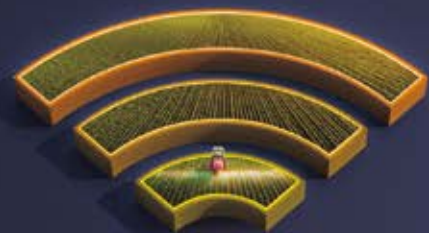




Cripton®  
**Xpro**

La cobertura  
de primera  
más eficiente



Este **poderoso fungicida**  
de amplio espectro  
es la mejor herramienta  
para llevar seguridad  
y rendimiento a tu campo.

**Defensa total  
con Cripton Xpro.**



WWW.CROPSOURCE.BAYER.COM.PY

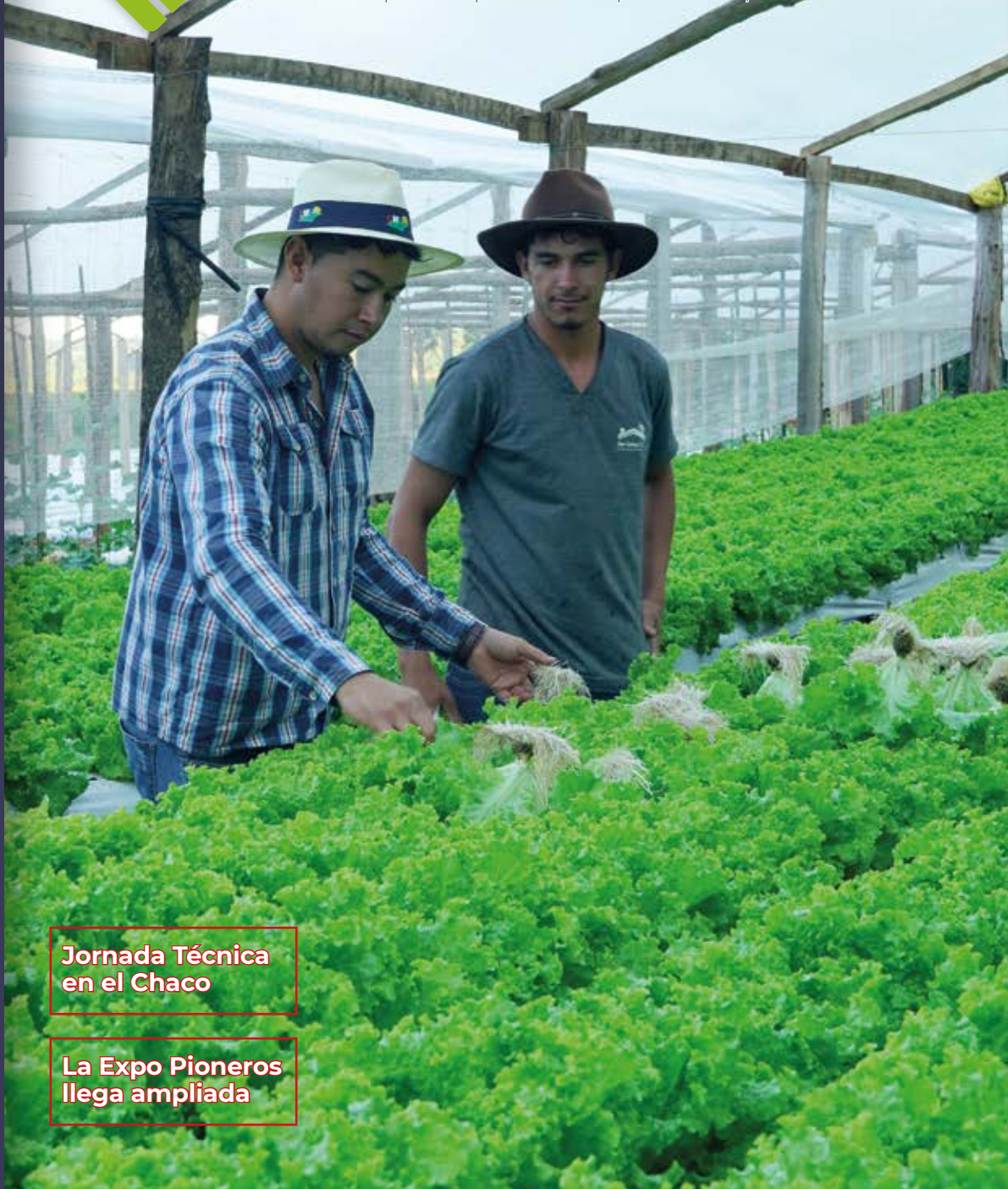
@BAYER4CROPSPY



ACTUALIDAD DEL

# CAMPO AGROPECUARIO

AÑO 22 | N° 262 | ABRIL 2023 | ASUNCIÓN, PARAGUAY



**Jornada Técnica  
en el Chaco**

**La Expo Pioneros  
llega ampliada**

HIDROPONÍA

## Opción válida para la horticultura vertical





MASSEY FERGUSON

Descubrí como sería el playlist de tu vida  
si usas lubricantes de Massey Ferguson

Otros  
Lubricantes



Lubricantes  
Massey Ferguson by Shell



Shell Lubricants

Para que tus máquinas siempre funcionen al máximo y con el mejor rendimiento, te recomendamos  
usar los Lubricantes Genuinos de Massey Ferguson.

**DE LA SOBERA**



Sucursal E. Ayala (595) 21 202 913/15  
Encarnación (595) 71 203 026  
Bella Vista (595) 767 240 273  
Katueté (0985) 908 725

Campo 9 (0985) 909 687  
Santa Rita (595) 471 234 006  
Loma Plata (595) 492 252 890

Hernandarias (595) 631 201 190  
Guajayví (595) 431 200 302  
Concepción (595) 331 241 018

SEGUINOS EN

f

Instagram icon

YouTube icon

[www.delasobera.com.py](http://www.delasobera.com.py)





TECNOLOGÍA  
ALEMANA

WWW.DVA.COM.PY

# PREDECESSOR

HERBICIDA

## LA MEZCLA MÁS EQUILIBRADA

**PREDECESSOR, es el herbicida Pre emergente de excelente control de banco de semilla de malezas en soja.**

**DVA**  
GO FURTHER. TOGETHER



dvaagropy





24

## NOTA DE TAPA HIDROPONÍA, OPCIÓN VÁLIDA PARA LA HORTICULTURA VERTICAL

La apuesta por soluciones tecnológicas permite avanzar hacia modelos más eficientes y una producción más rentable en los campos. Es por ello, que desde la empresa CMP Agro se vienen acompañando proyectos válidos como el desarrollo de cultivos verticales, entre estos los sistemas hidropónicos. El equipo de Campo Agropecuario Multimedia visitó una finca en la zona de Alto Paraná para conocer detalles de un caso exitoso.

AÑO 22 | N° 262 | Abril 2023



16

## PRESENTE FAVORABLE Y PROMETEDOR FUTURO PARA SOJA, MAÍZ Y ALGODÓN EN EL CHACO



34

## EDICIÓN 2023 LA EXPO PIONEROS LLEGA AMPLIADA



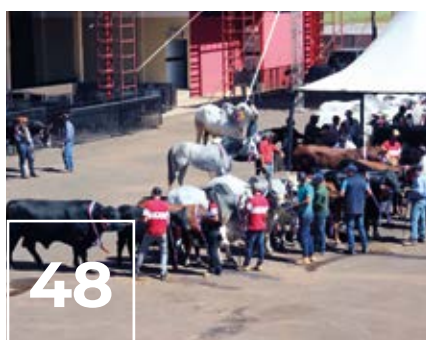
### ENTREVISTA

- 14** LUCAS BECKER, INGENIERO AGRÓNOMO, GERENTE DE MARKETING DE TECNOMYL  
TecnomyL desarrolla innovaciones para llevar nuevas tecnologías al productor



46

## INDUQUÍMICA, LA NUEVA PLANTA INDUSTRIAL HABILITADA



48

## REVITALIZADO CON LA ZAFRA RECUPERADA Y LA POSIBILIDAD DE BUENOS NEGOCIOS

### EVENTOS

- 18** Tracto demostró las virtudes de las máquinas Baldan en Fram

### BOX EMPRESARIAL

- 28** Innovaciones para acelerar la transformación de la agricultura  
**32** BALPAR suma soluciones para las agroindustrias  
**44** Se acerca el V Congreso Paraguayo de Semillas





**Para arrancar en  
campos impecables.**

**Aplique Texaro® para arrancar en un campo impecable**

**Texaro®**

Arylex™ active

**HERBICIDA**

- Formulado con la combinación única de Diclosulam + Arylex® Active.
- Ofrece acción residual duradera contra malezas de hoja ancha y gramíneas.
- Hormonal diferenciado del mercado sin casos de resistencia



**CORTEVA™**  
agriscience



## TRANSFORMAR TAMBIÉN A PARTIR DE LA AGRICULTURA VERTICAL

Un tema muy manido de los últimos años es buscar soluciones para enfrentar la necesidad de producir más para alimentar a una población en constante crecimiento. Con frecuencia, esto va aparejado con otra reflexión no menos trillada: la importancia de producir más en menos tierra. Quizás sean puntos recurrentes para una problemática que pareciera seguir buscando sus soluciones y que sin dudas podría suponer toda una revolución para nuestros días.

Mientras, van surgiendo algunas propuestas que por ahora parecieran ser los caminos a seguir, siempre con los aspectos por corregir para no descarrilarse en el intento, más todavía cuando se estima que al menos el 10 % de la población mundial (en torno a 700 millones de personas) se encuentran en una pobreza extrema, con dificultades para satisfacer las necesidades más básicas, como salud, educación y acceso a otros servicios.

Una de las propuestas, la biotecnología, lleva décadas vigente. La ingeniería en manipular genéticamente algunos productos permitió dar respuestas a producir más en menos superficie en muchos casos. También están iniciativas válidas como las huertas urbanas, desarrolladas en pequeños espacios, incluso en balcones, en las ciudades, para mejorar el autosustento alimenticio. No olvidar igualmente la oferta orgánica para satisfacer ciertos nichos.

Pero últimamente está tomando con fuerza la “agricultura vertical”, que incluye sistemas como hidroponía u otros, en donde incluso se produce a partir de soluciones acuosas enriquecidas sin necesidad de emplear suelos. Nuestro país está contando no solo con experiencias positivas sino también con empresas que proveen materiales acordes a las necesidades del campo, a las que se suman técnicos cada vez más especializados.

El acceso al conocimiento es fundamental para avanzar hacia las soluciones que demanda la problemática actual. Y una buena tecnificación en la finca, sin dudas, contribuirá a paliar varias necesidades insatisfechas. La agricultura vertical es una realidad, pero requiere seguir creciendo. Tal vez no sea la salida definitiva, pero ante una gran dificultad, la suma de acciones positivas puede reducir el impacto negativo de esa adversidad.

Puede ayudar en varios frentes, no solo ampliando más opciones para generar producción, sino también promueve oportunidades de ingresos, con mejores rentabilidades, ante un buen manejo de la relación costo beneficio y que no sería tan alocado pensar en una transformación del negocio, como se está dando en otros países, en donde cadenas de supermercados invierten en campos o en emprendimientos que desarrollan esa agricultura vertical.



### PRODUCCIÓN GENERAL



Tte. Vera 2856 e/ Cnel. Cabrera y Dr. Caballero  
Asunción, Paraguay

Telefax: (021) 612 404 – 660 984 – 621 770/1

Todos los derechos reservados

### DIRECCIÓN

Nilda Teresita Riquelme de Romero

Cel.: (0982) 848 504 / direccion@artemac.com.py

### EDICIÓN

Noelia Riquelme

editora@campoagropecuario.com.py

noeriquelme@hotmail.es

### DEPARTAMENTO COMERCIAL

comercial@campoagropecuario.com.py

### PUBLICIDAD

+595 986 363 780 / +595 982 848 504 / +595 981 821 094



# Rizofos<sup>®</sup>

**Biofertilizante promotor  
del crecimiento vegetal,**  
incrementa la  
disponibilidad de  
fósforo en el suelo,  
para un mejor  
desarrollo del  
cultivo.



**Rizobacter**



## Recuperación del campo para dinamizar la economía

La actividad agrícola se recupera y da un respiro a la economía nacional, ya que la cosecha de soja alcanzó mejores resultados a lo esperado a fines del 2022 y los cultivos de zafraña se encaminan bien, informó la Unión de Gremios de la Producción (UGP). Pese a las dificultades que generó la falta de lluvias en diciembre y en los primeros meses del año, la campaña sojera obtuvo resultados “razonablemente buenos”, llegando a una cifra superior a nueve millones de toneladas, según anticipó Héctor Cristaldo, titular de la organización a medios radiales. “Es un panorama bueno que recupera el ánimo de la gente después de la cosecha desastrosa del año pasado. Hay rendimientos dispares en diferentes regiones, pero a nivel nacional tenemos un resultado mejor de lo que se esperaba en diciembre. No es el ideal, pero permite encarar este año con más tranquilidad”, indicó. También recordó que toda la cadena de comercio, servicios y agroindustria está ligada a la producción del campo, por lo que se espera que este sea un buen año para la recuperación económica. Por ejemplo, no se repitió la crisis con los camioneros, este año sí se llegó a los niveles de cargamentos que permitieron un buen ingreso financiero. Cultivos bien encaminados Las constantes lluvias generan un ambiente favorecedor para los cultivos de zafraña que -según Cristaldo- están en pleno desarrollo y se encuentran bien encaminados. Mientras el tiempo acompaña, las perspectivas son buenas y se podría dar un crecimiento en la producción de maíz. “Habrá mayor actividad y dinamismo, quizás no será el ideal, pero será mejor”, agregó. En cuanto a las perspectivas de crecimiento económico, reiteró que al tener alta dependencia de la producción agropecuaria es imperante fortalecer la capacidad de adaptación a las condiciones climáticas para una mayor



competitividad. Hizo hincapié en que se está trabajando en materia de avances genéticos para afrontar la sequía y en unos años se tendrán soluciones, sin embargo, el sistema de riego sigue pendiente. “Es un desafío que genera posiciones muy antagónicas, con gente que no quiere que se use el agua y esa agua termina en Buenos Aires; mientras que muchos productores necesitan de ese recurso para producir alimentos, por ejemplo, los arroceros y frutihortícolas”, resaltó. En este escenario, recordó la importancia de generar políticas y acciones congruentes con la realidad local, que se ajusten a un país donde abunda el agua, y este recurso puede llegar a ser una herramienta técnica muy útil si se utiliza racionalmente.

## Fortalecer exportación de semillas

El Servicio Nacional de Calidad y Sanidad Vegetal y de Semillas (Senave) mantuvo reuniones con representantes de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OECD), para avanzar con el cronograma de incorporación de Paraguay a dicho organismo internacional, según un material de divulgación oficial dado a conocer. El objetivo es crear condiciones para las exportaciones de simientes paraguayas al mundo, atendiendo que los Sistemas de Semillas de la OECD son mundialmente reconocidos para la certificación de semillas destinadas al comercio internacional. Fernando Ríos, titular de la Dirección de Semillas del Senave, con apoyo de la embajada paraguaya, mantuvo el encuentro con los representantes de la OECD, Lee Ann Jackson, jefa de la División Agrícola; Csaba Gaspar, jefe de certificación de semillas, y Aurelia Nicault, auditora de certificación de semillas.





# AMIGO PRODUCTOR



## FILMS PARA SILO

**AGRIFORCE®  
& AGRIPOWER®**

- Coextrusión a 5 capas.
- Resistencia a rayos UV.
- 100% Reciclable.

MEDIDAS: 750mm x 1500 mts



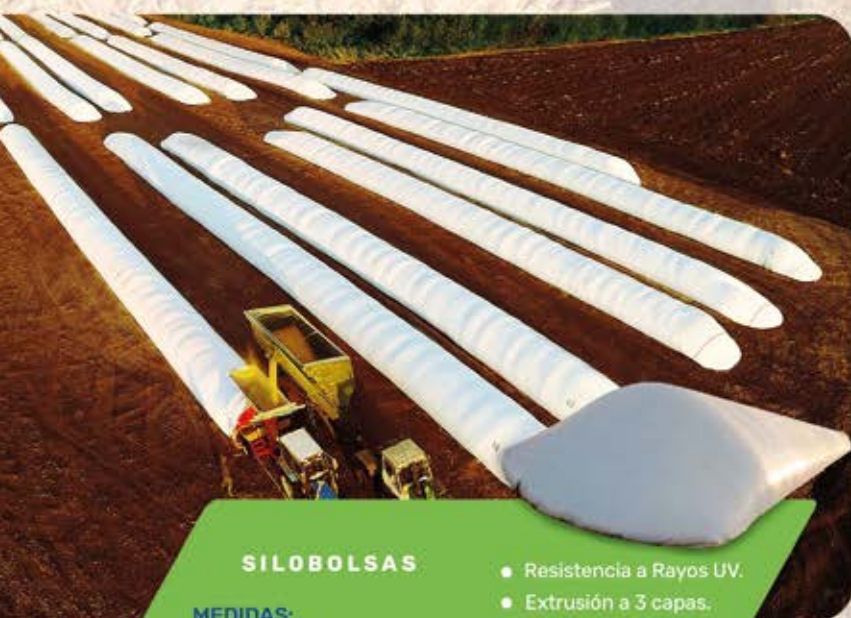
## MALLAS PARA SILO

**EL EMPACADOR®**

- Uso universal.
- Cobertura completa.
- Protección luz UV.

MEDIDAS: 1.123 mm x 3.000 mts  
1.300 mm x 3.600 mts

## TE PROVEEMOS DE LA MÁS ALTA CALIDAD DE INSUMOS



## SILOBOLSAS

### MEDIDAS:

6 pies x 60 mts

6,5 pies x 60 mts

9 pies x 60 mts / 75 mts / 100 mts

- Resistencia a Rayos UV.
- Extrusión a 3 capas.
- Gran durabilidad.
- Reforzados.



## HILO AGRICOLA EL EMPACADOR®

- Fibrilación Mecánica.
- Estabilizado por UV.
- Torción regular.

LONGITUD: 3.000 mts

### ASUNCIÓN

Avda. Artigas 4145 c/ Gral. Delgado  
0981 176 060 0983 352 029  
0982 163 262

### MINGA GUAZÚ

Ruta Py 2 Km 14  
0981 253 081 0986 906 766

¡ENVÍOS A TODO EL PAÍS!



[www.cmpproductos.com.py](http://www.cmpproductos.com.py)

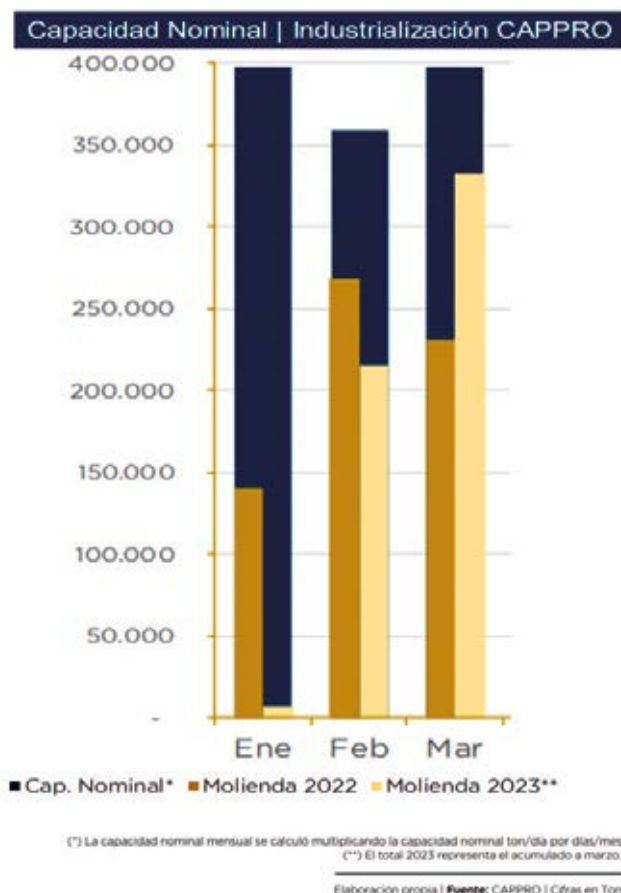


CMP AGRO





## Caída en procesamiento de oleaginosas al cierre del primer trimestre



**E**l procesamiento total en la industria aceitera al cierre del primer trimestre del año alcanzó 578.216 toneladas, una caída del 12 % con relación al mis-

mo periodo del 2022, informó la Cámara Paraguaya de Procesadores de Oleaginosas y Cereales (Cappro). Con esto, la comparación interanual se va acercando más a lo que cabría esperar considerando la recuperación de la producción primaria que permite cierta mejoría en el abastecimiento para las industrias. Durante el mes de marzo la industrialización total fue de 338.280 toneladas, volumen mucho más cercano a lo que se registraba para este mes en años anteriores al de esta última sequía (aunque todavía inferior al promedio). El procesamiento de otros granos (distintos a la soja) mantiene su buen ritmo y al cierre del primer trimestre alcanza las 22.564 toneladas, convirtiéndose en el mejor registro que se tenga para este periodo desde el 2013, superando en un 47 % el dato del año pasado; aunque la industrialización de estas otras oleaginosas supone apenas el 3,9% de todo lo procesado durante el 2023 e incluso debería ir disminuyendo en su participación conforme avance el año y el procesamiento de soja, la principal oleaginosa del país. Desde el punto de vista de la industrialización, se tiene acumulada en soja al primer trimestre del año un volumen de 555.652 toneladas, caída del 13 % en comparación con el mismo periodo del 2022, acercándose más a los valores que cabría esperar luego del retraso de la cosecha que limitó el procesamiento al inicio del año. La utilización de la capacidad nominal subió al 48%, porcentaje que se ubica en torno al promedio para este periodo en los últimos tres años, aunque se sitúa más de 10 puntos porcentuales por debajo si consideramos el promedio de los últimos 5 años. El procesamiento podría mantener un nivel relativamente bueno en los próximos meses, pero conforme se mantenga la alta demanda del exterior por nuestra materia prima, a las industrias nacionales les costará mantener el ritmo y lo más probable es que se vuelva a cerrar el año con un bajo nivel de utilización.

## Inéditas exportaciones de caqui paraguaya a Europa

**P**araguay logró por primera vez exportar caqui nacional al mercado europeo, informó la agencia oficial de noticias IP, con datos recibidos del Ministerio de Agricultura y Ganadería (MAG). Las frutas producidas en la compañía Cerro Costa de Santa María (Misiones), ya se encuentran siendo degustadas en España, se añadió. Conforme los datos del MAG, en Paraguay existen unas 80 hectáreas cultivadas de caqui, producción que actualmente está dando trabajo a más cerca de 100 personas, principalmente mujeres que realizan las labores de selección y embalaje (packing). Se resaltó que esta primera partida es la conclusión de un trabajo desarrollado desde hace tiempo, con el concurso de otras instituciones. De hecho, a mediados de marzo de este año, las autoridades del MAG visitaron la planta empaquetadora y las hectáreas de cultivos ya que la firma Frutas del Paraguay S.A. Se estima un volumen global



de envíos de 250 toneladas de esa fruta al mercado europeo. El objetivo es alcanzar una producción de 2 a 3 mil toneladas en dos años, cubriendo una superficie de 100 ha. El caqui es un cultivo anual y la producción, con manejo adecuado, llega fácilmente a más de diez años de buen rendimiento, indicó el informativo.



# PROVITA SEED PACK TS

## AQUÍ COMIENZA EL ÉXITO DE SU CULTIVO

curasemillas  
**BELLATOR**  
Tiofanato metílico 30% **ULTRA FS**  
Fludioxonil 5%  
Trifloxystrobin 5%

curasemillas  
**HURACAN** 25 FS  
Fipronil 25%

**REGULATOR** *Tm*  
Fisioactivador  
Auxina (0.01%)  
Kinetin (0.014%)  
Giberelina (0.01%)

**QUALYTUS PLUS** *Tm*  
Fertilizante Líquido  
Boro (0.2%)  
Cobalto (0.2%)  
Molibdeno (8%)  
Níquel (0.8%)



**PROVITA NOD**  
Inoculante  
*Bradyrhizobium japonicum*



**TRATAMIENTO  
PARA 1.000KG  
DE SEMILLAS**

**Bio-estimulación y Equilibrio de la nutrición  
Proteja su cultivo para minimizar pérdidas**



**tecnomyl**



## El Gobierno lanzó un dólar agro

**E**l Ministerio de Economía puso en marcha un nuevo Programa de Incremento Exportador (PIE), que esta vez establece un tipo de cambio diferencial de \$300 por dólar para las exportaciones del complejo sojero y las economías regionales, con el objetivo de fortalecer las reservas del Banco Central.

La medida regirá en dos períodos. Para la soja irá del 10 de abril hasta el 31 de mayo; mientras que para las economías regionales arrancará en la misma fecha y se extenderá hasta el 30 de agosto. Se contrapone a negocios que obligatoriamente venían haciéndose a la paridad oficial, en torno de \$215.

El paquete de medidas -que comprende en total tres decretos de ley- también incluirá exenciones impositivas y suspensión de ejecuciones fiscales y bancarias para los productores afectados por la sequía.

El tercer decreto, según indicó el ministro Sergio Massa, está enfocado en esos más de 3.700 millones de dólares de empresas argentinas exportadoras que no han cumplido con la liquidación de los dólares que recibieron por sus ventas externas. "En ese caso vamos a ser muy duros, vamos a activar un mecanismo de suspensión del CUIT vencidos los plazos establecidos en el decreto", subrayó el ministro.

La Mesa de Enlace, que reúne a las gremiales del agro, criticó la medida, al considerarla transitoria y que beneficia a unos pocos del sector agroindustrial. "El tipo de cambio de una economía deber ser único y libre, no sirven medidas transitorias que incluyen a algunos y no a todos", señalaron en un comunicado las cuatro entidades involucradas.

## Singapur reanudó importaciones de productos avícolas

**L**ingapur comunicó su decisión de retomar la importación de productos avícolas desde la Argentina, luego que se cerrara a causa de la influenza aviar.

De esta manera, el país asiático aceptó comprar carne aviar y huevos provenientes de regiones donde el virus no esté presente, con lo que se suma a Rusia y Hong Kong.

"La Agencia de Alimentos de Singapur (SFA, por sus siglas en inglés) comunicó al Servicio Nacional de Sanidad y Calidad Agroalimentaria (Senasa) su acuerdo con la propuesta enviada de que los productos avícolas, aves ornamentales y aves de corral a exportar provengan de zonas ubicadas fuera de las áreas con casos de IAAP", explicó el comunicado. Así, Singapur se suma a Uruguay, que aprobó los nuevos certificados de exportación para prefritos cárnicos, hidrolizado de vísceras, ovoproductos, conservas de carne aviar y de cerdo y carnes frescas, y productos a base de carne aviar de la Argentina.

Anteriormente el Senasa también había acordado retomar los envíos de carne fresca aviar proveniente de zonas sin la presencia de la enfermedad a Rusia, Arabia Saudita, Hong Kong y algunos países de África.

### SOJA

## rendimientos por debajo de las últimas cinco campañas

**L**a Bolsa de Cereales de Buenos Aires en su Panorama Agrícola Semanal informó que continúa la recolección de lotes de soja de primera sobre el centro del área agrícola informando rendimientos por debajo a los esperados. "De continuar con dicha tendencia, la actual estimación de producción de 25 millones de toneladas podría registrar un nuevo recorte", señaló la entidad. Paralelamente, el 81,8 % del área apta de soja de segunda se encuentra en etapas críticas para la definición de los rendimientos (R3-R6). Pese a las lluvias registradas a lo largo de las últimas semanas, no se esperan mejoras sobre los rendimientos esperados.

### MAÍZ

## los rendimientos siguen mostrando las consecuencias de la sequía

**L**a cosecha de maíz con destino a grano comercial se concentra en el centro del área agrícola nacional. Los rendimientos informan una gran heterogeneidad, aunque todos se mantienen por debajo de los potenciales del cultivo producto del estrés termo-hídrico sufrido durante el período crítico. A la fecha el avance nacional se ubica en 10,4 % del área apta, reportando un rendimiento medio nacional de 38,9 qq/ha. Frente a este panorama, la entidad bursátil mantiene la proyección de producción para la campaña 2022/23 en 36 millones de toneladas. Este volumen representa en números absolutos, 16 millones de toneladas menos que las recolectadas la campaña anterior.

### GIRASOL

## la cosecha avanza con rendimientos en ascenso

**L**a recolección de esta oleaginosa avanza con fluidez, aunque con una demora interanual de 8,4 puntos porcentuales. Hasta la fecha, la superficie cosechada es del 83,5% del área apta, lo que refleja un progreso intersemanal de 8,3 puntos porcentuales y una producción acumulada de 3,2 millones de toneladas.

El rendimiento promedio sigue ascendiendo a 19,5 qq/ha, lo que permite mantener a la BCBA la proyección de producción nacional de 3.900.000 toneladas.





SERIE

# BH 194

## HI-TECH



garantía de  
**2 años**

Regional ▶

**6** Hasta  
años de  
plazo.

**TASAS DE  
7,95%**

**ENTREGA  
INMEDIATA**

Potencia  
**195HP**

Transmisión  
**16F + 18R**

Levante (KG)  
**8.000**

\*Promoción por tiempo limitado o hasta agotar stock. Imagen meramente ilustrativa.

Casa Central: Av. Atigarr N° 1945, Asunción Tel.: (021) 214 114 - Suc. Ciudad del Este: Km.5 Av. Monseñor Rodríguez Tel.: (061) 572 316/8 - Suc. Encarnación: Ruta 6 Km. 10 Tel.: (071) 218 2900  
Suc. Loma Plata (Chaco): Av. Central 1315 Tel.: (0492) 253 180 / 253 267 - Suc. Santa Rita: Ruta 6 Km. 212,5 Tel.: (0673) 221 045 / 220 151 - Suc. Katueté: Av. de las Residentas Km. 355 Tel.: (061) 597 4000



WWW.VALTRA.COM.PY



VALTRA - RIEDER & CIA



VALTRA.RIEDER

**VALTRA**

GRUPO **RIEDER**



# Tecnomyl desarrolla innovaciones para llevar nuevas tecnologías al productor

Lucas Becker, ingeniero agrónomo, gerente de Marketing de Tecnomyl para Paraguay y Bolivia, destaca que la calidad, la innovación y la búsqueda de la mejor tecnología son la base del crecimiento y la consolidación de esta industria en sus 32 años de trayectoria. Anuncia la puesta operativa de la nueva planta de productos biológicos y resaltó que: “Tecnomyl desarrolla innovaciones para llevar nuevas tecnologías al productor”.



**\_ P. ¿Cuál es la trayectoria de Tecnomyl y hacia dónde avanza?**

**\_ R.** Tecnomyl es una empresa con 32 años en el mercado paraguayo. Siempre tuvo como base la calidad, la innovación y la búsqueda de la mejor tecnología, y por eso invierte en equipos de calidad y en recursos humanos capacitados en diversas áreas. Esto nos lleva a producir y ofrecer las mejores soluciones. Todos los años, desarrollamos miles de parcelas a campo en di-

versos lugares, para probar las soluciones antes de lanzarlas al mercado. Producimos fungicidas, insecticidas, herbicidas, fertilizantes sólidos, fertilizantes foliares y ahora vamos a empezar con la línea de biológicos.

Además de los químicos y fertilizantes, también vamos a trabajar con la línea de biológicos, que la agricultura viene demandando cada vez más. Tecnomyl es una gran industria, que está a la vanguardia con varios productos diferenciados y buscando siempre una alta tecnología para llevar la mejor calidad al productor. Desde este año, Tecnomyl pondrá en producción su nueva industria de biológicos, ofreciendo sus primeras soluciones ya en 2023. En 2024 se prevé producir en mayor cantidad.

**\_ P. ¿Cuál es el objetivo de esa nueva planta? ¿Con qué tipo de productos arrancará?**

**\_ R.** La nueva planta de soluciones biológicas de Tecnomyl va a tener una gran capacidad de producción. La idea es empezar con inoculantes para el tratamiento de semillas, para después seguir con la línea de insecticidas y fungicidas biológicos destinados a las aplicaciones foliares en diversos cultivos. Vamos a tener productos para soja y maíz, con el propósito de complementar a los químicos en el mejor manejo de los cultivos.

La idea es arrancar con los biológicos para el suelo y tratamiento de semillas, avanzando después con los productos de aplicación foliar y también nematicidas, ya que los nemátodos constituyen un problema cada vez más importante.

**\_ P. ¿Cuándo empieza a operar la industria?**

**\_ R.** Está previsto empezar a operar a partir de julio de este año. Vamos a empezar con productos para la próxima campaña agrícola y arrancaremos ofreciendo insumos biológicos para la zafra y la zafriña de soja y de maíz. Luego iremos aumentando la producción.

**\_ P. ¿Cuáles fueron y son los desafíos para la industria Tecnomyl?**

**\_ R.** En más de 3 décadas, el agricultor enfrentó muchos desafíos... y obviamente, una empresa que está en el rubro también lo hizo. Estamos vinculados a un negocio a cielo





abierto, la agricultura, por lo que dependemos del clima, del ambiente y de algunos factores que no controlamos. No obstante, todo lo que se pueda controlar y mejorar lo hacemos constantemente, y en eso Tecnomyl tiene su destaque en el mercado. La innovación, calidad de productos y mano de obra calificada en desarrollo y acompañamiento a través de la asistencia técnica a los diversos sectores (sean productores, distribuidores y otras industrias) es su principal fortaleza.

Aportamos mucho en la cadena productiva. Paraguay es un país que tiene la posibilidad climática de hacer 5 cultivos en 2 años, y eso intensifica los trabajos. Acompañamos el dinamismo de la agricultura, tenemos varios desafíos y estamos en una búsqueda constante para que el productor tenga lo que necesite y pueda trabajar con alta productividad. Ése es nuestro objetivo, promover que se produzca más usando menos recursos y cuidando al ambiente y a los sectores vulnerables de la sociedad.

**\_ P. ¿Hacia dónde apuntan los nuevos desarrollos?**

\_ R. La producción de biológicos es uno de nuestros focos. El equipo está bastante orientado a eso, pero también con los agroquímicos siguen las innovaciones. Hoy las plagas vienen diversificándose, vienen creciendo y nosotros buscamos alternativas de solución para el productor. Tenemos la línea de insecticidas con nuevos

ingredientes activos, los fungicidas con nuevas mezclas y protectores, disponemos de innovados tratamientos de semillas y de herbicidas con novedosas combinaciones y la mejor tecnología de aplicación. Buscamos desarrollar innovaciones, para llevar nuevas tecnologías al productor.

**\_ P. ¿Cómo se prepara Tecnomyl para acompañar la tercera generación de la biotecnología en soja?**

\_ R. Estamos preparados para acompañar esas nuevas tecnologías, estaremos ofreciendo productos para ese segmento. Como industria, estamos buscando otras opciones para complementar esas nuevas tecnologías.

**\_ P. ¿Cuál es el lugar de Tecnomyl en el mercado local y a donde llega con la exportación?**

\_ R. Tecnomyl ocupa un lugar muy importante en el mercado local y también exporta, principalmente a Brasil. También comercializamos nuestros productos en Bolivia, para lo cual estamos desarrollando nuevas tecnologías. En el mercado local, junto con el Grupo Sarabia manejamos aproximadamente el 25% del mercado. Hoy, el Grupo es uno de los principales jugadores del mercado agrícola en sus diferentes segmentos.

**\_ P. ¿Qué significa para Tecnomyl tener el respaldo del grupo Sarabia?**

\_ R. Es muy importante. Es uno de los principales grupos del país, es un grupo muy dinámico, muy seguro, que construyó su trayectoria sobre la base del crecimiento en el acopio de granos, en la producción y venta de defensivos agrícolas y fertilizantes, así como en la financiación de la agricultura.

Pasamos años muy complicados, pero la solvencia del Grupo Sarabia brindó la posibilidad de respaldar a los clientes, tanto productores como distribuidores. Se cuenta con un equipo humano muy fuerte, con personas que están en el grupo desde hace 30 años, que tienen una gran idoneidad y transmiten confianza a los clientes.

Trabajamos en varios segmentos y estamos innovando en nuevos frentes. Somos socios estratégicos del Sistema de Gestión de Envases Vacíos (SIGEV), que fomenta el reciclaje de los envases vacíos de soluciones químicas y su correcta disposición final. Trabajamos mucho en la concientización de esta problemática, y eso forma parte de las tareas de Responsabilidad Social Empresarial asumidas por el Grupo Sarabia. Nos enfocamos a cuidar del ambiente como un aporte para las futuras generaciones, además de los otros aportes que el grupo hace a la sociedad.

Hoy el Grupo Sarabia tiene alrededor de 2.000 funcionarios que ayudan al crecimiento y a la retroalimentación de nuestro negocio, así como al crecimiento de la agricultura en los países en donde actuamos.

El Grupo Sarabia encara varias acciones sociales en diferentes regiones y no solo actúa en el segmento agrícola. A nivel de Responsabilidad Social Empresarial, participa con importantes acciones en escuelas, hospitales, laboratorios y otras iniciativas. **CA**

DÍA DE CAMPO DE IMPAL CON SUS ALIADAS BASF Y NK SEEDS

## Presente favorable y prometedor futuro para soja, maíz y algodón en el Chaco

Una jornada técnica se desarrolló el jueves 20 de abril, en la estancia Mbutu reta (Boquerón). Fue organizada por la firma Importadora Alemana (Impal) y tuvo el apoyo de sus aliadas BASF y NK Seeds. Se abordaron sobre materiales genéticos de soja, algodón y maíz. Sus desempeños recientes y el potencial que tiene para seguir desarrollando la agricultura chaqueña.



**E**l evento técnico fue realizado en las parcelas de Andre Klassen, en la zona de la estancia Mbutu reta, a unos 160 km de Filadelfia. Se aprovechó para compartir las experiencias de los cultivos de soja, algodón y maíz. En ese sentido, estuvo como invitado el Ing. Agr. Wilbert Harder, reconocido profesional chaqueño, quien disertó entre los cultivos de algodón, lo que enriqueció más la jornada al incorporar un enfoque bastante interesante y único. Este año particularmente hubo un incremento en áreas aldoneras en la Occidental, como una apuesta a la diversificación.

El equipo de Campo Agropecuario Multimedia acompañó el evento y entrevistó a Diego Saavedra, responsable técnico comercial de NK, una de las aliadas de Impal presentes en la ocasión. Resaltó que el encuentro apuntó a “fidelizar con los clientes, dar a conocer el potencial y posicionar parte de los productos, como también resaltar la producción en el Chaco que está en una etapa de desarrollo interesante. Acompañamos a nuestro aliado comercial



Diego Saavedra,  
responsable  
técnico  
comercial de NK

Importadora Alemana, en Mbutu reta, para ver parcelas de soja, algodón y maíz, los principales cultivos que sobresalen en la zona chaqueña.

El día de campo contó como empresa principal a la aliada BASF, mientras que la invitada fue Syngenta NK Seeds. “Vinimos para demostrar lo que verdaderamente el productor podría experimentar encontrándose en esa región del país. Junto a esto, hacer sentir que Importadora Alemana S. A. es una empresa preparada para satisfacer todas las necesidades del productor”, recalcó Saavedra. Cabe recordar que Impal tiene una sede en Filadelfia, con una unidad de acopio y con insumos para la producción, además de apoyo logístico para la recepción y el acompañamiento al agricultor.

Entre las propuestas de NK, el entrevistado resaltó la cartera de híbridos. “Tenemos todo el portafolio de la marca. El NK 520 VIP3, material de lanzamiento, en su segundo año de comercial, está teniendo excelentes resultados, sea en la producción de granos como de ensilaje. Otros más antiguos, como el SUPREMO VIP 3 y STATUS VIP, se destacan en la región por su rusticidad, adaptabilidad y excelente techo productivo. Resalta de estos híbridos su alta tolerancia al complejo de enfermedades causadas por ‘cigarrita’, uno de los principales problemas que afectan hoy en el cultivo del maíz”.

Agregó que igualmente se lanzó en todos los campos de ensayos de la organización Ideagro, el NK 467 VIP



3. "Es un material superprecoz que nos sorprendió su adaptabilidad en el Chaco, bastante distinta a lo que estamos acostumbrados. Hasta hoy vemos muy adaptable, muy sano y en excelentes condiciones. Viene posiblemente para adaptarse y quedarse en esta región complicada pero hermosa para la producción agrícola nacional. Para el Chaco es un año positivo para los productores porque está lloviendo, prácticamente cada semana, así como requiere el cultivo". Celebró que, en lo que fue desde inicio de temporada hasta la jornada, las parcelas registraron unos 400 mm de lluvias. "Esto es espectacular para el maíz, ya que necesita aproximadamente esa cantidad durante todo el ciclo. El clima actual en el Chaco está óptimo para todos los cultivos. En el Chaco está ocurriendo mucha migración de área de pastura, a agricultura, porque hoy el productor chaqueño está cerrando el ciclo de la integración, produciendo su propio alimento", resaltó como un punto a favor de combinar actividades productivas, en



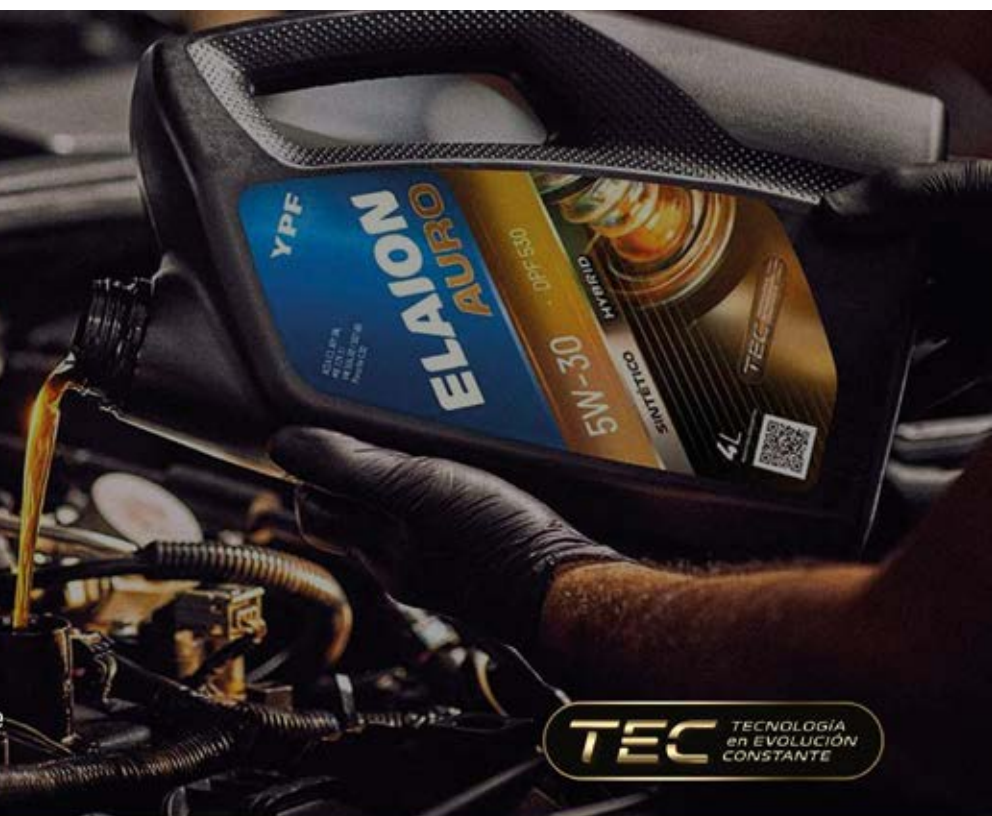
este caso agrícola con ganadera.

Ante este desafío NK igualmente cuenta con las mejores propuestas. "Estamos posicionando y recomendando el DEFENDER VIP 3 para ese tipo de área, porque es un híbrido bastante rústico, bastante sano. Con respecto a enfermedades del complejo 'cigarrita', está entre los más tolerantes. Otro beneficio es la relación costo - beneficio, pues se paga menos dólares por bolsa y nos entrega una cantidad de toneladas por hectárea de granos o de materia seca", concluyó. **CA**

**YPF**

**CGS**

Representante Oficial de **YPF**  
Av. Madame Lynch e/ Santa Margarita Youville  
Tel.: (595 21) 673 395 - Telefax: 021 684 002  
E-mail: ventas@cgs.com.py - www.cgs.com.py



**TEC** TECNOLOGÍA  
en EVOLUCIÓN  
CONSTANTE

*Impulsando el desarrollo del Chaco*



## JORNADA DEMOSTRATIVA TRACTO JUNTO A BALDAN

# Tracto demostró las virtudes de las máquinas Baldan en Fram

Tracto y Baldan realizaron una exposición con demostración de maquinarias. La cita fue en el distrito de Fram, Itapúa, región donde la marca es bien aceptada y muy utilizada. El objetivo de estas empresas organizadoras de la jornada demostrativa fue estar más cerca de los clientes productores, quienes aprovecharon la ocasión para interiorizarse más sobre estas herramientas y canalizar diversas consultas para la mejor utilización de las mismas.



**T**racto y Baldan tiene años de trayectoria de trabajo conjunto de ofrecer tecnologías y servicios oportunos que facilitan la tarea del productor. Los desarrollos más innovadores y eficientes de esta industria de Brasil "Baldan" siempre están disponibles para el campo paraguayo y esta representante "Tracto" responde con todo el respaldo canalizando financiamientos y una posventa acorde a como requieren los productores. El pasado 27 de abril eligieron el distrito de Fram, una pujante zona de producción del departamento de Itapúa, para exponer maquinarias y desarrollar una jornada de demostración e interacción con sus clientes con resultados satisfactorios.



Jorge Cañete,  
asesor de ventas  
de Tracto

Jorge Cañete, asesor de ventas de Tracto, explicó que el objetivo de la exposición de maquinarias fue acercarse más a los clientes para que los productores de la región vean que Tracto y la marca representada Baldan, está día tras día acompañando la producción y trayendo sus productos para sumar a la agricultura paraguaya.

"Buscamos con esta jornada que la gente nos visite y realicen sus consultas técnicas ya que tenemos en el acompañamiento de la gente de fábrica", dijo al detallar sobre las cualidades de algunas máquinas expuesta en la ocasión como: la Plantadora Agiflex autotransportable, muy conocida ya por los productores; las plantadoras topográficas, sembradoras SKADI y todos los productos con miras a la próxima campaña de soja-

Explicó que en esta oportunidad se enfocaron a la línea Baldan, ya que en la región de Fram y alrededores es muy reconocida la marca y muy utilizada. "Nuestro objetivo es acercarnos a los clientes, mostrar las máquinas que disponemos, las promociones que podamos ver todas las opcio-





nes y que los clientes puedan sentirse cerca de Tracto y Baldan, además de reafirmarles nuestro compromiso que estamos a disposición siempre con ellos", refirió.

Tracto cuenta con una sucursal en Bella Vista, Itapúa, donde cuenta con la línea de repuestos, maquinarias e implementos de Baldan y todas las marcas que representa.

#### Tecnología de siembra Baldan

Odirlei Meier, representante de fábrica de Baldan, destacó las tecnologías de siembra Baldan, que son las planta-



Odirlei Meier,  
representante  
de fábrica de  
Baldan

doras y sembradoras. Entre las novedades resaltó la sembradora Agiflex, una máquina de precisión autotransportable, diseñada para altos rendimientos. La misma cuenta con sistema Fertisystem y sistema de precisión plantig, entre otras cualidades.

Otra propuesta para la siembra fue la SP Topográfica, una máquina, articulada y pivotada y la sembradora SKADI para granos finos y otras propuestas de tecnología de siembra de esta industria brasileña con amplia trayectoria en la fabricación de maquinarias agrícolas.

El representante de fábrica aprovechó la oportunidad para destacar la alianza de varios años con la firma Tracto y resaltó se realizarán demostraciones similares en las diferentes sucursales. **CA**



# Impulsando la Evolución

## CGS

Representante Oficial de **YPF**

Av. Madame Lynch e/ Sta. Margarita Youville y Tte. Héctor Valdez

Tel.: (59521) 673 395 - Telefax: (595 21) 684 002

Email: [ventas@cgs.com.py](mailto:ventas@cgs.com.py) - [www.cgs.com.py](http://www.cgs.com.py)

**Impulsando el desarrollo del Chaco**





# Soja en todo su esplendor

Superará los desafíos en cada etapa de tu cultivo con las soluciones **BASF**.

Semillas

Tratamiento de semillas

Herbicidas

Fungicidas

Insecticidas

Lográ que tu soja alcance todo su potencial con los productos de **BASF Agro**: ¡Cuidá tus cultivos de principio a fin!







 **BASF**

We create chemistry

Máquinas: Avanzan las ventas

Observando los primeros cuatro meses del 2023 podemos afirmar que avanzan las ventas de maquinarias. Los números son más alentadores para algunos segmentos, como los tractores, pero las demás también se venden bien y van incorporando muchas nuevas tecnologías. Según los datos de la Cámara de Automotores y Maquinarias (Cadam), hasta abril de 2023, se vendieron 546 tractores, 130 cosechadoras y 27 pulverizadores. La preferencia por marcas sigue estable. En tractores John Deere tiene el 43% del mercado, Massey Ferguson se ubica en segundo lugar con el 18% de las ventas y New Holland y Case IH comparten el tercer lugar con el 13% de las preferencias cada una. En cosechadoras también John Deere

acapara la preferencia con el 42% de las ventas, en segundo lugar está New Holland con el 34% de las preferencias y en tercer lugar Case IH con el 15% del mercado. En pulverizadores Jacto sigue en primer lugar con el 33% de las ventas y el segundo lugar compartieron John Deere y Massey Ferguson con el 18 % de participación en el mercado cada uno. La comercialización de maquinarias agrícolas va retomando el dinamismo. La cosecha de soja en la última campaña se recuperó y se vive un clima favorable que motiva a realizar inversiones en maquinarias. Además volvieron las exposiciones que son buenas vitrinas para concretar negocios.

Máquinas vendidas

Hasta Abril-2023

Tractores

|                 |     |
|-----------------|-----|
| John Deere      | 236 |
| Massey Ferguson | 97  |
| New Holland     | 73  |
| Case            | 71  |
| Valtra          | 54  |
| LS              | 10  |
| Lovol           | 4   |
| Yto             | 1   |



Fuente: Cadam.

Total 546

Cosechadoras

|                 |    |
|-----------------|----|
| John Deere      | 54 |
| New Holland     | 44 |
| Case            | 20 |
| Massey Ferguson | 7  |
| CLAAS           | 5  |



Total 130

Fuente: Cadam.

Pulverizadores

|                 |   |
|-----------------|---|
| Jacto           | 9 |
| JD              | 5 |
| Massey Ferguson | 5 |
| New Holland     | 3 |
| Valtra          | 2 |
| Case            | 2 |
| Kuhn            | 1 |



Total 27

Fuente: Cadam.

Cotización en Chicago (26-04-2023)

Fuente: CBOT (26-04-2023)

Soja

| Mes    | US\$/Ton |
|--------|----------|
| May-23 | 443      |
| Jul-23 | 464      |
| Ago-23 | 472      |

Maíz

| Mes    | US\$/Ton |
|--------|----------|
| May-23 | 253      |
| Jul-23 | 237      |
| Set-23 | 215      |

Trigo

| Mes    | US\$/Ton |
|--------|----------|
| May-23 | 227      |
| Jul-23 | 235      |
| Set-23 | 240      |



# Línea CR

Mayor tecnología, mayor productividad



**Tape Ruvicha**



Casa Central Asunción: **Tel. 021 671 900** • Sucursal Encarnación: **Tel. 071 214 212/4**  
Sucursal Ciudad del Este: **Tel. 061 578 800** • Sucursal Katuete: **Tel. 0471 234140**  
Sucursal Loma Plata: **Tel. 0492-252-338 - 0492-252 343**

Sub Distribuidores:

**AGRO SACUNDAY S.A.**  
TUB. Distribuidor Autorizado de Tape Ruvicha  
Telf: (595 - 673) 220108/9



Seguinos en:



VISITANOS EN  
**www.newhollandpy.com**



CMP AGRO COMO ALIADO ESTRATÉGICO EN EXITOSO CASO



## Hidroponía, alternativa válida para un mercado insatisfecho

La apuesta por soluciones tecnológicas permite avanzar hacia modelos más eficientes y una producción más rentable en los campos. Es por ello, que desde la empresa CMP Agro se vienen acompañando proyectos válidos como el desarrollo de cultivos verticales, entre estos los sistemas hidropónicos. El equipo de Campo Agropecuario Multimedia visitó una finca en la zona de Alto Paraná para conocer detalles de un caso exitoso.

**E**n Juan Emiliano O'Leary, portal de Alto Paraná, yendo por ruta PY02, se encuentra la finca del Ing. Agr. Mateo Cantero, joven profesional ingeniero agrónomo, quien encontró en la hidroponía la solución a una necesidad de mercado, sobre todo para abastecer lechugas. Y es que el distrito conocido también como "Capital del lago"

cuenta con uno de los recursos fundamentales para emprendimientos productivos como es el agua que, incluso para una agricultura vertical, en el caso de los sistemas hidropónicos, se emplean soluciones acuosas con nutrientes para el desarrollo de las plantas.

Durante la visita del equipo de Campo Agropecuario Multimedia, recordó que el proyecto surgió tras realizar un estudio de mercado. "Llegamos a ver que había necesidad de lechugas, porque no se abastecía. Consideramos las opciones, tales como desarrollar una huerta





a nivel campo, pero es una producción complicada por los riesgos. Analizamos alternativas, hicimos cálculos de costo/beneficio y eso nos condujo a hacer hidroponía. Vimos si iba o no a compensar la inversión. Estudiamos bien e implementamos nuestro propio sistema para dar rentabilidad”, mencionó al relatar los primeros pasos. Lo siguiente fue elaborar la idea, buscar los equipos e insumos y ver la forma de financiar. Ahí fue que contactaron con la firma CMP Agro. “Para nosotros es muy importante el apoyo recibido de CMP Agro. Presentamos el proyecto, aprobaron y nos apoyaron incluso con financiamiento. Hasta ahora lo siguen haciendo y recibimos asistencia técnica para nuestra producción”, resaltó. Este tipo de soporte, reiteró, es fundamental no solo para iniciar un emprendimiento, sino también para apuntalarlo y crecer. Por ello, tras iniciar de abajo, el objetivo trazado es a seguir incrementando la producción. La principal motivación es el resultado favorable esperado al final de cada cosecha. “Producir bajo este sistema permite asegurar un costo/beneficio ante una mayor incer-

tidumbre de hacerlo a campo abierto. El riesgo de producir es mayor y el tema de mercado, cada día que pasa, es más exigente. La hidroponía además de garantizar más una cosecha frente a adversidades, permite ofrecer productos más nutritivos y saludables. A eso, se suma un flujo de caja rápido, porque en el caso de la lechuga es de ciclo corto y se puede desarrollar durante todo el año, ofreciendo calidad, también por el manejo en la poscosecha”.

Comparó el salto dado, pues de 5 mil plantas al inicio, actualmente llega a 30 mil plantas por mes y con proyección a aumentar. La siguiente meta es llegar a 100 o 120 mil plantas mensuales. Si bien sigue el proceso de amortización de la inversión, dijo estar muy satisfecho con los resultados alcanzados y, esto justamente, es lo que le permite proyectar a incrementar el volumen. “Tenemos mercado asegurado. Proveemos los doce meses del año, principalmente a cadenas de tiendas de cercanía de Asunción.

**MANEJO.** Para el manejo técnico, se aplica el sistema de cultivo NFT (Nutrient Film Technique) circulante, a través de un reservorio que bombea el motor, con un programador automático. La producción de la lechuga se desarrolla en tres etapas. La primera, denominada “Maternidad”, de preparación que dura unos 15 días. Luego, “Intermedia”, otros 15 días, con lo que se tiene un ciclo de 30 días de los 40 a 45 días que requiere esta hortaliza verde hasta su conclusión. A esta fase, la denomina “Terminación”, por lo que la dinámica productiva es rápida y permanente para ofrecer al mercado. Al implementar la hidroponía, la solución acuosa nutricional es fundamental. “Hacemos nuestra propia formulación y buscamos mejorar en la parte de poscosecha para tener un producto de calidad. Que sea crocante y agradable al consumidor. Para la nutrición vegetal vemos las combinaciones requeridas. Así, podemos brindar más calcio, más micronutrientes, si hace falta reforzar eso para que la planta sea más con-







sistente o bien podemos usar complementos foliares, dependiendo de variables climáticas, como lluvias o nubosidad, por más que esté bajo invernadero, no descuidamos eso”. Complementó que, ante un clima muy desfavorable se hace alguna aplicación. “Cuando hay muchas lluvias o nubosidad, la planta como que ‘entra en pausa’. Empleamos nuestros conocimientos y experiencia para suplir esa necesidad y fortalecemos con nutrición foliar, macro y micronutrientes, algunos aminoácidos y bioestimulantes. Lo que más usamos son flavonoides, que hace que la planta active una defensa para situación adversa, alta o baja temperatura o baja luminosidad y los aminoácidos son para dar un poco de energía, para no perder su ritmo de crecimiento”.

Explicó que pueden emplear productos orgánicos de forma preventiva para dotar más sanidad a los vegetales. “Al ser ciclo corto (la lechuga), le atacan menos las enfermedades o plagas y, si está bien nutrida, no se enferma. Buscamos el equilibrio nutricional y evitamos que los patógenos ingresen fácilmente en los tejidos de la planta, por lo que no empleamos defensivos residuales. Y es que en algunos casos



Ing. Agr. Mateo Cantero



no tiene sentido, porque si la ‘Terminación’ requiere unos 15 días, hay químicos con un periodo de carencia de 30 días. No se puede aplicar un producto tóxico. Tenemos que cuidar al mercado y a los consumidores”.

**APOYO FUNDAMENTAL.** Volvió a resaltar la importancia de contar con la asistencia integral en proyectos como este. “La lechuga es una especie sensible. Hay que producir calidad, por eso necesitamos proteger y dar el mayor confort a la planta para que se desarrolle bien. Necesitamos buenas infraestructuras, como contar con invernaderos. Y toda la parte de plasticultura recibimos de CMP Agro, tanto para la cobertura del cultivo protegido como para la hidroponía. La marca es Agrinplex, de calidad muy buena, estable, en se adapta bien a la estructura. Estamos muy conformes con la calidad del plástico adquirido de ellos”. Se mostró confiado en seguir avanzando e instó a los interesados a involucrarse con emprendimientos productivos, siempre con el respaldo de firmas o asistencia técnica de primera. “Gracias al apoyo de CMP Agro por hacer posible este proyecto. Es una aliada estratégica para nosotros porque estuvo y sigue presente y nos permite pensar en ampliar la producción. La gente que quiera emprender y lanzarse en este rubro, hay mercado abierto... Es un rubro muy bueno, muy noble y en hidroponía el futuro es eso. Se tiene que asegurar el mercado. No solo con lechuga, también con otras hortalizas”. **CA**



# Pix<sup>®</sup> 50

## Fitorregulador

**Plantas más compactas y  
mayor cantidad de cápsulas  
en el cultivo de algodón.**



 **BASF**

We create chemistry

 **GPSA**

AVANCES DE BASF EN SOLUCIONES INTEGRADAS

## INNOVACIONES PARA ACELERAR LA TRANSFORMACIÓN DE LA AGRICULTURA

La compañía BASF amplía las innovaciones para una gestión de cultivos más eficiente, mejorando la excelencia en protección de cultivos, biotecnología e inteligencia de datos. Para ello, avanza en el desarrollo de nuevos modos de acción de principios activos, formulaciones innovadoras y biotecnología y refuerza su posición como proveedor de soluciones digitales, resaltó en un informativo dado a conocer.



**L**a multinacional BASF presentó sus últimos avances en su pipeline - portfolio futuro- de innovaciones para protección de cultivos, semillas, eventos biotecnológicos y en herramientas digitales. Su enfoque es proporcionar soluciones que satisfagan las necesidades de los agricultores para ayudarlos a manejar las presiones de plagas, enfermedades y malezas en los sistemas de cultivo específicos de la región, así como los desafíos climáticos y las

demandas de los consumidores. En línea con la estrategia comercial anunciada en 2019, la compañía ha dirigido sus innovaciones a mejorar la productividad y la calidad de los principales cultivos en todo el mundo, como la soja en las Américas, las frutas y verduras en Europa y el arroz en Asia Pacífico. El valor de la cartera de innovación de BASF sigue siendo fuerte, con un pico potencial de ventas estimado de más de € 7.500 millones con soluciones que se presentarán al mercado en los próximos diez años. “Nuestro objetivo es ser cada vez más una empresa de soluciones integrales y ampliar las opciones que podemos ofrecer a los agricultores. Para ello, seguimos invirtiendo fuertemente en investigación y desarrollo con € 944 millones



invertidos en 2022. Los agricultores pueden seguir confiando en BASF en el desarrollo y la creación conjunta de nuevos ingredientes activos, formulaciones innovadoras, eventos biotecnológicos para agregar más valor a la producción agrícola, tanto económica como ambientalmente”, indicó Livio Tedeschi, presidente global de la División de Soluciones Agrícolas de BASF. “Nuestro portfolio de productos demuestra que no solo estamos fortaleciendo nuestra experiencia en química y ciencias ambientales, sino que también la combinamos con biotecnología y experiencia en datos para futuras innovaciones” comentó a su turno Peter Eckes, presidente global de Investigación y Desarrollo y Regulación, División de Soluciones Agrícolas de BASF.

**AMÉRICA LATINA.** BASF desarrolla e integra innovaciones de semillas, protección de cultivos y soluciones digitales, adaptadas a necesidades de agricultores en América Latina. Uno de los lanzamientos recientes fue el fungicida Belyan® para soja y algodón en Brasil, próximo a lanzarse en Uruguay. La solución tiene el ingrediente activo Revysol®, un producto del grupo químico de los triazoles totalmente nuevo y exclusivo del mercado. Es una herramienta importante para el manejo de la resistencia en cultivos estratégicos. Ya está disponible para los sojeros brasileños desde la última cosecha y estará para los productores de cebada en Uruguay a partir de los próximos meses. Las soluciones basadas en Revysol® también están presentes en otros países latinoamericanos y ayudaron a los agricultores a gestionar de manera más eficiente y con mayor productividad. En el futuro, soluciones basadas en Revysol complementarán el manejo de enfermedades en cultivos de la región. En esa línea, en el “pipeline” se resaltó Melyra®, fungicida con la innovadora molécula Revysol, combinando desempeño contundente, selectividad y perfil ambiental más favorable, con avances en ensayos a campo en Argentina. En el mediano plazo, estará disponible en Uruguay. Para enriquecer una de las carteras de herbicidas



más amplias de la industria, BASF lanzó en Canadá y Australia Tirexor®, una nueva clase de inhibidores de PPO (protopórfido oxidasa) específicos para controlar malezas de hoja ancha, así como una amplia variedad de gramíneas. La innovación llegó a nuestra región siendo parte de la fórmula de Voraxor®, recientemente lanzada en Uruguay. Tirexor® es uno de los ingredientes activos de este nuevo producto. En próximos años, Voraxor® se lanzará a otros países de la región. En Argentina, durante la última campaña, se realizaron 235 “demoplots” con este producto y más de 6000 productores visitaron los ensayos pudiendo observar sus beneficios.

**TAMBIÉN PARAGUAY.** En desarrollo de eventos biotecnológicos para cultivos clave que contribuirán al legado de los agricultores, el pipeline de desarrollo de la soja de BASF destacó novedades con resistencia a los nematodos a la roya asiática y a las orugas, así como tolerancia a herbicidas de diferentes modos de acción. Se espera que la novedad llegue a los mercados de Brasil y Paraguay a principios de la década de 2030. Con relación a nematodos en otros cultivos, BASF lanzó en Argentina el Elenquo®, nematicida a base de extracto natural, obtenido a partir del árbol Quillay (Quillaja saponaria), inicialmente para cultivos de vid y tomate. En algodón, los esfuerzos de la compañía se concentrarán en la plataforma GLITP, que incluye variedades con tolerancia a los herbicidas Isoxaflutole, Glufosinato y Glifosato, en asociación con proteínas BT, que controlarán las plagas de cultivos más relevantes. Se espera que la plataforma se lance inicialmente en Brasil en 2024. En el área de soluciones digitales, el foco está en herramientas que ayuden a agricultores latinoamericanos en el uso más eficiente de los recursos y una mejor toma de decisiones. Para controlar las malezas con precisión, Bosch BASF Smart Farming (Joint Venture creada entre BASF y Bosch) desarrolló la Solución de Pulverización Inteligente. Combina plataforma digital con la inteligencia® agronómica xarvio®, con hardware y tecnología de conectividad de Bosch. Permite identificar malezas y la pulverización selectiva en tiempo real, en pre y posemergencia de cultivos. La plataforma xarvio® FIELD MANAGER lanzará al mercado



brasileño una solución para recomendar el momento correcto para la aplicación de fungicidas. La herramienta utiliza una lógica agronómica que analiza el clima, la fecha de siembra, la variedad sembrada en el área, la etapa fenológica en la que se encuentra el cultivo y la susceptibilidad/tolerancia de los híbridos a enfermedades.

**INNOVACIÓN, CLAVE PARA LA SUSTENTABILIDAD DE LA AGRICULTURA.** Para Sergi Vizoso-Sansano, vicepresidente senior de la División de Soluciones Agrícolas de BASF en América Latina, la innovación es la base de la industria. Para 2030, en la región, la compañía tendrá cerca de 150 lanzamientos de soluciones para proteger cultivos, eventos biotecnológicos y herramientas digitales, así como variedades de semillas de soja, algodón, arroz y frutas y verduras. “BASF tiene como objetivo proporcionar una experiencia cada vez mejor a los clientes, con una visión integral de los cultivos, uniendo eficiencia y sustentabilidad. Nuestro trabajo se centra en proporcionar a los agricultores de todo el mundo una mayor productividad, reduciendo los



impactos en los recursos naturales”, indicó. Mientras, también se pone el foco para Argentina, Uruguay Paraguay Bolivia, con otras innovaciones tecnológicas para dar más soluciones integrales.

En ese sentido, Fernando Cardello, gerente senior de Investigación y Desarrollo de estos países recordó que BASF cuenta con “lanzamientos actuales y futuros que nos permiten consolidarnos como la compañía más innovadora del sector. En protección de cultivos, en el corto plazo, planeamos 25 lanzamientos hasta 2024, mientras que hasta 2030 estaremos sumando 8 nuevos activos”, subrayó. Caber destacar que, para BASF, la agricultura es clave para proporcionar suficientes alimentos saludables y asequibles para una población en rápido crecimiento y al mismo tiempo reducir los impactos ambientales. Como multinacional, cuenta con más de 111.000 empleados y activa en seis segmentos: productos químicos, materiales, soluciones industriales, tecnologías de superficies, nutrición y cuidado y soluciones agrícolas. Solo en el 2022, generó ventas de € 87.300 millones y cotiza sus acciones en bolsas tanto de Frankfurt como de Estados Unidos. **CA**



**NUEVO FUNGICIDA**

Cripton®  
**Xpro**



Cripton®  
**Supra**



**LA MEJOR COMBINACIÓN  
PARA MÁXIMA PROTECCIÓN**



**D/DEKALPAR**

# BALPAR SUMA SOLUCIONES PARA LAS AGROINDUSTRIAS



**D**esde hace más de 30 años, BALPAR cumple su objetivo de brindar soluciones de pesaje a las industrias paraguayas. Empezó con la oferta de una primera báscula plataforma y fue evolucionando hasta brindar una amplia gama de sistemas y equipos para el control del peso de la producción y del movimiento de entrada/salida de mercaderías.

En su propósito de sumar soluciones, BALPAR incorporará a su oferta toda la gama de soluciones en sistemas de fraccionamiento, envasado y manipulación de DOSETEC, empresa brasilera especializada en este tipo de equipos.

Cristian Postel, Gerente de Cuentas Clave de BALPAR S.A., expresó satisfacción por la incorporación de una amplia gama de soluciones de Embolsado y Dosificado para el diversificado segmento de las agroindustrias, principalmente para semillas, alimentos integrales, granos de cereales y productos en hojuelas, como hojuelas de arroz, maíz y avena, Harinas, refinados, salvados y



productos en polvo en general. Incluso estas soluciones pueden utilizarse en materiales para la industria de la construcción, permitiendo el fraccionamiento y envasado de arena, grava, cemento, cal, piedras, entre otros, que son utilizadas en empresas viales, mineras, cementeras, etc.



Cristian Postel,  
Gerente de  
Cuentas Clave  
de BALPAR S.A

Desde BALPAR, buscan la innovación en sistemas que faciliten la transformación de las industrias optimizando los procesos productivos, reduciendo pérdidas y haciendo más transparente y eficiente la gestión en la industria nacional. **CA**



# BALPAR S.A.

Construyendo el futuro juntos



## Básculas Pesa Camiones

¡La solución de pesaje ideal que requiere  
tu industria! Te esperamos en la:



**Del 24 al 27 de Mayo** Loma Plata - Chaco

Visitanos en el Stand D14 Pabellón Comercial

[www.balpar.com.py](http://www.balpar.com.py)

EDICIÓN 2023

# La Expo Pioneros llega ampliada



La cuarta edición de la Expo Pioneros llega ampliada porque desde la organización se informó el crecimiento en área de exposición y en participantes. La muestra chaqueña va del 24 al 27 de mayo en su predio ferial, en Loma Plata (Boquerón). Se anuncian importantes eventos y, en ganadería, la Brahman desarrollará su Nacional de este año con buena cantidad de ejemplares, se indicó.

La Expo Pioneros 2023 mantiene su estructura de oferta agrotecnológica a cielo abierto y con sectores bajo techo y una vez más la capacitación se desarrollará bajo tres ejes de actividades, la parte de la tecnología para el agro, el sector ganadero y las dinámicas. En el primer caso, se resaltan las propuestas de las empresas, así como la "Plaza de la Tecnología" ya estrenada en la edición anterior. Con respecto al segmento pecuario, están previstos programas tales como remate de



Ricky Penner,  
gerente general  
de Pioneros del  
Chaco

animales y juzgamientos de diferentes razas y especies, entre estas bovinas, equinas y ovinas. Es de ponderar la decisión de la Brahman Paraguay de trasladar su Nacional 2023 durante este evento. En dinámicas, finalmente, se apunta de vuelta a demostrar equipos de labranzas, siembras, pulverización cosecha, así como implementos de forrajes y pastoreo racional intensivo.

Entre las novedades para esta edición, desde la organización se anunciaron al menos tres propuestas de estreno. Justamente la demostración de pastoreo racional intensivo sería uno de los atractivos inéditos en la muestra. Otros son el certamen "Futuro agricultor" y el concurso "Espanta pájaros", con la participación de escuelas del Chaco. Ricky Penner, gerente general de Pioneros del





Chaco, resaltó que existe mucho interés de empresas nuevas para participar de esta gran muestra agrotecnológica. “Hemos crecido 20% en cantidad de expositores y 20% en cantidad de metros cuadrados. Son más de 200 expositores y 50 cabañas. Supera toda la expectativa de los organizadores, quienes celebran el gran entusiasmo de todas las firmas prestas a participar porque visualizan un gran potencial de desarrollo”, resaltó el entrevistado.

Recalcó que Pioneros se caracteriza por dinámicas a campo, con un trabajo minucioso previo para presentar cultivos bien preparados y en mejores condiciones. “El sector agroeinteligente presentará innovaciones tecnológicas para el campo. En el sector ganadero también demuestra un gran crecimiento, con unos 530 animales inscriptos y con la Nacional de Brahman de nuevo

será también una gran fiesta ganadera”. Sobre las capacitaciones, anunció que ya se calendarizaron algunas propuestas. Entre estas, la producción agrícola y ganadera, tanto de carne como de leche. Estas orientaciones se realizarán por la mañana, de 8 a 10. Las siguientes horas son para la agenda agroeinteligente y tras el mediodía, las dinámicas. Estás serán de pasturas y forrajes, alternando con las agrícolas, siembra, pulverización y cosecha. Consideró atractiva igualmente las novedades didácticas y educativas para los chicos, como el “Futuro agricultor” y otras propuestas. “Se anunciaron muchos lanzamientos. La Expo Pioneros es una vitrina para mostrar al mundo el potencial que tiene el Chaco paraguayo, también una plataforma de negocios para presentar nuevas tecnologías, conocimientos y acelerar su incorporación en el campo. Es un lugar donde el productor encuentra lo último en el mercado. Se transfiere mucho conocimiento técnico para que la producción en el Chaco siga creciendo y aportando al desarrollo del Paraguay”, concluyó. Hasta el momento se realizaron tres ediciones, concurren en total más de 25 mil productores, compitieron unos 1.050 animales, participaron 544 expositores y se realizaron 45 seminarios de capacitación, según datos institucionales.

### BALPAR S.A. llevará innovadas y reconocidas propuestas

**B**alpar S.A. les espera en la próxima edición de la Expo Pioneros, donde estará presente con un stand dentro del pabellón comercial, específicamente en el número D14. Durante esta muestra, que desarrollará del 24 al 27 de mayo, los visitantes podrán observar toda la amplia gama de soluciones enfocadas a satisfacer variadas necesidades de las industrias instaladas en el Chaco paraguayo. Pondrá a disposición de los productores y visitantes su trayectoria de 30 años de experiencia en el mercado paraguayo, con soluciones innovadoras de pesaje y tecnologías de vanguardia.

Destacará varios modelos de las básculas pesa camiones, de las que resalta las de plataforma totalmente metálicas, de uso general y el modelo reforzado para cantera y campamentos viales, así como las de plataforma de hormigón, tanto para uso general y agrícola, con un ancho especial que permite operar con algunos tipos de implementos agrícolas.

La empresa aprovechará la oportunidad para presentar su nueva incorporación, la marca DOSE TEC, con la que ofrecerá una amplia línea de embolsadora al servicio de las empresas.

Además, expondrá las balanzas comerciales con impresora



incorporada para emisión de tickets adhesivos; toda la línea de mobiliario comercial como góndolas, estantes pesados y livianos, checkouts, antecajas y más. También ofrecerá su línea de cuchillos profesionales con número de serie de la marca MUNDIAL, especial para frigoríficos o carnicerías. Herramientas de limpieza profesional que son ideales para el mantenimiento de la higiene dentro de las industrias.

BALPAR, aparte de estar presentes y poner su grano de arena en cuanto a soluciones tecnológicas de pesaje se trate tiene el compromiso de acompañar y asistir de cerca a los productores de la región, quienes impulsan el desarrollo de la economía en el Chaco y del país. “Queremos poner todo nuestro esfuerzo y brindar nuestro granito de arena para un mayor crecimiento de esta zona tan pujante y productiva”, destaca la gacetilla de la empresa.

### CMP AGRO presentará diversos productos para la región



**C**MP Agro estará presente en la Expo Pioneros 2023 con un destacado stand donde estará desplegando sus diversos productos posicionados para la región del Chaco, entre las que se destacan: la geomembrana, los comederos para ganado, silos bolsas y bolsas para semilla. Son productos cuyas demandas van en crecimiento en la región, destacó Iván Amarilla, representante comer-

cial de CMP Agro.

Otros productos que estarán presentes en el stand de CMP Agro durante la feria de Pioneros son las mallas para hacer fardos y los film plásticos para envolver los fardos para garantizar la mejor conservación del forraje. Esta empresa, que viene apostando fuerte por esta región del país, estará además con todo su equipo humano difundiendo la asistencia técnica que esta empresa otorga para acompañar el aprovechamiento pleno de los insumos que ofrece por parte de sus clientes.

Amarilla destacó la relevancia de esta rica región y expresó: “El Chaco es una enorme región que no termina de sorprender en cuanto a oportunidades, su expansión ganadera y agrícola auge nos impulsa a realizar en la región Occidental la mayor cobertura. Tenemos la expectativa de concretar buenos negocios y establecer nuevos contactos durante la Expo Pioneros 2023”, dijo.

CMP Agro tiene una amplia trayectoria en ofrecer variados insumos de calidad para la ganadería y agricultura, actividades con la viene fortaleciéndose desde hace más de una década.



# Plataforma Integral FGS

Consola versátil, comando para sembradora, fertilizadora, tractor y fumigador.



## PILOTO AUTOMÁTICO HIDRÁULICO

## AG 3000 MONITOR DE SIEMBRA



J. E. Estigarribia Tel.: (0528) 222 272 • (0528) 222 846 • agrosys@agrosystem.com.py

[www.agrosystem.com.py](http://www.agrosystem.com.py)

### RIEDER & CIA junto a Valtra en la feria

**R**ieder & CIA acompañará la Expo Pioneros con su completa gama de maquinarias agrícolas Valtra, entre las que se destacarán los tractores de las series: **Serie A, Serie BM, Serie BH High Tech, Serie T y Plan-tadora Mometum**

También contará con sus maquinarias de construcción y vial de la mano de Volvo Construction y de SDLG, además de su amplia gama automotriz con sus marcas Volvo, Renault y Mahindra.

“Para nosotros es un privilegio poder estar presentes en esta feria y acompañar a la región chaqueña donde se observa un importante crecimiento tanto en producción ganadera y agrícola, como así también en el desarrollo de las colonias que componen las cooperativas de producción.

Estaremos presentes con nuestro



amplio portafolio, con precios contados diferenciados y planes de financiamiento vía cooperativas de la zona y bancos aliados, sobre todo con el respaldo y la garantía que Rieder y Cía ofrece”, destacó Lissette Fernández, encargada de marketing de la firma.

Resaltó además que para Rieder y Cía estar presentes en esta muestra del Chaco es fortalecer los lazos con los productores de la región. Por eso apuestan al crecimiento constante de la zona con su renovada sede en la ciudad de Loma Plata, y un moderno taller.

### TECNOMYL, con propuestas específicas para el Chaco



**T**ecnomyl estará presente con su amplio portafolio en la Expo Pioneros 2023, donde llevará sus soluciones en defensivos agrícolas para la agricultura, así como productos orientados a la ganadería (sanitación y potenciación de pasturas) y la genética de maíz Agroceres.

“La región del Chaco es una de las de mayor desarrollo en los últimos años. Tecnomyl está trabajando allí desde hace mucho tiempo, con clientes que reciben nuestras líneas de productos desarrollados para esta región”, expresó Lucas Becker, gerente de Marketing de Tecnomyl para Paraguay y Bolivia.

Al destacar la apuesta de esta industria nacional por esta pujante región del país, subrayó que la Expo Pioneros es una de las ferias que se viene consolidando como una de las principales exposiciones del país. Por ese motivo, Tecnomyl presenta nuevamente sus principales novedades, incluyendo productos específicos pensados y desarrollado para la región. Una de las nuevas propuestas que Tecnomyl destaca es su planta de productos biológicos, de próxima puesta en funcionamiento y en fase final de construcción. Esta Unidad presentará al mercado sus primeras soluciones durante los próximos meses.



**A partir de hoy,  
tu cultivo  
tiene un nuevo  
guardaespalda.**



**01.**

Fungicida co-formulado sistémico a base de Azoxistrobin 49% + Tebuconazole 36%.

**02.**

Alternativa eficaz para aplicaciones tempranas en soja.

**03.**

Amplio espectro de control de enfermedades en maíz y trigo.

**04.**

Prolongado efecto curativo, gracias a su elevada relación Triazol: Estrobilurina.

## REPRESENTANTE DE YPF

en Paraguay presente en Expo Pioneros



**C**GS apoya las iniciativas de sus cooperativas aliadas para el desarrollo del Chaco.

Una de las empresas que más apuesta y acompaña las iniciativas de las cooperativas en el Chaco es la Empresa CGS, con presencia desde hace más de 30 años en el mercado y proyectando el crecimiento en la región que sin dudas se verá beneficiada con obras de infraestructuras, como la ruta Bioceánica, indicó Sr. Felipe Páez del equipo de Ventas de CGS. De igual forma, anticipó que estarán presentes en la Expo Pioneros, desde el 24 al 27 de mayo, en su predio tradicional de Loma Plata (Boquerón).

“Vamos a estar con stand propio en la muestra y sobre todo apoyando a nuestros distribuidores regionales, Cooperativas Chortitzer, Fernheim y Neuland, quienes son nuestros aliados estratégicos en los segmentos: Agro, Transporte e Industria con desarrollo en la zona”, dijo. Recalcó que CGS es una empresa que se dedica a



Felipe Páez,  
del equipo de  
Ventas de CGS

la comercialización de los Lubricantes de la marca YPF y con el apoyo directo a las empresas relacionadas, ofreciendo servicios y asistencia comercial en todos los sectores. “Con el corredor Bioceánico se tiene una gran vía para comunicar ambos Oceanos y trasladar la producción chaqueña, como algodón, soja, sorgo, etc. al resto del mundo. Como empresa, nos vemos favorecidos y entusiasmados porque el crecimiento va a demandar mucha actividad y nos vemos muy involucrados en la comercialización de la línea de nuestros Aceites y Grasas Lubricantes”, recalcó. El público y los clientes podrán conocer novedades y nuevas tecnologías en Lubricantes propuesta por la Petrolera YPF en la Expo Pioneros y sobre todo con la nueva Línea de los productos Alta Gama. Línea ELAION, tanto mineral como Sintético de ultima generación para vehículos livianos de todo tipo de combustión y además la línea EXTRAVIDA para máquinas o vehículos pesados que utilizan Diésel acompañando a la ultima tecnología de la norma EURO 5 que exige productos de baja contaminación y emisión de humo y siguiendo la nueva generación en Lubricantes, aportando a un ambiente más sano y limpio, con productos aprobados y homologados internacionalmente.

Finalmente, invita al publico en general a participar de la muestra y visitar el stand de CGS~YPF aportando detalle de los productos.

El mayor objetivo de la Empresa es brindarles acompañamiento y asistencia a los clientes a través de sus Distribuidores y como desafío es acompañarlos en el trabajo y necesidades para el mayor desarrollo del Chaco, dando el apoyo a las cooperativas y poder llegar a través de ellas en tiempo y forma; con los productos a sus asociados y clientes finales.



## SOMAX destacará sus innovadas tecnologías



**S**omax Agro tendrá una destacada presencia en la Expo Pioneros. En pacerlas demostrativas de maíz y algodón presentará su sistema de manejo de diversos cultivos, con el objetivo de contribuir con el éxito de los agricultores con mejores rendimientos. Como novedad destacará Technology Service, la más nueva herramienta de servicios que Somax Agro ofrece

a nivel país, a través de la cual brinda a sus clientes un servicio diferenciado de alta calidad en tecnología de aplicación.

Somax, es una exitosa empresa del agronegocio paraguayo creada por un grupo de profesionales con larga e experiencia en el agro. Se destaca siempre por incorporar tecnologías del mercado mundial, llevando resultados a los productores agrícolas de nuestro país.

Con 14 años de trayectoria en el mercado, cuenta con alianzas con grades y reconocidas empresas del agro mundial, prestando un trabajo serio y competente que hoy resulta en un portafolio completo e innovador de soluciones para el campo.

La solidez del trabajo de Somax a través de los años le brinda respaldo para representar hoy a grandes empresas, así como productos de alta tecnología y calidad internacional. Mas detalles se encuentra en las redes: <https://www.mlabspages.com/somax1/somaxagro>

## TRACTO con varias propuestas para la región

**L**a empresa Tracto en su apuesta constante por la región chaqueña estará presente en la Expo Pioneros donde expondrá su amplia gama de maquinarias e implementos. Además, acompañará con su equipo humano calificado para canalizar todas las consultas.

José Carlos Silvero, gerente de Marketing con Tracto, resaltó entre las propuestas para la feria a la sembradora de precisión autotransportable Baldan Agiflex, los tractores Lovol, implementos agrícolas, maquinarias viales, equipos forrajeros, implementos para preparación de suelo, equipos de agricultura de precisión, el dron de uso agrícola como el DJI Agras T 40, pilotos automáticos y otros.



Tracto viene apostando por esta próspera región del país, dispone de insumos para la producción pecuaria y también la agricultura. Cuenta con dos sucursales en el Chaco, en Loma Plata y Filadelfia, desde donde acompaña de cerca a los productores de la región Occidental.

Esta empresa reafirma su compromiso con los productores del chaco y en efecto seguirá sumando insumos, servicios e infraestructuras para acompañar la expansión agrícola y ganadera de la región.



### DE LA SOBERA destacará máquinas para agricultura y ganadería

**D**e la Sobera Hermanos destacará en la Expo Pioneros la línea de maquinarias agrícolas Massey Ferguson con el propósito de acompañar la expansión de la agricultura en esta región del país, manifestó Antonio Ojeda, Brand Manager de maquinarias de De la Sobera. Comentó que el Chaco es una región estratégica para De la Sobera. “Vemos y acompañamos la región desde hace décadas y ahora ante el auge de la agricultura vamos a acompañar la feria con nuestro portafolio agrícola”, dijo. También estarán presentes la línea de henificación, tracto-



res de media y baja potencia que ya están posicionados en la región. “Nuestra idea es mostrar todo el portafolio que tiene la marca Massey Ferguson para acompañar también la agricultura en el Chaco con los nuevos lanzamientos en pulverizadores con barras hasta 36 metros con estación meteorológica, las cosechadoras clase 5, 6 y 7 desarrolladas para la zona, la plantadora Momentum y otros”, comentó al resaltar que llevarán tecnología acorde a la realidad y el futuro del Chaco.

### GPSA mostrará novedades y apuesta por el Chaco



**G**PSA estará con destacada presencia en la Expo Pioneros, donde reflejará su convencida apuesta por la región con innovaciones en genética e insumos agrícolas en parcelas demostrativas con los cultivos diversificados que está fomentando en el Chaco.



Fabian Pereira,  
director  
comercial de  
GPSA

Fabian Pereira, director comercial de GPSA, anunció que en esta Expo Pioneros se reflejará un clima de negocios más favorable en comparación a las ediciones anteriores, porque el clima está favoreciendo a la buena producción que está permitiendo óptimas cosechas en los cultivos de soja, algodón y maíz.

Entre los destaques para la feria mencionó: los materiales genéticos de soja, híbridos de maíz NK, el regulador de crecimiento para algodón PIX de BASF y por sobre todo una variedad exclusiva de algodón que ofrecerán al productor desde la siguiente campaña.

No podrán estar ausentes las tecnologías para protección de cultivos de Syngenta, Surcos y BASF, además de los productos para nutrición foliar de Gama Technologies.

### SETAC resaltará sus productos para la henificación

**S**etac estará en la Expo Pioneros 2023 donde destacará la línea de maquinarias para henificación además de la gama completa con las diferentes marcas aliadas que representa y distribuye en el país,

Entre las propuestas que estará en exposición se destacan roto enfardadoras, rastrillos, mixers, cosechadoras de forrajes, implementos para preparación de suelos y otros.

Setac es una empresa con 45 años de trayectoria en el mercado. Durante este tiempo se consolidó en el mercado con



14 marcas de diversas procedencias y el servicio de calidad. Esta empresa cuenta con una sucursal en Loma Plata desde donde asiste a la región con un equipo humano capacitado y la logística necesaria para responder los requerimientos de la región. **CA**



## PARA SU CAMPO



Los pivotes de riego **Valley** son una solución innovadora para la irrigación de cultivos.

Estos sistemas de riego permiten una distribución uniforme del agua en el campo, lo que aumenta la eficiencia del riego y reduce el desperdicio de agua.

Además, los pivotes de riego Valley son altamente personalizables y se pueden adaptar a las necesidades específicas de cada campo.

En **Electrogrupo SACI**, somos representantes oficiales de Valley en Paraguay y ofrecemos soluciones completas para la irrigación de su campo con los pivotes de riego de la marca Valley.



Los silos de **CONSILOS** son una solución de almacenamiento de granos de alta calidad.

Esta empresa brasileña ofrece una variedad de silos y secadores de grano con lo último en tecnología que son altamente eficientes y fáciles de usar.

En **Electrogrupo SACI**, somos representantes oficiales de CONSILOS en Paraguay y ofrecemos soluciones completas para el almacenamiento y gestión de granos.



En Electrogrupo SACI somos representantes oficiales de **IMBIL** en Paraguay, IMBIL es una empresa brasileña de industria y mantenimiento de bombas.

Las bombas de IMBIL son reconocidas por su calidad y eficiencia en una variedad de aplicaciones. Además, en **Electrogrupo SACI** ofrecemos soluciones personalizadas para la instalación y mantenimiento de las bombas IMBIL.



SERÁ EN MODALIDAD PRESENCIAL

# Se acerca el V Congreso Paraguayo de Semillas



para desarrollar proyectos vinculados al sector y promover la participación de agricultores, las mujeres y los jóvenes en el evento.

El V Congreso se desarrollará en la modalidad presencial y permitirá una comunicación más directa entre los profesionales de distintas empresas, organizaciones o estudiantes que tengan un interés por ampliar las informaciones sobre la Semilla.

Los organizadores invitan a los profesionales del sector de gobierno y las organizaciones civiles, gremios y otros entes a participar de este evento como expositor en algunas de las categorías en la V Expo Semillas: Categorías: ORO, PLATA, BRONCE, Semillas, Laboratorio y Mención de marca. **CA**

Con el lema “Ñañemity, Topu’ã Paraguay-Sembremos, que se levante el Paraguay” se realizará el próximo 2 y 3 de agosto el V Congreso Paraguayo de Semillas, el V Expo Semillas y la V Expo Ciencia y Tecnología de Semillas en el Gran Nobile Hotel y Convención de Ciudad del Este. El evento es organizado por La Asociación de Productores de Semillas del Paraguay (APROSEMP) junto con el Servicio Nacional de Calidad y Sanidad Vegetal y de Semillas (SENAVE) y la Asociación Paraguaya de Obtentores Vegetales (PARPOV).

Como es habitual, el congreso será una oportunidad para interactuar entre todos los actores de la industria semillera, empresas semilleras y proveedoras de servicios, profesionales del agro, sector académico, estudiantes de la carreras afines al sector, centros de investigación sea pública o privada que desarrollen sus actividades en el sector semillero.

Este evento tiene como objetivo fomentar e incentivar la investigación científica, para que profesionales o estudiantes de la Carrera de Agronomía y afines del área de la Ciencia y Tecnología de Semillas puedan publicar sus trabajos de investigación.

Se propone además promover el dialogo entre todos los actores de la cadena productiva, sobre las potencialidades del sector semillero; difundir las nuevas tecnologías e innovaciones en el ambiente semillero, propiciar el encuentro de los actores de la cadena productiva; fomentar a los jóvenes la investigación y desarrollar conciencia crítica

**Vuelve...**  
...en su modo presencial

**V CONGRESO PARAGUAYO DE SEMILLAS**  
Ñañemity, topu'ã Paraguay  
Sembremos, que se levante el Paraguay

**2 y 3 de agosto de 2023**

**Hotel Gran Nobile & Convención**  
**Ciudad del Este**

Organiza: **APROSEMP**  
Asociación de Productores de Semillas del Paraguay

Co Organiza: **SENAVE**  
Servicio Nacional de Calidad y Sanidad Vegetal y de Semillas

**PARPOV**  
Asociación Paraguaya de Obtentores Vegetales



# V CONGRESO PARAGUAYO DE SEMILLAS

*Ñañemity, topu'a Paraguay*

*"Sembremos, que se levante el Paraguay"*

**V Expo Ciencia y Tecnología de Semillas**



**2 y 3 de  
agosto de  
2023**



**Hotel Gran Nobile&Convention**

Ciudad del Este - Paraguay

## **COSTO DE INSCRIPCIÓN:**

### **Categorías**

Participantes en general

**Hasta el 30/06/2023**

**U\$D. 90**

o su equivalente en Guaraníes al cambio del día.

**En el Congreso**

**U\$D. 100**

o su equivalente en Guaraníes al cambio del día.

**30 / 06 / 2023**

**Fecha Límite para  
envío de RESUMEN en  
formato Word.**

## **INFORMES**

Cels.: (+595 985) 520 141/2 • (+595 981) 403 201

[www.aprosemp.org.py](http://www.aprosemp.org.py)

[www.congreso.aprosemp.org.py](http://www.congreso.aprosemp.org.py)

**#VCongresoParaguayodeSemillas**

OTRA APUESTA DE MATRISOJA A LA PRODUCCIÓN

## Induquímica, la nueva planta industrial habilitada

Matrisoja, en su constante búsqueda de soluciones integrales, realizó un acto el 29 de marzo para destacar su nueva planta industrial, Induquímica, **actualmente operativa**. Se trata de una unidad para la fabricación de insumos agrícolas. Así, suma su atención integrada ofrecida a sus clientes, desde su sede central en Hernandarias (Alto Paraná), acompañando permanentemente a los agricultores.



**M**atrisoja, como empresa de gran estima dentro del sector agrícola, con una amplia red de distribuidores y comercializadores para los principales cultivos del país como son soja, maíz, trigo y arroz, ofrecen múltiples opciones para facilitar resultados que contengan altos rendimientos productivos y enfocados a elevar la rentabilidad, manteniendo los estándares de calidad. Por ello, permanentemente apuesta a seguir siendo protagonista del campo paraguayo, ahora con la novedad de su nueva instalación.



Ing. Agr.  
Carlos Werri  
Neto Gerente  
la unidad  
de Katuete  
Matrisoja

En entrevista con la gerente de Calidad de la planta industrial, Natalia Basegio, comentó sobre el trabajo desarrollado en su departamento como la verificación de productos que deben cumplir con los parámetros establecidos por organismos internacionales como la Organización Mundial de Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación (FAO, por sus siglas en inglés), así como la importancia de contar con un laboratorio de control de calidad requeridos también por instituciones locales.

Destacó que cumplen con todas las disposiciones vigentes nacionales, establecidas por los entes reguladores como el Servicio Nacional de Calidad y Sanidad Vegetal y de Semillas (Senave), para el cumplimiento de registros; el Ministerio de Industria y Comercio (MIC), para la importación de materia prima, y, en algunos casos, con el Ministerio



de Salud Pública y Bienestar Social (MPSyBS), entre otros. Agregó que Induquímica cuenta con todas las habilitaciones para operar como industria. Además, tiene como proyecto terminar la habilitación de un laboratorio de calidad y, a corto plazo, acceder a la certificación internacional ISO 17025, que permita la entrada de otras empresas para realizar análisis tercerizados para otras firmas. Actualmente, Induquímica está trabajando con un producto denominado Tiametoxam 75 %, un insecticida con el nombre comercial SOLAR 75 WG. El espacio laboratorial cuenta con herramientas esenciales para el análisis de sus pruebas.

Entre estos, cromatógrafo de gas y cromatógrafo líquido, equipos capaces de cuantificar ingredientes activos, cada uno con su correspondiente metodología, explicó Basegio. Otro punto no menor es la sustentabilidad. La firma entiende la importancia de cuidar el ambiente. Por ello, dispone de equipamientos de cuantificación para ensayos físicos químicos de control de calidad del agua, tratamientos de afluentes de aguas residuales, así como mantener calibrados los equipos para posteriores análisis.

**LÍDERES.** La habilitación fue acompañada por representantes principales de la firma. Estuvieron Vanderlei Jacoboski, presidente de Matrisoja, propietaria de Induquímica; los socios propietarios de Induquímica, el Ing. Agr. Carlos Werri Neto, gerente de la unidad en Katueté; el Ing. Agr. Marcelo Miosso, socio gerente de la Unidad de Santa Rita, y Paulo Modesti, director Comercial y de Marketing de la firma. Al respecto, Carlos Werri Neto, compartió algunas apreciaciones. Explicó la necesidad de concretar el proyecto de una planta industrial, ya que buscan ofrecer un mayor servicio a sus clientes, además de adquirir varias oportunidades de negocios a través de sus productos de excelente calidad con pruebas y testeos sobre la función de los mismos. Actualmente están con un producto llamado SOLAR que ofrece muchos beneficios. A su turno, Vanderlei Jacoboski, también habló



El Ing. Agr.  
Marcelo Miosso  
Socio gerente  
unidad de Santa  
Rita



Natalia Basegio  
gerente de  
calidad de la  
planta industrial



Paulo Modesti  
director  
Comercial y de  
Marketing de  
Matrisoja

sobre la nueva apuesta de Matrisoja.

Resaltó que como empresa se busca ofrecer un soporte al productor, al país y a la región. Así también mencionó que no solo se trata de dar oportunidades al productor, sino también dar puestos de empleos a los pobladores de la zona y profesionales del sector. En cuanto a las expectativas, admitió que son altas, puesto que tener una planta industrial conlleva una responsabilidad de cumplir con todos los estándares de calidad para mantenerse vigente en el mercado.

De ahí la necesidad de trabajar para contar con el respaldo de los registros oficiales para la fabricación de insecticidas, fungicidas y herbicidas. “Induquímica es la solución en el mercado. Ya estaba en el campo, pero nosotros mejoramos”, finalizó el presidente. En tanto, Marcelo Miosso Socio, se refirió a la planta industrial como un proyecto que viene desde el 2021, buscando “llegar al campo con productos cada vez mejor”, indicó. Con Induquímica, aumentó la paleta de soluciones de la compañía.

Y todo esto además de brindar el soporte de distribución, agilizar procesos de registros y estar a la vanguardia de los mercados y clientes más exigentes, se informó. Finalmente, desde el área comercial, Paulo Modesti, también aprovechó la ocasión para dar énfasis al proyecto industrial, comercial y de desarrollo de varios productos, comprometidos a cumplir con los registros necesarios para todo tipo de operaciones desde Induquímica, acompañando la filosofía de Matrisoja de acompañar permanentemente al cliente. **CA**



## EXPO CANINDEYÚ

# Revitalizado con la zafra recuperada y la posibilidad de buenos negocios

La edición 2023 de la Expo Canindeyú fue del 15 al 23 de abril, una vez más en su tradicional predio “Don Wilfrido Soto”, en la localidad La Paloma del Espíritu Santo. La recuperación del agro, con una mejor zafra de verano que la anterior campaña y la posibilidad de buenos negocios ganaderos generaron un clima adecuado para esta muestra que albergó unos 300 expositores y apuntó a unas 100 mil personas, según la organización.



La Expo Canindeyú 2023 presentó variadas facetas, con el retorno de algunos expositores, una alta calidad genética de animales y atractivos festejos para todo el público. Sin embargo, la proyectada recuperación del agro fue quizás el condimento adicional que favoreció cerrar



otra edición de forma correcta, pese al clima lluvioso de las primeras jornadas. La expectativa de visitantes rondó las 100 mil personas, según la meta de la organización. En el sector ganadero, estuvieron unos 250 ejemplares a pista y hubo amplia oferta de animales para remate. En total, en todos los ámbitos se estimó la presencia de unos 300 expositores. Sin dudas la buena cosecha, al decir de los productores



y organizadores, sobre todo teniendo como parámetro la paupérrima temporada del verano pasado, fue motivo para mejorar el semblante de los agricultores, quienes se sumaron a la fiesta de los ganaderos estos con participación de ejemplares de primer nivel compitiendo en pistas. Por el lado de los expositores, se observó el retorno de algunas firmas, así como la presencia de otras tradicionales que igualmente destinaron momentos amenos para compartir con clientes y amigos. El sector público también estuvo presente con varias instituciones.

Diferentes tipos de expositores, pequeños, medianos y grandes, maquinarias, insumos y servicios fueron parte del paisaje. En algunas ocasiones, se aprovecharon alianzas para compartir espacios. En otras, una vez más se ofrecieron lugares de esparcimiento para toda la familia y todo ello sin descuidar el área de gastronomía. También se destacó el esfuerzo que realiza la organización para poner a punto la muestra, con una gran inver-



sión anual. Los negocios tuvieron su fortaleza en remates de animales, pero también se pudieron observar algunas ventas concretadas en el sector de maquinarias y vehículos. Como es costumbre, durante la inauguración oficial, que se realizó el viernes 21, se aprovechó la tribuna para compartir inquietudes del sector. En ese sentido, la cuestión política no estuvo ajena, sobre todo de cara al nuevo gobierno que asuma en agosto, así como la necesidad de seguir ampliando horizontes en el comercio internacional de productos nacionales, incorporando tecnología y competitividad. Se instó a continuar fortaleciendo la alianza público – privada y, como punto optimista sin dudas estuvo la confianza en la apertura del mercado estadounidense a la carne paraguaya.



COOPERATIVA LA PAZ AGRICOLA LIMITADA

Ruta Graneros del Sur Km. 36,5 - La Paz - Itapúa  
Casilla de Correo N° 4 - Encarnación - Paraguay  
Tel./Fax: (+595) 763 20100 (R. A.)

e-mail: [coop.lapaz@lapaz.com.py](mailto:coop.lapaz@lapaz.com.py)  
[www.lapaz.com.py](http://www.lapaz.com.py)



## “Rieder y Cía; presente en una de las zonas más productivas y pujantes del país”



**Francisco Melgarejo,**  
encargado de la  
sucursal Katuete

“Como cada año, Rieder & Cía. marca presencia en Expo Canindeyú”, indicó Francisco Melgarejo, encargado de la sucursal Katuete. “Es un compromiso la confianza depositada en nosotros por parte del productor al elegirnos, por ello acercamos siempre nuestra amplia gama de maquinarias Valtra con excelentes precios contados y planes de financiamientos con tasas accesibles con bancos de plaza. Los números nos dan buenos resultados y eso se confirma con los beneficios que traemos para los clientes”, subrayó. Indicó que la ocasión fue propicia para ofrecer lo último y lo más buscado en el mercado. Así, mencionó la línea T, de tractores, con la unidad T 250 que tiene como diferencial su transmisión CVT, que ayuda significativamente en el ahorro de combustible. “Es una transmisión con tecnología alemana,



que se caracteriza por sus altas prestaciones y eficiencia. En donde el costo beneficio es su mayor virtud. Además, resaltó la plantadora MOMENTUM, de 30 líneas, ponderando el sistema autotransporte, con una capacidad de acople, “en menos de 90 segundos las partes del equipo se compactan para favorecer el traslado o el trabajo a campo”. También enfatizó en la tecnología que ofrece, con un sistema de “Precision planting”, que otorga un mejor desempeño al finalizar la tarea. “Rieder & Cía. ofrece al mercado los tractores y las plantadoras más tecnológicos, pero también cuenta con sus líneas de unidades robustas, sencillas de operar y que tengan el valor del bajo consumo”. Finalmente, destacó el ambiente favorable que se vive por el resultado agrícola en la última zafra de verano. La sucursal abarca incluso a clientes de Nueva Esperanza y Salto del Guairá, enfocados en el negocio agrícola. Por último y no menos importante resaltó los planes de financiamiento que poseen en las demás líneas como la automotriz para sus marcas Volvo y Renault y en la línea de construcción y vial con sus marcas Volvo Construction y SDLG.

## De La Sobera, con el foco en productos de alta gama



**Rubén Duarte,**  
supervisor  
regional de  
Ventas de Massey  
Ferguson



De La Sobera Hnos. estuvo activamente presente con un stand y con las orientaciones de los responsables del local durante las jornadas de la Expo Canindeyú. Entre los presentes, Rubén Duarte, supervisor regional de Ventas de Massey Ferguson, resaltó que la empresa cuenta con un portafolio completo para mejorar la productividad en el trabajo. Entre las sugerencias está la línea Massey Ferguson, con tractores de variadas potencias, pulverizadoras de alta gama, cosechadoras y toda una amplia paleta de soluciones. “Nuestro foco principal es producto de alta gama, unidades con transmisión más moderna.

Plantadoras con un monitoreo al instante de lo que la máquina hace, datos de tasa variable y otras informaciones que hace que sea una unidad muy completa”. Subrayó que trabajan con todos los bancos y cuentan con financiación propia de hasta cinco años. Además, acompañan al cliente con un gran equipo de profesionales de manera que se ofrezca el soporte completo de la empresa. Finalmente invitó a participar de eventos como estos para conocer las novedades o bien acercarse a las sucursales de la empresa, en este caso, en la de Katuete, que abarca a todo el departamento de Canindeyú.



# PULVERIZADORES DE SURCO

DISPONIBLES EN MODELOS ELÉCTRICOS

**400 LT - 650 LT - 800 LT**

- CALIDAD • TECNOLOGÍA • PRESICIÓN • ASISTENCIA TÉCNICA
- 100% PRODUCTIVIDAD ASEGURADA

**¡ENTREGA INMEDIATA!**



CONOZCA MÁS DE NOSOTROS



DISTRIBUIDOR AUTORIZADO

## Prosoil, destaque de soluciones de sus aliados

La firma Prosoil acompañó la muestra de La Paloma y ofreció igualmente agasajos a clientes y amigos en un ambiente distendido y ameno. Douglas Locatelli, directivo de la empresa, expresó la satisfacción de poder compartir otra edición más. “Estamos muy contentos de participar en la Expo Canindeyú, como todos los años. Mostrando nuestras soluciones, los productos de nuestros aliados tanto la línea Fertilis, de España, y Nitrap, de Argentina. A lo que se suman los tanques EFICAZ de producción propia. Todo esto en compañía de nuestros clientes porque en esta zona tenemos muchos clientes, en cantidad y calidad muy buena”, ponderó. Recordó que la máquina de inoculación EFICAZ se encuadra en una línea de productos únicos y con diferenciales frente a la competencia para brindar mayor eficacia y potencializar los cultivos y, por ende, los resultados finales a campo, con elevados rendimientos. A esto se adiciona el servicio completo y profesional en permanente asistencia a los usuarios.



Douglas Locatelli,  
directivo de la  
empresa



Fabio Fariña,  
gerente general

“Aprovechamos igualmente las exposiciones para ofrecer promociones y agradecemos la respuesta recibida por el público”. En el stand igualmente se pudo apreciar la propuesta de drones y otros equipos ofrecidos por la firma Conagro. Al respecto, el gerente general, Fabio Fariña, resaltó que las soluciones de esta empresa se enfocan en la tecnología de alta gama. “Trabajamos con asistencia técnica con drones, relevamientos de datos, altimetrías, curvas de nivel, drenajes, índices de vigor, apoyo para una aplicación localizada y diferenciada. También ofrecemos servicios de prueba para que la gente valide el servicio. Invito a que se animen a usar esta tecnología”, agregó, al tiempo de resaltar la alianza con Prosoil en diferentes actividades y eventos.

## Somax, apoyo permanente al campo y al productor



Uno de los tradicionales eventos que se desarrollan en toda Expo Canindeyú es el agasajo que ofrece la empresa Somax a clientes y amigos. De esta forma, la compañía retribuye la confianza y la apuesta que recibe por parte de los productores y de sus usuarios satisfechos con productos y servicios. Fabio Bedin, presidente de Somax, compartió la velada y agradeció la concurrencia de la gente. “Estamos orgullosos de poder compartir la tradicional ‘picanha’ con los clientes y amigos. Es importante estar presentes en todos los eventos del área agrícola, porque podemos presentar nuestras ideas, propuestas, productos



Fabio Bedin,  
presidente de  
Somax

y compartir un momento grato entre todos”. Indicó que Somax tiene como objetivo dar el apoyo permanente al campo y al productor. Por ello estableció su presencia en todas las zonas productivas importantes. “La compañía está presente con sucursales y acompaña permanentemente. Asistimos en todo. Ahora terminó la participación en soja, pero ya estamos con todo en maíz ‘zafriña’. El apoyo que ofrecemos es un paquete completo de productos, insumos, asistencia tecnológica, etc.”. Reiteró que ya están en plena ejecución de las acciones con la temporada del maíz de entrefa y invitó a la gente a acercarse a los técnicos y a las sucursales. Agradeció a la organización e indicó que Somax “tiene soluciones completas, desde el principio de la siembra hasta la cosecha. No tenemos un producto sino una solución completa”, recalzó.

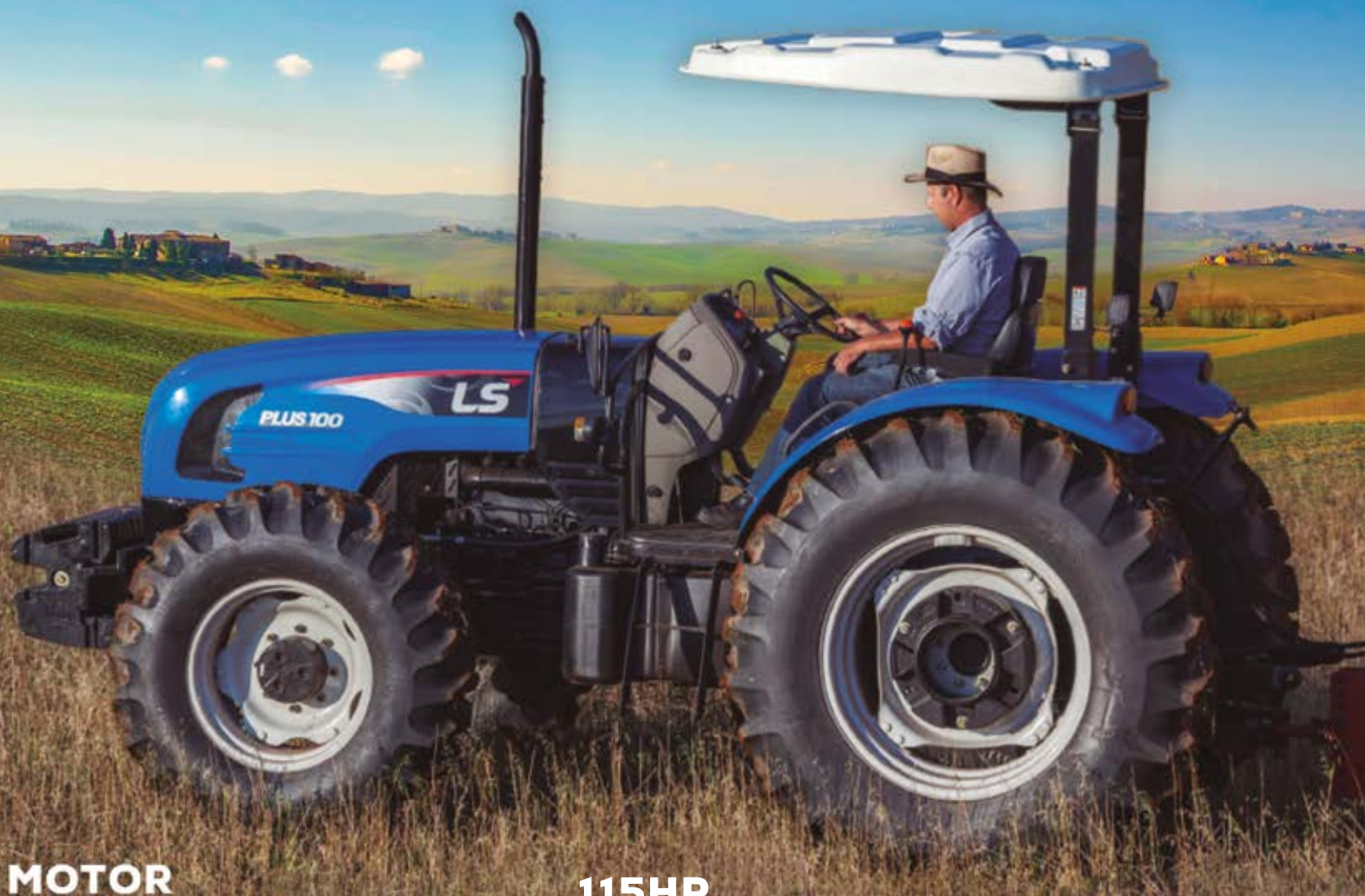


**LS** Tractor

**DLS** MOTORS

# SERIE PLUS

**Ofertas Especiales al contado**



**MOTOR**  
 **Perkins**

GRUPO  
**DE LA SOBERA**

**115HP  
DE POTENCIA**

**FINANCIACIÓN HASTA  
6 AÑOS SIN ENTREGA INICIAL**

\*FINANCIAMIENTO BANCARIO

**FABRICACIÓN BRASILEIRA**

## CMP, retorno con muchas novedades

Una de los protagonistas de la Expo Canindeyú 2023 fue la firma CMP Agro, que retornó después de varios años, según recordó Heriberto Lugo, gerente de la sucursal Minga Guazu. “Retornamos a la expoferia en La Paloma después de varios años y presentamos algunos productos que en aquel momento ni siquiera teníamos”, comenzó a relatar. Expuso que la dinámica del mercado es tal que cada vez aparecen más soluciones para el campo. En el stand se observaron varias soluciones, tales como media sombra, mallas para rollos de fardo o henos, films, hilos para empaquetar, mantas para ensilajes. “El producto estrella en esta edición es el ALUMINET CTA, un producto de tecnología avanzada, posicionado para usar como media sombra y que ofrece muchos beneficios para la ganadería, tanto de leche como en confinamiento. El animal se estresa menos y produce más. Eso se nota mucho en los tambos o bien en la conversión, elevando la eficiencia productiva”, refirió. Agregó que el animal encuentra mayor confort debajo de la estructura. “Se siente cómodo, en un ambiente óptimo, climatizado y siente la diferencia estando a campo abierto bajo el sol”. También se exhibió el tradi-



**Heriberto Lugo, gerente de la sucursal Minga Guazu**

cional comedero de plástico, con varias medidas, según necesidad del cliente. “Son fáciles de montar, durables porque están hechos con un material resistente y que representa mayor economía frente a otras estructuras”. El local presentó variadas soluciones más, como la línea de geomembranas para revestimiento de tajamares, tanques australianos y, ahora innovando, con la posibilidad de producir peces. “Estamos desarrollando una pileta superficial. No necesita excavar, sino contar con un montaje de maderas o postes y darle forma circular. Es bastante económico, fácil de montar y con grandes resultados”. Invitó a la gente a acercarse para conocer más novedades y comentó que en una zona agrícola como Canindeyú, otra de las soluciones que ofrece son los silobolsas. “Hay gente que conoce y son fanáticas. Otras quizás no son tan partidarias, pero ante una buena zafra como la que tuvimos, reconocen la importancia de contar con estos equipos. Los resultados son iguales. Las diferencias por sobre todo están en el ahorro de contar con silobolsas frente a otras propuestas. Además de ser de materiales resistentes, constituyen alternativas válidas para el productor”.



## DSM, inicio de actividades por los 30 años



La compañía DSM Nutritional Products Paraguay arrancó la serie de actividades por los 30 años de presencia en el país con su marca Tortuga, en la Expo Canindeyú. Durante la muestra, aprovechó para compartir con clientes y amigos, pero también tomó la iniciativa de organizar un ciclo de charlas para la transferencia de tec-

nología. En ese sentido, uno de los temas abordados fue un caso de éxito de confinamiento de la estancia Kavera, con el empleo de soluciones tecnológicas como Fosbovi, Crina y RumiStar. Otra disertación fue sobre el desmamante y la cría rentable a través de proteicos y proteicos energéticos. Las presentaciones estuvieron a cargo de Juan Llamas. Desde la organización anticiparon que se vienen más eventos a lo largo de este año para festejar las tres décadas de la marca en Paraguay. También se agradeció el apoyo permanente y la confianza de clientes. **CA**



# Escuela Móvil

Enseñando con Amor

## ¿Ya conocés nuestra escuela móvil?

Agendá tu curso totalmente gratuito  
*Te llevamos conocimiento y sabor donde estés.*



Para más información, escribinos.



@solblancapy



/SolBlancaPy



Productos  
**SOL BLANCA**  
Pasta · Harina · Galleta Molida

# ZAFRIÑA FUERTE

# ZAFRIÑA SOMAX



Un paquete completo  
de soluciones, desde la  
siembra hasta la cosecha.

    somaxagro

LINEA  
**EVOLUTION**

LINEA  
**PROMAX**

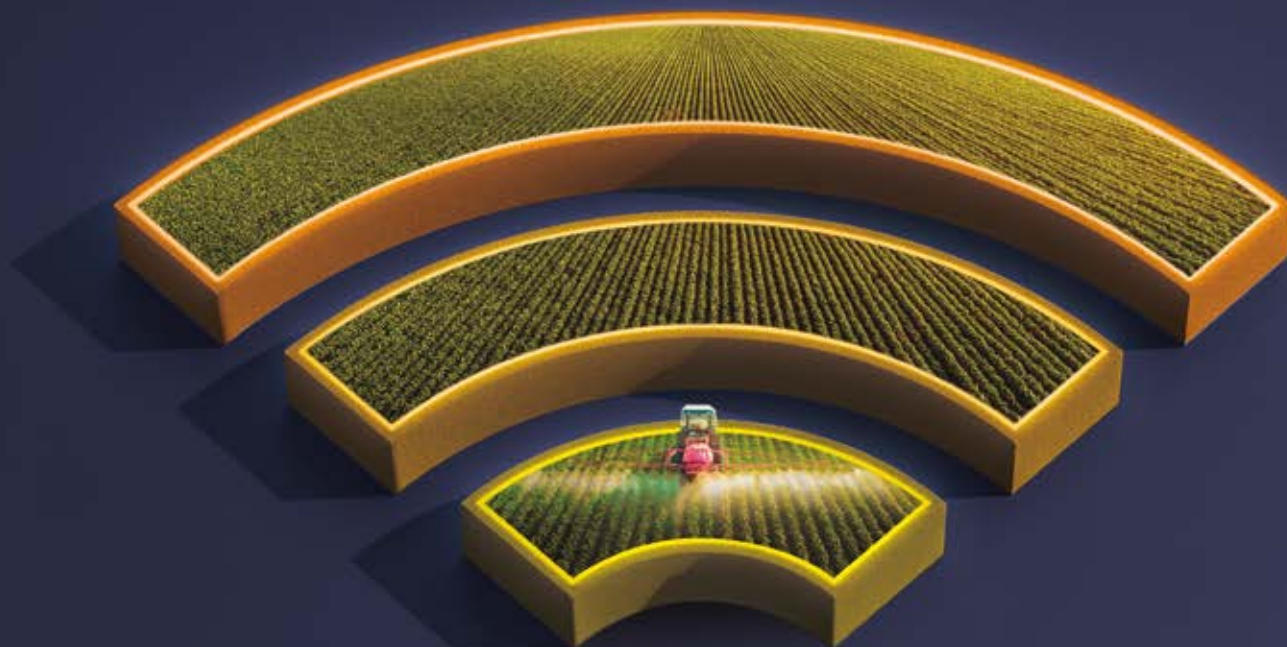
 **SOMAX**<sup>®</sup>





Cripton®  
**Xpro**

## La cobertura de primera **más eficiente**



Este **poderoso fungicida** de amplio espectro  
es la mejor herramienta para llevar seguridad  
y rendimiento a tu campo.

**Defensa total con Cripton Xpro.**



- EXCELENTE RESIDUALIDAD
- CONTROL EFICAZ DE ROYA
- MAYOR CONTROL DE E.F.C.
- EFECTO MULTISITIO
- MAYOR RENDIMIENTO
- HERRAMIENTA CONTRA RESISTENCIA
- TECNOLOGÍA QUE REDUCE EL LAVADO POR LLUVIA



@BAYER4CROSPY

WWW.CROPSCIENCE.BAYER.COM.PY



# PODER CONCENTRADO

Hasta un 20% de mayor eficiencia para la  
soja en comparación con la mezcla de tanque

## Apresa®

POWERED BY  
**T.O.V.**  
FORMULATION TECHNOLOGY

Apresa® es un herbicida pre-emergente premium que se enfoca en eliminar malezas difíciles de controlar. Posee una exclusiva combinación de dos ingredientes activos, Apresa® elimina las malezas resistentes como las gramíneas y hojas anchas al mismo tiempo proporciona un poder residual para la soja y otros cultivos.

Listen • Learn • Deliver

[ADAMA.COM/Apresa](http://ADAMA.COM/Apresa)