



CAMPO AGROPECUARIO

AÑO 24 | N° 287 | MAYO 2025 | ASUNCIÓN, PARAGUAY

AGROTEC REINAUGURÓ SU
SUCURSAL EN SAN ALBERTO

SIEMBRA DE TRIGO CON
RENOVADAS EXPECTATIVAS

GRASS DAY FEST

Mirar al pasto con ojos agrícolas

Juntos en todo momento

Mayor tecnología, mayor productividad



Tape Ruvicha



Casa Central Asunción: **Tel. 021 671 900** • Sucursal Encarnación: **Tel. 071 214 212/4**
Sucursal Ciudad del Este: **Tel. 061 578 800** • Sucursal Katuete: **Tel. 0471 234140**
Sucursal Loma Plata: **Tel. 0492-252-338 - 0492-252 343**

Sub Distribuidores:

AGRO SACUNDAY S.A.
CASA OFICINA DE DISTRIBUCIÓN DE MAQUINARIA

Tel: (595 - 673) 220108/9



Seguinos en:



VISITANOS EN
www.newhollandpy.com

Bioestimulante

VitaGrow

**El aliado ideal para
tus herbicidas**

Combate la
fitotoxicidad y
potencia
tus
cultivos



DETOXIFICANTE

 **Rizobacter**
www.rizobacter.com.py

SUMARIO

AÑO 24 | Nº 287 | MAYO 2025

+info en: campoagropecuario.com.py

[f](#) [x](#) [@](#) [v](#) [in](#) @campoagropecuariopy



EDITORIAL

Revalorizar el pasto para potenciar al campo

Sin dudas el recientemente primer Simposio de Pasturas Tropicales que organizaron en forma conjunta el Consorcio de Ganaderos para la Experimentación Agropecuaria (CEA) y la firma Grasstech dejó muchos puntos altos, no solo por la calidad de los conferencistas, en gran medida jóvenes profesionales paraguayos, o por la respuesta de la gente ávida de conocer novedades, sino también por el concepto de mirar a las pasturas también con ojos agrícolas.

Si bien es un tema estrechamente vinculado a la ganadería, dada la importancia en los sistemas productivos, pues representa uno de los pilares para el desarrollo y crecimiento de la actividad pecuaria, el mensaje del simposio dio en la tecla al señalar que es necesario dar un “cambio de chip” y dar un tratamiento más cuidadoso, teniendo al pasto como cualquier otro cultivo agrícola, con lo que ello representa en genética, nutrición, sanidad y manejo.

Quizás con ese cambio de “chip” se empiece a dar una revalorización merecida que, a su vez, contribuirá a potenciar el campo, pues implicará, por una parte, dar respuestas a las necesidades del productor en contar con materiales apropiados, se fomentará la investigación y la transferencia tecnológica, además de generar mayores inversiones para atender cada uno de los aspectos del rubro agrícola ya mencionados.

Y, al mismo tiempo, permitirá fortalecer la ganadería, mejorando el producto final, con un valor diferenciado, como piden los mercados más exigentes, por ende, representará mayores ingresos. El pasto siempre será fundamental para la base forrajera, pero también apunta a cubrir nuevas exigencias y seguir posicionando al campo paraguayo como referente de productor de alimentos para el mundo.



PRODUCCIÓN GENERAL



Tte. Vera 2856 e/ Cnel. Cabrera y Dr. Caballero
Asunción, Paraguay

Telefax: (021) 612 404 - 660 984 - 621 770/1
Todos los derechos reservados

DIRECCIÓN

Nilda Teresita Riquelme de Romero
Cel.: (0982) 848 504 / direccion@artemac.com.py

EDICIÓN

Noelia Riquelme
editora@campoagropecuario.com.py
noeriquelme@hotmail.es

DEPARTAMENTO COMERCIAL

comercial@campoagropecuario.com.py

PUBLICIDAD

+595 986 363 780 / +595 982 848 504 / +595 981 821 094

Transformamos la **energía** de tu **hogar**



kit hogar

NAMKOO



kit iluminación
alumbrado solar



kit iluminación
reflector solar



kit iluminación
reflector solar con cámara



Bomba de
agua solar

...entre otros.

AGRISA
Eleva tu producción

+595 987 100 710



agrisa



agrisapy



Avances en líneas prometedoras en varios rubros

Con motivo de un nuevo aniversario, el Instituto de Biotecnología Agrícola (Inbio) realizó una evaluación de los trabajos realizados y de las nuevas investigaciones. En efecto, los 19 años de vida institucional tomó a la organización con grandes avances en los proyectos encarados y con proyecciones a futuro en la búsqueda de afianzarse como un líder en investigación agrícola en Paraguay, desarrollando tecnologías en soja, maíz y trigo de la mano de técnicos paraguayos, en la búsqueda de poner a disposición del productor soluciones que aporten al desarrollo del sector agrícola. Según un material dado a conocer por el instituto, su presidente, Alfred Fast, destacó los trabajos en investigación que se están realizando, ya que consideró que el productor debe tener opciones nacionales competitivas, para seguir produciendo de forma sostenible, satisfaciendo las necesidades locales. Instó a los productores a poder acompañar los desarrollos del Inbio, ya que serán herramientas productivas que les facilitara el trabajo. En ese sentido, entre las líneas en desarrollo se destacó el



mejoramiento en soja, con trabajos avanzados, en especial en el apilado de genes de resistencia a roya con el apoyo de marcadores moleculares, para generar una resistencia más amplia al patógeno de la roya de la soja; también en el desarrollo de materiales con tecnología HB4 que otorga a las plantas la tolerancia al estrés hídrico y al glufosinato de amonio, a la que se sumó la reciente adquisición de todo el Programa de mejoramiento en soja de AG Seeds Latin America S.R.L. (BAUP) para incorporar más tecnologías.

Con respecto al maíz, los primeros pasos se iniciaron hace 2 años con un Acuerdo con la empresa CADEC, para seleccionar materiales que podrían satisfacer las necesidades de aquellos productores que precisan sembrar maíces con tecnología, pero rústicos. Mientras, en trigo, los programas arrancaron el año pasado con la colecta de materiales, principalmente de madurez temprana, apuntando a dar mayores tolerancias al estrés hídrico, resistencia a enfermedades, mayor rendimiento y precocidad. **CA**

Aliviados por las manufacturas de origen agropecuario

La evolución del comercio exterior de Paraguay al mes de abril del año 2025 cerró el primer cuatrimestre con un déficit de saldo, frente al mismo periodo del 2024, según datos oficiales del Banco Central del Paraguay (BCP). El volumen de transacciones en general fue de USD 10,6 mil millones, cifra inferior por una caída en las exportaciones en 6,4 %, frente al acumulado de enero - abril del año pasado. Al analizar

el comportamiento de las exportaciones registradas en valores, por niveles de procesamiento, se observó que los productos primarios cerraron abril de 2025 con USD 1.303,7 millones (-15,0 %) y una incidencia negativa sobre el total de 6,1 %, principalmente por la merma de la soja. Esta, a su vez, fue compensada por el trigo, el maíz y el arroz, con desempeño positivo. Sin embargo, el mayor contrapeso para evitar mayor re-

ducción fueron las manufacturas de origen agropecuario, que registraron un incremento del 6,2 % con respecto al valor registrado a abril de 2024, alcanzando USD 1.361,8 millones y con una incidencia positiva de 2,1 % en el total de las exportaciones registradas. Este comportamiento se explicó, principalmente, por los mayores envíos de carne y menudencia bovina y, en menor medida, por los envíos de aceite de soja. **CA**

 www.dekalpar.com

DEKALB, RINDE MÁS



La soja arroja rindes superiores a lo esperado

Contra todo pronóstico, la campaña de soja 2024/25 sorprende con una fuerte recuperación. La profesionalización del manejo agrícola y un giro climático clave explican el fenómeno. Mientras tanto, el trigo se prepara para una siembra histórica, indicó la Bolsa de Comercio de Rosario en un informe.

Los cultivos que parecían condenados por la sequía terminaron torciendo el rumbo. Contra toda expectativa, la soja de segunda -símbolo de la resiliencia agrícola este año- está rindiendo incluso por encima de lo estimado, lo que obligó a ajustar las proyecciones de producción nacional: de 45,5 a 48,5 millones de toneladas. Al mismo tiempo, el trigo para la campaña 2025/26 se perfila con una proyección histórica de siembra: 7,2 millones de hectáreas.

También la Bolsa de Cereales subió 1,4 millones de toneladas la proyección de producción de la oleaginosa, para llevarla a 50 millones de toneladas para la campaña actual.

El repunte de rindes comenzó en el centro del país y se extendió rápidamente a toda la región pampeana. En las últimas dos semanas, con un marcado avance en las labores de cosecha -que ya alcanzan el 66% a nivel nacional-, técnicos y productores coinciden en una conclusión: los números sorprendieron. Detrás del rebote, hay un factor determinante que emerge con fuerza: el alto nivel de profesionalización del productor argentino.

Creció la exportación de lana en volumen y en valor

La Secretaría de Agricultura informa que durante el período que va de julio de 2024 a febrero de 2025, la exportación de lana ovina se incrementó en volumen un 45,26% y en valor un 30,89%, respecto al mismo lapso del año pasado. Se trata del mayor volumen exportado en toneladas base sucia en las últimas seis zafas. En tanto, la faena ovina (cabezas) aumentó un 3,4% en febrero de 2025, respecto al mismo mes del año pasado, y la exportación (Teq. res c/hueso) un 25,8%. La ganadería ovina argentina se extiende principalmente en la Región Patagónica (que incluye a las provincias y partidos ubicados al sur del Río Colorado). Otras cuencas ovinas son la Mesopotamia (Misiones, Corrientes y Entre Ríos) y la Pampa Húmeda (Buenos Aires, Córdoba, Santa Fe y parte de La Pampa, donde se desarrolla bajo sistemas mixtos de producción).

Aumenta la faena de vacunos en abril

En abril, según datos finales reportados por la Secretaría de Agricultura, Ganadería y Pesca (SAGyP), se faenaron 1.121.173 vacunos, lo que representa un 4,2% más que lo registrado un año atrás. De este modo, se rompe la tendencia decreciente registrada durante el primer trimestre del año. En el acumulado de enero a abril, el total faenado suma 4,33 millones de cabezas, todavía 0,7% inferior al número del año pasado.

La cantidad de hembras sacrificadas prácticamente no muestra variaciones a la fecha, aunque en la comparación interanual de este primer cuatrimestre se destaca un importante aumento en vaquillonas (+7%) compensado por una caída (-13%) en el número de vacas. En tanto, en machos se observa una recuperación del 10% en la faena de novillos tras la caída del 15% registrada durante igual período del año previo.

LECHE

Se recupera la producción en el primer trimestre del año

Con humedad en los suelos y disponibilidad de pasto, aceptable cantidad y calidad de reservas y muy buenas relaciones de precio con los granos, el Observatorio para la Cadena Láctea (OCLA) pondera el ritmo de recuperación que mantiene la producción, sobre el muy bajo primer trimestre del año pasado.

Marzo estuvo 15,9% por sobre el año previo y el acumulado Enero/marzo arrojó un plus del 10,9% sobre 2024, en litros promedio/día. Las condiciones agroclimáticas de neutralidad proyectadas hasta la primavera, hacen suponer un 2025 con 5 a 6% más de producción que en 2024, señala el informe de OCLA.

Por otra parte, el reporte destaca que hay demanda de leche en el país y en el mundo. Y el recupero de la producción está dando una adecuada respuesta a la misma. Las ventas internas, que en el primer trimestre de 2024 cayeron 19%, en el actual recuperaron 11%. Y los precios mayoristas se han podido reacomodar.

MAÍZ

Se mantiene la proyección de producción

Para el maíz con destino grano comercial, las labores de cosecha lograron avanzar antes de las lluvias registradas en los últimos días, alcanzando un 34,9 % del área apta, con un rendimiento medio de 8.180 kg/ha. El volumen acumulado hasta el momento asciende a 20,1 millones de toneladas, superando lo recolectado a esta altura del ciclo en la campaña previa en 4,9 millones de toneladas, impulsado principalmente por una mayor proporción de siembras tempranas.

También, en la provincia de Córdoba se dio inicio, de manera incipiente, a la cosecha de los lotes tardíos, que hasta el momento muestran rindes superiores a los 8.500 kg/ha. Se espera que, una vez finalizada la recolección de soja, se generalicen las labores sobre estos planteos. En este contexto, se mantiene la proyección de producción nacional en 49 millones de toneladas, volumen que representa una caída de 1 millón de toneladas respecto del promedio de los últimos cinco ciclos agrícolas.

VTPRO4

**TODO
TERRENO**

AG8701

EL HÍBRIDO TODO TERRENO

Tecnomyl.
Es más simple
con nosotros.

Continúa la caída en las ventas de maquinarias agrícolas

Las ventas de maquinarias agrícolas durante el primer cuatrimestre de 2025 continúan en niveles reducidos en comparación con el mismo período del año anterior. Según datos de la Cámara de Distribuidores de Automotores y Maquinarias (Cadam), entre enero y abril se comercializaron 449 tractores (-13%), 56 cosechadoras y 27 pulverizadores.

En cuanto a la preferencia de marcas, se mantiene la tendencia observada en meses anteriores, aunque con algunas variaciones por segmento.

Tractores: John Deere lidera el mercado con una participación del 41%, seguido por Massey Ferguson con el 20% y Valtra en tercer lugar con el 12%.

Cosechadoras: John Deere también encabeza este segmento con el 43% del total de unidades vendidas. Le siguen New Holland con el 37% y Case IH con el 14%.

Pulverizadores: Al cierre de abril de 2025, Jacto y Case IH comparten el primer lugar, cada una con el 25% de participación. John Deere ocupa el segundo lugar con el 18%, mientras que Massey Ferguson se posiciona tercero con el 14%.

La evolución del comercio de maquinarias refleja el impacto de un año difícil para el sector agrícola, afectado por factores de mercado y climáticos. A pesar del contexto adverso, el sector sigue apostando por la renovación y tecnificación de su parque mecanizado.

TRACTORES

VENTAS HASTA ABRIL
Fuente: Cadam.



John Deere	183
Massey Ferguson	91
Valtra	54
New Holland	48
Case	35
Yto	15
Lovol	8
FARMTRAC	7
LS	6
FENDT	2
Total	449

COSECHADORAS

VENTAS HASTA ABRIL
Fuente: Cadam.



John Deere	24
New Holland	21
Case	8
MF	2
CLAAS	1
Total	56

PULVERIZADORES

VENTAS HASTA ABRIL
Fuente: Cadam.



Jacto	7
Case IH	7
JD	5
Massey Ferguson	4
New Holland	2
Kuhn	2
Total	27

Cotizaciones en Chicago (20-05-25)

Fuente: CBOT.

SOJA

Mes	US\$/Ton
Jul-25	388
Ago-25	387
Set-25	381

MAÍZ

Mes	US\$/Ton
Jul-24	178
Set-25	171
Dic- 25	176

TRIGO

Mes	US\$/Ton
Jul-25	200
Set-25	205
Dic-25	213

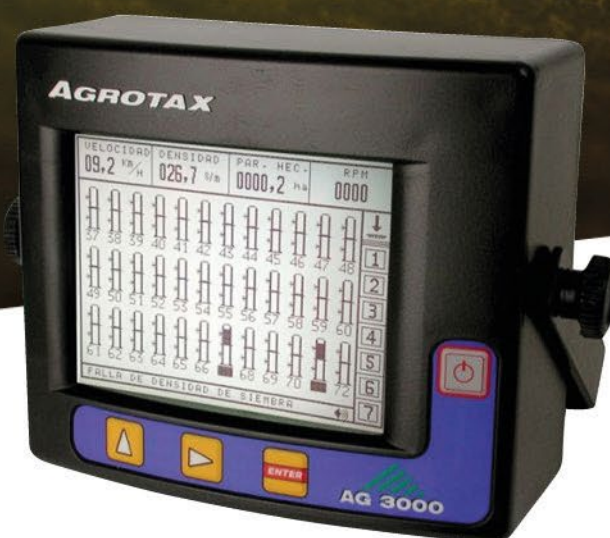
Plataforma Integral FGS

Consola versátil, comando
para sembradora,
fertilizadora, tractor y
fumigador.



PILOTO AUTOMÁTICO HIDRÁULICO

AG 3000 MONITOR DE SIEMBRA



J. E. Estigarribia Tel.: (0528) 222 272 • (0528) 222 846 • agrosys@agrosystem.com.py

www.agrosystem.com.py

TULIO ZANCHET, FUNDADOR Y CONSEJERO DE AGROTEC S.A.

Seguimos comprometidos con el desarrollo del productor

CON TRES DÉCADAS Y MEDIO DE TRAYECTORIA, AGROTEC SE HA CONSOLIDADO COMO UN ACTOR CLAVE EN LA EVOLUCIÓN DEL AGRO EN PARAGUAY. En esta entrevista, su fundador y consejero, el ingeniero agrónomo Tulio Zanchet, repasa los inicios de la empresa, sus mayores logros, los desafíos superados y la visión de futuro que los impulsa a seguir “Juntos a cada Paso”, como reza su lema. “Seguimos comprometidos con el desarrollo del productor”, enfatizó.

_ P: ¿Cómo nació Agrotec y qué significa cumplir 35 años de trabajo?

_ R: Agrotec nació de un sueño, con el propósito de crear una empresa que participara activamente en el desarrollo del agro paraguayo, trayendo innovación y tecnología en un momento en que el sector recién empezaba a crecer. En aquel entonces había apenas 300.000 hectáreas de cultivos. Nosotros apostamos por un concepto de servicio completo al agricultor, acompañándolo desde el inicio para mejorar su producción. Cumplir 35 años significa haber estado firmes en esa misión desde el primer día.

_ P: ¿Cómo está posicionada Agrotec actualmente en el mercado?

_ R: Estamos muy bien posicionados. Somos una de las empresas líderes en el sector agropecuario paraguayo, con una participación destacada en distintos rubros. En el mercado de semillas, por ejemplo, somos líderes. Nuestro crecimiento ha sido constante

y sostenido, incluso por encima del promedio del sector, gracias a que buscamos brindar un servicio que realmente le aporte valor al productor. Al final, eso se traduce en mayor productividad, mejores rendimientos y una mejor calidad de vida para su familia.

_ P: ¿Cuáles considera los logros más importantes en la historia de Agrotec?

_ R: Cada año trae sus logros, pero uno de los hitos más importantes fue la construcción de nuestra planta semillera en Pedro Juan Caballero, Amambay. La elegimos por sus condiciones climáticas ideales en aquel momento, cuando la tecnología aún no permitía tanta flexibilidad para producir semillas de calidad. Fue una inversión muy significativa que marcó un antes y un después. Gracias a eso, hoy seguimos siendo líderes en el rubro de semillas.

_ P: ¿Agrotec sigue apostando fuerte en el rubro semillas?

_ R: Como compañía seguimos in-

virtiendo para seguir en la vanguardia y ofrecer la semilla de mejor calidad en el mercado. Recientemente reinauguramos la sucursal San Alberto en Alto Paraná que cuenta con un moderno Centro Industrial de Tratamiento de Semillas (CITS) dotado con tecnología de punta, gran capacidad de producción y personal calificado para acompañar los procesos. Para Agrotec la calidad de la semilla es la base del éxito en la producción agrícola, por ello priorizamos la excelencia y avanzamos en la producción de semillas certificadas de soja de alto rendimiento.

_ P: ¿Cuáles son otras innovaciones que mantienen a Agrotec a la vanguardia del sector?

_ R: Sin duda, uno de los elementos que nos mantiene a la vanguardia es la apuesta por la transformación digital en el agro. Hemos incorporado herramientas basadas en inteligencia artificial que permiten aplicar insumos en el momento exacto y en la dosis



**TULIO ZANCHET, INGENIERO
AGRÓNOMO, FUNDADOR Y
CONSEJERO DE AGROTEC.**

adecuada, lo que mejora notablemente la eficiencia, reduce costos y minimiza el impacto ambiental. Contamos con plataformas desarrolladas para respaldar al productor en decisiones clave relacionadas con el manejo de enfermedades y la fertilidad del suelo. Estas soluciones digitales procesan datos satelitales y modelos predictivos para ofrecer información precisa y personalizada, contribuyendo a una producción más rentable y sustentable. Además, creemos firmemente que la tecnología debe ir de la mano con el acompañamiento humano. Por eso, mantenemos un equipo técnico altamente capacitado, siempre cerca del productor, brindando asesoramiento continuo y fortaleciendo esa relación de confianza que nos caracteriza.

_ P: ¿Cómo acompaña Agrotec al productor?

_ R: Desde el comienzo, asumimos el compromiso de brindar un servicio técnico integral. Asesoramos al productor desde el planeamiento del cultivo, pasando por el seguimiento técnico durante todo

“Nuestro crecimiento ha sido constante y sostenido, incluso por encima del promedio del sector, gracias a que buscamos brindar un servicio que realmente le aporte valor al productor.”

el ciclo, hasta la cosecha. Además, desarrollamos un servicio especial de comercialización, ayudando a nuestros clientes a vender sus cosechas a mejores precios mediante trading de granos. Acompañamos todo el negocio del productor, no solo la parte técnica.

_ P: ¿Qué desafíos tuvieron que enfrentar en estos 35 años?

_ R: Siempre hubo desafíos. Los más duros fueron los que también enfrentaron nuestros clientes: sequías, excesos de lluvia, momentos en los que los rendimientos no acompañaban. Eso afectaba su capacidad financiera y también nos impactaba a noso-

tros. Sin embargo, esos tiempos difíciles fortalecieron nuestra resiliencia. Somos una empresa que está junto al cliente en todo momento, y cuando a ellos les va mal, también lo sentimos nosotros.

_ P: ¿Cómo ve el futuro de Agrotec?

_ R: Con mucho optimismo. Veo un futuro positivo, con un compromiso aún más fuerte hacia nuestros clientes. Nuestro eslogan “Juntos a cada paso” refleja perfectamente lo que hacemos. Después de 35 años, reafirmamos ese compromiso de estar siempre cerca del productor, brindando soluciones y un servicio que haga la diferencia.

_ P: ¿Cuál es su mensaje al sector agropecuario en este aniversario?

_ R: Queremos decirles a los productores que seguimos, más que nunca, comprometidos con su desarrollo. Nuestra visión está clara: ofrecer el mejor servicio posible para que puedan producir más, ser más rentables y mejorar la calidad de vida de sus familias. Al final, de eso se trata todo: de crecer juntos, paso a paso, para un mejor futuro. **CA**



Llega la nueva y recargada edición de Expo Pioneros

DEL 28 AL 31 DE MAYO, EXPO PIONEROS ABRIRÁ SUS PORTONES A LA EDICIÓN 2025, PARA LO CUAL SE DEFINIERON LOS PILARES SOBRE LOS CUALES DESCANSARÁ ESTE MEGA EVENTO AGROTECNOLÓGICO A CIELO ABIERTO QUE ANUALMENTE SE DESARROLLA EN EL PREDIO DE PIONEROS DEL CHACO, EN LOMA PLATA (BOQUERÓN). Además, los organizadores indicaron el respaldo de expositores, entre ellos, varias empresas líderes en maquinaria agrícola, fitosanitarios, biológicos, semillas, producciones alternativas, servicios, ganadería y lechería

Los responsables de la feria explicaron que los ejes destacados incluyen la capacitación que impulsa el crecimiento; el sector ganadero con evolución

en genética y producción; las dinámicas de campo que representa la tecnología en acción y propuestas como la plaza productiva en un espacio ampliado y el certamen

“Futuro granjero”, con el lema: “Producir alimentos hoy, pensando en las generaciones de mañana”. Algunas innovaciones para la edición 2025 están compuestas



por las actividades exclusivas para la mujer agropecuaria; las demostraciones de cultivo de algodón como nuevo enfoque productivo; la exhibición de ganado Holando especializado en producción lechera; un sector de avicultura y el espacio de pruebas para tractores y drones, brindando a los asistentes la posibilidad de ver la tecnología en acción. Otro punto mencionado por los organizadores tiene que ver con la inversión para mejorar la infraestructura para expositores y visitantes, destacándose un patio de comidas renovado, que incluirá diversas opciones gastronómicas. La agenda confeccionada ya fue confirmada y arrancará el miércoles 28 se prevé la apertura oficial en el pórtico principal, algo ya

Algunas innovaciones para la edición 2025 están compuestas por las actividades exclusivas para la mujer agropecuaria; las demostraciones de cultivo de algodón como nuevo enfoque productivo; la exhibición de ganado Holando especializado en producción lechera; un sector de avicultura y el espacio de pruebas para tractores y drones.

Hugo Pistilli, director de Selección Genética y orientaciones a cargo de Javier Cassineri, de la Asociación Criadores de Holando Argentino (ACHA). En el campo, habrá demostraciones de maquinarias

agrícolas, así como el manejo de drones. La diversificación estará presente con piscicultura, horticultura, apicultura y otras actividades y los negocios ganaderos incluirán remate de reproductores. Los salones auditorios igualmente serán destinados para eventos y charlas. Las maquinarias y las empresas prestadoras de servicios y proveedoras de insumos estarán con varias promociones y lanzamientos incluso a la espera de concretar negocios, además de seguir estrechando vínculos. El sábado 31 será el acto de inauguración oficial, previsto para las 10, en el quíncho central y en destaque ese día la dinámica de cosecha de algodón. El cierre de la Expo Pioneros será ese mismo día, a las 18. **CA**



Fundación Nikkei Cetapar celebra 15 años de compromiso con la formación técnica y la innovación agropecuaria

CON UN ACTO INSTITUCIONAL Y LA PARTICIPACIÓN DE ALIADOS ESTRATÉGICOS, EMPRESAS DEL SECTOR, TÉCNICOS Y ESTUDIANTES, LA ORGANIZACIÓN FESTEJÓ LA DÉCADA Y MEDIA DE TRABAJO CONTINUO A FAVOR DEL DESARROLLO RURAL Y AGROPECUARIO EN PARAGUAY. El evento conmemorativo se realizó el 30 de abril, en su sede de Yguazú (Alto Paraná) y fue una oportunidad para repasar los logros alcanzados y proyectar los desafíos futuros.

Un día antes de la celebración, se realizó la ceremonia de graduación de 15 nuevos profesionales formados en el Centro Tecnológico Agro-

pecuario del Paraguay (Cetapar), administrado por la fundación, para incorporarse al mercado laboral vinculado a las actividades del campo. Ya en la jornada con-

memorativa, se aprovechó para desarrollar la asamblea general de la organización que incluyó el recuento de los logros del año



EDGAR FIGUEREDO, DIRECTOR GENERAL DE CETAPAR.

2024. Posterior a eso los presentes disfrutaron del agasajo por el aniversario de la fundación.

Al respecto, su presidente, Marcelo Portaluppi, destacó la importancia del momento para la comunidad educativa y productiva. “Esta celebración es algo histórico y muy significativo para todas las entidades que conforman la institución. Hoy, nos permite mirar hacia atrás, reconocer lo positivo, aprender de la experiencia y proyectarnos hacia nuevos logros”, señaló, al tiempo de agradecer a las entidades socias y empresas que han acompañado el crecimiento de la organización.

“Este trabajo que hacemos día a día es posible gracias al compromiso colectivo. Seguiremos consolidando al centro como un referente en formación e innovación para el desarrollo del Paraguay”, puntualizó. En tanto, Edgar Figueredo, director general de Cetapar, mencionó su satisfacción de acompañar el crecimiento y los logros de la organización en este tiempo que está al frente del centro. “Celebro también 7 años trabajando para la fundación y destacando logros como la feria HORTIPAR, la transformación del departamento de capacitación en una academia y proyectos futuros



como acreditaciones de laboratorio y certificación internacional para la formación dual”, subrayó. Los antecedentes de Cetapar se remontan a la década de los sesenta del siglo pasado y estuvo bajo la administración directa de

Esta celebración es algo histórico y muy significativo para todas las entidades que conforman la institución. Hoy, nos permite mirar hacia atrás, reconocer lo positivo, aprender de la experiencia y proyectarnos hacia nuevos logros.

la Agencia de Cooperación Internacional del Japón (JICA, por sus siglas en inglés), como proyecto. En Marzo de 2010, por decisión institucional de la JICA, Cetapar es transferido a la Central Cooperativa Nikkei. Posteriormente se

creo la Fundación Nikkei Cetapar, la actual administradora.

El consejo de administración integran las cooperativas nikkeis del Paraguay, la Federación de Cooperativas de Producción (Fecoprod) y la Central Nacional de Cooperativas (Unicoop). Así, con 60 años de historia, pero hace 15 años administrada por el sector cooperativo del Paraguay, la Fundación Nikkei Cetapar se ha posicionado como centro de formación técnica, apostando a la capacitación de jóvenes a través de pasantías, programas educativos y la tecnicatura dual, en alianza con la Cámara de Comercio Paraguay-Alemana (AHK).

Una de sus principales misiones es la formación y la capacitación a través de la investigación, haciendo énfasis en el valor del trabajo conjunto con empresas del rubro agropecuario. Mirando al futuro, la institución apunta a ampliar su infraestructura para recibir a más estudiantes, fortalecer la certificación académica y expandir sus programas formativos. Además, avanza en la incorporación de tecnología, con redes de estaciones meteorológicas, implementos de agricultura de precisión y un laboratorio recientemente equipado, destinado a ofrecer servicios confiables a productores y empresas del sector. **CA**



Brontirex®

Herbicida

Preparado para todo

Apicalo en pre-siembra y controlá
las malezas de hojas anchas con un
herbicida **preparado para todo.**



Brontirex®
Herbicida

 **BASF**

We create chemistry

Productores encaran la siembra de trigo 2025 con renovadas expectativas



Fotos: GENTILEZA.

CON UN ACTO REALIZADO EN SAN CRISTÓBAL, ALTO PARANÁ, LA FEDERACIÓN DE COOPERATIVAS DE LA PRODUCCIÓN (FECOPROD) LANZÓ OFICIALMENTE LA SIEMBRA DE TRIGO 2025. El evento desarrollado el 7 de mayo reunió a autoridades y referentes del sector productivo, quienes resaltaron los avances alcanzados, reafirmaron sus compromisos y analizaron los desafíos actuales del rubro, en un ambiente marcado por el optimismo respecto al aumento de la superficie cultivada este año.

Como es tradicional, la Fecoprod organizó el lanzamiento de la Siembra del Trigo en una de sus asociadas. En este caso, se trató de la Cooperativa de Producción Agropecuaria Pindo Ltda. El acto se desarrolló en el Centro de Investigaciones Agronómicas de Pindo (CIAP), en la ruta PY10, a unos 33 km del cruce Naranjal (Alto Paraná)

En la ocasión, el presidente de la Cooperativa Pindo, Romeu Holzbach, resaltó el compromiso y esfuerzo conjunto del sector productivo nacional, mientras que el titular de la Fecoprod, Alfred Fast, enfatizó la importancia del trabajo conjunto entre cooperativas, productores, industria y empresarios para fortalecer la producción de trigo en el país.

El mensaje oficial estuvo a cargo del ministro de Agricultura y Ganadería, Carlos Giménez, quien

destacó el compromiso del Gobierno Nacional con el desarrollo del campo y el impulso a políticas públicas que benefician al pueblo trabajador. Al finalizar el acto, se compartió un almuerzo de confraternidad en el Club AFAP.

Entre los puntos destacados en los mensajes, se subrayó que la Cooperativa Pindo logró acopiar cerca de 80 mil toneladas de trigo y producir 96 mil bolsas de semilla certificada en la campaña 2024. Se puntualizó que el cereal es un cultivo de gran relevancia a nivel nacional y debe ser trabajado de forma conjunta entre cooperativas, productores, industria y empresarios.

En ese sentido, Fast indicó que “Paraguay es uno de los pocos países subtropicales que produce suficiente trigo para abastecer su mercado interno y también exportar. Los productores no son los villanos del cambio climático; son

quienes mejoran el suelo, capturan carbono y hacen una agricultura de primer nivel”, expuso.

Cabe recordar que la producción del 2024 fue de 1 millón 300 mil toneladas, según el Departamento de Agricultura de Estados Unidos (USDA) y los envíos de la zafra 2024 del cereal registraron un aumento del 99 % al cierre de diciembre del año pasado), además del componente de compromiso con una agricultura sostenible por parte de los trigueros.

Brasil sigue como principal destino del trigo paraguayo y los embarques generaron un ingreso de USD 106,1 millones hasta octubre de 2024, con un crecimiento del 123 % en valor y del 180 % en volumen comparado con el mismo período del 2023. Las proyecciones apuntan a por cubrir unas 400 mil ha., superando las 370 mil ha. del año pasado. **CA**



FECOPROD

50 años

**DESARROLLANDO
JUNTOS UN PAÍS**

CONCOPAR completa ocho años de compromiso y fortalecimiento del cooperativismo



Foto: GENTILEZA.

LA CONFEDERACIÓN DE COOPERATIVAS RURALES DEL PARAGUAY (CONCOPAR) LTDA., CELEBRÓ SU OCTAVO ANIVERSARIO PONIENDO EN DESTAQUE SU COMPROMISO REAFIRMADO CON EL FORTALECIMIENTO DEL MOVIMIENTO A NIVEL NACIONAL E INTERNACIONAL. Se resaltó su trabajo de promoción y defensa del modelo cooperativo desde su creación, así como su permanente aporte al país con acciones concretas e iniciativas que apuntan a edificar una sociedad más justa y fraterna.

En efecto, la CONCOPAR viene cumpliendo con sus objetivos trazados y su filosofía inspiradora desde su gestación mediante acciones concretas, alianzas estratégicas y espacios formativos dirigidos a líderes y jóvenes. Así, reafirmó su compro-

miso durante el almuerzo de celebración que incluyó un reconocimiento dirigido a los miembros del Comité de Jóvenes Cooperativistas de la organización, así como al equipo técnico y a los asesores que contribuyen activamente a la promoción, integración y conso-

lidación del cooperativismo como modelo de desarrollo sostenible. Se recalcó que, desde su fundación, CONCOPAR, entidad cooperativa de tercer grado, sin fines de lucro, que representa a las cooperativas rurales, dio pasos firmes en la defensa y promoción del



Fotos: GENTILEZA.

modelo cooperativo, representando al sector en eventos clave a nivel global. Este compromiso y gestión no solo repercutió a nivel local, sino también en el plano externo. Así, entre sus hitos más destacados figura la participación en el lanzamiento del Año Internacional de las Cooperativas desde el “Board” de la Alianza Cooperativa Internacional (ACI), donde, como Confederación, se ejerce la representación a nivel país. Con su lema “Sembrando cooperación y cosechando progreso”, en estos años, ha impulsado espacios técnicos para la revisión de marcos regulatorios del sector, con la activa participación de cooperativas base. En alianza con el Instituto Nacional de Cooperativismo (In-

coop), desarrolló talleres sobre Alerta Temprana y Prevención del Lavado de Activos, fortaleciendo las capacidades de sus entidades socias. Una de sus iniciativas más relevantes fue la creación del Fon-

El crecimiento institucional también se refleja en la infraestructura: la inauguración de sus nuevas oficinas corporativas, construidas en conjunto con la Federación de Cooperativas de la Producción (Fecoprod), simboliza un nuevo paso en la consolidación del cooperativismo nacional.

do de Garantía de Depósitos Cooperativos, herramienta financiera para fortalecer la confianza en el sistema, actualmente en etapa de implementación y socialización. De igual forma, generó alianzas es-

tratégicas con instituciones como la Cámara Latinoamericana de Singapur, el Ministerio de Industria y Comercio, Sancor Seguros, Cencosur y Cetapar, ampliando así su red de colaboración regional e internacional.

El crecimiento institucional también se refleja en la infraestructura: la inauguración de sus nuevas oficinas corporativas, construidas en conjunto con la Federación de Cooperativas de la Producción (Fecoprod), simboliza un nuevo paso en la consolidación del cooperativismo nacional. Además, la orga-

nización ha tenido un rol clave en la incorporación de la educación cooperativa en la malla curricular. Esto logrado a través de la implementación de la Ley 6.999/2022, aplicando un plan piloto en los departamentos de Cordillera y Paraguarí, e invirtiendo más de G. 440 millones en el ámbito educativo. A través de la Academia de Liderazgo Transformador, CON-COPAR impulsa capacitaciones dirigidas a líderes y docentes del sector, promoviendo además el intercambio de experiencias con instituciones aliadas. En este proceso, los jóvenes también tienen un rol protagónico, participando activamente en diversas iniciativas de formación y liderazgo. Con todo esto y más, existen motivos para celebrar ocho años de puro compromiso con el sector. **CA**



Foto: GENTILEZA.

Todo listo para Hortipar 2025, el gran encuentro hortícola del año



HORTIPAR 2025 promete superar todas las expectativas. Con más de 50 empresas confirmadas, la séptima edición de la mayor expoferia hortícola del país se celebrará del 23 al 25 de septiembre en la sede de la Fundación Nikkei Cetapar, en el kilómetro 282 de la Ruta PY02, distrito de Yguazú, Alto Paraná. Bajo el lema “Tecnología, Innovación y Sustentabilidad: Cultivando el Futuro del Sector que Alimenta al País”, esta cita se posiciona como el principal escenario para el intercambio de conocimientos, negocios y experiencias entre los diversos actores de la cadena hortícola nacional.

“Tenemos una aceptación muy buena de empresas e instituciones que ya confirmaron su participación en actividades técnicas como charlas y conferencias, tanto de expertos nacionales como internacionales”, señaló el Ing. Agr. Edgar Figueredo, director general de CETAPAR, en entrevista con Campo Agropecuario. HORTIPAR 2025 no es solo una exposición, es una experiencia

pensada para productores de todas las escalas, técnicos, emprendedores, estudiantes, cooperativas e instituciones. Además de un recorrido libre por los distintos espacios, los visitantes podrán sumarse a circuitos guiados según su perfil de interés. La entrada será libre y gratuita.

En esta muestra los visitantes podrán acceder a más de 50 empresas líderes en insumos, herramientas, tecnología y servicios de vanguardia. Además en las parcelas demostrativas observarán diversos

cultivos, innovadores sistemas de riego, manejo técnico y demostraciones de maquinaria liviana.

También habrá un espacio para el conocimiento con la presencia de especialistas de renombre en temas como producción, sostenibilidad, innovación y mercados y en el Área de Tecnología e Innovación conocerán sobre el futuro del agro con drones, automatización, agricultura de precisión y soluciones digitales.

La muestra como en ediciones anteriores dará lugar a diversas instituciones como organismos públicos y privados, ONGs, universidades y cooperativas

UNA FERIA CON VISIÓN DE FUTURO

HORTIPAR busca consolidarse como un verdadero motor del desarrollo hortícola nacional, fomentando prácticas rentables, sostenibles y conectadas con las demandas actuales del mercado y el medioambiente. Desde la organización destacan que la expoferia es una oportunidad única para generar valor real a lo largo de toda la cadena, desde la semilla hasta la mesa del consumidor. **CA**





OCHO AÑOS

"Sembrando
cooperación
y cosechando
progreso"



CONCOPAR
CONFEDERACIÓN DE COOPERATIVAS RURALES DEL PARAGUAY

AGROTEC reinauguró su sucursal en San Alberto con moderno centro de tratamiento y laboratorio de semillas



AGROTEC S.A., RECONOCIDA POR OFRECER PRODUCTOS AGRÍCOLAS DE ALTA CALIDAD, REINAUGURÓ EL PASADO 25 DE ABRIL SU SUCURSAL EN SAN ALBERTO, ALTO PARANÁ. La inauguración se llevó a cabo durante un ameno evento que reunió a directivos de la empresa, clientes, funcionarios e invitados especiales. La renovada sede incorpora el moderno Centro Industrial de Tratamiento de Semillas (CITS), con el cual la empresa refuerza su compromiso con la innovación tecnológica aplicada al agro, en el marco de sus 35 años de trayectoria.



Una de las principales innovaciones del CITS es una avanzada tratadora de semillas profesional de industria argentina LS B-18 con sistema de batch. Esta máquina, con un alto grado de automatización, tiene la capacidad de procesar hasta 18 toneladas de semillas por hora. Además, cuenta con hasta 6 circuitos de aplicación de productos líquidos y 2 dosificadores de productos en polvo. El sistema de *batch* permite un tratamiento preciso por camadas, para optimizar la aplicación de los productos químicos y biológicos

que necesita cada variedad y evitar errores en la dosificación. La tecnología implementada y el uso de componentes de alta calidad

El sistema se completa con; una tolva de descarga de semillas, un elevador de semillas y dos embolsadoras para bolsas de hasta 1.000 kilos y una para bolsas de 40 kilos, ambas con balanzas digitales de precisión.

garantizan la máxima precisión en la aplicación, así como el cuidado integral de la semilla. El sistema se completa con; una tolva de

descarga de semillas, un elevador de semillas y dos embolsadoras para bolsas de hasta 1.000 kilos y una para bolsas de 40 kilos, ambas con balanzas digitales de precisión. Estas nuevas herramientas permiten procesar hasta 1.800 bolsas de 40 kilos de semillas por día, incluidas sus respectivas cargas para un despacho inmediato. Otras mejoras en la sucursal de San Alberto incluyen construcciones nuevas (cámara fría, asfalto, empedrado, comedor), que suman un total de 12.250 m², además de las readecuaciones de la estructura ➔

EVENTOS



existente (oficina, quincho, laboratorio), que representan 2.500 m². A esto se agrega la renovación de la flota, la ampliación de la cámara fría y la adquisición de maquinaria para el depósito de insumos. La inversión realizada en San Alberto ha generado mano de obra directa para más de 155 personas.

TECNOLOGÍA DE PUNTA Y ASISTENCIA PROFESIONAL

Además de la incorporación de maquinaria de última generación, Agrotec ha puesto especial énfasis en la capacitación de hasta diez colaboradores en la sucursal de San Alberto en periodo de zafra, incluyendo dos maquinistas especializados. La calidad superior de las semillas de Agrotec está garantizada por procesos rigurosos de producción, que atienden desde la siembra hasta la

cosecha. La empresa cuenta con campos registrados y un equipo técnico especializado que monitorea cada etapa del desarrollo. Adicionalmente, para reforzar su control de calidad, dispone de un laboratorio propio en Pedro Juan Caballero (Amambay). La tecnología aplicada a las se-

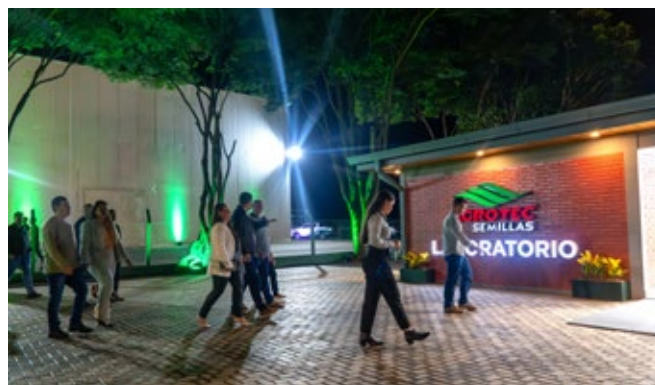
Agrotec se inició en el mercado hace 35 años, con el propósito de brindar asesoramiento técnico a productores sin vínculos comerciales.

millas adquiere cada vez más importancia ante los desafíos climáticos y económicos. Incluye la preparación de las semillas antes de la siembra para nutrirlas y protegerlas contra plagas, enfermedades y el estrés ambiental. Con un buen manejo, el agricultor logra reducir pérdidas, mejorar la

germinación y promover un crecimiento uniforme de las plantas desde sus primeras etapas.

LÍDER DEL MERCADO AGROPECUARIO

Agrotec se inició en el mercado hace 35 años, con el propósito de brindar asesoramiento técnico a productores sin vínculos comerciales. Con el tiempo, identificó la necesidad de distribuir insumos agrícolas (insecticidas, fungicidas, herbicidas y semillas) y optó por fusionar la venta de productos con un acompañamiento técnico personalizado. Este enfoque innovador, junto a la rápida entrega de insumos en momentos clave para la producción, le permitió diferenciarse y convertirse rápidamente en líder del mercado agropecuario en Paraguay. **CA**





Descargá la 1ª
aplicación de **Ventas**
Agro en Paraguay.



Semillas soja
y maíz.



Fungicidas,
Herbicidas
e Insecticidas.



Nutrición y
fertilizantes.



Biológicos.



Soluciones
digitales.





Buenos negocios, tradición y avances tecnológicos marcaron la Expo Santa Rita

CON RESULTADOS SATISFACTORIOS Y DESTACADA PARTICIPACIÓN, LA 31ª EDICIÓN DE LA EXPO SANTA RITA SE LLEVÓ A CABO DEL 26 DE ABRIL AL 4 DE MAYO EN EL PARQUE DE EXPOSICIONES DEL CENTRO DE TRADICIONES GAUCHAS INDIO JOSÉ, EN SANTA RITA, ALTO PARANÁ. El evento superó ampliamente las expectativas de sus organizadores, consolidándose como una de las principales vitrinas del agronegocio paraguayo.

La edición 2025 cerró con resultados alentadores, especialmente en los sectores de ventas de vehículos, maquinarias agrícolas y remates de

ganado. Estos resultados reflejan la sólida confianza del sector productivo en esta plataforma comercial y tecnológica. Con más de 380 expositores —in-

cluyendo a pequeños, medianos y grandes empresarios—, el parque de exposiciones alcanzó su capacidad total, un claro indicador del posicionamiento que la feria ha logra-



do en el calendario agroindustrial del país. En comparación con el año anterior, se sumaron unos 10 nuevos expositores, evidencia del interés que genera esta feria para emprendedores e inversores del rubro. Uno de los destaques fue la exhibición de maquinarias de última generación, entre ellas el tractor más grande del Paraguay, convertido en símbolo del avance tecnológico del agro nacional. Las

empresas aprovecharon el evento para presentar sus últimas innovaciones en equipos y herramientas destinadas a una producción más eficiente y sustentable.

UNA HISTORIA DE CRECIMIENTO

Vilmar Jacoboski, presidente de la Comisión Organizadora, compartió con Campo Agropecuario su entusiasmo por la evolución del evento, que comenzó en 1993

como una iniciativa impulsada por migrantes emprendedores y hoy es un referente nacional.

“Hace 32 años nació esta idea con el sueño de hacer algo diferente por Santa Rita. Hoy es una realidad consolidada, no solo para nuestra ciudad, sino para todo el Paraguay”, expresó.

Jacoboski también destacó que la meta de superar los 100.000 visitantes fue alcanzada con ➔



CGS

Representante Oficial de **YPF**
 Av. Madame Lynch e/Santa Margarita Youville
 Tel.: (595 21) 673 395 - Telefax: (595 21) 684 002
 E-mail: ventas@cgs.com.py - www.cgs.com.py

Impulsando el desarrollo del Chaco



creces, gracias a la excelente recepción del público desde el primer día. “La respuesta de la gente fue impresionante. Día tras día aumentó la afluencia, confirmando que la Expo Santa Rita es un evento esperado y valorado por todos”, señaló.

CULTURA, TRADICIÓN Y AGRADECIMIENTOS

Además de su enfoque en el agro-negocio, la Expo ofreció una rica agenda cultural que incluyó espectáculos artísticos, actividades tradicionales y una variada propuesta gastronómica, reforzando su carácter de evento familiar y de arraigo comunitario.

El presidente de la organización concluyó con palabras de agradecimiento: “Agradecemos profundamente a todos los que confiaron en esta nueva edición de la Expo Santa Rita. Cerramos con éxito tanto en participación como en generación de negocios. ¡Nos reencontramos en la próxima edición!”



Santa Rita mostró su potencial ganadero

La ganadería reafirmó su rol protagónico en la Expo Santa Rita 2025 con una destacada participación de 245 ejemplares en exposición y cifras históricas en el remate ganadero que superaron los 17.000 millones de guaraníes.

El coordinador ganadero del evento, Samuel Porfirio, resaltó a la raza Nelore entre los ejemplares expuestos y la expansión del sector ovino, impulsada por la creciente demanda en la región. “La cantidad de animales fue superior a la del año pasado, lo que demuestra el compromiso y el esfuerzo de los productores”, señaló. Entre los animales en exposición se presentaron especies bovinas, ovinas, caprinas y equinas, todas de excelente genética. El evento se convirtió en una vitrina del



avance zootécnico logrado en la región. Porfirio explicó que uno de los factores que favorece el crecimiento de la ganadería en la zona es la disponibilidad de alimentos para el ganado, gracias a la fuerte producción de granos. “Se están desarrollando muchos sistemas de feedlot, a pesar de los costos elevados en la reposición de animales. El confinamiento sigue siendo una estrategia viable para mejorar la eficiencia productiva”, indicó.

INTEGRACIÓN

Comentó que la tendencia que se va a consolidar en la región es la integración entre la agricultura y la ganadería, un modelo que está dando resultados. “En esta zona producimos granos y logramos terminar más rápido el animal en confinamiento, acortando tiempos y reduciendo costos”, explicó el coordinador.

La ovinocultura también tuvo un lugar destacado en la Expo en espacio ampliado. Porfirio indicó que esta actividad es ideal para pequeños productores, ya que requiere menor infraestructura y genera una rápida rentabilidad. “Hay mucha demanda de ovinos, especialmente en la zona de Ciudad del Este. Los productores están mejorando la genética y ampliando su oferta para satisfacer al mercado”, afirmó. ➔



Productos
SOL BLANCA
Pasta · Harina · Galleta Molida

¡NUEVO PRODUCTO!

**Harina 000
FIDEERA 50 KG**



SEGUINOS EN NUESTRAS REDES



SolBlancaPy



solblancapy

UN PRODUCTO CON LA CALIDAD DE:



COOPERATIVA
SOMMERFELD

Grupo Cotripa se destacó con innovaciones



Grupe Cotripa presentó innovaciones entre las que destacó como novedades el combo Suplantar de FENDT y el nuevo tractor Valtra Serie Q. Además, reafirmó su compromiso con la expansión y el servicio posventa en todo el país.

Guillermo Zanette, coordinador de marketing del Grupo Cotripa, comentó que la firma participó con una destacada presencia, exhibiendo una amplia gama de maquinarias e implementos agrícolas de más de 16 marcas representadas. Entre los productos destacados estuvo el innovador combo Suplantar, que ofrece una solución integral para la siembra superior, combinando el tractor FENDT Vario 718

con la sembradora Momentum de 18 líneas, una propuesta pensada para maximizar la eficiencia y productividad en el campo.

Además, se presentó el esperado lanzamiento del tractor Valtra Serie Q, un equipo que marca una

Ofrecemos un servicio de alta calidad y contamos con un centro de distribución de repuestos, lo que nos permite brindar soluciones con rapidez y eficiencia.

auténtica revolución dentro de la línea de tractores de la marca, gracias a su tecnología avanzada y alto rendimiento.

Zanette resaltó la relevancia de la Expo Santa Rita para el sector agropecuario: “Es una feria muy

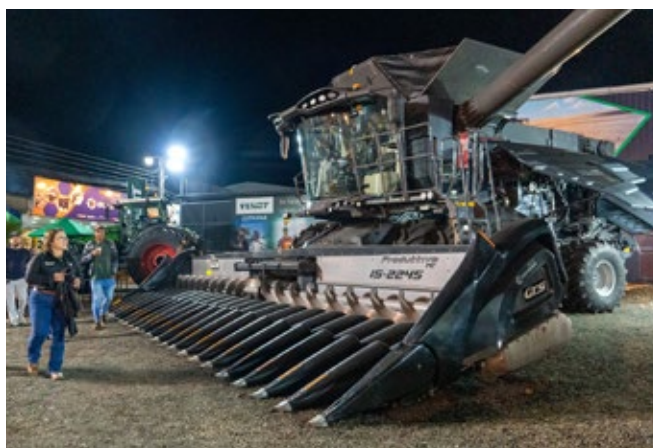
tradicional en Paraguay. Siempre venimos acompañando desde hace muchos años, y será una alianza de largo plazo, ya que Cotripa tiene su casa central, así como amigos y clientes en esta ciudad”. El ejecutivo destacó que este mercado (Alto Paraná) es especialmente favorable para los negocios del Grupo Cotripa, al tratarse de una región altamente productiva y con gran potencial agrícola. En ese sentido, reafirmó que la empresa mantiene su enfoque estratégico y atención permanente en esta zona.

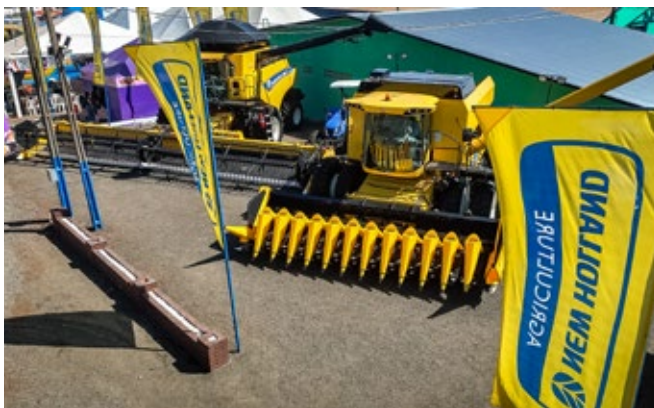
En cuanto al crecimiento, Zanette señaló que la empresa atraviesa una etapa de fuerte expansión. “Durante este año ya habilitamos dos nuevas sucursales, en San Ignacio (Misiones) y en San Alberto (Alto Paraná), como parte de la expansión de nuestra alianza con Valtra”. El objetivo, según indicó, es “fortalecer lo que ya tenemos y

estar presentes en todo el territorio paraguayo”.

El Grupo Cotripa también reafirmó su compromiso con la excelencia en el servicio posventa. “Ofrecemos un servicio de alta calidad y contamos con un

centro de distribución de repuestos, lo que nos permite brindar soluciones con rapidez y eficiencia”, afirmó Zanette. Para finalizar, agradeció a los organizadores de la Expo y a todos los visitantes por el interés y la confianza en la marca.





Tape Ruvicha y Agro Ñacunday con las tecnologías de New Holland

Tape Ruvicha, junto a su distribuidor Agro Ñacunday, tuvo una destacada participación en la Expo Santa Rita 2025. Durante el evento, la firma presentó todo el portafolio de maquinarias agrícolas de New Holland, destacando su compromiso con la innovación y el desarrollo del sector agropecuario. La exposición incluyó tractores de diversas gamas, además de cosechadoras y pulverizadoras de últi-

ma tecnología. “Estamos trayendo lo mejor que tenemos en cuanto a tecnología. Hoy en día, estos equipos vienen equipados con sistemas avanzados como la telemetría, que permite monitorear en tiempo real el rendimiento de la maquinaria, lo cual facilita la labor en el campo, mejora la eficiencia y da tranquilidad al productor”, señaló Augusto Ruiz, gerente de la marca New Holland en Tape Ruvicha.

Además de la presentación de productos, la empresa ofreció promociones especiales, opciones de financiación y atención personalizada a los visitantes. Con presencia en Ciudad del Este, Encarnación, Katueté, Caaguazú, Alberdi, Asunción y el Chaco, Tape Ruvicha garantiza una cobertura nacional en ventas y posventa, reafirmando su compromiso con los clientes de New Holland en todo el país. **CA**

YPF
MÁXIMA TECNOLOGÍA EN LUBRICANTES



CGS

Representante Oficial de **YPF**
Av. Madame Lynch e/Santa Margarita Youville
Tel.: (595 21) 673 395 - Telefax: (595 21) 684 002
E-mail: ventas@cgs.com.py - www.cgs.com.py



Impulsando el desarrollo del Chaco



VI CONGRESO PARAGUAYO DE SEMILLAS

Ciencia, innovación y protagonismo del productor



TODO ESTÁ LISTO PARA UNA NUEVA EDICIÓN DEL CONGRESO PARAGUAYO DE SEMILLAS, QUE ESTE AÑO CELEBRA SU SEXTA EDICIÓN Y DÉCIMO ANIVERSARIO DE ORGANIZACIÓN. El evento se desarrollará los días 6 y 7 de agosto en el Hotel Gran Nobile & Convention de Ciudad del Este, y se posiciona como un espacio clave para el diálogo, el intercambio de conocimientos y la innovación en toda la cadena agrícola, con énfasis en la biotecnología, protección de variedades, derecho de obtentor, producción y comercio de semillas.

Bajo el lema “Ñañemity topu’ã Paraguay” (“Sembremos que se levante el Paraguay”), el Congreso busca destacar no solo los avances científicos y tecnológicos, sino también las historias y desafíos de los protagonistas del campo, los productores.

UN PUNTO DE ENCUENTRO PARA LA CIENCIA Y EL CAMPO

La Ing. Agr. Dólia Garcete, ge-

rente de la Asociación de Productores de Semillas del Paraguay (Aprosem) —entidad organizadora junto a la Asociación Paraguaya de Obtentores Vegetales (Parpov) y el Servicio Nacional de Calidad y Sanidad Vegetal y de Semillas (Senave), explicó que esta edición del Congreso propone una mirada más integradora que nunca. “El Congreso de Semillas es un es-

pacio donde la ciencia, la tecnología y el conocimiento práctico dialogan entre sí. Es también una gran oportunidad para visibilizar el trabajo de los agricultores y los investigadores que están transformando el sector”, señaló.

ENTRE LAS ACTIVIDADES PREVISTAS SE DESTACAN:

La Expo Semillas y Expo Cien-



cia y Tecnología, que mostrarán resultados de investigaciones, desarrollo, servicios e innovaciones del rubro.

Conversatorio para la Defensa de trabajos científicos seleccionados ante el público, un espacio para presentar los trabajos de investigación cuyos contenidos darán aporte al sector, siendo este espacio una contribución para el sector científico dado que todos los resultados de una investigación necesita la publicación y la modalidad del congreso de semillas es la publicación en formato físico y digital disponibilizado en los medios digitales de Aprosemp y del Congreso.

El congreso de semillas, en este año propone una programación dividida en dos jornadas diferen-

ciadas: El primer día tendrá un enfoque técnico, con charlas sobre producción, comercio, calidad de semillas y desafíos del mercado.

El segundo día pondrá foco en propiedad intelectual, biotecnología y normativas nacionales e

El Congreso de Semillas es un espacio donde la ciencia, la tecnología y el conocimiento práctico dialogan entre sí. Es también una gran oportunidad para visibilizar el trabajo de los agricultores y los investigadores que están transformando el sector.

internacionales, fundamentales para el futuro del sector.

LAS MUJERES, PROTAGONISTA DEL AGRO

El VI Congreso mantendrá su compromiso con la visibilización

del rol de la mujer en la cadena productiva. Están previstas conferencias y testimonios de referentes femeninas del ámbito nacional e internacional.

Entre las disertantes está prevista la presencia de la microbióloga brasileña Mariangela Hungria, recientemente reconocida con el Premio Mundial de la Alimentación 2025 —considerado el “Nobel de la Agricultura”— por su trabajo innovador en tratamientos biológicos de semillas y suelos.

INSCRIPCIONES ABIERTAS

La organización informó que ya están disponibles las inscripciones con tarifas promocionales hasta el 31 de mayo, válidas tanto para socios como no socios de Aprosemp. La entrada incluye acceso a todas las conferencias, exposiciones, materiales y espacios de networking.

CELEBRANDO 10 AÑOS

Además de ser la VI edición, este Congreso tiene un sabor especial: marca una década desde su primera organización. Para Aprosemp y sus aliados, se trata de un momento clave. “Cumplir 10 años organizando el Congreso Paraguayo de Semillas es motivo de orgullo y compromiso. Hoy, más que nunca, reafirmamos nuestro objetivo de fortalecer la cadena productiva desde la base hasta la ciencia”, expresó la Ing. Garcete. **CA**



RESERVÁ
ESTAS FECHAS

AGOSTO

6 y 7
2025

SEMBRAR

**UNA BUENA
SEMILLA...**

...ASEGURA

**UNA BUENA
COSECHA!**

VI CONGRESO PARAGUAYO DE SEMILLAS

Ñañemity, topu'a Paraguay

"Sembremos, que se levante el Paraguay"



**Hotel Gran Nobile
& Convention**

Ciudad del Este - Paraguay

APROSEMP



Asociación de Productores
de Semillas del Paraguay



Asociación Paraguaya de
Obtenedores Vegetales

VI CONGRESO PARAGUAYO DE SEMILLAS

Ñañemity, topu'a Paraguay
"Sembremos, que se levante el Paraguay"



SESIONES

- Sesión N° 1:** Muestreo, Análisis de Semillas.
- Sesión N° 2:** Fisiología, Biotecnología y Mejoramiento de Semillas.
- Sesión N° 3:** Tecnología de Producción y Comercio de Semillas.
- Sesión N° 4:** Semillas de especies Forrajeras, Forestales, Ornamentales, Aromáticas, Frutales, Hortícolas, Medicinales y otras.
- Sesión N° 5:** Políticas, Programas y Proyectos relacionados al sector semillero.
- Sesión N° 6:** Presentación oral / conversatorio

Para más información dirigirse a:

Jazmín Fretes: (+595 985) 520141
secretaria@aprosemp.org.py

Federico Sanchez: (+595 985) 520142
administración@aprosemp.org.py

Dólia Garcete: (+595 981) 403201 gerencia@
aprosemp.org.py

VER MODELOS DE FORMATOS:
<https://congreso.aprosemp.org.py/>

ORGANIZA:



APROSEMP
Asociación de Productores
de Semillas del Paraguay

CO ORGANIZAN:



SERVICIO NACIONAL DE
**CALIDAD Y SANIDAD
VEGETAL Y DE SEMILLAS**
PARAGUAY



Asociación Paraguaya de
Obtenedores Vegetales

APOYAN:



Universidad Nacional de Asunción
Facultad de Ciencias Agrarias



INFORMACIONES PARA ENVIAR SU RESUMEN

Fecha límite para postular RESUMEN de trabajos: hasta el **30 de junio del 2025 a las 23:59hs**, pueden enviar el RESUMEN de trabajo científico en formato Word.

Publicación de POSTER: Todos los trabajos científicos aprobados serán exhibidos en la VI Expo Ciencia y Tecnología de Semillas 2025.

Para la **Publicación de POSTER**, el autor principal del trabajo deberá estar inscripto como participante del VI Congreso Paraguayo de Semillas 2025.

GRASS DAY FEST



CAMPO
GANADERO

Énfasis en pasturas como cultivos agrícolas



EL EVENTO ESPECIALIZADO EN PASTURAS TROPICALES SE DESARROLLÓ LOS DÍAS 5 Y 6 DE MAYO, CON EL FOCO PUESTO EN UNA MIRADA AL PASTO MÁS CON OJOS DE RUBRO AGRÍCOLA, CON TODO LO QUE CONLLEVA ESO EN GENÉTICA, SANIDAD, NUTRICIÓN Y MANEJO. Fue el primer simposio organizado por el Consorcio de Ganaderos para la Experimentación Agropecuaria (CEA), en conjunto con la firma Grasstech, contó expertos, tanto locales como internacionales y convocó a casi 200 personas.



El Grass Day Fest 2025 consistió en el Primer Simposio de Pasturas Tropicales organizado por el CEA y Grass-tech. Se trató del inédito gran evento especializado en ese tema en Paraguay, diseñado para reunir a expertos y discutir temas clave sobre producción forrajera. La clave estuvo en desarrollar la doble jornada con una óptica de la pastura como rubro agrícola, por lo que se estableció un temario que abordó aspectos tales como genética, nutrición, sanidad y manejo. La iniciativa reunió a expertos, productores, académicos y público en general.

Los organizadores destacaron que este primer simposio sobre pasturas tropicales permitió explorar los avances, desafíos e innovaciones en el manejo de los cultivos forrajeros. En el primer día se desarrolló todo el marco teórico en la sede del CEA. La apertura dio el presidente del consorcio, Diego Heisecke, quien enfatizó en la importancia de tratar al pasto como cultivo. En tanto, Andrés Núñez, asesor técnico del CEA, estuvo moderando el evento que convocó a casi 200 personas presenciales, atendiendo que también estuvo la opción de participación virtual.

Entre los disertantes, se destacó la presencia por primera vez en Paraguay de la experta brasileña Janaina Martuscello, ➔



DIEGO HEISECKE, PRESIDENTE DEL CEA.



profesional zootécnica y docente académica. Abordó el tema “Formar bien para producir más: claves para la implantación de pasturas tropicales”. Además, Nelson Chamorro, de la firma Grass-tech, igualmente zootecnista y uno de los organizadores, desarrolló sobre “Calidad de semillas forrajeras. experiencias de formación de pasturas en Paraguay”. A su vez, Miguel Cha-

Este primer simposio fue todo un éxito y no se descartó trabajar para alguna futura segunda edición, sobre todo por la necesidad que se tiene de insistir en tratar las pasturas como cultivo agrícola.

se, profesional agrónomo, trató “Primero el pasto, después la suplementación”. En tanto, Frank Wiebe, también ingeniero agrónomo, disertó sobre “Impacto del manejo en la producción, calidad y el desarrollo radicular sobre pasturas en Chaco central. El zootecnista brasileño Manoel Rozalino abordó sobre “Manejo y conservación de pasturas tropicales”, mientras que Bruno Giménez, igualmente profesional zootécnico desarrolló el tema “¿Cuál es el secreto de las estancias más lucrativas? La metodología incluyó paneles para responder a las preguntas de los participantes y la primera jornada finalizó con un “Sunset” en la terraza del CEA.

El segundo día, la actividad se desarrolló en el establecimiento Isla Cora, propiedad de Örian Wedekull, ubicado en Arroyos y Esteros (Cordillera), en donde se concretó la salida de campo. Antes del recorrido, se brindaron detalles del lugar y de cómo se iniciaron las tareas con las pasturas. La primera parada fue en una parcela habilitada para ver cómo se recibió originalmente al campo. La segunda, se orientó sobre la preparación del suelo, los implementos usados y algunas recomendaciones de cómo debe estar el suelo para lograr una pastura eficiente.

Posteriormente, el traslado fue hasta un área de pastura totalmente formada y se habló sobre variedades, así como se insistió en el manejo, así como la morfología y la fisiología de los materiales implantados. Otro momento fue la visita a la calicata preparada



ANDRÉS NÚÑEZ, ASESOR TÉCNICO DEL CEA.



en donde se aprovechó para hablar sobre el acondicionamiento del suelo desde el punto de vista químico y físico. Aquí, estuvo como invitado el Dr. Federico Barreto, especialista en el tema. La última parada fue en una pastura con carga de ganado, en donde el pasto sigue su camino para convertirse en carne.

Para los organizadores, este primer simposio fue todo un éxito y no se descartó trabajar para alguna futura segunda edición, sobre todo por la necesidad que se tiene de insistir en tratar las pasturas como cultivo agrícola, si bien asociada más a la producción ganadera, su buen manejo, la correcta nutrición, el desarrollo genético y el fortalecimiento sanitario serán clave para este pilar vinculado al crecimiento ganadero en Paraguay. Finalmente, los presentes compartieron un almuerzo y se aprovechó para seguir intercambiando opiniones y estrechar vínculos.

Antesala del Congreso Internacional

El Simposio sobre Pasturas Tropicales sirvió como una antesala a lo que el CEA prepara para su tradicional congreso internacional que, en esta ocasión, anticipa unos días, pues a diferencia de ediciones anteriores, este año será en octubre. Diego Heisecke,

presidente del consorcio, confirmó que el CEA 2025 será los días 27 y 28 de octubre, en el Centro de Convenciones de Conmebol (Luque) y que tendrá por eje el componente de pasturas y forrajes. “Hay que recordar que la base del crecimiento ganadero en el ➔





Paraguay está en el cuidado y en la potencialidad de nuestro forraje. Por eso es que hicimos este curso, el cual también lo vamos a transmitir en el Congreso Internacional CEA 2025”, puntualizó. Indicó que el tema de pasturas debe cobrar mayor valoración porque representa uno de los pilares para mejorar la productividad y eficiencia en la pecuaria. Sobre el simposio, puntualizó que se aprendió mucho en lo que sea formación, manejo y tecnología de pastura que permita contar con un mejor potencial. “Tuvimos el Día del Campo con una asistencia impresionante de gente que asistió con mucho interés. Esto nos trae mucha alegría

porque vemos que hay interés en crecer, en formarnos, en adelantarnos y seguir creciendo en tecnología”, dijo. Subrayó la calidad



NELSON CHAMORRO, ESPECIALISTA EN PASTURAS TROPICALES.

de los conferencistas. “Realmente las personas que nos han abierto las puertas para transmitirnos toda la tecnología son del primer mundo y estamos muy contentos de que así sea”. Finalmente, reiteró la importancia de seguir trabajando para mejorar todo en cuanto a pasturas, ensilados o fardos, porque representa una base fundamental para seguir incrementando la calidad de la carne paraguaya y aspirar a conquistar mercados más exigentes.

EXPLORAR MÁS PARA ROMPER CON TABÚES

Nelson Chamorro, especialista en pasturas tropicales y representan-

te de la firma Grasstech, además de ser uno de los disertantes, también compartió desde la perspectiva de la organización del evento. “Este fue el primer simposio paraguayo de pasturas tropicales que partió de un ideal que teníamos ya hace muchísimo tiempo y que en alianza con el CEA y el apoyo de muchas personas y empresas fue posible”. Agregó que uno de los puntos destacados fue la respuesta de la gente, así como la calidad de los conferencistas paraguayos, jóvenes profesionales. Además de resaltar la presencia de los internacionales que contribuyeron a enriquecer más el evento. “Todos vinieron a compartir y aportar sus experiencias a este rubro tan lindo, las pasturas tropicales, que muy poco se exploró en Paraguay y que pareciera que hay un tabú porque falta mucha información y desarrollo en nuestro país”. Resaltó que la ideología, la filosofía de trabajo que fomenta está basada en la formación, el manejo y la recuperación de las pasturas tropicales. “En el Grass Day Fest básicamente se dio esa secuencia e incluso incorporamos algo más, importantísimo también, que es la parte financiera. Además, la salida de campo permitió con las paradas mostrar el trabajo que realizamos, así como contar una historia a los participantes de cómo fue transcurriendo la modificación o la conversión de este campo”, concluyó al recordar que su firma atiende el establecimiento Isla Corá, en donde se realizó la salida de campo.

MOMENTO PARA CAMBIAR DE “CHIP”

Por primera vez en Paraguay, la académica brasileña Janaina Marcello, agradeció a la organización la invitación recibida, así como la oportunidad de compartir con la gente e intercambiar experiencias sobre la formación de pastos. “Las



condiciones climáticas y del suelo en Brasil y Paraguay son muy similares, por lo que muchas tecnologías que se hacen en Brasil también se pueden aplicar en Paraguay”. Dijo, sobre su charla, explicó que abordó los criterios a utilizar para crear buenos pastos, porque uno

Este fue el primer simposio paraguayo de pasturas tropicales que partió de un ideal que teníamos ya hace muchísimo tiempo y que en alianza con el CEA y el apoyo de muchas personas y empresas fue posible.

bien formado aporta un rendimiento económico a los ganaderos. En ese sentido, invitó a los ganaderos a mirar aspectos productivos desde otra perspectiva. Ese cambio de “chip” permitirá seguir avanzando y manteniéndose competitivo. “Por eso hablamos de la importancia de

la planificación, de un buen análisis de suelo, encalado y fertilización, elegir una semilla de calidad para que realmente podamos tener pastos bien formados, porque un sistema de pastoreo productivo y rentable comienza con una buena formación de los pastos”, reiteró.

Entre sus consideraciones finales, recalcó igualmente la importancia de invertir en conocimiento, tiempo y recursos para lograr esa buena formación de una pastura. “El futuro de la ganadería en América latina está en la pastura, en

las pasturas bien manejadas y bien formadas”, concluyó.

EXPERIENCIA CHAQUEÑA CON DATOS DE INVESTIGACIÓN

Frank Wiebe, profesional agrónomo paraguayo, actualmente en el Servicio Agropecuario de la Cooperativa Chortitzer, igualmente fue otro de los disertantes de la jornada. Compartió datos de investigación y dejó algunas conclusiones tales como que el manejo del pastoreo, según la altura correcta de acuerdo con el pasto, optimiza la producción, calidad y el desarrollo radicular; además ese manejo correcto asegura la persistencia de las pasturas a lo largo del tiempo. En tanto, indicó que los pastoreos de alta intensidad y frecuentes reducen la producción de la biomasa aérea y radicu- ➔



JANAINA MARTUSCELLO, PROFESIONAL ZOOTÉCNICA Y DOCENTE ACADÉMICA.



lar y comprometen la producción a futuro; mientras que los pastoreos frecuentes leves, respetando alturas, aseguran calidad y producción constante y, finalmente, los pastoreos de alta frecuencia y baja intensidad permiten más ciclos de pastoreo por zafra o por año.

Retorno para cumplir con un sueño

Una corta distancia hace que el establecimiento Isla Corá esté en Cordillera y no en San Pedro, más concretamente dentro de los límites de Arroyos y Esteros. Sin embargo, esta posición fronteriza no difiere mucho de las condiciones que deben enfrentar los vecinos, pero sí fue toda una nueva experiencia para Örian Wedekull, quien de joven fue estudiante de intercambio y cuando retornó a su

Suecia natal quedó con la intención de volver alguna vez, alentado por el sentimiento que esta tierra le despertó y el cariño de la gente con la que compartió. Si bien, pasa más tiempo del otro lado del charco, cada tanto tiene su escape a Paraguay, en donde decidió trabajar la tierra. Así, se involucró en una ganadería bovina que supuso todo un nuevo campo a explorar, si bien ya vino con una base que le genera la producción porcina y avícola.

“Volví para realizar un sueño de tener un campo y ser ganadero paraguayo. Nuestra idea es dedicarnos a la cría y, poco a poco, estamos desarrollando el campo. Estamos haciendo pasturas y proyectarnos hacia un ciclo completo. Es un rubro nuevo para mí. Estoy aprendiendo. En Suecia tengo experiencia de engordar chanchos, ponedoras y criar truchas en el campo. Pero todo esto es totalmente nuevo para mí”. Aunque tímido para hablar, demostró igualmente que aprendió varias palabras en guaraní. “Esta jornada fue muy buena. Hablamos de cómo preparamos el suelo y eliminamos los ‘tacrús’, para acondicionar la tierra para la siembra. Para nosotros esta es la primera vez que hacemos esto en Paraguay y estamos aprendiendo cosas, pero parece que nos salió bastante bien hasta ahora”, comentó con una sonrisa cómplice. También elogió la jornada y agra-

decio al CEA y a Grasstech, firma con la que trabaja. “Felicidades por realizar este evento que, con mucho gusto, estoy abriendo las puertas para mostrar a la gente. Trabajamos al comienzo en un campo viejo y ahora estamos trabajando para seguir desarrollando y renovando pasturas. En una superficie en torno a 1.000 hectáreas, mayoritariamente hay pasturas naturales, pero sembramos unas 90 hectáreas de pasto implantado. Quizás más adelante vamos a hacer agricultura también, pero de hecho ya lo estamos haciendo, porque veo la pastura como un cultivo. Un comienzo, los primeros pasos con la agricultura. Es un campo viejo y todo tiene su proceso de adaptación”. Al final, dejó una recomendación para quienes se animen a la producción: “Hay que gustar de los animales y de la vida en el campo”, concluyó.



FRANK WIEBE, DEL SERVICIO AGROPECUARIO DE LA COOPERATIVA CHORTITZER.



ÖRIAN WEDEKULL, PROPIETARIO DEL ESTABLECIMIENTO ISLA CORÁ.

Agrisa con equipos para mejorar eficiencia y obtener más beneficios

Agrisa, firma de soluciones agrícolas, participó activamente de la jornada, acompañando a los organizadores y asistiendo en todo de manera permanente a los presentes, brindando las orientaciones precisas. “Presentamos nuevamente el T50, dron agrícola, de la línea DJI, marca que Agrisa representa en Paraguay. También trajimos el Mavic 3, un dron de mapeo multiespectral con el cual tenemos bastantes investigaciones que se dieron con el CEA y en las parcelas demostrativas durante el Grass Day Fest”, explicó el Ing. Agr. Roberto Guillén, Asesor Técnico Comercial (ATC) de la empresa. Agregó que, a diferencia de una versión anterior, el T50 se destaca por contar con sensores omnidireccionales, además de los inferiores, que ayudan mucho, por ejemplo, para hacer el trabajo en potrero de pastura. “Por citar casos como aquellos en donde tenemos muchos árboles, muchas malezas arbóreas, lo cual, para los anteriores modelos, dificultaba mucho el trabajo en el campo, por el exceso de obstáculos que se tenía. En cambio, hoy, con el T50, podemos diferenciar bastante bien eso”, expuso. Agregó igualmente que la otra novedad fue el Mavic 3 multiespectral para hacer aplicaciones con mayor precisión, así como

equipos que contribuyen a realizar un mapeo más exacto para optimizar los productos. También resaltó la tecnología que se ofrece a través de Agrisa, pues se traduce en beneficios económicos, como por ejemplo el ahorro de recursos. “En lo que co-

Presentamos nuevamente el T50, dron agrícola, de la línea DJI, marca que Agrisa representa en Paraguay. También trajimos el Mavic 3, un dron de mapeo multiespectral con el cual tenemos bastantes investigaciones que se dieron con el CEA y en las parcelas demostrativas durante el Grass Day Fest.

responde a agua, sí tenemos un ahorro del 90 % porque nosotros

utilizamos un volumen de caldo alto, pero un volumen de uso de agua mínimo. Estamos hablando de una tasa entre 70 y 30. Es decir, 70 % de agua, 30 % de producto. Y, si bien la dosificación en producto siempre es la misma, el uso de la aplicación selectiva por hectárea hace que tengamos un manejo muy efectivo”, subrayó. Destacó igualmente la importancia del empleo de vehículos aéreos no tripulados tanto en la actividad agrícola como en la ganadera, además de compartir los resultados logrados ya a campo, por parte de usuarios en el país. “Para el caso de pasturas, nosotros trabajamos ya hace más de tres años. Desde hace dos años, se implementa el uso de dron en el Chaco y parte de la Oriental. En tanto, en el manejo con drones agrícolas, en lo que es aplicación de herbáceas, ya no es una novedad. Hoy, lo que estamos aportando, es la aplicación, el manejo de semileñosas, con distintos tipos de herbicidas, a tasa variable, a aplicación selectiva y eso nos está dando bastante buenos resultados en ahorro en agua, en producto, en caldo”, concluyó, no sin antes agradecer a los organizadores por el espacio y reafirmar el compromiso de Agrisa en cuanto a innovación y tecnología se refiere. **CA**





Neuland con faceta en paulatina recuperación

LA MUESTRA SE DESARROLLÓ DEL 28 DE ABRIL AL 4 DE MAYO EN SU PREDIO TRADICIONAL, EN EL CHACO CENTRAL, APOSTANDO FUERTEMENTE UNA VEZ MÁS A OFRECER VARIOS ATRACTIVOS PARA TODA LA FAMILIA. En esta ocasión, completó 29 ediciones con un crecimiento importante, con respecto a años anteriores, sobre todo por las alianzas estratégicas que fueron clave para el éxito.

La Expo Rodeo Neuland presentó una recuperación con relación a ediciones recientes anteriores, según resaltó Edwin Pauls, presidente de la comisión directiva del Club Rodeo Neuland, organizadora del evento que apuntó nuevamente a ser una propuesta atractiva para el público en general, además de ofrecer un marco para los negocios, en especial los vinculados a la ganadería. “Esta Expo tuvo un bajón, por de-

cirlo de una forma. En pandemia y pospandemia, hubo algunas cuestiones que hicieron al decrecimiento. Pero este año tuvimos un crecimiento muy importante. Tuvimos muy buena participación en cantidad de expositores, sobre todo en el sector ganadero”, puntualizó y atribuyó a dos factores determinantes para esta mejoría. Fueron determinantes los apoyos recibidos, tanto de los expositores, como de la Cooperativa Neuland y de la Asociación Paraguaya



EDWIN PAULS, PRESIDENTE DE LA COMISIÓN DIRECTIVA DEL CLUB RODEO NEULAND.



de Criadores de Brahman (APCB), que llevó su Exposición Nacional, anual, retornando a una sede chaqueña, luego de realizar el año pasado en Mariano Roque Alonso, indicó el entrevistado, quien reconoció la importancia de estas adhesiones. “Cuando hay un crecimiento así, eso arrastra. Arrastra al sector de las maquinarias, de la industria, los servicios. En todo sentido, hubo ese crecimiento. La intención es tener un crecimiento sano. Los sobresaltos a veces no son buenos. Pero sí,

esta edición nos sorprendió, con respecto al año pasado”. Indicó que ese incremento se observó

Nuestro esfuerzo se centra mucho para que toda la familia pueda encontrar algo de su interés dentro de la exposición. Está la parte ganadera, los stands, tanto de grandes empresas, de maquinaria, como también la parte de hogar; así como otras variadas actividades

en el sector ganadero, estimado en torno a un 130 %. Este aumento no solo se dio con

el alza de participación en Brahman, también de sus cruza y de otras razas, manifestó. Además, resaltó otra alianza estratégica que se dio con El Rodeo Consignataria, para la comercialización de animales. “Pudimos hacer unos remates muy importantes, muy buenos”, sostuvo. Con respecto a las subastas, admitió que el resultado fue dispar. “Tuvimos el lunes un remate de vientres e invernadas, que fue excelente. El martes, otro de equino, que también fue un buen remate. El miércoles, el ➔

de reproductores multiraza, que no fue tan bueno”, sintetizó, al que se sumó la “Noche Blanca”, la feria principalmente con ejemplares Brahman que generó muchísimas expectativas. Entre tanto, Pauls enfatizó el componente familiar de la muestra.

“Nuestro esfuerzo se centra mucho para que toda la familia pueda encontrar algo de su interés

dentro de la exposición. Está la parte ganadera, los stands, tanto de grandes empresas, de maquinaria, como también la parte de hogar; así como otras variadas actividades”. Así, se destacaron las propuestas deportivas, tanto ecuestres, como de tuerca motor, desfile de mascotas y una “correcaminata”.

“También tenemos una pluricul-

turalidad, donde conviven muchas y distintas culturas en esta región. Y también quisimos ser un punto de encuentro para todas las familias”, indicó y, finalmente, agradeció el apoyo recibido de expositores, visitantes, colaboradores y anticipó que ya empezaron a trabajar para el 2026, cuando se celebren las 30 ediciones de esta muestra.

Tracto, con equipos acordes a las exigencias del Chaco



La firma acompañó la muestra chaqueña con interesantes propuestas para el campo. En destaque el mixer de Tatoma VN-10 y la enfardadora Mascar Diavel 630 Cut, acondicionadas para obtener resultados productivos satisfactorios, se resaltó durante el evento. Fernando Hellman, gerente de la sucursal de Tracto Agro Vial en Loma Plata, estuvo atendiendo a clientes y amigos durante la Expo Rodeo Neuland 2025, ratificando el apoyo de la compañía al participar activamente en todos los eventos vinculados a la actividad del campo. Resaltó dos unidades. Por una parte, la rotoenfardadora Mascar Diavel 630 Cut. “Tiene unas características muy buenas para el clima que hoy en día estamos teniendo, que hay mucha humedad. Es una enfardadora cámara fija, que viene equipada con rodillos y cadenas, con lo cual permite confeccionar fardos ya sean

estos secos o de alta humedad, incluso para esta época”, explicó. Por otro lado, se exhibió el mixer VN-10 de la marca Tatoma. “El mixer es de 10 metros cúbicos y viene equipado con balanza electrónica y con un sinfín vertical de 10 cuchillas, que permite desmenuzar el fardo en menos de 10 minutos”, manifestó. Recordó igualmente la firma cuenta con planes de financiación, ya sea a través de las cooperativas, como durante la Expo Rodeo Neuland o través de los distintos bancos con los cuales opera. Sobre el movimiento en el campo en los primeros meses del 2025, indicó que este año se presentó muy desafiante, sobre todo por el clima, pero que para el Chaco recibir lluvias representa algo positivo para que los productores cuenten con reservas, de silo, de pasto o de heno. “Confío que el segundo semestre será muy bueno y aprovecho para agradecer a la cooperativa

Neuland por permitirnos exhibir en el stand de Comercio Neuland nuestros equipos”, dijo. Invitó a seguir las novedades a través de las redes y a acercarse para ver las promociones y otras propuestas que disponen en las sucursales de Loma Plata y de Filadelfia. Finalmente, convidó a la gente a pasar por el stand de la compañía durante la Expo Pioneros 2025, del 28 al 31 de mayo. **CA**



FERNANDO HELLMAN, GERENTE DE LA SUCURSAL DE TRACTO AGRO VIAL EN LOMA PLATA.



GENÉTICA FUNCIONAL

Mejoramiento genético
para una producción de
CALIDAD

FET FIV, RP 519

GRAN CAMPEÓN

Expo Nacional Brahman 2025



FET FIV, RP 667

GRAN CAMPEONA

Expo Nacional Brahman 2025



Informes: Tel .: +595 21 295158 · +595 982 880711 · +595 981 414829

Burky: Tel .: +595 983 733444 **E-mail:** sietetrincheras@gmail.com



Tracto realizó con éxito la 4ª edición de su Día de Negocios en Canindeyú

TRACTO LLEVÓ A CABO UNA NUEVA EDICIÓN DE SU TRADICIONAL DÍA DE NEGOCIOS, CONSOLIDANDO SU PRESENCIA EN EL SECTOR AGROINDUSTRIAL. El evento se realizó el 23 y 24 de abril en su sucursal de Katueté, Canindeyú, donde se exhibieron maquinarias e implementos agrícolas de marcas reconocidas como Baldan, Shantui y Mascar, destacadas por su eficiencia y tecnología.

Esta jornada se ha convertido en un espacio clave para fortalecer relaciones comerciales, recibir a clientes y cerrar nuevas oportunidades de negocio. En esta edición, los asistentes pudieron conocer de cerca los equipos que se han posicionado fuertemente en la región, gracias a su rendimiento y adaptabilidad al trabajo en campo.

Uno de los protagonistas del evento fue la plantadora autotransportable de Baldan, cuyo lanzamiento hace dos años generó gran expectativa. Al respecto, Vanei Moreira, gerente de la sucursal de Tracto en Katueté, comentó en entrevista con Campo Agropecuario: “La plantadora ha tenido una excelente aceptación por parte de

los productores. Es un equipo con muy buena salida y que garantiza eficiencia en el campo”.



Durante el evento, Tracto ofreció atractivas condiciones de financiación: crédito directo de hasta





dos años, con una cuota inicial y cuatro pagos semestrales. Además, la empresa mantiene alianzas con diversas entidades bancarias, facilitando financiamiento a 5 y 6 años con tasas competitivas. Otro de los pilares destacados fue el servicio postventa, con un equipo técnico especializado que

acompaña a los clientes desde la entrega y el montaje de los equipos. Tracto también brinda capacitaciones a operadores, asegurando así un uso óptimo de la maquinaria y mayor retorno para el productor. Mirando hacia el futuro, Moreira adelantó que ya están trabajando

en la próxima edición del Día de Negocios, prevista para el periodo posterior a la cosecha de zafríña. Aprovechó además la ocasión para agradecer la masiva asistencia y el respaldo de los clientes, subrayando que estos encuentros reflejan la confianza y solidez que Tracto ha construido a lo largo de los años.

Agrisa presentó innovaciones tecnológicas en el Día de Negocios

La empresa Agrisa durante su Día de Negocios presentó una variedad de soluciones de vanguardia diseñadas para optimizar el trabajo en el campo. Uno de los principales atractivos fue el dron DJI Agras T50, uno de los modelos más avanzados del mercado para la aplicación en parcelas de cultivo. “Este modelo cuenta con una capacidad de 40 litros y está equipado con múltiples sensores, lo que per-

mite una cobertura precisa y eficiente en las labores agrícolas”, explicó Vagner Fernandes García, técnico comercial de Agrisa – Katueté, en entrevista con Campo Agropecuario. Además del T50, la empresa exhibió otros equipos innovadores como el sensor de siembra Control Agro, pilotos eléctricos e hidráulicos, y pantallas digitales de 7 y 12 pulgadas de la marca Agres. También se destacaron

productos como un parche solar, una forrajera de una línea pensada especialmente para pequeños productores, y plantadoras de la marca Tatu Marchesan, reconocidas por su durabilidad y eficiencia en el campo. Desde Agrisa destacaron que el objetivo del evento fue acercar la tecnología a los productores, brindando herramientas que contribuyan a mejorar la productividad, reducir costos y optimizar los procesos agrícolas. Asimismo, invitaron a los interesados a visitar la sucursal de Katueté para conocer de cerca las soluciones que la empresa ofrece al sector. **CA**



Expo Regional Canindeyú superó las expectativas



UNOS 250 EXPOSITORES Y MÁS DE 100 MIL VISITANTES FUERON ALGUNOS DE LOS LOGROS DE UN TRABAJO PREVIO, RESALTARON LOS REFERENTES DE LA MUESTRA QUE COMPLETÓ 25 EDICIONES. Se destacó la habilitación del campo experimental en donde se realizaron charlas y hubo parcelas demostrativas para orientaciones y ofrecer soluciones novedosas. Evento se realizó en el predio ferial “Wilfrido Soto”, de la Asociación Rural del Paraguay (ARP) regional Canindeyú, del 8 al 13 de abril.

Con la satisfacción de superar las metas, la organización de la muestra de La Paloma del Espíritu Santo, del 8 al 13 de abril, resaltó los lo-

gos alcanzados. Eligio González, coordinador general del certamen, indicó que, pese a los días de lluvia previos, sorprendió la cantidad de público que se llegó

hasta el campo de exposiciones, sobre todo en el último fin de semana, atraídos principalmente por las propuestas en materia de espectáculos para la gente. “Gra-



tamente sorprendidos por la respuesta del público. Nuestro plato fuerte fueron los días sábados, con lo que solemos recibir unas 100 mil personas. La respuesta inmediata en los primeros días ya se notó. Fue superior a ediciones anteriores”, dijo.

Otro punto destacado fue la presencia de expositores. “Estuvimos alrededor de 250, entre los grandes, medianos y chicos, artesanía, comercial, industrial, con lo cual también llenamos nuestras expectativas. Para ello, trabajamos fuertemente en animar a la gente y esto ya es resultado de un tra-



bajo previo muy interesante que hemos hecho, con invitaciones y otras acciones”, dijo. Además, establecieron vínculos para crear alianzas estratégicas, incluso ya mirando para la siguiente edición. “Venimos activando fuertemente porque detrás de todo esto hay un grupo humano, estamos en un gran equipo de trabajo” recalcó y consideró fruto de esta iniciativa la respuesta igualmente que se dio en el sector ganadero.

“Para la competencia en pista, vivimos una jornada bastante emocionante y apasionante, con una calidad impresionante de animales en pista y con casi doce horas

de juzgamiento. Todo esto, también producto del trabajo previo que nos brindó una respuesta cada vez mayor de productores y cabañeros”. Una apuesta fuerte para la 25ª edición de la Expo Regional Canindeyú fue ofrecer a los expositores un espacio para desarrollar con las empresas participantes un lugar para presentar novedades y realizar transferencia de tecnología. “Hemos tomado la decisión de hacer el campo experimental, de la parcela demostrativa, de la aerodinámica y tuvimos respuesta de la gente, con empresas instaladas”, resaltó. Agregó que varias firmas re- ➔



ELIGIO GONZÁLEZ, COORDINADOR GENERAL.



novaron su participación para el 2026. “Hemos comprometido ya a varias empresas el año que viene vamos a hacer una apuesta mayor. Vamos a crecer en espacio. Ahí en la zona tenemos mucho por explorar aún. Nuestro campo ferial es bastante amplio. Fue una buena decisión. También, hemos hecho un gran esfuerzo para las conferencias. Para atraer a conferencistas internacionales, gente que dedicó su vida a los estudios científicos. Y otra vez, tuvimos buena respuesta de la gente. No bajó de 100, la cantidad de público que asistió en cada una de las charlas”, puntualizó. A su turno, Zubim Tutunyi, responsable de la Ganadería de la muestra, resaltó la calidad y la cantidad de los ejemplares.

Indicó que, entre bovinos, equinos, ovinos y otros, hubo 254 animales, frente a los 220 del año pasado. “Este crecimiento es por la seriedad que vamos ganando cada año”, dijo. Agradeció a los criadores de Nelore por seguir mante-

niendo el entusiasmo y acompañar cada edición, lo que hace que sea la raza más numerosa. No obstante, mención especial dio para la Brangus. “También queremos

Hemos tomado la decisión de hacer el campo experimental, de la parcela demostrativa, de la agrodinámica y tuvimos respuesta de la gente, con empresas instaladas.

agradecer a los criadores de Brangus que vinieron con fuerza. Para el año que viene queremos contar con más ejemplares de esta raza. Estamos muy felices, muy lindos ejemplares legalmente este año y, en general, hubo más cantidad, casi nos quedamos sin lugar, pero todo fue muy lindo”.

Con respecto a los negocios, indicó que los precios fueron, “sorprendentemente altísimos”, lo que acrecentó el entusiasmo de los ganaderos. Solo en desmantes, hubo promedios en por arriba de los G 4 millones. De vuelta, González agradeció a to-

dos quienes hicieron posible el éxito de la Expo Canindeyú 2025 y reiteró que se iniciaron las tareas para la edición 2026. “Acá se muestra el rostro lindo de Canindeyú. Un departamento

poblado por gente cordial, amable y hospitalaria, que además contribuye con el 17 % de alimentos que el país produce para el mundo, pues colabora con grano, carne, leche y derivados. Y, como Expo

Canindeyú, es un lugar para el encuentro y los negocios, por lo que ya empezamos a trabajar para la siguiente edición”.

Campeones del Nordeste

La zona Nordeste de la región Oriental, en donde está Canindeyú, brilló por la excelencia de animales en pista. Al coordinador general de Ganadería, Zubim Tutunyi, se sumó un gran equipo



integrado por Francisco Vianchetto (subcoordinador), Rodrigo Rivas, Elizardo Maldonado, Pablino Martínez, Oscar Sosa, Luis Arias y Francisco Peralta (miembros), mientras que Andrea Medina y Erika Maldonado estuvieron al frente del comisariato. En cuanto a razas, la más numerosa fue la Nelore, que tuvo por jurado de calificaciones a José Bareiro, con la asistencia de Leodegar Cabello. En mochos, se destacaron ejemplares de Luna Blanca, Goya, José Salomón, Cabaña Don Pepe, Víctor Edgar Smith Cohene e Isabel Susana Barszez Lipska. En Nelore Padrón, el podio tanto en macho como hembra estuvo compuesto por animales de José Salomón, Mowiza, Ganadera San Víctor, Nordeste Agroganadera y Cabaña Estrellita.

En Brahman, Gilbert Ochipinti calificó a los ejemplares y distinguió a Aman Agrícola Ganadera. Mientras, en Brangus, el jurado fue Mauricio Costa. Fueron premiados para el podio ejemplares de Agroganadera Pukavy, Aman Agrícola Ganadera. En Senepol, Cabaña Mocho Pyta y Nordeste Agroganadera fueron los expositores destacados. Repitió rol

Gilbert Ochipinti, quien también seleccionó a los mejores ovinos y caprinos. Alcione Neukamp, Francisco Benítez y Oscar Sosa destacaron en Dorper. En Santa Inés, Recanto dos Anjos y Agroganadera El Campero se llevaron los principales puestos. En Anglo Nubian y Boer, también fueron destacados los expositores Recanto dos Anjos y Agroganadera El Campero. Para la especie equina, Gilbert Ochipinti igualmente



calificó. En la raza Criolla, Oscar Sosa fue el expositor premiado y, en Cuarto de Milla, fueron distinguidos ejemplares de Agropesquera María Celia.

Cabe recordar que todos los grandes campeones integrantes del podio de cada especie y raza participante realizaron el tradicional desfile durante el acto inaugural de la muestra. Para esta edición, la vigésimo quinta, de la Expo Regional Canindeyú, la inauguración fue el viernes 11 de abril, con la participación de autoridades, tanto del ámbito público como privado, así como público asistente. Entre ellos, Carlos Giménez (ministro de Agricultura y Ganadería), Marcelo González (viceministro de Ganadería), José Martín (presidente del Servicio Nacional de Calidad y Salud Animal), Daniel Prieto, (titular de la Asociación Rural del Paraguay), César Rodríguez (presidente de la Rural, regional Amambay), Aristides Britos (presidente de la Rural, regional Canindeyú), así como coordinadores y directivos de la organización. Se aprovechó la tribuna para resaltar el potencial productivo de la zona, entre otros aspectos. ➔

Agrofertil, tecnologías, orientaciones y ameno espacio para compartir

Agrofertil estuvo una vez más en el parque ferial “Don Wilfrido Soto”. La compañía compartió jornadas memorables ofreciendo una experiencia inolvidable en su tradicional stand y, a esta propuesta, se sumó su parcela en el campo experimental en donde llevó tecnología y soluciones agrícolas, además de compartir con especialistas técnicos y abordar las últimas tendencias del sector. Marcos Bon-



MARCOS BONFIM, RESPONSABLE DE GRANOS DE LA REGIÓN DE LA PALOMA.



fim, responsable de Granos de la región de La Paloma, destacó las experiencias vividas en la Expo Canindeyú 2025, así como las principales novedades del campo experimental. “Este año tuvimos una parcela con todos los servicios. Presentamos las soluciones de Terrex Agricultura Inteligente y los híbridos Agroeste, la genética más sembrada en Paraguay. Si bien contamos con un amplio portafolio de híbridos, en la ocasión se hizo especial énfasis en el AS 1844 de alto potencial productivo, buena calidad de tallo, excelente sanidad de hojas, peso y profundidad de granos y exce-



lente tolerancia al complejo de la cigarrita”. Asimismo, el encuentro propició un valioso intercambio de experiencias entre especialistas y productores, permitiendo abordar los actuales desafíos del sector y fortalecer los vínculos en un ambiente cordial y distendido. “Tuvimos el agrado de recibir a muchas personas en nuestro stand. Fue una excelente oportunidad para compartir con los agricultores de la región y renovar nuestro compromiso. Agradecemos la presencia de todos y esperamos volver a vernos en la próxima edición”, expresó Marcos Bonfim.

Syngenta, con orientaciones sobre tratamiento de semilla industrial



Durante la 25ª Expo Regional Canindeyú, realizada del 8 al 13 de abril de 2025, la compañía Syngenta tuvo una participación activa con su parcela en el nuevo campo experimental, ofreciendo orientación a clientes y productores.

Fernando Miotto, DTM para la región Noreste, explicó sobre la importancia del tratamiento de simientes. “Principalmente presentamos nuestro servicio de tratamiento de semilla industrial, en comparación a tratamientos ‘on-

farm’ (el que se realiza en la propia finca), por la cual demostramos cómo asegurar que cada simiente tenga la dosis correcta y pueda estar protegiendo el cultivo”, puntualizó. Añadió que hubo mucho interés del público que fue bastan-

te heterogéneo, pues recibieron a productores, técnicos y estudiantes. “Sabemos que un tratamiento ‘on-farm’ ofrece una calidad de tratamiento un poco más variada, semillas con menos dosis, semillas con más dosis. Sin embargo, en el industrial, estamos garantizando que ese tratamiento sea correcto, porque se cuenta con tecnología, con herramientas, con equipos. Tenemos las máquinas preparadas para trabajar la dosis correcta de etiqueta en la semilla”, explicó más detalladamente al respecto. Además, no olvidó tener presente otro factor. “Además de los equipos, se

requiere de mano de obra calificada. En un tratamiento industrial, vamos a tener gente especializada que va a estar realizando el trabajo y entonces va a garantizar un padrón de tratamiento. Este también sería un punto principal”, subrayó. Miotto igualmente realizó de manera continua con demostraciones prácticas las ventajas de realizar un tratamiento industrial. De igual forma, aprovechó para comentar la importancia de emplear soluciones adecuadas, siempre bajo las orientaciones de profesionales. Entre las propuestas recientes mencionó el VICTRATO®, un pack con tecno-

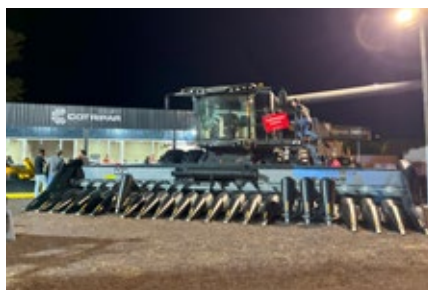
logía TYMIRIUM®, compuesto por fungicida, nematicida e inoculante. Como mensaje final, instó a que se opte por la tecnología. “Primera- mente, por semillas de buena calidad. Luego, calidad de formulación de productos y, seguidamente, la calidad del tratamiento. Con todo esto, el agricultor va a lograr mayores posibilidades de tener una buena zafra”, concluyó, no sin antes reiterar el agradecimiento a la aliada Semillas Pires, en donde acompañó en la parcela demo- strativa, y a la organización de la Expo Canindeyú para ofrecer este espacio de transferencia de tecnología.

Grupo Cotripar, posicionado con sus marcas en la región de Canindeyú

Repitiendo el éxito de ediciones anteriores, el Grupo Cotripar recibió a clientes, amigos y público en general en la muestra canindeyense y se posicionó fuertemente con sus marcas representadas, destacándose el lanzamiento de la serie Q de tractores Valtra. Matheus Vefago, coordinador comercial del grupo, destacó la presencia de Cotripar en la feria desde hace varios años. “Cada vez más, ampliamos la línea de productos”, comenzó diciendo. Añadió que el estreno con la marca Valtra para la región, además de presentar otras propuestas, como los tractores de Fendt, las plataformas GTS o los implementos Kuhn, por citar al-



MATHEUS VEFAGO, COORDINADOR COMERCIAL DE GRUPO COTRIPAR.



gunas marcas. “Estamos con toda nuestra línea acá, brindando a los clientes que están pasando por la Expo Canindeyú. Estamos con la novedad de Fendt, tractores y cosechadora IDEAL, pero tenemos el lanzamiento que es la serie Q de Valtra”, destacó. Explicó que se trata de un tractor nuevo, venido directamente de Europa, con potencias que van desde 260 HP hasta 300 HP. “Viene para completar la línea, de tractores chico, pasa a mayor potencial. Estas unidades, son muy versátiles, porque permite trabajar tanto en siembra, en plantío, con máquinas mayores, con más tecnología, adaptadas para las tecnologías de punta, como también en preparación de suelo, si necesita trasladar una tolva granelera”, dijo. Subrayó que su versatilidad está dada gracias a su transmisión, además de calibrar su



consumo de diésel de acuerdo con la actividad a realizar. “Este que traemos acá es de 280 HP, pero va de 260 a 300 HP. Tenemos acá una plataforma que hace una copia de terreno muy buena. Los clientes que tienen la soja zafrina, que es una soja más baja, van a conseguir cosechar muy bien, recoger bien esa masa y conseguir llevar todo para la cosechadora”, afirmó. Puntualizó igualmente que, como grupo, antes de participar en una exposición, “nos preocupamos de hablar con las fábricas para ofrecer condiciones especiales de plazo y precio y en Canindeyú no fue la excepción”. Agregó que, a su vez, la presencia de los visitantes internacionales contribuyó a un mayor acercamiento con los usuarios y agradeció a los visitantes al stand y a la organización por el espacio. ➔

Dekalpar, con híbridos de maíz, genética de soja y estreno de sorgo



La compañía acompañó la Expo Canindeyú 2025, llevando sus novedades y brindando orientaciones a los visitantes en el campo de experimental habilitado durante la muestra. Selva Ávalos, coordinadora de Desarrollo de la Región Norte para la compañía Dekalpar, resaltó lo positivo de contar con un sector de cultivos, pues el área agrícola permitió ofrecer propuestas de híbridos de maíz, las variedades más representativas

del mercado en cuanto a soja para esta región y, en estreno, híbridos de sorgo, todo ello sumado a la parte de protección de cultivos, incluyendo biológicos. “Estuvo muy interesante la participación de los productores locales visitando nuestro stand. Charlamos sobre las alternativas que tenemos dentro de nuestro portfolio. Fue un intercambio muy bueno”, subrayó. Puntualizó que el foco principal estuvo en híbridos Dekalb, pero

también acompañaron con variedades de soja. “Estamos trabajando con la línea de Monsoy también Brasmax, Don Mario y, desde esta campaña, se sumó también Lima-grain. Tenemos variedades nuevas, nuevas tecnologías, híbridos que son muy estables en la región, que los productores conocen, tanto por su techo productivo, su sanidad, como por la productividad que tenemos en esta región”. La novedad fue el sorgo. “Estamos empezando con sorgo de la línea Advanta. En esta ocasión, con grániferos y para ensilaje. Tenemos una opción variada de la parte genética y lo que sería la parte de protección de cultivos con la línea Bayer y también la línea de biológicos, Biotrop, que está también dentro de nuestro portfolio en Dekalpar”, concluyó.

Prosoil, soluciones de certificación orgánica para agroexportadores

Marcos Reckziegel gerente comercial de Prosoil, recordó que la firma completó cuatro ediciones en la Expo Canindeyú, que anualmente se desarrolla en el predio ferial “Don Wilfrido Soto”, en La Paloma del Espíritu Santo y que en esta oportunidad repitió el éxito al recibir a numerosos visitantes en su stand. “Tuvimos una gran

afluencia de clientes y el clima, aunque hubo lluvias, lo que también fue bueno para el campo, acompañó en nuestra noche central”, comentó y reiteró que las precipitaciones pluviales fueron recibidas con júbilo en toda la zona, tanto de Canindeyú como de Alto Paraná. Reckziegel quien opera en una amplia región que incluye, además de los departamentos citados a Itapúa, Misiones y Ñeembucú, resaltó que, en la 25ª edición de la feria, el foco de la compañía estuvo en la certificación orgánica internacional, “Se estuvo hablando mucho de lo que representa y que Prosoil posee dentro de su gama de productos. Es una herramienta muy poderosa hoy con la que contamos, ofreciendo a la gente del campo que trabaja en esta actividad, la producción orgánica”, explicó y subrayó la importancia creciente que viene

teniendo este aval en las operaciones comerciales internacionales. “Presentamos los productos que tienen certificación de Letis, que es una agencia que certifica los productos orgánicos y que permite a los usuarios contar con las herramientas para exportar a mercados exigentes, como Estados Unidos o Europa. ProSoil les puede proporcionar esas herramientas para producir y así llegar a esos destinos. No todos los biológicos dentro del mercado están certificados, y no quiere decir que solo por ser un biológico se puede utilizar eso para producir y concretar operaciones internacionales. Es una solución más que brinda Prosoil y que ofrece a los productores”. Añadió que la firma opera con clientes que están trabajando con sésamo orgánico, grandes áreas, más de 3.000 hectáreas, también chía orgánica y yerba



MARCOS RECKZIEGEL, GERENTE COMERCIAL DE PROSOIL.

mate orgánica. Incluso, mencionó que existen ciertas zonas en donde se abarca lo que sea la soja orgánica “Estamos bastante enfocados en este tema y fue lo nuevo que presentamos durante Expo Canindeyú 2025. Existen exigencias y solo unas pocas empresas pueden ofrecer esa tecnología y certificados importantes para los interesados en envíos a Europa, con algunas exigencias normativas, o al mercado estadounidense, que demanda mucha chía de Paraguay”. Recalcó que la firma demostró estar a la altura de las exigencias, pues los procesos deman-

dan tiempo, investigaciones y otros requisitos. “También se debe poseer una fábrica de primer nivel, realizar extracción de cepas, que conlleva tener maquinaria bien preparada y dentro de un ambiente muy esterilizado. Todo esto demanda mucho a las certificadoras, no es para cualquier firma, pero Prosoil siempre va enfocado en mejorar y ofrecer a los productores la mejor herramienta para su campo, en la búsqueda de la rentabilidad. Expuso que solo en sésamo orgánico, puede darse una diferencia de 500 USD/ton. Reconoció que muchas veces el produc-

tor está huérfano de asistencia, por lo que Prosoil se enfoca en buscar tecnologías y soluciones como estas certificaciones para que cada usuario decida qué hacer y cómo lograr el resultado positivo. Finalmente, agradeció a todos los visitantes durante la muestra. “Sabemos que es difícil tomarse un tiempo, por lo que agradecemos esos minutos dedicados con nosotros en cada exposición. Esto lo retribuimos con lo mejor que podamos darles, recibirlos como se merecen y estar apoyándolos siempre. Por lo demás, desear siempre una grandiosa zafra venidera”, concluyó.



Somax, crecimiento continuo en la región

Durante la “Noche Somax”, en la Expo Canindeyú, se resaltó el crecimiento permanente y afianzador de la compañía en todo el país, incluyendo, por supuesto, al XIV Departamento. Marínes Gritzenco, gerente de la unidad del Silo Somax en el dis-



MARINES GRITZENCO, GERENTE DE LA UNIDAD DEL SILO SOMAX EN EL DISTRITO DE CORPUS CHRISTI.

trito de Corpus Christi, agradeció primeramente la posibilidad de tener un espacio dentro de la muestra y confraternizar con clientes y amigos. “Para nosotros siempre es muy satisfactorio participar de este evento tan importante en representación del departamento de Canindeyú. Para Somax es de mucha valía traer nuestras soluciones y compartir con los productores. Presentarles algo de lo que es nuestro trabajo, de lo que hacemos y nos emociona, otro año más tener ‘nuestra casa’ llena, aquí en el stand”, dijo. Agregó que la empresa atraviesa por un momento ascendente sobre todo gracias a las últimas inversiones realizadas en la zona. “Somax sigue creciendo acá en Canindeyú. Ya contábamos con la regional ubicada en Katueté,

unidades de silo en la Colonia 14 Mil (Laurel), y en la comunidad de Kumanda Kai (Katueté) y, también desde la última zafra 2025 en Corpus Christi”. Todo ello, sin olvidar la expansión que sigue teniendo la compañía con más presencia en otros departamentos. Con respecto a la “Noche Somax”, explicó que, además de acercar a clientes y amigos, la Expo Canindeyú es una plataforma que brinda la posibilidad de presentar el portafolio de productos, que hoy es bastante amplio, subrayó e incluso con novedades. “Podemos adelantar que Somax está con su nueva línea que fue desarrollada para optimizar nuestra asistencia al cliente, a los productores, ofreciendo nuevas formulaciones y, así también, seguir ampliando un portafolio cada vez más completo y accesible a la vez para la producción”, concluyó. **CA**

LANZAMIENTO



HERBICIDA

STATUS[®] CS

Evolución >>>>
en el control de
malezas

 Con tecnología
microencapsulada

- ▶ Mejor transposición
- ▶ Mejor distribución en el suelo
- ▶ Formulación CS

LÍNEA
EVOLUTION[®]

 **SOMAX[®]**

 somaxagro.com
    /somaxagro





SERIE A134 HITECH



CABINA
CONFORT

MOTOR
AGCO POWER 135HP

PILOTO
INTEGRADO

TRANSMISIÓN
AUTOMÁTICA 16F + 16R

CAPACIDAD DE LEVANTE
4.950 KG

ENTREGA INMEDIATA

Tasas desde
6,50%*

6 Hasta
años de
plazo

SUDAMERIS

Casa Central: Av. Atigarr N° 1945, Asunción Tel.: (021) 214 114 - Suc. Ciudad del Este: Km.5 Av. Monseñor Rodríguez Tel.: (061) 572 316/8 - Suc. Encarnación: Ruta 6 Km. 10 Tel.: (071) 218 2900

Suc. Loma Plata (Chaco): Av. Central 1315 Tel.: (0492) 253 180 / 253 267 - Suc. Santa Rita: Ruta 6 Km. 212,5 Tel.: (0673) 221 045 / 220 151 - Suc. Katueté: Av. de las Residentas Km. 355 Tel.: (061) 597 4000



WWW.VALTRA.COM.PY



VALTRA - RIEDER & CIA



VALTRA,RIEDER

VALTRA

GRUPO **RIEDER**

INTRODUCIENDO TECNOLOGÍA

acompañándote en el
CAMPO



Tracto 

+595 981 300 080 f /TractoSAE @tractopyoficial