



CAMPO AGROPECUARIO

AÑO 23 | N° 276 | JUNIO 2024 | ASUNCIÓN, PARAGUAY

CALIDAD
PARA
EVOLUCIONAR
EL CAMPO

Innovaciones para el
desarrollo chaqueño

Hortipar, referente
consolidado del sector



diesel
podium
PETROBRAS

PETROBRAS
EURO6

PETROBRAS
EURO5

ENCUENTRO ORGANIZADO POR FEPASIDIAS

**Paraguay, epicentro de la
siembra directa mundial**

MENOR COSTO
MAYOR PRODUCCIÓN
CON SILOBOLSAS


AgrinPlex[®]

 **Silox**

GMP
AGRO

Contáctenos a través de los **siguientes números**
o ingrese a nuestra web: **www.cmpproductos.com.py**

(0981) 253 081 | (0986) 906 766 | (0983) 846 825
(0981) 176 060 | (0983) 352 029 | (0982) 163 262

ADITIVANDO LA ENERGÍA DEL CAMPO



COMPATIBLE
CON TODAS LAS
TECNOLOGÍAS



ADITIVACIÓN
DE MAYOR
CALIDAD



MENOR
COSTO DE
MANTENIMIENTO



MAYOR
VIDA ÚTIL
DEL MOTOR



26

**NOTA DE TAPA
REALIDAD Y DESAFÍOS DE LA
SIEMBRA DIRECTA MUNDIAL
SE DEBATEN EN PARAGUAY**



12

**ESTOY CONVENCIDO
QUE CON UN ACUERDO
COLECTIVO PODRÍAMOS
HACER CRECER ESTE PAÍS...**



24

**HORTIPAR 2024
CON INNOVACIONES
SUSTENTABLES PARA
LA HORTICULTURA**



36

**EXPO PIONEROS
2024: CRECIMIENTO E
INNOVACIONES**



60

**KEJANO, EL
FUNGICIDA PREMIUM
DE ADAMA**

DOS ESCENARIOS DIFERENTES, UNA REAL PREOCUPACIÓN

En el recientemente informe dado a conocer por la Unión de Gremios de la Producción (UGP) y el Instituto de Biotecnología Agrícola (Inbio) sobre el desempeño de lo que dejaron algunos rubros de verano, incluido el cultivo de la soja, principal renglón que moviliza gran parte de la economía paraguaya, se destaca una mejoría en promedio del rendimiento frente a recientes campañas que afectaron de manera general a toda la producción.

Si bien los números se ubican en un plano favorable es de recordar que la media no es sino un valor aproximado entre el piso y el techo logrado productivamente. Y aquí surge una realidad traducida en, al menos, dos escenarios, pero que conllevan una sola gran preocupación. Y es que el área sojera en la última zafra presentó dos caras. En la zona Centro y Sur de la región Oriental, el panorama presenta una faceta más positiva.

En efecto, con una media de 3 toneladas/ha pareciera que el sector sojero se recuperó después de años malos. Sin embargo, con los precios bajos habría que sacar bien la punta del lápiz para tener un cálculo más aproximado a la realidad y, en algunos casos, con suerte se estaría “empatando” costos o, en un escenario más optimista, hasta podría “sobrar algo” para cumplir con las obligaciones financieras arrastradas de los años malos anteriores. El cuadro es menos positivo hacia el Norte de la región Oriental. Se habla de una media de 2.1 toneladas/ha que, con los precios deprimidos, representará un tercer año malo, con todo lo que ello implica, en especial para refinanciar deudas o buscar algún tipo de ingeniería financiera que evite una afectación mayor en el flujo de la economía. Es un dato no menor que debe tener alguna respuesta por parte de las autoridades para con los actores del campo.

Las condiciones climáticas afectaron a zonas de Concepción, San Pedro, Amambay y Canindeyú, según los datos y aquí de vuelta preocupa el caso de San Pedro, que evidenció una caída en su superficie plantada. Inquieta porque se habla de una gran cantidad de pequeños sojeros que estarían atravesando por momentos difíciles, con tres años malos, como ya se mencionó. Por ello urge iniciar las acciones para una rápida respuesta a esta real y acuciante preocupación.



PRODUCCIÓN GENERAL



Tte. Vera 2856 e/ Cnel. Cabrera y Dr. Caballero
Asunción, Paraguay

Telefax: (021) 612 404 – 660 984 – 621 770/1
Todos los derechos reservados

DIRECCIÓN

Nilda Teresita Riquelme de Romero
Cel.: (0982) 848 504 / direccion@artemac.com.py

EDICIÓN

Noelia Riquelme
editora@campoagropecuario.com.py
noeriquelme@hotmail.es

DEPARTAMENTO COMERCIAL

comercial@campoagropecuario.com.py

PUBLICIDAD

+595 986 363 780 / +595 982 848 504 / +595 981 821 094

MALEZAS BAJO CONTROL

PREDECESSOR 

HERBICIDA

www.dva.com.py

DVA
GO FURTHER. TOGETHER

 DVA Agro Py
 @DVAagropy
 DVA Agro Paraguay SRL

Desempeño de cultivos de verano en última zafra

El Instituto de Biotecnología Agrícola (Inbio) y la Unión de Gremios de la Producción (UGP) presentaron el informe de la estimación de superficie de soja, maíz (zafra) y arroz con riego, correspondiente a la campaña 2023-2024, así como la estimación de rendimiento sojero. Justamente, de la oleaginosa se destacó que su superficie en la región Oriental volvió a bajar, tras un leve ascenso el año pasado. Según los datos dados a conocer a diferentes medios de prensa especializados, el total del cultivo de soja fue de 3.504.707 ha, un 5 % (182 mil ha menos) por debajo de la anterior área. Hasta ahora la zafra con mayor área de siembra de la oleaginosa fue la de 2020-2021, al alcanzar 3.701.631 ha. Se resaltó la caída en San Pedro, dado el alto número de pequeños sojeros que concentra este departamento, por el impacto en la economía de la agricultura familiar campesina. Con relación al maíz, se estimó una superficie de 88.473 ha, un crecimiento de 10.673 ha, con respecto a la temporada anterior, cuando se alcanzaron 77.800 ha. Una suba del 12% que viene en significativo ascenso. Cabe reiterar que se trata de producción de maíz zafra normal, puesto que la zafriña viene posteriormente, por lo que principalmente se beneficia la provisión de granos para alimentar ganado. Canindeyú es uno de los departamentos con mayor incremento en siembra. En tanto, el arroz cerró con un incremento de



15 mil ha adicionales con relación a la campaña pasada y se ubicó en 187.910 ha. Este cereal tiene potencial para cubrir 1 millón de ha, se resaltó. Finalmente, el rendimiento agrícola de la soja se ubicó en torno a 2.854 kg/ha, por lo que las proyecciones hablan de un volumen de 10.020.000 toneladas, mejorando la performance con respecto a ediciones pasadas, pero con la salvedad que se notó una gran diferencia en regiones. Así, en el Centro y Sur, la media superó los 3.000 kg/ha, mientras que en el Norte se ubicó más en 2.100 kg/ha, con los problemas financieros para los agricultores quienes acumulan tres años malos por sequía.

Con la meta de volver a procesar 1.000 millones de litros de leche

En conmemoración al Día Internacional de la Leche, la Federación de Cooperativas de Producción (Fecoprod) y la cooperativa Colonias Unidas organizaron un acto de celebración el martes 4 de junio, en el local de Agrodinámica, en Hohenau (Itapúa). Se destacó el aporte del alimento líquido y su contribución socioeconómica, pues representa una actividad que favorece la seguridad alimentaria y que genera ingresos a la población. La nota destacada fue la proyección que a fin de año se volverían a procesar 1.000 millones de litros de leche en las diferentes industrias lácteas, superando el mal año que se debió enfrentar un ingreso masivo de productos de contrabando, según las denuncias. El Día Mundial de la Leche fue fijado en el 2001 por la Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación (FAO, por sus siglas en inglés), para incentivar el consumo de productos lácteos en todo el mundo. De igual forma, se subrayó el aporte que brindan las cooperativas paraguayas en la actividad. En ese sentido, se mencionó que Pa-

raguay produce alrededor de 2,5 millones de litros de leche por día, afectando directamente alrededor de 5500 productores. El porcentaje de participación del sector cooperativo dentro de la industria láctea es de alrededor del 89% a nivel país. En tanto, la federación asiste a unos 2800 tamberos, con aproximadamente 160.000 vacas lecheras. Las autoridades nacionales destacaron igualmente el aporte de la lechería nacional que pasó a suplir las importaciones, cubriendo la demanda local y contando con un excedente para exportar. El acto igualmente incluyó el tradicional "Brindis con vaso de leche". **CA**



Bioestimulante

VitaGrow

**El aliado ideal para
tus herbicidas**

Combate la
fitotoxicidad y
potencia
tus
cultivos



DETOXIFICANTE

Acuerdo para adecuación ambiental de cooperativa

La Federación de Cooperativas de Producción (Fecoprod) Ltda., el Ministerio de Ambiente y Desarrollo Sostenible (Mades) y la cooperativa Chortitzer Ltda. firmaron un convenio interinstitucional para la adecuación ambiental de esta entidad solidaria, cuya sede principal está en el Chaco central. El acto fue el 29 de mayo en el local Fecoprod, en Asunción. El objetivo de este acuerdo es fortalecer la cooperación interinstitucional y establecer las bases para una colaboración más efectiva. Además, busca promover la implementación de programas y proyectos en áreas de interés compartido, incluyendo aspectos sociales, tecnológicos y profesionales y de cualquier otro tenor de interés común para las instituciones. Durante la firma de convenio, los representantes de las instituciones firmantes destacaron la importancia de la cooperación público-privada para el desarrollo sostenido del sector productivo. Suscribieron el documento, Alfred Fast, presidente de Fecoprod, Rolando de Barros Barreto, ministro del Mades, y Ronald Reimer, titular de Chortitzer. El objetivo de este acuerdo es fortalecer la cooperación interinstitucional y establecer las bases para una colaboración más efectiva. Además, busca promover la implementación de programas y proyectos en áreas de interés compartido, incluyendo aspectos sociales, tecnológicos y profesionales y de cualquier otro tenor



de interés común para las instituciones. Fast comentó al equipo de Campo Agropecuario Multimedia que esta iniciativa afectará a 819.000 hectáreas, donde la cooperativa Chortitzer realizará una adecuación colectiva con responsabilidad individual de cada uno de sus socios. Comentó que acciones similares ya vienen implementando varias cooperativas socias de la federación desde hace unos 15 años con resultados muy satisfactorios. Mencionó que con este acuerdo los socios de la cooperativa se evitarán las burocracias, ya que Chortitzer asumirá todos los trámites de documentación, además de recibir apoyo de técnicos de la Fecoprod. **CA**

Intercambio de experiencias en reunión especializada del Mercosur

Representantes de la Confederación de Cooperativas Rurales del Paraguay (Concopar) Ltda., marcaron presencia en la LXVII Reunión Especializada de Cooperativas del Mercosur (RECM), cuya presidencia pro tunc la lleva nuestro país. El objetivo principal de este evento fue promover el intercambio de experiencias, conocimientos y buenas prácticas entre las cooperativas de los países del Mercosur, así como la presentación de

informes de cada integrante del bloque. “Este espacio es muy importante para nosotros. Desde hace muchos años hemos participado en estas reuniones, que nos permiten conocer a otras cooperativas del Mercosur, trabajar juntos y, además, presentarnos.”, Simona Cavazzutti, presidente de Concopar. También se realizó un encuentro de coordinadores de la Reunión Especializada en Agricultura Familiar (REAF) con la RECM. Fue en el marco de recomendaciones de fomento de cooperativismo en la agricultura familiar. Las delegaciones participantes y autoridades nacionales y vinculadas al movimiento visitaron dos cooperativas de producción de Villa Hayes (Presidente Hayes), antes de concluir el encuentro que cerró con el traspaso de la presidencia a Uruguay. **CA**



CRIPTON SUPRA, EN DEKALPAR

Cripton® 
Supra



Máquinas: Buen momento de los tractores

Al cierre del quinto mes del 2024 se observa buen momento de los tractores. Los datos de la Cámara de Distribuidores de Automotores y Maquinarias (Cadam) demostraron que mayo fue un mes muy dinámico comercialmente para este segmento de maquinarias agrícolas, ya que se vendieron 186 unidades completando en lo que va del año 710 tractores vendidos.

Los otros tipos de maquinarias agrícolas, cuyas ventas también reporta la Cadam, demostraron movimiento comercial positivo en menor escala. En lo que va del año se vendieron 71 cosechadoras y 30 pulverizadores.

En cuanto a las preferencias por marcas, en tractores, John Deere tiene el primer lugar en el mercado con el 44% de las ventas, Massey Ferguson está en segundo

lugar con el 17% del mercado y New Holland obtiene el tercer lugar de ventas ocupando el 11% de la demanda.

En cosechadoras John Deere continúa en primer lugar ocupando al cierre de mayo el 46% de las ventas, New Holland permanece en segundo lugar con el 35% de las preferencias y en tercer lugar queda Case IH con el 8% de las ventas. En pulverizadores sigue en la punta de las preferencias Jacto con el 33% de las ventas, en segundo lugar, está John Deere con el 30% y en tercera posición sigue New Holland con el 20% de las ventas.

La amplia gama de tractores ofertados en el mercado sin duda es uno de los factores que impulsa el movimiento comercial en este segmento, ya que el tablero indica que todas las marcas de diversas procedencias tuvieron salida.

Máquinas vendidas (Hasta Mayo de 2024)

Fuente: CADAM.



Tractores	
John Deere	316
Massey Ferguson	123
New Holland	80
Case	77
Valtra	64
Yto	19
Lovol	18
LS	10
FENDT	3
Total	710



Cosechadoras	
John Deere	33
New Holland	25
Case	6
CLAAS	3
Massey Ferguson	2
FENDT	2
Total	71



Pulverizadores	
Jacto	10
John Deere	9
New Holland	6
Case	3
Massey Ferguson	2
Total	30

Cotizaciones en Chicago (25-06-24)

Fuente: CBOT.

Soja

Mes	US\$/Ton
Jul-24	431
Ago-24	424
Set-24	409

Maíz

Mes	US\$/Ton
Jul-24	168
Set-24	170
Dic-24	174

Trigo

Mes	US\$/Ton
Jul-24	199
Set-24	206
Dic-24	214



VTPRO4

**TODO
TERRENO**

AG8701

EL HÍBRIDO TODO TERRENO

Tecnomyl.
Es más simple
con nosotros.

“Estoy convencido que con un acuerdo colectivo podríamos hacer crecer este país a niveles que aún no hemos llegado”

CLAUDIO GAITÁN, COUNTRY LEADER DE CORTEVA AGRISCIENCE PARA PARAGUAY, COMENTÓ A CAMPO AGROPECUARIO SOBRE EL FOCO DE LAS INNOVACIONES Y DESARROLLOS DE LA COMPAÑÍA. Anunció un portafolio futuro muy prometedor para el productor. Refiriéndose al potencial agrícola del país afirmó: “Estoy convencido que con un acuerdo colectivo podríamos hacer crecer este país a niveles que aún no hemos llegado, pero sabemos que podemos llegar”.

_ P. ¿Cómo está Corteva en Paraguay y su aporte a la agricultura?

_ R. Como Corteva, desde el 2018 venimos creciendo en forma sostenible todos los años. El año pasado, a pesar de haber sido muy complejo, también rompimos niveles de ventas históricos en Crop Protection y Semillas. Creemos que a Corteva le está yendo muy bien, gracias al equipo local y al productor que está dispuesto a recibir las tecnologías que constantemente le estamos trayendo. Hoy Corteva posiblemente tiene la mejor plataforma para el control de malezas en el mercado, a base de la molécula Arylex. Este año estamos lanzando el tercer producto a base de esta molécula y nuestro market share ha venido creciendo de manera consistente en los últimos años.

_ P. ¿En cuanto a la incorporación de nuevas tecnologías, a nivel global y regional, ¿cómo está con Paraguay?

_ R. En Paraguay estamos muy bien. En algunos productos realizamos en Paraguay los lanzamientos globales como fue con Viovan® y Aproach® Power. Posiblemente vamos a tener un nuevo modo de acción único que vamos a estar lanzando muy pronto y Paraguay va a ser el primer país en el mundo donde va a desembarcar. Se vienen cosas nuevas, en fungicidas, insecticidas, curasemillas y herbicidas. Estamos con un portafolio futuro muy prometedor y va a estar aportando muchísimo al productor. Esto será muy próximo.

_ P. ¿Cuál es la participación en el mercado de maíz?

_ R. En semilla de maíz Corteva hoy tiene un market

share óptimo. Hemos renovado todo el portafolio. La aparición de la cigarrita realmente hizo más compleja la selección de germoplasma. A partir de ahí tuvimos que

CLAUDIO GAITÁN, Country Leader de Corteva Agriscience.





sacar muchos productos que teníamos comercialmente y muchos que estaban viniendo. Logramos cambiar y hoy no lanzamos híbridos que no tengan la alta tolerancia o resistencia a cigarrita. Hoy estamos muy bien en genética de maíz. Tenemos una muy buena participación en el mercado en semillas de maíz con las tres marcas. Además, nuestros maíces no solo vienen con la biotecnología de punta, sino también con tratamientos premium, con muchos productos para el control de plagas, enfermedades y nematocidas. Viene un portafolio importante dentro de nuestro tratamiento de semillas, que realmente entrega mucho valor a la hora de ser usado.

_ P. ¿Cuál es el foco de las innovaciones y los desarrollos de Corteva para nuestro país?

_ R. Estamos incursionando con los biológicos, lanzamos Utrisha™ N, y se viene un portafolio más amplio en este segmento. Además, está encaminada la incorporación al mercado de nuevos ingredientes activos y nuevos modos de acción en fungicidas. Vamos a trabajar con un innovador curasemillas, que es una mezcla de 4 ingredientes activos; vamos a estar trabajando con nuevos herbicidas también con un modo de acción diferente. En cuanto a biotecnología llega Aquamax en maíz y a más a largo plazo una nueva generación de biotecnología en soja.

_ P. ¿En que consiste la tecnología Aquamax y en que etapa está?

_ R. La tecnología Aquamax es para híbridos de maíz con mucha tolerancia a sequía. Ya comenzaremos a traer estos híbridos en forma comercial que pueden ser muy favorables en periodos de estrés hídricos o en regiones con menos precipitaciones.

_ P. ¿Cómo encaran los programas de sustentabilidad?

_ R. Estamos trabajando en varios frentes. Muchos en-

caramos desde la empresa y otras a través de CAFYF. Desde la compañía actualmente estamos encarando Jornadas de Buenas Prácticas Agrícolas con expertos internacionales con el nombre de Expedición de Agricultura para la Vida.

También trabajamos con varios programas a través de CAFYF como Cuidagro, CampoLimpio para la correcta recolección y disposición final de los envases vacíos de defensivos agrícolas, y Sembrado con respecto al desarrollo y el empoderamiento de las mujeres, entre otros.

_ P. ¿Cómo está la compañía en cuanto recurso humano?

_ R. En cuanto a recurso humano nos sentimos muy orgullosos. Somos una de las pocas empresas cuyo staff de personal es equitativo entre hombres y mujeres. Tenemos el 55% del staff compuesto de mejores y dentro del plano gerencial el 50%. Esto venimos trabajando intencionalmente en los últimos años y actualmente ocupan esas posiciones porque son el mejor profesional para esos cargos.

Vemos ese beneficio en esa equidad y es por eso que de alguna manera ha venido creciendo y está creciendo, porque encontramos un grupo de funcionarios que trabajan con un elevado nivel de compromiso. Sentimos que estamos en una empresa con un ambiente laboral muy saludable y sobre todo da oportunidades.

_ P. ¿Cómo ve a la agricultura paraguaya y potencial?

_ R. Están dadas las condiciones para que Paraguay pueda seguir creciendo y ese crecimiento llegue a todos los sectores.

Considero que la parte regulatoria de los agroquímicos debería ser más estricta sobre todo el control de inertes. En cuanto al sector de semillas necesita encontrar un consenso donde todas las partes participen para que todos ganen. Creo que Paraguay debería tener un techo productivo superior a lo tiene actualmente, pues la mayoría de los híbridos y variedades son adaptaciones que se traen de países vecinos. No tenemos prácticamente programas locales de breeding. Hace falta mucha inversión dedicada a la investigación, tanto del sector público como privado.

Necesitamos organismos de investigación referentes e imparciales, como tienen los países vecinos como Embrapa (Brasil) e INTA (Argentina). Las entidades existen, pero no tienen la fortaleza que deberían tener.

Finalmente, estoy convencido que con un acuerdo colectivo entre los productores, gobierno, empresas y la academia, trabajando todos con un mismo objetivo, es decir, el desarrollo del país, podríamos hacer crecer este país a niveles que aún no hemos llegado, pero sabemos que podemos llegar. **CA**

KUROSU & CIA. recibió a líderes de John Deere Agrícola



EL 12 DE JUNIO, EN SUS INSTALACIONES EN MARIANO ROQUE ALONSO, TUVO EL HONOR DE RECIBIR A LOS LÍDERES DE JOHN DEERE AGRÍCOLA LATINOAMÉRICA. Durante esta visita, compartieron ideas y experiencias con destacados clientes de la industria agrícola paraguaya.

Antonio Carrere, vicepresidente de Ventas y Marketing para América Latina, lideró un conversatorio donde informó a los clientes sobre las inversiones de John Deere para desarrollar soluciones adaptadas a las necesidades de los productores latinoamericanos. Carrere subrayó la importancia del mercado paraguayo, destacando la capacidad tecnológica de los productores locales y su potencial de crecimiento en eficiencia y producción.

“Queremos traer nuevas máquinas, nuevas soluciones y nuevas tecnologías para asegurar que el productor esté produciendo cada vez más de manera más eficiente, sustentable y productivo”, expresó Carrere. “Nuestro objetivo es que los productores generen datos que permitan tomar decisiones más acertadas, impactando positivamente sus resultados financieros”.

Carrere valoró la alta capacidad de tecnificación de los productores paraguayos y la relevancia del mercado nacional para John Deere.

“El mercado paraguayo es crucial no solo por lo que produce con sus principales cultivos agrícolas, sino porque entendemos que aún puede crecer más en área y eficiencia. Es significativo por su tamaño y su constante búsqueda de eficiencia mediante la tecnología John Deere”, enfatizó.

Este encuentro reafirma el compromiso de KUROSU & CIA. y JOHN DEERE con el desarrollo agrícola de Paraguay, impulsando a los productores hacia una producción más eficiente y sostenible. **CA**



Tracto

+595 983 514 453

f /TractoSAE

@tractopyoficial



PULVERIZADORA
AUTOPROPULSADA

AVOLA

- » **Tracción 4x4**
- » **Sistema hidráulico**
- » **Capacidad de 2500 L**

 **BALDAN**

Caltech inaugura nueva sucursal en Campo 9



La empresa Caltech abrió oficialmente las puertas de una nueva sucursal en Campo 9, Caaguazú. En la nueva infraestructura instalada en J. Eulogio Estigarribia ofrecerá los insumos y servicios a los productores de esta zona productiva. Durante la inauguración realizada el 8 de junio los directivos de Caltech resaltaron el compromiso de sumar soluciones para la actividad agropecuaria en la región.

En un ameno encuentro con productores y amigos, los directivos de la empresa Caltech inauguraron la sucursal en Campo 9. La misma está instalada en el distrito de J. Eulogio Estigarribia, departamento de Caaguazú.

Con esta infraestructura y un plantel humano capacitado la firma brindará el mejor servicio y acompañamiento a los productores agrícolas y pecuarios de la región, además de ofrecerles su amplio portafolio de productos que dispone la empresa para el sector agropecuario.

Leonardo Zanchet, director de Caltech, expresó satisfacción por consolidar una nueva etapa en esta región donde ya vienen trabajando. Esta nueva sucursal les permitirá estar más próximo a los clientes desde donde les proveerá soluciones para el sector agrícola y ganadero que se desarrolla en esta región. “Tenemos una estructura y un equipo humano preparado para brindar lo mejor a los clientes”, comentó. Destacó que además de la producción agrícola, la región conocida como Campo 9 es una cuenca lechera muy importante, sector para el cual también dispone de soluciones válidas. “Ofrecemos todo el portafolio de Caltech,

con los biológicos, los correctivos de alta performance, millete y otros insumos. Creo que hay grandes oportunidades para que podamos producir más aquí”, comentó a Campo Agropecuario.

Invitó a los productores a que se acerquen a la nueva sucursal para conocer más lo que Caltech viene haciendo y las soluciones que ofrece. “Creo que hay muchas tecnologías que podemos desarrollar juntos con los productores de Campo 9”, resaltó.

Por su parte, Silver Torres, gerente comercial regional de Caltech, destacó la gran expectativa que genera la apertura de esta nueva sucursal y reiteró el objetivo de brindar la mejor atención a los clientes con herramientas de vanguardia y acompañamiento calificado.

Comentó que arrancan con un plantel de 9 personas en la nueva sucursal para los diversos servicios que implica la instalación y comentó que la idea es seguir creciendo. “Nuestro objetivo es fortalecernos más aquí y tener un crecimiento en la región”, enfatizó.

Caltech es una empresa que con esta sucursal completa la quinta habilitada en todo el territorio nacional. Ofrece tecnologías e innovaciones desde correctivo de suelo, consultorías, asesoramientos, tecnología de aplicación, tecnología de pulverización aérea con drones y semillas de plantas de cobertura. “Tenemos inmensas tecnologías con el propósito que el productor alcance el máximo techo productivo y desarrolle una agricultura más sustentable”, recalcó. **CA**

PLANTADORA ARTICULADA

PST DUO



chasis articulado con opción de
líneas pantográficas o pivotadas

sistema de semilla
TITANIUM

separación
45cm

+595 981 364 050
/agrisa
@agrisapy

AGRISA
Eleva tu producción

Tape Ruvicha y New Holland empoderaran a mujeres productoras en Alto Paraná



Tape Ruvicha, a través de su marca New Holland, llevó a cabo un exitoso entrenamiento de operación de tractores enfocado exclusivamente en mujeres productoras del agro. El evento, denominado #MujeresEnCampo, se realizó los días 5 y 6 de junio en el prestigioso Centro de Entrenamiento de New Holland en CETAPAR, ubicado en Yguazú, Alto Paraná.

En colaboración con la organización Mujeres del Agro, que reúne a mujeres productoras, profesionales y estudiantes del sector agropecuario nacional, el entrenamiento tuvo como objetivo proporcionar un espacio de aprendizaje y práctica especializada para mujeres del ámbito agrícola. La actividad contó con la participación de 30 mujeres provenientes de diversas localidades de Alto Paraná.

Durante las jornadas, las participantes tuvieron la oportunidad de ampliar sus conocimientos y realizar prácticas con tractores New Holland, de potencia variada desde 75 hp hasta 240 hp. Este tipo de iniciativas busca fortalecer la inclusión y el empoderamiento femenino en un sector tradicionalmente dominado por hombres,

promoviendo la igualdad de oportunidades y el desarrollo profesional de las mujeres en el agro.

El curso fue facilitado por Milciades Fernández, gerente de Servicios de Tape Ruvicha, quien compartió su amplia experiencia y conocimiento en la operación de maquinaria agrícola. La organización del evento estuvo a cargo de Germán Cardozo, gerente de marketing de New Holland para Tape Ruvicha, junto con Shirlei de Souza, fundadora de Mujeres del Agro.

El evento #MujeresEnCampo no solo subraya el compromiso de Tape Ruvicha y New Holland con la capacitación y el desarrollo del talento femenino, sino que también resalta la importancia de crear espacios donde las mujeres puedan crecer y destacar en sus actividades productivas.

Tape Ruvicha es una empresa líder en la comercialización de maquinaria agrícola, comprometida con el desarrollo del sector agropecuario en el Paraguay. Con la representación de la marca New Holland, ofrece productos, repuestos y servicios de alta calidad para mejorar la productividad y eficiencia de los productores. **CA**

Juntos en todo momento

Mayor tecnología, mayor productividad



Tape Ruvicha



Casa Central Asunción: **Tel. 021 671 900** • Sucursal Encarnación: **Tel. 071 214 212/4**
Sucursal Ciudad del Este: **Tel. 061 578 800** • Sucursal Katuete: **Tel. 0471 234140**
Sucursal Loma Plata: **Tel. 0492-252-338 - 0492-252 343**

Sub Distribuidores:

AGRO NACUNDAY S.A.
SUB DISTRIBUIDOR AUTORIZADO DE TAPE RUVICHA

Tel: (595 - 673) 220108/9



Seguinos en:



VISITANOS EN
www.newhollandpy.com

Herbicidas

Tratamiento de semillas

SOJA

EN SU MÁXIMO
ESPLENDOR

Semillas

Fungicidas

Insecticidas

Superará los desafíos
en cada etapa de tu cultivo
con las soluciones **BASF**

 - **BASF**

We create chemistry

Neualco recibió amplia flota de maquinarias John Deere



LA INDUSTRIA NEUALCO RECIBIÓ UNA GRAN FLOTA DE MAQUINARIAS JOHN DEERE PARA FORTALECER LA PRODUCCIÓN DE CAÑA DE AZÚCAR EN ITURBE, GUAIRÁ. La entrega reunió a las autoridades de la región, directivos de la empresa anfitriona, productores y representantes de KUROSU & CIA. Esta importante inversión tiene como objetivo la instalación de 5.000 hectáreas de este cultivo.

Neualco, industria productora de alcohol, encara una nueva inversión en Iturbe, Guairá. En efecto adquirió una amplia flota de maquinarias JOHN DEERE de KUROSU & CIA. La entrega se realizó el 14 de junio en el predio de la industria instalada en la mencionada localidad guaireña.

La flota entregada en la oportunidad fueron equipos John Deere para la producción cañera, que abarcó tractores de diversas potencias y otros equipos, explicó a Campo Agropecuario Antonio López, gerente de KUROSU & CIA, de Marino Roque Alonso.

López destacó la importancia de la entrega de maquinarias a esta región cañera por excelencia y celebró la presencia y los proyectos de Neualco en el departamento de Guairá. “Estamos orgullosos de formar parte de los nuevos emprendimientos de Neualco”, resaltó al tiempo de agradecer a la empresa por la confianza.

Carlos Morínigo, presidente de Neualco, informó que la industria tiene 11 años en el mercado. Cuenta con otra

planta en Guairá, está encarando un nuevo proyecto en Colonia Independencia con la Cooperativa Carlos Pfannl para la instalación de una planta con una capacidad de molienda de 5.000 toneladas por día.

Comentó que el objetivo de la nueva adquisición de la flota de maquinarias John Deere es instalar más hectáreas de caña de azúcar en Iturbe para el 2026. Esta industria se abastece de materia prima de cultivos propios y acopia de productores en las diferentes regiones donde opera.

ALIADO ESTRATÉGICO. Morínigo calificó a KUROSU & CIA, como aliado estratégico, vienen trabajando juntos desde hace 10 años, el 95% de la flota de la empresa es John Deere. “Estamos muy contentos con el servicio de KUROSU & CIA, siempre lo consideramos partner estratégico, está firme con nosotros en el desarrollo de nuevas tecnologías y por sobre todo en la aplicación de los nuevos conceptos modernos de agricultura”, enfatizó. **CA**

Plataforma Integral FGS

Consola versátil, comando para sembradora, fertilizadora, tractor y fumigador.



PILOTO AUTOMÁTICO HIDRÁULICO

AG 3000 MONITOR DE SIEMBRA



J. E. Estigarribia Tel.: (0528) 222 272 · (0528) 222 846 · agrosys@agrosystem.com.py

www.agrosystem.com.py

SE REALIZARÁ EN SETIEMBRE EN CETAPAR **Hortipar 2024** con innovaciones sustentables para la horticultura



LA EXPOFERIA HORTIPAR 2024 SE CONSOLIDA NUEVAMENTE COMO LA PRINCIPAL MUESTRA DE TECNOLOGÍA, INNOVACIÓN, SUSTENTABILIDAD, INSUMOS, MAQUINARIAS Y SERVICIOS ENFOCADOS EN LA HORTICULTURA EN PARAGUAY. La próxima edición, la sexta, se realizará del 19 al 21 de setiembre en el predio de Cetapar, en el distrito de Yguazú, Alto Paraná.

Bajo el lema “Tecnología, innovación y sustentabilidad cultivando el futuro del sector que alimenta el país”, HORTIPAR 2024 llega con el objetivo de promover la difusión de conocimientos y prácticas innovadoras que mejoren la producción, productividad y rentabilidad de la horticultura.

Esta muestra, en su sexta edición tiene prevista reunir a todos los actores y canales de la cadena productiva hortícola, invitándolos a participar, interactuar y transformar la horticultura en una fuente de riqueza genuina y desarrollo socioeconómico sostenible.

El evento que tendrá lugar del 19 al 21 de setiembre, en el Centro Tecnológico Agropecuario del Paraguay (Cetapar) ubicado en el km 282 de la Ruta PY02, distrito Yguazú, Alto Paraná, será con acceso libre y gratuito, para ofrecer una oportunidad única para todos los interesados en el sector hortícola.

La muestra hortícola contará con una amplia variedad de sectores de exposición que incluirá: Stands comerciales, parcelas demostrativas, conferencias, área de tecnología e innovación: y presencia de entidades gubernamentales, no gubernamentales, nacio-

Organizadores explicaron detalles de Hortipar 2024 durante el lanzamiento de la sexta edición.

nales e internacionales. Sin duda HORTIPAR 2024 será una propuesta Integral diseñada para satisfacer las necesidades de todos los productores hortícolas, desde los pequeños agricultores que trabajan de manera tradicional hasta aquellos que emplean tecnologías avanzadas. **CA**





ENCUENTRO NACIONAL DE SIEMBRA DIRECTA

PARAGUAY 2024

2º ENCUENTRO MUNDIAL DEL SISTEMA DE SIEMBRA DIRECTA

DISERTANTES



Dr. Ing. Agr.
Ademir Calegari



Prof. Dr. Ing. Agr.
Alencar Zanon



Dr. Ing. Agr.
André Zabini



Dr. Ing. Agr.
Cassio Tormena



Dr. Ing. Agr.
Emilio González



Productor
Erni Schindwein



Dr. Ing. EH
Fabricio Vázquez



Dr. Ing. Agr.
Federico Barreto



Dr. Ing. Agr.
Fernando García



Ing. Agr.
Geronimo Ortiz



Ing. Agr.
Héctor Cristaldo



Dr. Ing. Agr.
Hugo González



Dr. Ing. Agr.
João Carlos de Moraes Sá



Prof. Dr. Ing. Agr.
Juan Pablo Monzón



Dr. Ing. Civil y MA
Juan Pablo Nogués



Productor
Laercio Dalla



Productora
Maira Lelis



Dra. Biol.
Marie Bartz



Ing. Agr. MSc.
Martín Cubilla



Prof. Ing. Agr. MSc.
Ken Moriya



Prof. Mgtr. Ing. Quim.
Nubia Moreno



Técnico y Productor
Oskar Dickel



Prof. Dr. Ing. Agr.
Patricio Grassini



Ing. Agr. MSc.
Santiago Álvarez



Ing. Agr.
Sebald Hanh



Ing. Agr. MSc.
Sidinei Neuhaus



Prof. Ing. For. MSc.
Soledad Armoa



Dr. Ing. Agr.
Telmo Amado



Productor
Víctor Dickel



Productor
Víctor Ramírez

CÓMO PARTICIPAR



PASO 1

Ingresa a la página web fepasidias.org.py/registro y rellena el formulario de Pre-Inscripción con tus datos personales

PASO 2

Verifica tu correo con la confirmación de la Pre-Inscripción. Allí recibirás los métodos de pago disponibles

PASO 3

Realizado el pago, envíanos el comprobante vía WhatsApp al **+595 972 69780 0** o al e-mail fepasidias@fepasidias.org.py

ORGANIZAN

APOYAN



+INFO Y CONTACTOS: **+595 972 697800 / +595 973 697800**

fepasidias.org.py

FORO ORGANIZADO POR FEPASIDIAS

Realidad y desafíos de la siembra directa mundial se debaten en Paraguay



ESTÁ TODO ENCAMINADO PARA LA REALIZACIÓN DEL ENCUENTRO NACIONAL DE SIEMBRA DIRECTA Y 2º ENCUENTRO MUNDIAL DEL SISTEMA DE SIEMBRA DIRECTA, DEL 31 DE JULIO AL 2 DE AGOSTO, EN J. E. ESTIGARRIBIA (CAAGUAZÚ), CON EL LEMA “SEMBRANDO SUSTENTABILIDAD, COSECHANDO FUTURO: UNIENDO CARBONO, ECONOMÍA Y AMBIENTE”. Desde la organización, la expectativa es albergar a unos 1.000 participantes en la triple jornada que incluye charlas magistrales, paneles de debate, presentación de experiencias de productores y visitas a campo, entre otros aspectos.

Referentes mundiales del sistema de siembra directa (SSD) se citan para participar de este evento que por primera vez tiene a Paraguay como sede. De igual forma, se desarrollará el Encuentro Nacional de Siembra Directa (ENSD) 2024, siguiendo con la iniciativa impulsada por la Federación Paraguaya de Siembra Directa para una Agricultura Sustentable (Fepasidias), que viene contribuyendo con la generación y el intercambio de conocimiento y tecnología sobre esta práctica conservacionista, en la que nuestro país es uno de los líderes internacionales de aplicación tomando como parámetro el área relativa de cobertura sobre el total sembrado. Este encuentro apunta a abordar la realidad actual y los desafíos que se presentan para SSD, según explica el presidente de Fepasidias, Ing. Agr. MSc. Martín María Cubilla Andrada. Además, resalta las contribuciones en la producción de alimentos y el ambiente. El organizador destaca que este sistema permite mejorar la salud del suelo. “Es un proceso minucioso pero próspero, ya que tener suelos saludables son esenciales para una vida sana y para la sostenibilidad a largo plazo de nuestros sistemas alimentarios y ecosistemas. La conservación y regeneración de la salud del suelo debe ser una prioridad en la planificación y gestión de la agricultura que, a su vez, llevará a una integración exitosa con otros sistemas de producción. Los suelos son un recurso finito, pero vivo, componente fundamental de los ecosistemas terrestres y proporcionan una amplia gama de servicios ecosistémicos esenciales para la vida en la Tierra, como la producción de alimentos, la regulación del ciclo del agua, el almacenamiento de carbono, hábitat para la biodiversidad, soporte estructural, ciclo de nutrientes, entre otros”, reflexiona al respecto de este punto.

“En Paraguay y en el mundo coexisten suelos y agroecosistemas contrastantes que enfrentan problemáticas y desafíos como la erosión, el agotamiento de materia orgánica y nutrientes, la compactación, la salinización, la pérdida de biodiversidad, la contaminación. Suelos sin una planificación y un manejo adecuado, tarde o temprano se convierten en suelos degradados, sin vida, lo que se reduce a alimentos de mala calidad”, menciona y añade que el SSD y la agricultura de conservación (AC) “buscan preservar y mejorar la salud y calidad del suelo, así como la biodiversidad y los recursos naturales, mientras se mantienen niveles óptimos de productividad”. Esta manera de hacer agricultura, prosigue, anida tres pilares fundamentales para la sustentabilidad en la producción. Estos son mantenimiento de cobertura permanente, rotación y diversificación de cultivos y un mínimo laboreo del suelo. “Estas prácticas de manejo interactúan de manera sinérgica y se complementan entre sí para promover la salud del suelo y mejorar el funcionamiento de los sistemas agrícolas. Es esencial implementar prácticas que aborden las propiedades químicas, físicas y biológicas del suelo. El SSD es una tecnología eficiente en la superación



Martín María Cubilla Andrada, presidente de Fepasidias.

de las limitaciones provenientes de la explotación inadecuada del suelo y ha proporcionado mayor sustentabilidad a la agricultura y cuidado al medio ambiente, debido a que promueve la protección permanente al suelo; la reducción significativa de los niveles de contaminación ➔





Imágenes de archivo FEPASIDIAS.

al principio, procura recuperar los suelos de baja aptitud y capacidad agrícola, haciendo con que pequeños, medianos, grandes productores permanezcan trabajando en sus propiedades. Es el sistema de explotación agrícola que más se aproxima al equilibrio de la naturaleza. El SSD tiene su fundamento en la ausencia del revolvimiento del suelo o mínima remoción (apenas en la línea de siembra), en su cobertura permanente y en la rotación y diversificación de cultivos. Es la forma de manejo conservacionista que envuelve todas las técnicas recomendadas para aumentar la productividad conservando o mejorando continuamente el ambiente” puntualiza.

Agrega que el SSD ofrece ventajas que no pueden ser obtenidas con la labranza intensiva, resumidas en disminución de la erosión, menor emisión de gas carbónico (CO2) a la atmósfera, reducción de contaminación del aire, mejoramiento de calidad del agua superficial, mejoramiento de la estructura del suelo, aumento de la productividad a largo plazo, mayor retención de humedad, aumento de infiltración de agua en el suelo, economía de tiempo, menor desgaste de maquinaria, economía de combustible y aumento de la vida silvestre. Todo esto igualmente se trasfiere en beneficios reflejados en

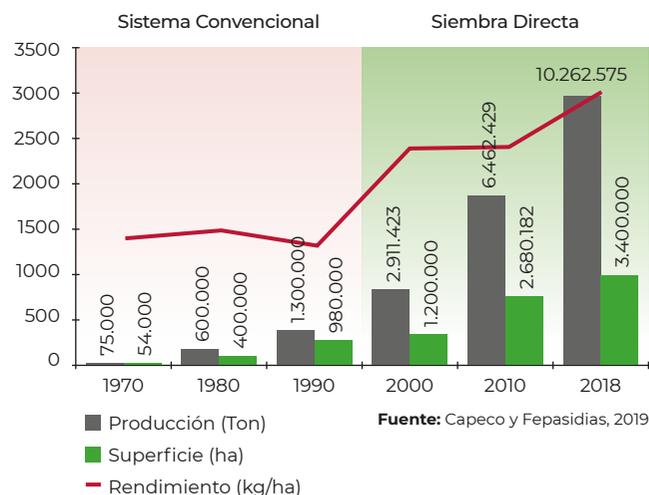
de los cursos de aguas; la estabilidad ecológica de la región; la alteración de la composición de la flora y fauna, garantizando un equilibrio entre las especies benéficas y dañinas al sistema productivo y los rendimientos más estables en el transcurrir del tiempo con impacto mínimo en el recurso natural”.

Esto permite, añade, garantizar un equilibrio mayor entre el uso de insumos la cantidad producida. “El suelo es la base para los sistemas productivos, pero un suelo saludable y equilibrado en todos sus componentes (químicos, físicos y biológicos) es la llave para lograr un sistema de producción resiliente, sustentable, es decir, una producción de alimentos próspera”. Pidió dar mayor foco al tema. “El suelo es el recurso natural más preciado e importante, dentro de la propiedad agropecuaria. Muchos productores no dan la debida atención, lo que hace que al transcurrir el tiempo el suelo sea menos productivo. La sustentabilidad de la agricultura depende, entre otros factores, del uso de prácticas conservacionistas que minimicen la degradación de suelos y reduzcan pérdidas. El suelo merece atención especial. Por el uso adecuado, se torna la actividad agrícola viable económicamente y sin daños al medio ambiente”, recalca.

FILOSOFÍA Y FUNDAMENTO. La filosofía del SSD tiene en su esencia el equilibrio del ecosistema, ya que posibilita la auto sustentación en términos económicos, sociales y ambientales, reflexiona. “La siembra directa

El ENSD 2024 contará con la disertación de expertos nacionales e internacionales además de la tradicional jornada de campo.

Figura 1. Evolución del área y rendimientos de soja en Paraguay de 1970-2018.



números, como la evolución del área y de rendimientos de soja en Paraguay, con aumento exponencial en la producción en poca superficie principalmente en el SSD y la AC. (Fig. 1), así como la permanente adopción del SSD en la región con un aumento del área de siembra bajo este sistema en los últimos años. (Cuadro 1). También recuerda que para plantear la siembra directa se requiere de la predisposición del productor, consciente de adoptar una nueva forma de manejo de ambiente y sistema productivo. Es fundamental el entrenamiento y la capacitación, así como disponer de una asistencia técnica especializada. Sugiere contar con áreas sin problemas de compactación o erosión y en lo posible libre de malezas de difícil control, así como la elección correcta de máquinas y equipos. Asimismo, plantea evitar quemar restos de cultivos y, finalmente, la implementación de prácticas como rotación y diversificación de cultivos, sumado a un manejo adecuado de la paja y la fertilidad del suelo con un buen plan de fertilización. El evento es respaldado por la Cooperativa Sommerfeld y se realizará en el local del Servicio y Asistencia a Productores de Leche (Saple), en el distrito de J. E. Estigarribia (Caaguazú).

Consolidación agrícola



Luis Enrique Cubilla, asesor agrícola Cámara Paraguaya de Exportadores y Comercializadores de Cereales y Oleaginosas – Capeco.

“ El desarrollo de la agricultura paraguaya tuvo un gran empuje a partir de la década del 70. La erosión fue el principal problema a controlar. Buscando posibilidades, se viajó principalmente al Brasil que en ese entonces ya estaba adelantado en cuanto a manejo de suelo, gracias a que Herbert Bartz fue el pionero en ir a Estados Unidos. Trajo máquinas y mejoró en la medida de la necesidad. Los paraguayos enterados de esto, fueron a Brasil. También la Cooperación Técnica Alemana colaboró. En 1992 se firmó un convenio con el gobierno paraguayo para establecer un proyecto de conservación y recuperación de suelo. Como Capeco nos introdujimos en ese trabajo de investigación e incorporación de técnicos de materiales para que funcione ese programa de detención de la erosión a través de la siembra directa. El aporte, a través de la siembra directa, fue consolidar la agricultura, sobre todo consolidar la calidad de los productos que permite a los agricultores poner en la mesa tres veces al día de los ciudadanos de Paraguay”.

Cuadro 1. Evolución del área de siembra directa en Sudamérica y el mundo 2008-2019 (Capeco y Fepasisidas 2021).

Países	Área bajo Siembra Directa (Millones de hectáreas)			
	2008/2009	2013/2014	2015/2016	2018/2019
Brasil	25.50	31.81	32.00	43.00
Argentina	19.72	29.18	31.03	33.00
Paraguay	2.40	3.00	3.00	3.10
Bolivia	0.71	0.71	2.00	1.86
Uruguay	0.66	1.07	1.26	1.28
Venezuela	0.30	0.30	0.30	0.30
Chile	0.18	0.18	0.18	0.18
Colombia	0.10	0.13	0.13	0.13
Sudamérica	49.57	66.38	69.90	82.85
Mundo	106.51	156.76	180.44	-

Cronología SSD en Paraguay

ANTECEDENTES. La siembra directa tiene sus inicios en Inglaterra, en los años 40 del siglo pasado. En los años 50, comenzó en EEUU y, en Alemania, en la siguiente década. En Brasil, surgió en el inicio de los 70, en el Estado de Paraná. Helbert Bartz es considerado el pionero y padre de la siembra directa en el Brasil y Latinoamérica, habiendo iniciado sus parcelas comerciales en el año 1972, con auxilio del ingeniero agrónomo Rolf Derpsch (Dijkstra, 1983; Borges, 1993).

1976. Un grupo de productores paraguayos visitó la finca de Bartz en Rolandia, Estado de Paraná, Brasil. →

1977. Se introdujeron las primeras máquinas Ibiruba, de siembra directa (SD) a través de la Cooperativa Colonias Unidas Agrícola Ltda. de la Colonia Obligado (Itapúa).

1980 – 1984. Primeros ensayos comparativos entre SD y labranza convencional, en la chacra experimental de Itapúa en la Colonia Pirapó. Durante el año 1982 hasta el año 1984, con el apoyo de la Cotia de Brasil, fueron realizados los primeros seminarios sobre SD en las colonias japonesas de Alto Paraná e Itapúa (Cubilla & Moriya, 2000).

1986 – 1990. Capacitaciones de productores líderes en Cetapar – JICA sobre SD a través de cursos, intercambios de conocimientos entre los mismos productores y giras técnicas al Brasil y al mismo tiempo se instalan ensayos comparativos de SD vs labranza convencional.

1990. En el ex Centro Regional de Investigación Agrícola (CRIA) hoy IPTA, en Capitán Miranda (Itapúa), el “Proyecto de fortalecimiento de la producción de granos principales MAG-JICA” seleccionó la SD para potenciar la producción de granos en la parte sur del departamento de Itapúa. En el mismo año se formó el primer grupo de productores en SD integrado por 12 agricultores denominados Grupladi.

1992. Se realizó el 1er Encuentro de Productores en SD del Paraguay. En encuestas del consejo permanente japonés para el estudio del cultivo por el método de la SD y el Centro Regional de Investigación Agrícola (CRIA), constatan que los principales problemas del sistema fueron el control de malezas, problemas en la germinación, pocos rastrojos, plagas en la soja y enfermedades en el trigo.

1993. En mayo, arrancó el Proyecto Conservación de Suelos MAG-GTZ, con un fuerte impulso a la capacitación de técnicos, especialmente a los dedicados a la asistencia técnica de productores de soja y trigo. Los cursos y capacitaciones desde entonces, fueron desarrollados con la cooperación de la Cámara Paraguaya de Exportadores y Comercializadores de Cereales y Oleaginosas (Capeco). En agosto, se fundó la Federación Paraguaya de Siembra Directa para una Agricultura Sustentable

Escudo contra un país en banca rota



Rolf Derpsch, ex asesor principal del proyecto Conservación de suelos MAG-GTZ, actual asesor Senior y consultor internacional.

“ Si la labranza convencional hubiera continuado en Paraguay con todos sus aspectos, el Paraguay hubiera sido un país en banca rota, llena de carga de erosión y un suelo degradado, improductivo. Un buen agricultor no es quien mantiene una buena apariencia, sino quien nunca deja de ver su suelo y que utiliza la técnica más eficiente de mantener el suelo cubierto y con rotación de cultivos permanentes. No se vislumbra, no aparece en el horizonte, un sistema de producción que no sea la siembra directa”.

(Fepasidias). El mismo año también se iniciaron las investigaciones sobre abonos verdes, sistemas de labranzas y efectos residuales de herbicidas en los departamentos de Alto Paraná y San Pedro.

1994. En setiembre, se realizó el 2º Encuentro de Productores de SD en Paraguay.

1996. Primer Encuentro Latinoamericano de SD en la Pequeña Propiedad. Se demostró la viabilidad del sistema en las pequeñas propiedades. A partir de esa fecha el Ministerio de Agricultura y Ganadería dio mayor impulso a la difusión de la SD a los pequeños productores a la agricultura familiar. También se iniciaron los trabajos de investigación sobre producción de soja en campos nativos en el departamento de Misiones, juntamente con la Capeco, Ministerio de Agricultura y Ganadería (MAG) y la Asociación Rural del Paraguay (ARP), Regional Misiones. Los trabajos fueron destinados a determinar las variedades promisorias para la región, la corrección de la acidez de los suelos, el manejo de la fertilización y control de las malezas nativas. Se dio impulso a la demostración de la SD a través de parcelas de producción en establecimientos ganaderos y escuelas agrícolas.

1997 – 2000. El MAG, juntamente con Cetapar – JICA y Capeco dictaron cursos sobre agricultura sustentable tomando como estrategia a la SD, dirigido a profesores universitarios, escuelas agrícolas, investigadores y técnicos de la asistencia técnica pública y privada.



2001. En Capeco, seminario de cierre del proyecto de conservación de suelos MAG-GTZ, liderado por el Ing. Agr. Rolf Derpsch, con presencia de destacados líderes mundiales. Paraguay reconocido como líder Mundial de Siembra Directa, con 75% del área agrícola, bajo esta técnica conservacionista del suelo. Además, simposio sobre SD de la Asociación de Siembra Directa de Naranjal (Asidinar) y reunión y asamblea anual de la Confederación de Asociaciones Americanas por una Agricultura Sustentable (CAAPAS).

2002. Primer seminario taller en Capeco, titulado “Padronización de análisis de suelos y conducción de experimentos de calibración para la recomendación de fertilizantes y enalado en SD en Paraguay”, organizado con los profesores Telmo Amado, Flavio Eltz, Thomé Lovato y Luiz Finamor de la Universidad Federal de Santa (UFSM), y el profesor João Mielniczuk de la Universidad Federal de Rio Grande del Sur (UFRGS), RS, Brasil, como también el Programa Nacional de Manejo, Conservación y Recuperación de Suelos del MAG, con el Ing. Agr. Ken Moriya como director.

2003. Acuerdo de cooperación técnico, científico y cultural, entre Capeco y UFSM, para la conducción de los primeros experimentos de calibración de fertilizantes a campo, para obtención de las primeras recomendaciones de fertilización bajo el SSD para los principales cultivos de granos del Paraguay. El convenio ha generado, aparte de la primera información del manejo de fertilizantes en SD, tesis de posgrado de estudiantes paraguayos en aquella Universidad, cuatro maestrías (Cubilla, 2005; Wendling, 2005; Hann, 2008; Fatecha, 2010) y una tesis de doctorado (Barreto, 2008). Estos trabajos permitieron realizar recomendaciones para la fertilización química de N, P y K en trigo, soja, maíz y girasol cultivados bajo el SSD.



2014. Curso intensivo para 249 nuevos técnicos de la Asistencia Técnica del MAG, municipalidades, gobernaciones y cooperativas agrícolas, con recursos del Proyecto Manejo de los Recursos Naturales y el Programa Nacional de Manejo, Conservación y Recuperación de Suelos.

2015. Capacitación a 70 Ingenieros Agrónomos de la Asistencia Técnica del MAG a través de un Proyecto Académico de Especialización en Conservación de Suelos con enfoque en cadenas de valor para la agricultura familiar fue dictado por la Dirección de Posgrado de la Facultad de Ciencias Agrarias de la Universidad Nacional de Asunción.

2016. Fepasidias, con el incondicional apoyo de CAPECO y muchos otros patrocinadores de la agricultura sustentable, concretó el primer Encuentro Nacional de Siembra Directa (ENSD), en Santa Rita (Alto Paraná).

2018. Segundo END, en Hohenau (Itapua)

2022. Tercer ENSD, en colonia Friedsland, distrito de Itacurubí del Rosario (San Pedro) con un promedio de 380 participantes. Se destacó cobertura del 99% del área bajo siembra con el SSD.

2024. Cuarto ENSD y Segundo Encuentro Mundial de SSD en J. E. Estigarribia (Caaguazú). A la fecha se cuenta con 10 organizaciones de productores y técnicos, asociados a la Fepasidias. ➔

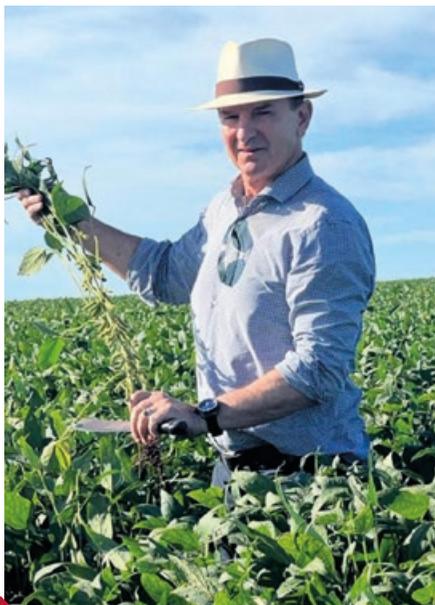
Cambio de modelo y revolucionario

“ Eso (SSD) cambio realmente el modelo, porque las máquinas eran distintas, la preparación de la tierra era diferente, no habría que remover más materia orgánica en el suelo. Eso fue una revolución increíble para Paraguay y gracias a Dios todos los productores lo aceptaron sin problema. Nuestra economía va a seguir basándose en la producción del campo, eso no tenemos que olvidarnos. La estrategia de desarrollo hoy va hacia la producción de alimentos. Siempre tratamos de actuar en función a la demanda tecnológica, no la oferta y fundamentalmente lo que hoy exige el mundo globalizado en cuanto a la producción sostenible y sustentable. Tenemos que procurar preservar y conservar nuestro ambiente, nuestra base productiva para las generaciones venidera. No solamente pensar en nuestra generación, sino en las generaciones futura, incluso en aquellos que aún no nacieron”.



Rondald Dietze, ex senador de la Nación, ex viceministro de Agricultura, actual rector de la Universidad San Carlos.

Experiencia de caso exitoso en siembra directa



La Región Oriental concentra el 97% de la población total del país, aunque representa solo el 39% del territorio nacional que corresponde a 159.000 km² aproximadamente (Vázquez 2005). Las principales zonas de producción de soja en esta región se encuentran en los departamentos de Alto Paraná, Itapúa, Canindeyú, Caaguazú y San Pedro (Molinas 2010). El modelo productivo seleccionado en esta región corresponde al Establecimiento Agropecuario San Antonio, propiedad de Ernie Schleindwein, con una superficie de 600 hectáreas, en Naranjal (Alto Paraná). Esta unidad productiva se dedica principalmente a la soja bajo un sistema de producción mecanizado basado en la siembra directa. Este caso es muy importante de analizar porque el propietario comparte su enriquecedora experiencia en el manejo del cultivo a lo largo de más de 30 años de producción primeramente en Brasil y, desde 1984, en Paraguay. En la Figura 1 se observa un compa-

Ernie Schleindwein, productor de Naranjal, compartirá sus experiencias en el ENSD 2024.

rativo del sistema de labranza de siembra convencional (SC) con el sistema de siembra directa (SD). Además de la soja como cultivo principal, en la finca se viene realizando diversificación de otros cultivos de renta como rotaciones con maíz, trigo, girasol, canola, etc. Además de la siembra de abonos verdes como azevén, avena,

Tabla 1. Rendimiento de soja (kg/ha) en el periodo 2007 al 2017 y datos de la rotación de cultivos en el Establecimiento Agropecuario San Antonio (Alto Paraná, Paraguay).

Año	Cultivo de verano	Rendimiento de la soja (kg/ha)	Cultivos de invierno	Rendimiento (kg/ha)
2007/08	Soja	3.254	Trigo	4.380
2008/09	Soja	2.980	Maíz zafriña	10.234
2009/10	Soja	3.509	Avena + nabo + triticale + centeno	Mezcla abono verde
2010/11	Soja	3.747	Avena	Abono verde
2011/12	Soja	3.543	Maíz zafriña	10.462
2012/13	Soja	2.820	Avena + nabo + centeno + cebada	Mezcla abono verde
2013/14	Soja	4.289	Trigo	4.685
2014/15	Soja	4.264	Avena + nabo + centeno + cebada	Mezcla abono verde
2015/16	Soja	4.520	Maíz zafriña	8.098
2016/17	Soja	5.123	Avena	Abono verde

nabo, lupino, millete, crotalaria, entre otros (Schindwein y Cubilla 2009). En la Tabla 1, se presentan rendimientos alcanzados en la producción de soja de los últimos 10 años y cultivos con los que se rotaron las parcelas de soja durante el invierno, ya sean otros de renta (trigo, maíz) o abonos verdes (avena, nabo, triticale, centeno, cebada). Se observa el aumento gradual del rendimiento de soja, que podría estar relacionado a la rotación de cultivos con la incorporación de los abonos verdes en el sistema de producción de soja, que se viene practicando en la propiedad. Además, del incremento en la producción de soja, también es importante resaltar la rentabilidad productiva de los otros cultivos de invierno como el trigo en los años 2008 y 2014, y el maíz en el 2009, 2012 y 2016. Complementando la diversificación, en el establecimiento también se cría peces, ganado menor como gallinas y cerdos, y ga-

Figura 1. Imagen ilustrativa de un comparativo de los sistemas de siembra convencional (Foto A y Foto B) y siembra directa adoptado desde el año 1992 (Foto C y Foto D) en el Establecimiento San Antonio del departamento de Alto Paraná de la Región Oriental del Paraguay.



Fotos: Ernie Schindwein.

nado vacuno. Además, la propiedad cuenta con áreas de reserva y de reforestación, e implementaron un plan de manejo de envases a través del reciclaje. **CA**

YPF

MÁXIMA TECNOLOGÍA EN LUBRICANTES

CGS

Representante Oficial de **YPF**
 Av. Madame Lynch e/Santa Margarita Youville
 Tel.: (595 21) 673 395 - Telefax: (595 21) 684 002
 E-mail:ventas@cgs.com.py - www.cgs.com.py



Impulsando el desarrollo del Chaco



Variedades de soja Monsoy I2X demuestran buen desempeño en el Chaco

Las variedades de soja Monsoy con la nueva plataforma INTACTA2 XTEND® demuestran buen desempeño en el Chaco paraguayo. En su primer año de cultivo comercial en la región alcanzó una excelente performance frente a los testigos. “Cuando lanzamos germoplasma de soja buscamos una adaptabilidad a las condiciones chaqueñas, que son de elevada temperatura, escasa precipitación y suelos salinos”, comentó a Campo Agropecuario el Ing. Agr. Carlos Pino, técnico comercial de Monsoy para Paraguay.

Informó que las variedades de soja de Monsoy I2X están en su primer año de experiencia en el Chaco, en parcelas comerciales. “En la red de ensayos de la Fundación Ideagro estamos evaluando el comportamiento de los nuevos materiales en nueve localidades y en distintos ambientes productivos que nuclean a las tres principales cooperativas de producción del Chaco Central, que son las Cooperativas Chortitzer, Fernheim y Neuland respectivamente”, dijo.

Manifestó que los propios productores chaqueños afirmaron que las variedades de soja con la nueva plataforma demuestran óptima tolerancia al ataque de insectos lepidópteros, una dificultad que se acentúa en la región Occidental.

Resaltó que la región chaqueña posee un enorme potencial y en la última campaña duplicó su área de siembra en parcelas comerciales de un año a otro, pasando de 70.000 hectáreas en la campaña anterior a aproximadamente 140.000 hectáreas sembradas en la actual. La variedad M 6301 I2X fue la más sembrada en parcelas comerciales del Chaco en la presente campaña con óptimos resultados en rendimientos. La diferencia está entre 200 y 300 kilogramos más por hectárea en parcelas con mejores precipitaciones frente a testigos con la tecnología Intacta. “La productividad, donde hubo lluvia, alcanzó entre 1.800 y 2.300 kilogramos por hectárea”, comentó.

EN LA RED DE ENSAYOS. Mencionó que Monsoy de Bayer está evaluando tres variedades I2X en la red de ensayos de la Fundación Ideagro. La M 6301 I2X, M 6499 I2X y la M 6130 I2X.

Durante la reciente jornada realizada en la Estación Experimental El Cambisol de la Cooperativa Chortitzer



fueron sembradas más de 22 variedades, en su mayoría lanzamientos comerciales de las distintas empresas obtentoras. Los materiales Monsoy demostraron buena adaptación, pese a los problemas de sequía. Las variedades fueron sembradas el 12 de febrero y los cultivos experimentales solo tuvieron 292 milímetros de precipitaciones durante todo el ciclo del cultivo en post emergencia. “El cultivo atravesó un período prolongado de estrés hídrico, pero al final se observó un buen desempeño de los germoplasmas ante el calor y la falta de agua”, indicó.

Expresó además que esta jornada fue propicia para difundir las recomendaciones para el manejo de estas variedades en la región Occidental, dando énfasis a la densidad, reduciendo la cantidad de plantas por metro lineal debido a la gran capacidad de ramificación de los materiales de soja Monsoy, así como de la importancia del uso de cultivos de coberturas para encarar los largos periodos de estrés hídrico, además del empleo de barbecho químico para obtener la buena carga de agua en el perfil del suelo antes de iniciar la siembra. **CA**

Escuela Móvil

Enseñando con Amor

¿Ya conocés nuestra escuela móvil?

Agendá tu curso totalmente gratuito
Te llevamos conocimiento y sabor donde estés.



Para más información, escribinos.



@solblancapy



/SolBlancaPy



Productos
SOL BLANCA
Pasta · Harina · Galleta Molida

EXPO

PIONEROS

EXPO PIONEROS 2024

Crecimiento e innovaciones





La quinta edición de la Expo Pioneros presentó novedades como la “Plaza productiva”, dando visibilidad a producciones alternativas a las tradicionales como agricultura o pecuaria de corte o de leche. En el sitio se desarrollaron propuestas de rubros tales como piscicultura, apicultura y horticultura. “Investigamos otras producciones para traer a la feria y desarrollamos este espacio que convocaron a mucha gente. También recibimos el apoyo de la embajada de Taiwán con un sector dinámico, de contenido diferente a lo tradicional, pero de gran atractivo para el público”, indicó



EL EVENTO EN SU QUINTA VERSIÓN SE DESARROLLÓ DEL 22 AL 25 DE MAYO EN EL PREDIO TRADICIONAL DEL CHACO CENTRAL.

Participaron 245 expositores y la organización informó de un crecimiento del 10 % en superficie vendida, a lo que se sumaron más de 14 mil visitantes, superando a años anteriores, se informó. En ganadería concurren 40 cabañas con la mejor genética y dinamizaron los negocios con los remates de animales.

Ricky Penner, gerente de Pioneros del Chaco S. A., organizadora de la muestra.

El evento culminó tras cuatro días de desarrollo de diversas actividades y cerró con un registro de 14.375 visitantes, una participación de 245 expositores del sector agro industrial y ganadero, con un incremento del 10 % de superficie vendida. La alianza con la Fundación Ideagro permitió acercar a la gente novedades en materia de investigación local, a la par de ofrecer orientaciones didácticas al público presente. De igual forma, varias empresas proveedoras ➔

EXPO PIONEROS



de insumos y distribuidoras de maquinarias llevaron sus propuestas y algunos lanzamientos, aprovechando la plataforma que brinda la muestra agrotecnológica. Finalmente, el gerente de la iniciativa Pioneros del Chaco S. A. concluyó que el éxito alcanzado en esta edición fue gracias al dinamismo que se inyectó en todo el proceso previo de un año que permitió recibir a nuevas empresas que incursionan en el mercado chaqueño ofreciendo soluciones y que se sumaron a las que acompañan la muestra desde la primera edición. También valoró el aporte que realizan las empresas en la transferencia de conocimiento. “Muchas veces el chaqueño debe viajar lejos

para acceder a las novedades. Creo que logramos el objetivo importante que le permite encontrar en cuatro días lo último en agricultura y ganadería de precisión”.

En materia de negocios, la ganadería contribuyó con la generación de operaciones comerciales en materia de remate de animales. Con respecto a la participación en pista, se observó la mejor genética de al menos 40 cabañas. También se destacó la evolución de soluciones para el campo como los drones agrícolas y los destinados a mapeos. La inauguración oficial fue el sábado 25 y contó con presencia de altas autoridades nacionales, departamentales y locales. La organización anticipó que para la edición 2025, fecha a confirmar, se pondrá como foco la integración agrícola – ganadera en la producción chaqueña y espera seguir creciendo y evolucionando. ➔

CONCO *plus*
conocenos más

**CADA SOCIA
ES UN MUNDO
POR CONOCER**



Escaneá el código
QR y conocé acerca
de nuestra socia
CENCOPROD



Agricultura de precisión chaqueña se fortalece con novedades de Trimble

La firma Agrionix S.A. es la representante exclusiva de la marca Trimble en Paraguay y, para atender la región Occidental, cuenta con la alianza de Agromaquinarias del Paraguay, por lo que participó de esta manera en la recientemente muestra chaqueña con varias novedades, sobre todo en lo que a agricultura de precisión se refiere, para ganar en eficiencia en el campo, sobre todo con las propuestas únicas que propone la empresa. Adrián Cardinali, gerente de Organización en Agrionix, subrayó que la muestra fue una plataforma para mostrar todo el equipamiento disponible con tecnología de primer nivel, sea en pilotos automáticos, aplicación selectiva, cortes automáticos de secciones, control de siembra y fertilizantes, en especial de la línea Trimble, con la representante zonal para el Chaco, Agromaquinarias del Paraguay.

Entre los productos estrella sin dudas está el sistema de aplicación selectiva WeedSeeker® 2, dijo. “Nos permite economizar herbicidas en el lote hasta un 90 % de herbicidas. Es un sensor que lee el piso continuamente y donde detecta la presencia de una maleza, abre una vál-



vula y aplica solo sobre ella. Esto permite trabajar día y noche y se puede hacer verde sobre verde con un cultivo emergido”, explicó.

Diseñado con una experiencia de más de 25 años en el tratamiento de malezas, esta solución ofrece un rendimiento superior al resto. En tanto, de los sistemas de piloto automático, comentó que trabajan con correcciones satelitales que van desde 20 cm de error hasta un margen de precisión de 2 cm. Operan con la señal CenterPoint RTX. “Esto permite una cobertura ideal del lote, con el menor error posible del operario”, reiteró.

En tanto, sobre el sistema de control de siembra, puntualizó que permite reemplazar la parte mecánica de la máquina por un sistema eléctrico para facilitar la puesta a punto y mejorar la precisión de la maquinaria. Por último, agradeció la visita y reiteró que Agromaquinarias del Paraguay, la representante de Agrionix en Loma Plata y en toda la zona chaqueña, tiene disponibles todos los equipos de agricultura de precisión de la firma.

Ciagropa destacó nuevos productos para el cultivo de algodón y manejo de malezas en pasturas

La industria nacional Ciagropa por tercer año dijo sí a la Expo Pioneros. Destacó en la oportunidad novedades para el cultivo de algodón y el manejo de malezas en pasturas, además de un amplio portafolio de soluciones para los cultivos que desarrolla en esta región del país.

El Ing. Agr. Edgar Samaniego, asesor técnico comercial para la región, comentó a Campo Agropecuario sobre los lanzamientos para manejo de malezas en pasturas que son el Tropa Elite y Amazona.

Para el cultivo de algodón el regulador crecimiento STOPPER y el defoliante SAUBER. Estos productos fueron probados en varias parcelas del Chaco, entre las cooperativas y productores.

Para el cultivo de soja, Ciagropa dispone de un robusto portafolio, desde herbicidas de acción preemergente y desecación, además de insecticidas y fungicidas. “Contamos con toda la línea de protección de cultivo para soja, maíz, algodón, cártamo, sésamo y maní”, indicó.

Asimismo, ofrece el secuestrante de cationes RHODIUM CATIONS, que ayuda a mejorar la calidad de agua para la aplicación de los defensivos agrícolas en los cultivos.

Samaniego informó que la compañía realiza el seguimiento y asistencia a todos los productores que utilizan sus productos, acompañándolos a campo y brindándoles las recomendaciones correspondientes para el buen manejo y óptimo resultado. Agradeció a los visitantes de la exposición y tendió la invitación para que sigan contactando con Ciagropa y sus distribuidores para poder experimentar en sus cultivos las novedades incorporadas en nuestro mercado.





Agrofertil difundió sus innovaciones y robusto portafolio

Agrofertil en Expo Pioneros 2024 desplegó sus innovaciones en su amplio stand. Durante la muestra destacó su robusto portafolio con híbridos de maíz Agroeste, semillas de soja Neogen y Terrex Agricultura Inteligente. Tarciano Dalateze, gerente de Agrofertil, resaltó entre las innovaciones la recientemente inaugurada Industria de Beneficiamiento de Semillas (IBS). “Es la más moderna industria de beneficiamiento de semillas del Paraguay. La misma fue desarrollada también con miras a atender a los productores del Chaco, porque tenemos la capacidad de almacenar todas nuestras semillas producidas en cámara fría para poder entregar el material genético en la época en que se siembra en el Chaco con garantía de calidad”, enfatizó. También destacó la industria de tratamiento de semillas de la IBS, que permite entregar semillas tratadas

con calidad a los agricultores. En cuanto a insumos para protección de cultivos, Dalateze mencionó el herbicida Roundup Top de Bayer, un producto premium con buena aceptación y respuesta en el Chaco. Resaltó además el insecticida Verdavis, un producto de Syngenta con tecnología Plinazolin indicado para aplicación en cultivo de soja, maíz y algodón. El mismo controla una amplia gama de plagas, entre ellas la cigarrita en el cultivo de maíz. Otro destaque en el stand fue Terrex Agricultura Inteligente, que ofrece una serie de soluciones para el campo desde análisis de suelo, equipos de precisión, tecnología de aplicación, semillas de pasturas y otros. Dalateze aprovechó la oportunidad para agradecer a los productores y destacó que el Chaco sigue prometiendo a pesar de que este fue un año difícil.

Agrosystem posicionó novedades de agricultura de precisión

La firma Agrosystem SRL participó de la Expo Pioneros 2024 donde acercó novedades a los clientes y público en general. Marcos Ledesma, gerente de la empresa, resaltó que el foco estuvo en tecnología para una agricultura de precisión, sobre todo con la línea FGS. “Estuvimos contentos de participar en el evento porque nos permitió presentar nuestras novedades. en esta edición presentamos tecnología en agricultura de precisión, que incluyó pilotos automáticos, cortes automáticos línea por línea, tanto en siembra como en pulverización, todo lo que sea dosificación variable”. Agregó que la ocasión fue propicia para dar a conocer detalles y orientar a los visitantes sobre los beneficios y las características específicas de los productos y las soluciones que ofrece la firma. “Apuntamos a lo que es actualización en tecnología, en trabajos para ser eficientes en labores del campo y aportar en rentabilidad de cultivos.”, añadió. Reiteró que cuentan con muchas novedades que fueron exhibidas a los visitantes e incluso permitió interactuar con el público. “Vinieron y vieron qué es tendencia en nuestro ramo, además, en Agrosystem SRL ofrecemos servicios de posventa, sumados al excelente equipo téc-

nico y comercial que brinda soporte 24/7 como se dice”. Recalcó que Agrosystem está permanentemente atendiendo las necesidades de los clientes, tanto con colaboradores técnicos para asistencia telefónica o remota, como el soporte a campo, con técnicos de manera presencial. Otra solución infaltable en el stand fue el paquete de nutrición de la línea YARA, entre otras propuestas. ➔



Agrisa incorporó más soluciones para el segmento energía renovable

Para ofrecer más soluciones al productor del Chaco, la empresa Agrisa presentó las novedades en materia de energía renovable que puedan ser aprovechadas en tareas en el campo o brindar más comodidades a los clientes de la Occidental. En ese sentido, se resaltó la línea de energía solar NAMKOO.

Diego Martínez, gerente comercial de Agrisa, resaltó que la empresa participa permanentemente de grandes eventos con el equipo técnico y comercial. En esta ocasión, en el stand ofrecieron los drones agrícolas DJI para tareas como pulverizaciones y otras. Además, se sumaron los equipos de agricultura de precisión de la marca AGRES, con pilotos automáticos, GPS, monitores de siembra, control de pulverización y otras propuestas más.

A todo esto, la novedad destacada por el entrevistado fueron los equipos NAMKOO, para el segmento de energía solar. “Apostamos mucho a esta energía renovable en el Chaco, que suele tener dificultades de acceso a redes eléctricas. Por eso ofrecemos al cliente toda una línea completa que incluye iluminación para retiros, reflectores y alumbrados solares, paneles, baterías solares y otros equipos que vienen con precios promocionales”. Explicó que los kits no solo brindan soluciones en las tareas del campo, también proporcionan más confort. “Podemos hacer funcionar una heladera, un ‘freezer’, un ventilador de techo o de pie, iluminación en sus hogares, acondicionadores de aire que, más que comodidad, ya es una necesidad para la gente del campo. Pueden acercarse y seguirnos en nuestras redes para conocer más sobre estas propuestas”. Agrisa también contó con un stand bajo techo.

De igual forma, en este local cerrado exhibió más soluciones de agricultura de precisión. De los drones, Diego Martínez igualmente resaltó que está próximo a lanzarse el DJI AGRAS T50. “En semanas más recibimos, con especificaciones diferentes y superiores al T40. Una de las variaciones es que, si bien el T50 viene con tanque de 40 litros como el T40, difiere en los radares. Cuenta con dos que copian perfectamente los terrenos con mucho desnivel”.

Asimismo, la tecnología permite mejorar la detección de obstáculos y el equipo viene con un chasis más robusto, con hélices preparadas para soportar ambientes como el calor extremo en nuestro país. También en el stand a cielo abierto, se realizó una demostración del mezclador FARM MIX, para agitar correctamente los productos que irán al dron. “Es una herramienta que estamos



añadiendo en Agrisa e incluso tuvimos una charla con el proveedor”, dijo. El equipo consta de un tanque mezclador de 220 litros, con motor de 1 HP, 220 voltios, con la opción de tener dos motores de 12 voltios, prácticos a la hora de hacer funcionar el mezclador con una batería de camioneta o de 12 voltios e incluso con el generador del dron. Forma parte de la logística para suministrar los productos al dron y que, al estar en constante movimiento, evita que el producto se coagule, añadió.

Indicó que se trata de una herramienta práctica para el productor en el campo y destacó la posibilidad de realizar demostraciones de pulverización aérea durante el evento en el Chaco. Como dato no menor, anticipó que Agrisa sigue creciendo e incorporando más soluciones. “Tenemos una nueva marca para añadir al portafolio, las plantadoras de la marca TATU. Estamos pronto a recibir las primeras unidades que vamos a comunicar sobre su lanzamiento”, concluyó.



CGS-YPF lubricantes presente en el evento chaqueño

La firma CGS participó de la Expo Pioneros 2024 para lo cual llevó varias soluciones en lubricantes, entre ellas algunas novedades en la línea EXTRAVIDA XV. De igual forma se destacó el trabajo conjunto de la empresa CGS como por parte de las cooperativas del Chaco central y de esta manera serían aliadas estratégicas en la distribución de los productos para responder rápidamente a la demanda de los clientes.

Felipe Páez, del departamento de ventas de CGS importadora y distribuidora de YPF en Paraguay, recordó que, con esta participación, mantuvieron presencia en cuatro de las cinco ediciones de la muestra agrotecnológica, y resaltó la posibilidad de ofrecer a los clientes de la zona las soluciones de los lubricantes, tanto agrícola, industriales y automotrices de la marca argentina gracias a los aliados estratégicos, las cooperativas del Chaco central. “CGS lleva 31 años en el mercado y desde hace 20 aproximadamente estamos con las cooperativas que representan un apoyo importante. Además, estamos agradecidos porque el cliente nos da el respaldo al ver que ofrecemos un producto de buena calidad, con divulgación y aceptación en la región”. Indicó que YPF lanzó la nueva línea



EXTRAVIDA XV para la motorización diésel de tractores, camiones y toda la mecánica pesada con líneas diferenciadas. Las mismas están dirigidos a cada uno de los sectores y para cada caso son elaborados, aprobados y homologados para motores de última generación. “También contamos con nueva presentación e imagen en la línea ELAION -EXTRAVIDA XV y así como la posibilidad que el usuario tenga a mano los detalles e información de cada producto, a través de un código QR presente en el envase. Esta digitalización facilitará a la hora de buscar información”, recalcó. Finalmente, invitó a la gente a seguir las novedades a través de las redes sociales, al tiempo de agradecer a las cooperativas y clientes por la confianza depositada en los productos. ➔

YPF
MÁXIMA TECNOLOGÍA EN LUBRICANTES

CGS

Representante Oficial de YPF
Av. Madame Lynch e/Santa Margarita Youville
Tel.: (595 21) 673 395 - Telefax: (595 21) 684 002
E-mail:ventas@cgs.com.py - www.cgs.com.py



Impulsando el desarrollo del Chaco



Agrotec ofreció soluciones para una agricultura más rendidora en el Chaco

La empresa Agrotec destacó su portafolio ampliado de soluciones para una agricultura más rendidora en el territorio chaqueño. En efecto, en su stand bajo techo durante cuatro días, la compañía ofreció parte de su vasta paleta de propuestas para el agro, que incluyó además una demostración práctica de la eficacia de los productos.

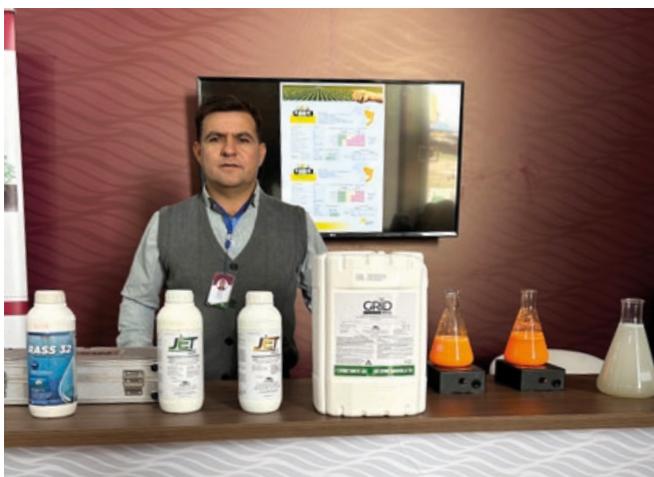
Ever Rivas, consultor técnico de Negocios para la región Chaco de Agrotec, ponderó las herramientas con las que dispone la firma para el agricultor local. En adyuvantes, citó JET GOLD, JET HERB y RASS 32, posicionadas como tecnologías de aplicación para un mejor aprovechamiento de productos en contacto con los cultivos. En el stand, igualmente se realizaron demostraciones para destacar la eficacia de los productos. En el caso del JET HERB, se resaltó su carácter de regulador de PH, además de mejorar el caldo para favorecer la aplicación.

También estuvo expuesto el GRID ECO, emulsionante que ayuda a dispersar las partículas una de otras para optimizar la purificación del agua. Está indicado para todo tipo de cultivos del Chaco. “Son herramientas que pueden ayudar a dar mejor eficiencia en el momento de su uso en el campo. Contamos con varias soluciones, también para ayudar a la limpieza profunda de las máquinas, como es el caso del RASS 32”, añadió y subrayó de vuelta el JET HERB para lograr mayor homogeneidad en el caudal.

“Presentamos nuestro portafolio con una gama de herramientas para soluciones al agricultor en tecnología de aplicación, con detergente agrícola, adyuvantes, reductores de pH y otras para mejorar aplicación y la llegada óptima del producto a las plantas, además del soporte



técnico de la compañía para ayudar al productor. Con la demostración, exhibimos los beneficios que el producto puede generar en el campo, de manera que el cliente tenga la garantía de un producto bueno y eficiente”, apuntó finalmente. A su turno, Oscar Díaz, igualmente consultor técnico de Negocios de Agrotec para el Chaco, complementó la nota destacando la oferta genética. En ese sentido recordó que la propuesta de híbridos de Agrotec incluye la genética PIONNER. “Trabajamos con una marca líder de semillas de maíz. Contamos con muchos materiales, acorde a la región y con características deseables para los agricultores, como ser su comportamiento ante el complejo de cigarrita o el clima pesado por condiciones adversas. Invitamos a conocer todos los híbridos disponibles para la agricultura chaqueña”, subrayó. Cabe recordar que Agrotec es una compañía con más de 33 años de experiencia en Paraguay, ofreciendo tecnología diversa para el agro, con insumos que incluyen genética, defensivos y nutrientes para la planta. ➔



LA CALIDAD NO TIENE COMPETENCIA



COMPETENCIA



 **Fortenza Maxx**



Distribuidor Exclusivo

 **GPSA**



 **Fortenza Maxx**

syngenta



Grupo Cotripar desplegó maquinarias agrícolas y ganaderas

El Grupo Cotripar una vez más formó parte de la gran exposición del Chaco paraguayo. Durante la Expo Pioneros desplegó las soluciones para la ganadería con la marca Krone, Ipacol y Trioliet. Para la agricultura destacó su más reciente incorporación FENDT y la aliada de años GTS.

Bruno Vefago, director comercial del Grupo Cotripar, destacó la tecnología de Krone para la producción de heno y forraje, mixer de Trioliet y otros equipos para la alimentación de los ganados de Ipacol.

Agricultura. Para la agricultura presentó FENDT de la que expuso el tractor de alta potencia, FENDT VARIO 350 de 517 HP, que se expuso en conjunto con la plantadora Momentum de 30 líneas.

Para completar todas las soluciones para la agricultura llevó la cosechadora FENDT IDEAL clase 7 acoplada a una plataforma GTS de 22 líneas. De la marca GTS destacó la línea de cabezales maiceros y plataformas Draper y de Kuhn los pulverizadores arrastre y autopropulsado. “Con nuestras máquinas cubrimos todos los ciclos de la agricultura, desde la siembra, cuidados culturales y la cosecha”, dijo Vefago.

El entrevistado también comentó sobre la línea de imple-

mentos para preparación de suelo y el servicio posventa. “Como Grupo Cotripar estamos presente hace más de 12 años en el Chaco. Instalamos hace 7 años la sucursal para responder a la demanda y seguimos creciendo con el mercado chaqueño. Sabemos de las dificultades, pero el productor chaqueño es muy dedicado, persistente y va a seguir desarrollando el Chaco. Ellos pueden contar siempre con Cotripar que los apoyará con las soluciones en maquinarias repuestos y servicios”, dijo.



Nueva alianza de **CMP Agro** apunta a cambiar paradigma de nutrición animal

Alejando Suehsner, gerente Comercial y de Desarrollo de Productos de CMP Agro, recordó el objetivo de la compañía para apostar en todo lo que sea tecnología, innovación y otras soluciones a los servicios. “Estuvimos un año más en la Expo Pioneros y no podíamos estar ausentes porque nuestra finalidad es apoyar al productor, sea pecuario o agrícola, también en el Chaco. Si bien, venimos fuertes con la línea de productos tales como para el segmento de ensilados, con silobolsas, mantas, etc. o para lo que sea alimentos, continuamos con geocomederos con geomembranas, recubrimiento australiano, piletas y otras, que son todos productos ‘top’, ‘estrella’ para lo que es el Chaco, este año apostamos a una nueva propuesta, la línea Biosalt”, subrayó. Indicó que, si bien desde un punto de vista representa una sal mineral, este producto incorpora tecnologías que ayudan al rumiante a aprovechar mejor los alimentos que recibe. “Es un producto hecho en Argentina. Testado y que lanzamos en un negocio conjunto con Genofeed, la empresa desarrolladora de esta innovación. Estamos en pleno proceso de demostración a campo de cómo se desempeña, tanto en la Oriental como en el Chaco. La idea de presentar esta solución en el mercado es que los productores vean los beneficios y entiendan el concepto que no es un costo adicional, sino un costo beneficio para la parte pecuaria. Es un producto innovador que presentamos”, recalzó. Reiteró que a la par, CMP Agro sigue liderando el mercado con las soluciones para almacenamiento de pasturas, maíz picado o sorgo, convertidos a fardos para las reservas alimenticias del ganado durante la época seca de invierno. Pero la posición favorable, lejos de permitir descansar sobre los laureles, obliga a la compañía a mantenerse activa. “Estamos con casi 35 % más de volúmenes de negocios con respecto al 2023. Eso demuestra que tenemos que seguir invirtiendo. No tenemos que dejar de acelerar en lo que sean inversiones”, refirió. Entre otras metas, está la nueva sucursal próxima a su conclusión, en el km 16, para optimizar logística y potenciar la estructura comercial de la empresa. Finalmente, agradeció a los clientes por el respaldo recibido.

PARA CAMBIAR LA FORMA DE PRODUCIR. Con respecto a la nueva propuesta de sal mineral, Hernán Trejo, Especialista en Nutrición y Alimentación Bovina de Genofeed, resaltó que este desembarco contribuirá a cambiar el paradigma de la nutrición tradicional de rumiantes. “Nos enfocamos más en la biota, lo que contiene el rumen. La razón del bovino es convertir una masa vegetal en proteína de alto valor. Nos diferenciamos del resto



porque tenemos todo un paquete tecnológico que incluye macro y microminerales, así como vitaminas. Pero, además, tenemos un nuevo concepto en biotecnología que añade probióticos y otros aspectos que permiten crear más microorganismos más saludables. Esto hace que el animal digiera mejor la fibra de mala calidad”, expuso. Esto representa una nueva forma de aprovechar y ganar eficiencia alimenticia. “Es positivo sobre todo en una etapa en que entramos casi en el invierno en donde los pastos pierden digestibilidad. Con esto hacemos que los rumiantes saquen el máximo provecho de esa fibra y obtengan mejor ganancia de peso, mejor performance productiva”, subrayó. Los beneficios se observan con una relación de 1 a 1, es decir por cada 100 gramos de Biosalt, se obtienen 100 gramos de conversión de alimento, dijo. “Se traduce, en el caso de vaca de cría, en menos pérdida de kg. y llega mejor a la etapa de servicio. Significa mayor preñez y que los índices de primo inseminación o cabeza de parición serán mayores. Significa terneros más pesados, significa más ingresos”.

PARAGUAY COMO PLATAFORMA. A su turno, Cristian Saurin, director der Genofeed, resaltó la alianza con CMP Agro y agradeció la posibilidad de desembarcar en el mercado paraguayo. Explicó que la empresa tiene su sede central en Reconquista, Santa Fe (Argentina) y que es una firma de investigación y desarrollo (I&D) de rumiantes. “Arrancamos en investigación hace 10 años y hace 5, en lo comercial. Nos dedicamos más a la parte ruminal del animal y estamos con línea de productos biotecnológicos que va a cambiar la forma de producir en el país”, expuso muy convencido. Adelantó que eligieron a Paraguay para expandir su acción proyectando una plataforma para una mayor proyección internacional. “Trabajamos en alianza con Paraguay. Ahora también estamos con Medio Oriente y algo con Bolivia. La idea es asentarnos en Paraguay porque vimos una gran oportunidad de negocios y de aquí expandirnos a distintos países. Tenemos sinergia, estamos cerca y hay mucha oportunidad de negocios con Brasil, Bolivia y la posibilidad de exportar al mundo”. Finalmente, ponderó la alianza con CMP Agro. “Para una empresa que viene de afuera como nosotros, tener este apoyo de apertura de puertas es muy importante. Además, vemos un gran equipo, de grandes personas. Es lo fundamental para hacer alianzas. Se armó un gran equipo técnico comercial, con muy buenas personas”, concluyó. ➔

Automaq y Nuestrosuelo estrechan vínculos para maximizar producción

Una colaboración estratégica entre ambas Automaq SAECA y la firma Nuestrosuelo fue presentada durante la Expo Pioneros 2024. El objetivo apunta a unir acciones que permitan maximizar la productividad y elevar la rentabilidad de las operaciones, según se indicó durante una conferencia de prensa brindada por los principales directivos de las dos empresas. La alianza establece un paquete de al menos seis soluciones agronómicas.

Jorge Pecci, presidente de Automaq SAECA, resaltó que el acuerdo al que arribaron con Nuestrosuelo amplía la gama de servicios a los clientes, apuntando al manejo y a la conservación de suelos, a través de consejos agronómicos. “Todas las máquinas John Deere, cada vez que hacen una pasada sobre el campo, releven múltiples datos. Eso va transmitido vía internet al Centro de Soluciones Integradas en Asunción para su análisis y luego pasar la información al cliente”, dijo.

Pero agregó, “esa información también puede ser analizada desde una óptica agronómica. Ahí entra Nuestrosuelo y ayuda con su visión a tomar decisiones correctas. El suelo es el activo más importante para el productor. Las máquinas son importantes, pero el suelo es el que produce y debe ser conservado y manejado de forma correcta”, subrayó Pecci. Anticipó que Automaq acompaña con la fuerza de ventas, su portafolio de productos y el apoyo de clientes.

A su turno, Martín Cubilla, director de Nuestrosuelo, recordó que esta alianza se concretó tras un año de trabajo y resaltó la apuesta de Automaq a esta iniciativa, con el aporte de maquinarias tecnológicas John Deere para aunar esfuerzos entre la agricultura de precisión y las soluciones agronómicas, para que se pueda interpretar de la mejor manera las necesidades de un productor capaz de producir más y a menor costo.

“El desafío grande que tenemos es recuperar la calidad y salud de nuestros suelos. Celebramos alianzas como estas que esperemos no terminen nunca. Este acuerdo no tiene plazos, porque entra dentro de un proceso. Al hablar de agricultura, biología, manejo de suelos. Es un proceso. Automaq pone todo lo que sea clientes y tecnologías y Nuestrosuelo, la parte de conocimiento, siempre con el foco en recuperar suelos y maximizar la capacidad productiva”.

Recalcó que conservar suelos contribuye a su buena salud que se traduce en altos rendimientos en cultivos, en momentos en que la agricultura está fortaleciéndose en el Chaco, aunque la alianza incluye tanto la Oriental como Occidental, en donde Automaq tenga presencia.



También comentó a grandes rasgos en qué consiste la propuesta acordada y explicó que se congeniaron seis soluciones agronómicas.

Estas incluyen, diagnóstico de suelo para su recuperación y conservación; muestreo georreferenciado para recomendaciones de fertilización y correctivos; también está el producto de análisis económico del sistema de producción y la planificación del sistema de producción que abarca no solo la fertilidad, sino también el aspecto biológico, que incluye rotación, uso de plantas, incorporación de abonos verdes, todo lo que esté en línea con la siembra directa.

Los otros dos ejes incluyen puntos tales como asesoramiento a clientes y el gerenciamiento de la propiedad. “En síntesis, se busca maximizar la información tan valiosa dada por la tecnología para ayudar al productor a interpretar y hacer el mejor uso de sus insumos en pro de la calidad y productividad de suelos”, finalizó Cubilla. En tanto, Pecci, agregó que es un menú con diferentes opciones adaptados a lo que el cliente necesite y por el tiempo que requiera.

El presidente de Automaq recordó que la empresa lleva 63 años en el mercado y cuenta con cuatro grandes divisiones, la agrícola, la de automóviles, neumáticos y construcción, además de llevar la representación oficial y exclusiva de John Deere para el Chaco, dijo. Por último, ponderó la importancia del campo en la economía nacional. “Cuando todo el mundo se encerró en pandemia, nuestro país siguió creciendo, poco, pero creció, gracias al campo”, concluyó. ➔



FECOLAB
LABORATORIOS FECOPROD



ANÁLISIS

- FÍSICO-QUÍMICOS EN ALIMENTOS EN LÁCTEOS Y DERIVADOS.
- MICROBIOLÓGICO DE ALIMENTOS.

Para más info  Avda. Sacramento 2279 c/ Tte. Silverio Molinas  021 294277- 297050/ 2

“El potencial del Chaco debe ir acompañando con infraestructuras, know how y generación de información local”

El Ing. Agr. Claudio Gaitán, Country Leader de Corteva Paraguay, a su paso por la Expo Pioneros, comentó a Campo Agropecuario su visión sobre el potencial productivo del Chaco paraguayo y el trabajo que encara la compañía que lidera en el país para contribuir a la sustentabilidad de esta actividad en la Región Occidental. “El Chaco hoy es una región con enormes oportunidades que hay que ir desarrollando. Nosotros estamos viendo la necesidad de más generación de información técnica para el posicionamiento de muchos productos, fundamentalmente por el clima de esta región”, resaltó. Reiteró que esta región tiene cualidades para sumar mucho al país, pero debe ser acompañada de la generación de información e infraestructuras del sector público y privado. “El



potencial del Chaco indudablemente debe ir acompañando con infraestructuras, know how y conocimientos”, dijo. Mencionó que el clima comercial y el avance de la región son muy alentadores. Corteva dispone, para el Chaco, productos específicos para épocas específicas. “Hoy estamos trabajando en la región en forma directa y con distribuidores. No obstante, debemos generar más información sobre otros productos y otras oportunidades que estamos viendo, porque el nivel de compra de los productos que hemos empezado a trabajar está creciendo de manera exponencial”, expresó. No obstante, enfatizó sobre las oportunidades existentes para explorar e ir trabajando técnicamente con algunos productores referentes y algunas instituciones.

GPSA llevó tecnología de punta y reafirmó su apuesta por cultivos diversos para la región

Una vez más GPSA acompañó a la Expo Pioneros con un amplio stand con parcelas demostrativas y espacios propicios para intercambiar ideas y concretar negocios. Durante la muestra que se realizó del 22 al 25 de mayo en Loma Plata, el Ing. Agr. Fabián Pereira, director de GPSA, destacó la participación de la compañía en la quinta edición de la Expo Pioneros, con su portafolio completo de tecnologías de vanguardia para diversos cultivos. Entre las propuestas durante la feria, Pereira mencionó las tecnologías para cultivo de algodón, híbridos de maíz NK, variedades de soja e insumos para protección de cultivos de las destacadas marcas aliadas Syngenta, BASF, Surcos, GAMA Technologies y Brasfertil. Destacó que esta reciente incorporación en el portafolio de GPSA, Brasfétil, es un fertilizante diferenciado que aporta gran cantidad de microorganismos vivos y materia orgánica al suelo, fomentando así una agricultura sustentable y sostenible.

PARA EL FUTURO. Con miras para adelante en la región Occidental, Pereira dobló la apuesta por el cultivo de arroz para el bajo Chaco, ya que es una alternativa muy válida para los productores de la región quienes quieran desarrollar una agricultura tecnificada. Este cereal este año está dejando resultados favorables principalmente por los buenos precios del mercado. Asimismo, reafirmó también la apuesta por el desarrollo del algodón, la soja y maíz, cultivos que están logrando la

reconversión de pasturas degradadas en agricultura impulsando que el Chaco sea uno de los principales pilares agrícolas del Paraguay. El Ing. Agr. Rodney Bordaberry, gerente de Marketing de GPSA, comentó que la apuesta de GPSA por el Chaco es a través de sus tecnologías de punta para los diversos cultivos. Entre ellos mencionó los híbridos de NK tolerantes a la cigarrita con buena respuesta en la región, el regulador de crecimiento de BASF Pix® con resultados superiores a la expectativa, los productos de protección de cultivo de Syngenta y los insumos de Surcos con la nanotecnología. Bordaberry reiteró la apuesta de GPSA por el Chaco y la confianza de que el impulso va a continuar en esta región.



DVA Agro sigue posicionando soluciones en el Chaco

La firma DVA Agro Paraguay acompañó otra edición de la muestra agrotecnológica que se desarrolló del 22 al 25 de mayo en el predio Pioneros del Chaco. Fernando Fernández, responsable técnico comercial de la empresa, destacó las visitas recibidas durante los cuatro días del evento, sobre todo por un público atraído por los resultados observados a campo gracias a las soluciones proporcionadas por la compañía.

“Agradecemos a quienes nos visitaron y pudieron ver las novedades en rubros tales como maní, sésamo, soja, algodón y maíz. De igual forma, destacamos nuestro producto principal Osmobetan, que contiene un metabolito vegetal importante para la región, pues permite a los cultivos soportar estrés generada por condiciones adversas del ambiente o biológicas. Observamos muy buenos resultados en soja y en sésamo”, subrayó.

Cabe recordar que Osmobetan es una innovación de la línea Incentia que combina termorregulación y osmorregulación. Si bien se lanzó hace unos meses atrás, en el 2023, su posicionamiento es notable, dados los resultados observados a campo, con efectividad demostrada y comprobada. La característica osmorreguladora permite igualmente un uso optimizado del agua y de los nu-



trientes, favoreciendo mejor el desarrollo de las plantas. Además, es un producto que presenta compatibilidad con otros defensivos, lo que también es un plus atendiendo que logra mejorar la protección de los cultivos. Finalmente, Fernández, también subrayó la importancia de aliados estratégicos en la zona, como las cooperativas y otros distribuidores. “A los productores del Chaco les invitamos a que se acerquen. Tenemos las mejores tecnologías y herramientas para desarrollar la región”, concluyó.

Importadora Alemana destacó novedades en maíz, soja y servicios

Importadora Alemana dijo sí a la Expo Pioneros 2024 ofreciendo una amplia gama de insumos agrícolas en genética de maíz, variedades de soja, productos para protección de cultivos y sus servicios. Durante esta feria Importadora Alemana se presentó con un stand donde ofreció en las parcelas cultivos demostrativos y oportunidades de negocios para sus clientes y visitantes.

John Edwar Smith, asistente técnico de Importadora Alemana, destacó los nuevos híbridos de maíz de NK. Comentó que el NK 503 VIP3 y el NK 505 VIP3 demostraron buen comportamiento en la región. También presentó un material de lanzamiento que genera muy buena expectativa por sobre todo en rendimiento. Dijo además que estos híbridos son de doble propósito, para producción de granos y silajes de planta entera y grano húmedo. Estos maíces se adaptan muy bien en la región, aguantan bastante el estrés hídrico, son tolerantes a la cigarrita y son materiales que pueden lograr alto techo productivo. Cuentan con la tecnología Viptera 3 que otorga a los híbridos la tolerancia a una serie de insectos lepidópteros.

BASF. También formó parte de la oferta de esta em-



presa las variedades de soja de BASF con la nueva plataforma de biotecnología en soja la I2X. “Trajimos la CZ 26B36 IPRO de ciclo corto y el Potent I2X que demostró buena adaptación y óptimos rindes”, enfatizó al mencionar que de este aliado también expuso los productos para protección de cultivo.

ACOPIO DE GRANOS. La ocasión fue propicia para difundir su servicio de acopio de granos a través de su silo propio recientemente ampliado.

El profesional agradeció a los visitantes y recordó que Importadora Alemana cuenta en la región una sucursal en Filadelfia y ofrece asistencia técnica para los agricultores con su equipo de profesionales. ➔

Grupo Rieder destacó con maquinarias Valtra y SDLG con atractivos planes de financiamiento durante Expo Pioneros

El Grupo Rieder formó parte de la quinta edición de la Expo Pioneros donde expuso su amplia gama de maquinarias agrícolas Valtra y maquinarias para la construcción SDLG. Rodrigo Romero, jefe de la sucursal del Grupo Rieder en Loma Plata, destacó la apuesta por la Expo Pioneros donde en un imponente stand expuso la amplia gama de maquinarias agrícolas Valtra en sus diferentes líneas, desde las livianas, medianas y pesadas. Entre los destaques para la agricultura estuvo el tractor Valtra de la serie S, una máquina muy tecnológica con motor de 375 HP de potencia. “Durante esta feria damos enfoque a la agricultura con tractores medianos desde 115 HP para adelante, todos con condiciones especiales de financiamiento”, resaltó.

La firma expuso además las máquinas de construcción SDLG, de la que destacó la pala cargadora ideal también para las labores en el cultivo de algodón, limpieza de campo y otros servicios. Romero enfatizó sobre los buenos precios ofrecidos durante la feria y óptimos planes de financiamiento. “Trabajamos con convenios con las cooperativas del Chaco: Chortitzer, Neuland, Ferheim y Loma Plata. También con los bancos Sudameris y Continental”, dijo.



En cuanto a la asistencia posventa para la región chaqueña, comentó que el Grupo Rieder cuenta con una sucursal en Loma Plata y ofrece la asistencia permanente de técnicos a campo para cubrir todas las necesidades de los clientes. El entrevistado aprovechó la oportunidad para agradecer a los clientes y tendió la invitación a contactar con la sucursal de Loma Plata para saber más sobre las propuestas del Grupo Rieder.

Tracto desplegó su amplio portafolio de productos

Tracto desplegó su amplio portafolio de productos en la Expo Pioneros. Esta firma reafirmó su apuesta por el Chaco paraguayo participando una vez más en esta muestra. Anderson Philippsen, gerente comercial Tracto, destacó la amplia línea de productos disponibles para la región entre los que resaltó maquinarias e implementos como: las rotoenfardadoras MASCAR de procedencia italiana, plantadoras, pulverizadoras e implementos para preparación de suelo de Baldan. Comentó que Tracto tiene el liderazgo en

el mercado en varias líneas de maquinarias e implementos que también fueron destacados durante la muestra chaqueña. “Nuestra línea de productos es muy amplia” resaltó. Entre las últimas innovaciones incorporadas resaltó al pulverizador AVOLA de Baldan que presentó como lanzamiento la máquina con capacidad 3.000 y 3.500 litros, con tanque de acero inoxidable y barra hasta 35 metros. “Traemos beneficios y apoyo a los productores a quienes acompañamos en los momentos buenos y difíciles con precios y condiciones favorables”, comentó. Valoró la aceptación que tienen los productos ofrecidos por la empresa y que Tracto está presente en todo el país y cuenta con más de 10 sucursales.



Rizobacter con productos consolidados para la Chaco

Rizobacter participó de la quinta edición de la Expo Pioneros. Durante la feria difundió las bondades de sus productos consolidados para la región.

La Ing. Agr. Ruth Caballero, responsable de asistencia técnica y marketing de Rizobacter Paraguay, comentó que durante la muestra difundieron los productos posicionados para el desarrollo de los cultivos en el Chaco. “Rizobacter ofrece líneas específicas para esta región como los coadyuvantes, inoculantes y corrector secuestrante”, dijo. Destacó el Rizoliq Dakar, un inoculante especialmente diseñado para la producción de soja bajo condiciones adversas como sequía y altas temperaturas. Posee la tecnología resistente a sequías y altas temperaturas. Es una fórmula exclusiva desarrollada por Rizobacter que contiene cepas seleccionadas de *Bradyrhizobium* sp. que otorga una respuesta sustentable y adaptativa al cambio climático en ambientes de alto estrés por deficiencia hídrica y altas temperaturas que afectan la productividad de los cultivos.

Rizospray Extremo es un coadyuvante ideal para condiciones extremas. Sus beneficios se potencian bajo condiciones ambientales desfavorables como: riesgo



de lluvias, pocas horas después de la aplicación, eleva temperatura o escasa humedad ambiental. Asegura mayor protección de las gotas en condiciones extremas, logra una máxima penetración cuticular y tiene una excelente capacidad de esparcimiento sobre el objetivo.

“Tenemos que tener buenos productos para que los herbicidas, fungicidas e insecticidas cumplan a cabalidad su objetivo”, comentó al referirse a la importancia de la tecnología de aplicación.

También resaltó el corrector secuestrante, una herramienta fundamental en el Chaco para viabilizar las aguas duras para las aplicaciones.

Rizobacter es una compañía con 45 años de trayectoria que está presente en 45 países, que invierte el 30% de sus facturaciones en investigación y desarrolló.

La Ing. Caballero invitó a los productores que experimenten los productos de Rizobacter y comentó que están presentes con muchos distribuidores del país posicionando sus productos de alta calidad.

Tape Ruvicha reafirma su apuesta por el Chaco con todas sus marcas

Tapé Ruvichá se presentó con todas sus marcas representadas, que garantizan herramientas de vanguardia y calidad a los productores del Chaco. Durante la muestra la firma desplegó innovaciones en maquinarias agrícolas y ganaderas New Holland, vehículos Ford y Chery.

Victor Servín, gerente general de Tapé Ruvicha, manifestó a Campo Agropecuario que forman parte de la Expo Pioneros del Chaco desde el inicio. Esta vez, en su quinta edición, de nuevo Tape Ruvicha estuvo presente con todas sus marcas y con destaque New Holland, por ser el Chaco una zona agrícola ganadera y esta marca dispone innovados productos para sumar eficiencia a estos sectores. “Tenemos tractores de todas las potencias, cosechadoras y equipos forrajeros. Estos equipos son productos muy demandados en el Chaco ya que la gente produce y almacena forrajes”, comentó.

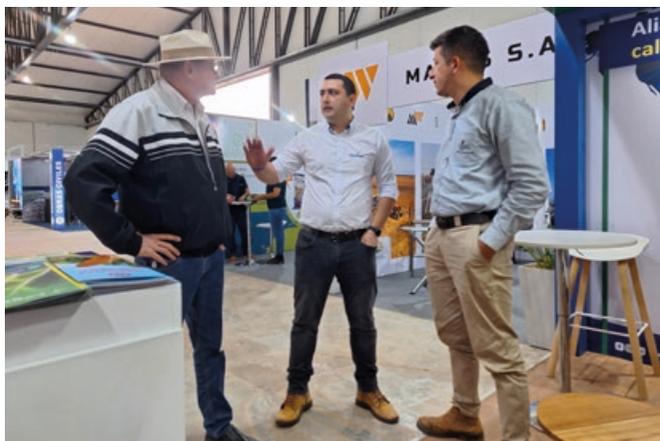
Servín reafirmó la apuesta de Tapé Ruvicha por la región y la confianza de que seguirá evolucionando como un gran polo productivo. “Saliendo de estos años de sequía, el Chaco va a seguir siendo una región de un alto desarrollo ganadero. Además, la próxima puesta en marcha

de la aceitera de Pioneros va a necesitar muchas hectáreas y toneladas de soja. Eso va a abrir un campo importante para quienes hasta este momento hacia solo ganadería y es posible que parte de eso ocupe la agricultura. El Chaco es una región con un futuro de crecimiento agrícola tremendo y ganadera ya lo es”, enfatizó.

Reiteró que desde Tape Ruvicha están preparados para trabajar en el Chaco, cuenta con sucursal en Loma Plata con servicio técnico para New Holland y Ford. “Vamos a seguir ampliando nuestra asistencia y vamos a continuar siendo parte de la Expo Pioneros, hemos apostado desde el inicio e hicimos una buena decisión de acompañarlos aquí en el Chaco”, dijo. ➔



Glymax llevó nuevas propuestas e insumos consolidados para la región del Chaco



Glymax presentó innovados insumos para la región donde destacó las variedades de soja HO de Seed Corp, bioinsumos y otros productos con respuesta comprobada en el Chaco.

El Ing. Luis Alderete, consultor de Negocios de la empresa Glymax para la región del Chaco, comentó a Campo Agropecuario que Glymax es una empresa con 23 años de trayectoria en el mercado paraguayo, actúa en todas las regiones productivas del país y está presente en el Chaco paraguayo para cooperar en la evolución productiva de esta región.

Posee un amplio portafolio de productos para la agricultura y la pecuaria. En la feria destacó insumos ya posicionados en la región Occidental además de lanzamientos orientados también para este ecosistema.

VARIEDADES SOJA. Entre las variedades de soja con óptima respuesta en el Chaco difundió la HO PIRAPÓ y HO TERERE. “Ambos materiales se están destacando en toda la región productiva del Chaco”, dijo Alderete quien resaltó que la densidad recomendada es sembrar entre 13 y 14 semillas por metro lineal para llegar a 11 y 12 plantas finales.

LANZAMIENTOS. Glymax aprovechó la muestra chaqueña para presentar el lanzamiento del bioinsecticida LALGUARD JAVA, un producto de Lallemand con formulación WP (polvo humectable) altamente concentrado y recomendado para todos los cultivos. Es un producto desarrollado a través de un hongo entomopatógeno en alianza con Embrapa.

Es un producto indicado para el control de cigarrita en el cultivo de maíz y mosca blanca en soja. Es más tolerante a las altas temperaturas y a la baja humedad relativa. Además, es una herramienta ideal para el manejo integrado de plagas, favorece en el manejo de resistencia de

plagas, preserva los enemigos naturales y polinizadores, no deja residuos y es compatible con muchos insecticidas, herbicidas y adyuvantes.

Otro destaque en el stand de Glymax fue la difusión del herbicida Ritmo (mezcla de dos preemergentes imazetapir y flumioxazin), es una herramienta para atacar bancos de semillas de malezas en las parcelas.

Alderete también mencionó al fungicida Kenko una mezcla de estrobilurina y tebuconazole, ideal para el control de manchas foliares y roya.

PARA LA PECUARIA. Para los productores pecuarios se destacó MAGNIVA CLASSIC, para mejorar la fermentación de forrajes como pasturas, maíz, sorgo y leguminosas.

El Ing. Alderete aprovechó la oportunidad para felicitar a los organizadores de la Expo Pioneros e invitó a los productores de la región chaqueña a experimentar las propuestas de Glymax, una compañía que representa insumos de reconocidas marcas a nivel global.



Híbridos de sorgo de Nuseed tuvieron buen desempeño en año difícil

La propuesta de la firma Nuseed fue presentada durante la Expo Pioneros 2024. Sebastián Vázquez, representante comercial de la empresa, resaltó el desempeño a campo de los materiales, pese a las dificultades del año, sobre todo ante la falta de lluvias generalizadas. Híbridos presentan ventajas comparativas frente a la competencia, subrayó el entrevistado al equipo de Campo Agropecuario Multimedia presente en la muestra chaqueña. “Para nosotros es importante esta región por la importancia que tiene el sorgo. Es un rubro que demostró excelente adaptabilidad en el Chaco, una zona caracterizada con pocas lluvias y elevadas temperaturas a lo que el cultivo demostró que se adapta bien, sobre todo nuestros híbridos. Estamos con tres híbridos de manera exclusiva que cada año se destacan más y más, principalmente el NUSIL 484, silero de doble propósito que viene ganando mercado en la zona”. El NUSIL 484 se posiciona en el Chaco por su buena adaptación y el excelente rendimiento de materia seca.



En tanto, de entre los graníferos, citó el SPRING T60. “Lo posicionamos por ser un híbrido excelente y adaptado a la perfección, tanto en condiciones buenas como de extremas sequías, con excelentes resultados. El tercer material que promocionamos es el QUALYSILO. Es el ‘silero’ más rápido del mercado. No hay otro tan precoz. Es el campeón”. Detalló que en el Chaco ya está listo para ensilaje a los 85 días, con muy buena producción. Si bien, otros de ciclo más largo pueden producir más, la precocidad le permite al productor contar con un ensilaje rápido, a lo que se suma la posibilidad, si hay buenas condiciones, para trabajar por otra cosecha de ese material, por lo que invitó a los productores a acercarse y emplear estos materiales en sus campos para comprobar la eficacia de los resultados.

Tecnomyl llevó tecnología e innovación a la muestra

Tecnomyl estuvo presente en la muestra chaqueña, ofreciendo todos los paquetes tecnológicos que pone a disposición del mercado. Marcos Florentín, asesor técnico de ventas en el Chaco, Central y Concepción, resaltó que la empresa acompaña desde la primera edición a esta muestra... con la intención de apoyar no sólo a los eventos de esta naturaleza sino también a los clientes, distribuidores y productores, destinatarios de todos los esfuerzos corporativos. “Tecnomyl se caracteriza por la innovación constante, por lo que de forma periódica cuenta con nuevas opciones para el campo. Este año, en lo que a materiales de maíz se refiere, estamos con el AG 8701 VTPRO4, de Agrocere. Es un híbrido rápido, duro, con cualidades destacables para el Chaco, así como la tolerancia al ataque de cigarritas. Ofrece buena sanidad foliar y alta calidad de granos, con alto techo productivo y estabilidad en diferentes ambientes”, explicó. Resaltó que su posicionamiento con otras soluciones fortalece los resultados a campo. En este punto se refirió a los coadyuvantes con el programa Spray Solutions... a lo que se suman nuevos fungicidas lanzados para también incursionar en cultivos como el algodón, además de la soja y el maíz. Añadió que Tecnomyl también desarrolló la propuesta de SEED PACK TS Premium, de la línea Provitta, para soja. Se trata de un paquete con tecnología avanzada para el tratamiento de semillas, con nuevas moléculas desarrolladas para su

protección. De esta forma, Tecnomyl ofrece el paquete más completo de soluciones para el mercado, con gran eficiencia en los resultados finales. “Esta línea, sumada a los nuevos fungicidas que introducimos para la sanidad foliar del cultivo del algodón, son los destaques principales que el productor tiene a disposición para que adopte en sus parcelas”, agregó. Un dato no menor es la aceptación que tienen las soluciones de la compañía entre los usuarios, clientes y productores. “La respuesta del productor chaqueño con Tecnomyl siempre es buena. Están abiertos a nuestros productos, basados en tres pilares: la calidad, la eficiencia de los productos y la entrega en tiempo y forma. El cliente se siente seguro al trabajar con nuestros productos, respaldados por nuestra capacidad fabril y logística. Esa respuesta nos respalda para seguir avanzando”, concluyó Florentín. ➔



Somax reafirma su apuesta por el Chaco y destacó su portafolio para la región

Somax formó parte de la Expo Pioneros 2024 y difundió su portafolio de productos adecuados para la región, que comprenden genética de maíz y soja, insumos químicos y biológicos.

Christian Zarate, gestor comercial de Somax, comentó a Campo Agropecuario que la empresa sigue apostando al crecimiento agrícola de la región por lo que también formaron parte de la última edición de la Expo Pioneros con el objetivo de acompañar a los productores que se embarcan a seguir desarrollando el Chaco. En cuanto al portafolio de Somax, posicionó fuertemente los herbicidas con nanotecnología (2,4D, Cletodin, Haloxifop), trabajando en forma conjunta con la firma Surcos. “Contamos con varios productos en esa línea, siendo una de sus características la facilidad de mezcla con cualquier tipo de glifosato, lo que permite una mayor eficiencia en el manejo de desecación”, dijo.

En cuanto a los insumos para el manejo del cultivo de soja y algodón, destacó la utilización del Promax Forte, compuesto por nitrógeno y potasio, indicado para el cargado de granos y



el mejoramiento en la calidad de fibra del algodón, el cual expresó sus beneficios en la última temporada agrícola ante el clima adverso. También destacó la línea de biológicos de Koppert, el insecticida Interceptor que constituye una gran herramienta para el control de cigarritas en el cultivo de maíz. Reiteró que Somax continúa su apuesta por la región, además de fortalecer el portafolio para el Chaco refuerza su equipo humano con el objetivo de ofrecer el mejor acompañamiento en asistencia técnica a los productores. Para adelante la compañía proyecta la instalación de una sucursal en la región con el objetivo de ofrecer constantemente mejores servicios y la tecnología más innovadora para la zona. Zárate recordó los 15 años de trayectoria que celebra Somax este año, un recorrido que busca fortalecer constantemente con mejores insumos y servicios para sus clientes.

Compañía Dekalpar posicionó híbridos Dekalb, variedades de soja y otros productos

La compañía Dekalpar estuvo presente en la quinta edición de la Expo Pioneros reafirmando su apuesta por el Chaco paraguayo a través de su robusto portafolio con la tecnología más innovadora y el acompañamiento que lo caracteriza. Durante la muestra, la Ing. Agr. Selva Ávalos, coordinadora de desarrollo de la región norte, enfatizó el compromiso de Dekalpar como empresa pionera en la apuesta por el desarrollo agrícola de esta región junto al productor. “Disponemos de un robusto portafolio para la región entre ellos variedades de soja, híbridos de maíz y productos para protección de cultivos sean insecticidas, fungicidas, herbicidas y productos biológicos”, dijo.

SOJA. Expuso cinco variedades de soja las que mejor se adaptan a la región, entre ellas materiales con la nueva plataforma biotecnológica Intacta2 xtend, una tecnología que mejora el control de plagas y el manejo de malezas de difícil control en el cultivo de soja. En el plots estuvieron los materiales de Monsoy la M6301 I2X y su refugio la M6101, Nexus, DM 66168 y DM 67i70 que tienen excelentes rendimientos y estabilidad para la región.

DEKALB. El Ing. Agustín Pontacuarto, líder de Dekalb en Dekalpar, presentó los híbridos de maíz Dekalb y los

pilares que resaltan en sus materiales que son: adaptación, estabilidad, alto potencial de rendimiento y el buen perfil sanitario. En la parcela se destacaron cinco híbridos, los mejores adaptados en la región, entre ellos la novedad el DK 72-10 VTPRO4 un súper precoz con buen comportamiento en el Chaco. Estuvieron además el DKB 260 VT PRO4 con buena calidad de tallo, hoja y espiga, el DKB 255 VTPRO4 que resalta por el alto potencial de rendimiento y el DKB 360 PRO3 con buena tolerancia a la cigarrita. La Compañía Dekalpar tiene 13 años de trabajo en el Chaco de cerca con los productores y a través de las Cooperativas. “Para nosotros es un honor trabajar con ellos, ser pioneros en el acompañamiento de la agricultura en esta región desafiante”, enfatizó Ávalos al agradecer a los productores de la región por la preferencia.



Fecoprod apuesta por difundir tecnología y arraigo al campo en el Chaco

La Fecoprod tuvo activa participación en el evento agrotecnológico realizado del 22 al 25 de mayo, apoyando iniciativas de la fundación Ideagro. Entre las actividades, acompañó el concurso “Futuro ganadero”, por el cual alumnos de los sextos grados de escuelas de la zona compiten en cuanto a conocimientos sobre el quehacer lechero. Alfred Fast, presidente de la federación, resaltó que la decisión de colaborar con este evento surgió tras una reunión meses atrás.

“Es una idea importante porque estamos generando el deseo de la gente joven en edad escolar para que alguna vez sea un productor, un ganadero. Nos gustó mucho la propuesta y somos parte del concurso. Tuvimos trece escuelas del Chaco central y ojalá en futuras ediciones tengamos más participantes. Se abarcaron tres competiciones que incluyeron la parte teórica, la práctica y las aptitudes artísticas, con lo que disfrutamos bastante, además de fomentar el apego al campo”.

Indicó que desde Fecoprod acompañan iniciativas como esta por el beneficio que trae para toda la comunidad, la región y el país. “Me parece importante fomentar ese deseo de estos chicos para que puedan arraigarse y trabajar en el camp. El objetivo fue ampliamente logrado y dio gusto ver el entusiasmo de los jóvenes, de los profesores y de la gente que les apoyó. Tenemos que hacer más eventos similares, trabajar con los jóvenes que son el futuro del país”.

Añadió que todos los concursantes recibieron obsequios, aunque como una forma de valorar el esfuerzo y la sana competencia, también hubo premios para los tres primeros lugares, entre estos, televisores y equipo de sonido para las instituciones educativas ganadoras. “Fue muy bueno todo. Este tipo de acciones positivas hay que hacer más no solo aquí, en el Chaco, también en todo el país”, reflexionó finalmente el titular de la Fecoprod.



ACUERDO PARA DESARROLLAR INVESTIGACIONES.

Otra actividad que acompañó la federación fue la firma de un acuerdo con la fundación Ideagro para fomentar las investigaciones agrícolas en la región Occidental, en donde se encuentran cooperativas miembros, de las 34 asociadas a la Fecoprod. “Tenemos tres socias que forman parte de Ideagro y en todo el Chaco contamos con seis cooperativas”, puntualizó igualmente Fast. Explicó la trascendencia de dar pasos en este sentido, de potenciar el trabajo científico local. “Es demasiado importante investigar, hacer llegar la tecnología al productor y dar servicios. Vemos como fundamental aportar y estar presentes con ellos (la fundación Ideagro) y trabajar en forma unida”, comentó, partiendo de experiencias similares que tenemos en la Oriental, como es el caso del Centro Tecnológico Agropecuario del Paraguay (Cetapar), en Yguazú.

“Así como en la parte Oriental está Cetapar, esto nos complementa mucho porque el Chaco tiene un enorme potencial. En ese sentido, apostamos al futuro de la región, de las cooperativas, de muchos productores chaqueños, con la firma de este convenio entre ambas instituciones”, concluyó. Fast firmó el acuerdo por parte de Fecoprod, mientras que por la fundación Ideagro hizo lo propio su titular, Maiko Doerksen. ➔



RuralVet sigue consolidando su presencia en el Chaco

RuralVet sigue ampliando y consolidando su presencia en el Chaco. En esta ocasión, se estrenó en la Expo Pioneros 2024. Ulises Salinas, asesor de Ventas de la firma, resaltó la presencia de visitantes en el stand, atraídos principalmente por las soluciones que proponen, acompañadas de interesantes promociones que incluyeron un descuento especial en esta participación inaugural, dijo, además de recalcar el objetivo de la firma de seguir creciendo en territorio chaqueño. “En la región del Chaco el foco está en la ganadería. Trabajamos con varios laboratorios que nos permite acompañar a los clientes en la zona para crecer con ellos. Seguimos creciendo, en casi 15 años. Esto significa que vamos por buen camino. Nuestra idea es que nos conozcan más y fortalecer vínculos con los ganaderos y con clientes finales, como las cooperativas Chortitzer y Neuland o empresas como Asistencia Ganadera, Agrofar, Nuestra Tierra, Rancho, Chaco Soluciones y otros clientes”.

Destacó los buenos resultados logrados con los productos que ofrecen, entre estos, un modificador orgánico, un Selenio vitaminado con A, D y E, del laboratorio Fermín Oscar del Papa; antiparasitarios y antibióticos de Livisto; antiparasitarios externos para baño y pulgones, de Lusa; o curabicheras líquidas de Pearson. “Son los que más trabajamos en el Chaco en la parte de ganadería de carne”, indicó y recordó igualmente que cuentan con soluciones para la producción lechera. “En lechería trabajamos con laboratorio Elmer. Algunas propuestas son un antibiótico Ceftiofur, bajo el nombre de Ceftiosix; también contamos con pomos intramamarios para secado y antibiótico, Cefalexina, y para secado, Vaseclox. Todos con buenos resultados en la zona. No tenemos ninguna queja de estos productos, por el contrario, hay buena aceptación por parte del mercado, más todavía en el Chaco, en donde están



grandes productores. Esto nos posiciona favorablemente”. Finalmente invitó a la gente a acercarse a RuralVet para conocer más novedades que también son difundidas por las redes sociales, en donde pueden dar el seguimiento. “A los clientes y amigos que no pudieron venir, que nos contacten igualmente. Contamos con un asesor de ventas correspondiente a cada zona”. Cabe recordar que RuralVet espera a clientes y amigos en su stand de Cooprolanda 2024, del 27 al 29 de junio, en la cuenca lechera Campo 9, en el distrito de J. E. Estigarribia (Caaguazú).





Sojapar se posiciona en el Chaco y despierta más interés internacional

La genética de soja 100 % paraguaya participó del evento agrotecnológico chaqueño en el stand de Instituto de Biotecnología Agrícola (Inbío), con varias novedades y un gran interés local e internacional, por lo que comentó Delia León, profesional agrónoma responsable de Producción de Semillas de la obtentora, propietaria de la marca Sojapar. Expuso que actualmente cuentan con cinco materiales comerciales y uno sexto lanzado este año, Sojapar R82, y que, para esta ocasión, exhibieron cuatro variedades en la parcela.

“Estamos presentes como obtentora nacional mostrando todos los materiales que tenemos dentro del portafolio como opción para el productor chaqueño. El principal expuesto por ser una alternativa interesante para la agricultura local es Sojapar R75. Es un material que se destaca por su porte, follaje, ramificación, llenado de granos y de peso interesante, mayor a 18 por cada 100 semillas. Los productores pueden ver bondades y potencialidades del cultivo”.

Con respecto al desempeño a campo, indicó que en este y otros ensayos realizados en territorio chaqueño, los materiales respondieron bien, sobre todo ante la situación de sequía extrema sufrida por otras variedades. “Sojapar respondió excelentemente. Esperamos tener buenos resultados a reflejarse en los rendimientos. Es una satisfacción para nosotros tener tecnología nacional para dar soluciones a la deficiencia hídrica en momentos clave del cultivo”.

A la par, siguen con investigaciones. “Estamos trabajando en líneas tolerantes a sequía con la tecnología HB4 y la resistencia a roja, reforzar eso. De tener materiales

con un solo gen contra la roya, ahora tenemos apilados de tres genes. Además, estamos con materiales resistentes a nematodos, también visualizando lo que sería tolerancia a suelos inundables, para diferentes situaciones con la que el productor se encuentra hoy”.

Estas novedades trascienden fronteras y despertó el interés de productores de países vecinos. “Recibimos visitas de Bolivia, Brasil y Argentina. La gente de Bolivia está más familiarizada porque tienen tres materiales nuestros y siguen viniendo a ver qué más tenemos para enviarles. Entre ellos, atrae la tecnología HB4, tolerante a sequía y a glufosinato de amonio. Además del apilado de tres genes contra la roya. Es un plus que tenemos y que la gente, los vecinos, vienen a ver qué más va a haber de Sojapar”.

Recalcó que la tecnología está disponible e invitó, así como los extranjeros vinieron, vieron y ponderaron las variedades Sojapar, a los paraguayos a valorarlas y usarlas. “Cuestión de consultar, que prueben y vean las diferencias en el campo. Destacamos la R75 y disponemos de semillas para todos los materiales”. Anticipó que de las líneas experimentales hay varias promisorias, candidatas a su lanzamiento comercial, como alternativas para el Chaco. **CA**



UN NUEVO ESTÁNDAR DE EFICACIA

Kejano, el fungicida premium de Adama

POR MEDIO DE DIVERSOS EVENTOS EN DIFERENTES LOCALIDADES DE LA ZONA PRODUCTIVA DEL ESTE DEL PAÍS, SE LLEVÓ A CABO EL LANZAMIENTO DE KEJANO, EL FUNGICIDA PREMIUM PARA SOJA DESARROLLADO POR LA MULTINACIONAL ADAMA. La nueva solución se agrega al amplio portafolio de soluciones de Somax Agro, como una nueva opción para la sanidad vegetal de alta performance.



Lanzamiento en Bella Vista

Kejano fue lanzado en las diferentes regiones en donde opera Somax Agro por medio de sus unidades de negocios. Arrancando en el 16 de mayo, el primer evento se llevó a cabo en Bella Vista (Hotel Papillon), ante casi 150 personas. También tuvo lugar en la localidad de San Cristóbal, el 17 de mayo. Posteriormente, el 20 de mayo fue lanzado en Capitán Bado. Al día siguiente, 21 de mayo, el lanzamiento se llevó adelante en 2 localidades diferentes: en San Alberto y en Pedro Juan Caballero. Por último, se realizó también en Campo

9 el 23 de mayo. Poseyendo la carboxamida más versátil del mercado, Kejano es elaborado bajo la formulación tecnológica TOV, exclusiva de ADAMA, que maximiza la capacidad de acción de los principios activos y facilita una cobertura foliar uniforme. Con la combinación de carboxamida, triazol y multisitio, muestra un amplio espectro de control sobre las principales enfermedades fúngicas del cultivo de la soja: Roya, Septoria, Mancha Anillada, Cercospora, Oidio y Antracnosis.

Kejano muestra una novedosa combinación, que establece un nuevo estándar de eficacia en el mercado de fungicidas. Ofreciendo una solución completa y sostenible, presenta un equilibrio ideal de principios activos, facilitando un manejo de la resistencia que promueve una alta rentabilidad en el cultivo de la soja. A nivel de su aprobación registral en Paraguay, Kejano debe aplicarse entre los estadios VN y R2 del cultivo de la soja, en dosis de 2 litros por hectárea.

LA IMPORTANCIA DE LAS "ALIANZAS TOP". El ingeniero

Presentación en Campo 9.



Charla durante el lanzamiento en San Alberto.



agronomo Damiano Dendena, directivo de Somax Agro, abrió el encuentro en la localidad de San Alberto, destacando que la empresa siempre mantuvo alianzas importantes con proveedores de referencia que le permitieron traer soluciones de alta calidad para el agricultor de Paraguay. “ADAMA fue la última de estas empresas que ingresó en nuestro portafolio, y con seguridad viene a sumar bastante. En 2024, Somax Agro completó 15 años en el mercado paraguayo, coronando esta alianza que ciertamente va a ser muy importante, tanto para Adama como para nosotros”, expresó. Dendena agregó que esto va en consonancia con la expansión de la empresa en el mercado brasileño y su incursión en el segmento de la formulación, con una planta en plena construcción en la ciudad de Hernandarias.

RESULTADOS COMPROBADOS. En la exposición central de la noche, el gerente técnico del Grupo Somax, ingeniero agrónomo Miguel Belmonte, presentó oficialmente al fungicida Kejano, de la multinacional ADAMA, una marca de referencia a nivel global. Mostró diferentes resultados de numerosos ensayos en Brasil y Paraguay, remarcando una diferencia lograda de 3,4 bolsas más sobre la competencia (en promedio), equivalentes a 213 kilos por hectárea.

Subrayó también como uno de los diferenciales el menor tamaño de las partículas al momento de la aplicación, lo que deriva en una mejor distribución del mancozeb en la

planta y una mejor protección de las hojas bajas, responsables por un tercio de la producción final.

En referencia al programa de 5 aplicaciones de fungicidas de Somax, la incorporación de Kejano se da de la manera descrita a continuación. Primeramente, se realiza una preventiva entre V1 y V4, con Full Protection o Full Protection Duo (aplicación cero), luego una de pre-cierre de línea con Kejano (1ª aplicación) y otra de R1 + 12 días con Aprovia Turbo y Bravonil 720 (2ª aplicación). A continuación, otra en R1 + 24 días con Defensis Max o Defensis Gold + Escudo Max (3ª aplicación) y una última en R1 + 36 días con Proteus Gold o Seeker 750 EC + Escudo Max (4ª y última aplicación).

Belmonte destacó además el diferencial de Somax Agro de contar con formulaciones especiales diferentes a las del resto del mercado; que, sumadas a la gran competencia de su equipo técnico/comercial, aseguran al agricultor los mejores resultados de productividad por medio de las mejores prácticas. “Esta alianza con ADAMA es muy especial para nosotros, incorporando esta solución fungicida para el control de enfermedades en la soja. También tenemos en nuestro portafolio otras soluciones de ADAMA, como insecticidas y herbicidas que negociamos puntualmente”, aclaró Belmonte. “Contamos con más de 80 soluciones en nuestro portafolio de agroquímicos, y la línea de fungicidas es bastante extensa. Ya estábamos necesitando una mezcla lista para usar con una formulación diferente, que envuelve tanto el tamaño de las partículas como la protección de las mismas. Son partículas pequeñas y bien procesadas, y cada ingrediente activo tiene su formulación por separado. Así tenemos protegidos tanto a la carboxamida como al protioconazol y al mancozeb... todo esto, sumado, acabará dando muchos menos problemas de fitotoxicidad y mezcla en tanque, facilitando enormemente el trabajo del agricultor”, concluyó.

Kejano redefine los niveles superiores de expectativas sobre lo que un fungicida de amplio espectro puede lograr, proporcionando una mayor eficacia y un sólido manejo en términos de resistencia. Es una solución que abre un nuevo camino para los agricultores que apuestan por nuevas tecnologías para el control de todo el espectro de enfermedades en el cultivo de la soja. **CA**



Somax presentó Kejano en Capitan Bado.



Distribuidor Nacional



El nuevo líder en fungicidas para Soja

Descubre la fuerza SUPERIOR

Kejano



Kejano está redefiniendo las expectativas sobre lo que un fungicida de amplio espectro puede hacer. Al proporcionar mayor eficacia y un sólido manejo de resistencia, Almada está abriendo un nuevo camino para los productores de soja que buscan controlar mejor la mancha objetivo, la roya y otras enfermedades.

Listen > Learn > Deliver

ADAMA.COM

FUNGICIDE

Silvzole Mixx

Rainbow

Que la historia de tu cultivo tenga el mejor comienzo.



TECNOLOGÍA
RAIN-RESISTANCE



01

Fungicida en triple mezcla, con acción multisitio con la exclusiva tecnología Rain Resistance.

02

Mezcla completa y balanceada, a base de 3 activos de eficacia comprobada, para el control superior de las principales enfermedades en soja.

03

Ofrece gran facilidad operacional y no obstruye picos.

Rainbow
all about growing



CONOCENOS MÁS! www.rainbowagrolatam.com



SERIE S + MOMENTUM



SISTEMA
SMART FRAME

DISTRIBUCIÓN DE SEMILLAS
HOMOGENEAMENTE

SISTEMA
SMART TOUCH

ABRE Y CIERRA
EN 1 MINUTO

CHASIS
FLEXIBLE

CAUDAL HIDRÁULICO
205 L/MIN

POTENCIA
370 HP

ENTREGA INMEDIATA

Casa Central: Av. Atigar N° 1945, Asunción Tel.: (021) 214 114 - *Suc. Ciudad del Este:* Km.5 Av. Monseñor Rodríguez Tel.: (061) 572 316/8 - *Suc. Encarnación:* Ruta 6 Km. 10 Tel.: (071) 218 2900
Suc. Loma Plata (Chaco): Av. Central 1315 Tel.: (0492) 253 180 / 253 267 - *Suc. Santa Rita:* Ruta 6 Km. 212,5 Tel.: (0673) 221 045 / 220 151 - *Suc. Katuelé:* Av. de las Residentas Km. 355 Tel.: (061) 597 4000



WWW.VALTRA.COM.PY



VALTRA - RIEDER & CIA



VALTRA.RIEDER

VALTRA

GRUPO **RIEDER**