RIEDER & CIA



VALTRA,RIEDER

VALTRA

GRUPO **RIEDER**

PULVERIZADORES
AUTOPROPULSADOS
>> BALDAN



PALAS
CARGADORAS
SHANTUI



TRACTORES
LOVOL



Tracto 

+595 981 300 080  /TractoSAE  @tractopyoficial