



Cripton
Xpro

**El agro
evolucionó.
La confianza
también.**

Cripton Xpro.
La evolución
de la confianza.



Si es Bayer, es bueno



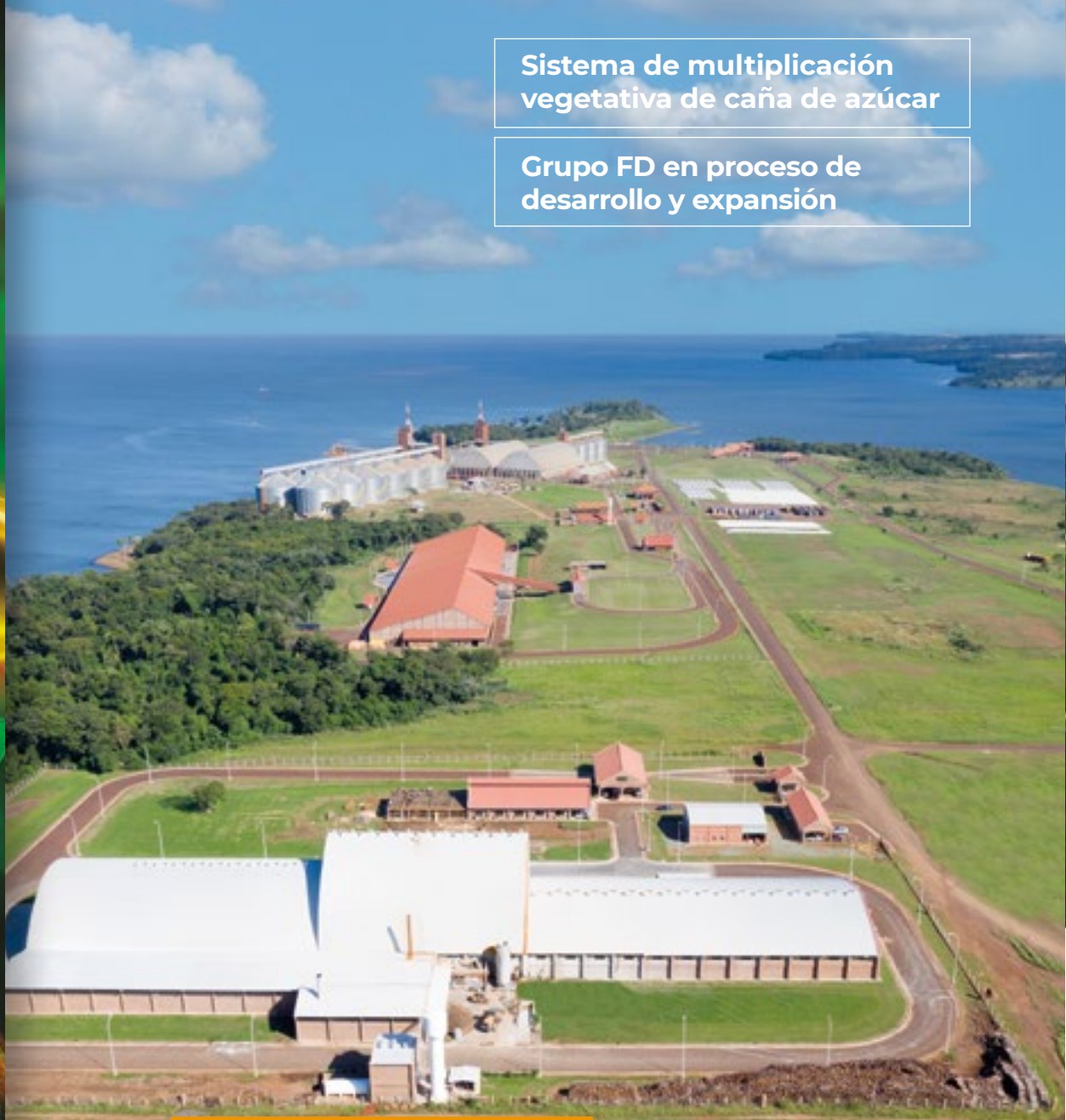
ACTUALIDAD DEL

CAMPO 20 AÑOS AGROPECUARIO

AÑO 20 | N° 238 | ABRIL 2021 | ASUNCIÓN, PARAGUAY

**Sistema de multiplicación
vegetativa de caña de azúcar**

**Grupo FD en proceso de
desarrollo y expansión**



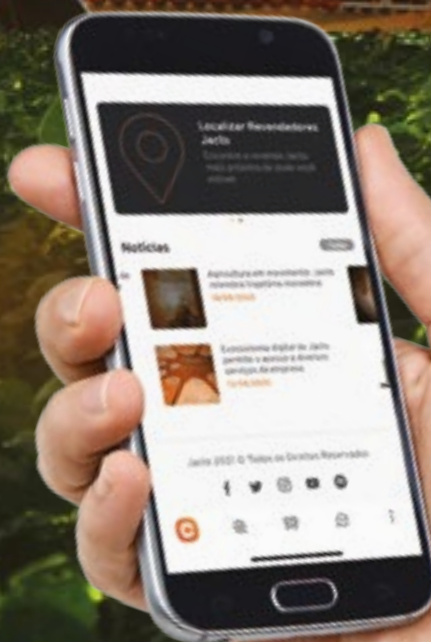
BUNGE PARAGUAY

Industria con sello nacional



24db.com.br

Jacto Connect:
usted con **Jacto** sin
salir del campo.



**Agro
ALTONA** S.A.

CIABAY
Agricultura en buenas manos

RH
RETAMOZO HNOS

UNIJET S.A.

Casa Central
Ruta VII - km 219
Campo 8 - Caaguazú
Telefax: 0528 222 699 -
222 799
Cel.: 0971 401 750

Casa Central
Super Carretera - km 2,5
Hernandarias
Teléfono: 0631 22335
www.ciabay.com

Casa Central
Av. Mcal. López y Super
Carretera Itaipú - Hernandarias
Telefax: 0631 22267 -
23502 - 23503
retamozo@retamozo.com.py

Casa Central
Ruta VI - km 205
Santa Rita (Alto Paraná)
Telefax: 0673 220 414 -
220 997
unijet@unijet.com.py

to Connect
en Google
ore o por
R

NES.



ALTIMIX GRAM



TOPSEED
GRAM

INSECTICIDA
GUEPARD



*CUIDANDO DESDE EL
INICIO DE SU CULTIVO.*



LÍNEA
FERTILIZE



Agrofertil

Av. San Blas esq. Pablo Neruda, Km 6,5 -
Ciudad del Este - Alto Paraná, Py.
Tel.: (061) 572 871 - Fax: (061) 572 182 -
SAC: Tel.: 0800 115 100 - sac@agrofert.com.py
agrofert@agrofert.com.py
www.agrofert.com.py

SÍLOS Y SUCURSALES

Sílo y suc. Morena (0983) 580 740
Talva Yumbú (0983) 581 671
Sílo y suc. Naranjo (061) 572 182 / (0984) 102 204
Sucursal Bella Vista (0767) 240 692
Sílo y suc. Tíval (0983) 222 999
Sílo y suc. Inula (0983) 440 366
Sílo y suc. Naranjal (0986) 755 938 / (0985) 510 176
Sílo y suc. San Cristóbal (061) 572 182 / (0984) 404 702

Sílo y suc. Santa Rosa del Monday (0983) 417 060
Suc. Juan E. Estigarribia (Campo 9) (0528) 222 946
Sílo y suc. Nueva Duxango (0983) 631 210 / (061) 572 871
Sílo y suc. Liberación (0431) 200 553/2
Sílo XT Yperhú (0983) 616 055
Sílo Mingo Guazú Km 27 (0981) 900 604
Sílo y suc. Santa Fe del Paraná (061) 572 871 / (0983) 656 171
Sílo Pityry (061) 572 871 / (0983) 581 602

Sílo y suc. Fortuna (0973) 887 022
Sílo y suc. Fortuna II (0983) 580 726
Sílo y suc. General Díaz (0983) 153 735
Sílo y suc. San Alberto (021) 328 0945
Sílo Lapacho (0983) 440 237 / (0983) 717 384
Sílo y suc. Colonia 8 de Diciembre (Troncal 3) (0983) 310 870
Sílo y suc. Nueva Esperanza (Troncal 4) (0464) 20 948/41 / (0984) 274 021
Sílo y suc. La Paloma (0983) 646 767 / (0983) 203 633



Agrofertil SA



42

NOTA DE TAPA

BUNGE IMPULSA FERTILIZANTES NACIONALES DE CALIDAD

Bunge en Paraguay, a través de sus plantas de fertilizantes, físicos y químicos, produce nutrientes con formulaciones diferenciadas acorde a la necesidad de cada suelo. Instalada en San Juan del Paraná, Itapúa, la unidad opera con tecnología de punta, fomenta la ocupación de mano de obra local y el aprovechamiento de materia prima nacional.

AÑO 20 | N° 238 | Abril 2021

52

RAINBOW SE FORTALECE CON INNOVACIÓN Y ASISTENCIA EN PARAGUAY

58

GRUPO FD ENRIQUECE EL MERCADO NACIONAL CON PRODUCTOS DE ALTA CALIDAD

70

RETORNOS A PISTAS CON RENOVADO FORMATO

76

HEALTHY GRAINS S.A LÍDER EN EXPORTACIÓN DE SEMILLAS



BOX EMPRESARIAL

- 16 IMAG ofrece soluciones de calidad
- 28 Prosoil S.A líder en biotecnología
- 22 Máquinas con alto rendimiento permiten reducir el consumo de combustible.
- 24 Grupo Sarabia entregó alimentos parenterales al Hospital Integrado Respiratorio.
- 32 Agrosystem con fertilizantes Yara para todos los cultivos.
- 34 Spraytec Paraguay apuesta por la máxima tecnología.
- 36 Pulverización inteligente con John Deere de la mano de KUROSU & CIA.
- 54 Sem Agro con mayor oferta semillera para trigo.
- 62 Cuchillos Balpar, calidad y seguridad a las industrias.
- 64 Sembrando el futuro, el Grupo Sarabia apuesta al desarrollo de la innovación.

AGRONEGOCIOS

- 74 Incremento del 6% en siembra de soja

EVENTOS

- 46 Desarrollo agronómico de sésamo, alternativa para el chaco.
- 68 "Sin suelos sanos no habrá saltos productivos".

ENTREVISTA

- 26 "Invertir en Investigación también es soberanía".

NOTA TÉCNICA

- 30 Uso de mutagénesis Radioinducida en el mejoramiento genético de soja.
- 40 Recomendaciones para el manejo del maíz en la post siembra.
- 48 Producción de material de propagación vegetativa de caña de azúcar de alta calidad

PROTEGÉ TU INVERSIÓN

SEGUROS AGRÍCOLAS

COBERTURA OTORGADA:

-  Granizo
-  Incendio
-  Reintegro de gastos de
siembra 20%
-  Viento



BANCO GNB CORREDORES DE SEGUROS
SEGUROS VERDES

RESGUARDAR LA PROPIEDAD INTELECTUAL

Cada 26 de abril se celebra el Día Mundial de la Propiedad Intelectual como una forma de destacar su rol importante en el engranaje socioeconómico, con impactos positivos tanto en la generación de empleo como en la riqueza para dotar de motricidad a la sociedad, más todavía en una situación atípica como la vivida por la pandemia en donde a la necesidad de dar respuestas en materia de salud, también urge no parar la actividad económica.

La Propiedad Intelectual igualmente se aplica a actividades como la producción, pues aquella está al servicio de esta en incorporar innovaciones tecnológicas que promuevan a su vez la sostenibilidad, la productividad y el desarrollo rural. De ahí que debe ser considerada como un factor a cuidar y resguardar. De no hacerlo, se corre el riesgo de desestimular la inversión y estancar la creatividad para un beneficio general, por culpa de un interés particular.

Organismos internacionales han recordado igualmente la importancia de cuidar el derecho de Propiedad Intelectual. Así, en un texto de expertos del Instituto Interamericano de Cooperación para la Agricultura (IICA), a finales del milenio pasado se advertía de los problemas generados por la falta de protección en este sentido. Se recordó que durante la segunda mitad de los años ochenta, varios países acusaron caída de sus exportaciones.

Ello motivó la generación de acuerdos y negociaciones para combatir más fuertemente la “piratería”. Además, a nivel local, la Dirección Nacional de Propiedad Intelectual (Dinapi) aprovechó estos días para exponer datos sobre el comercio ilegal en defensivos agrícolas. La actividad fue catalogada como “flagelo mundial”, por su impacto negativo. Según estimaciones, por lo menos un 15 % de las transacciones globales corresponden a recursos ilegales.

Esto representaría unos 8 millones de dólares por año, al 2016. Y no solo afecta directamente a las industrias locales, sino que también perjudican a los agricultores, a quienes pueden llevarlos al borde de la quiebra, todo ello sin contar con los perjuicios al ambiente y a la salud humana, recordó la Dinapi. Estamos hablando de toda una red organizada detrás del ilícito. Ciertamente puede ser una cruzada titánica, pero no por ello se dejará de intentar avanzar.

Porque en economías como la nuestra es igualmente importante defender las iniciativas que promuevan la legalidad, castiguen a los infractores y premien a quienes se mueven dentro del marco legal. De lo contrario, se premiará a los infractores y se castigará a los respetuosos de la ley. Y, lo peor, no habrá condiciones o al menos se podría afectar el interés de seguir innovando, creando e invirtiendo, afectando más la economía e impidiendo el desarrollo.



PRODUCCIÓN GENERAL



Tte. Vera 2856 e/ Cnel. Cabrera y Dr. Caballero
Asunción, Paraguay

Telefax: (021) 612 404 – 660 984 – 621 770/1
Todos los derechos reservados

DIRECCIÓN

Nilda Teresita Riquelme de Romero

Cel.: (0982) 848 504

direccion@artemac.com.py

EDICIÓN

Noelia Riquelme

editora@campoagropecuario.com.py

noeriquelme@hotmail.es

DEPARTAMENTO COMERCIAL

comercial@campoagropecuario.com.py



MASSEY FERGUSON

Descubrí como sería el playlist de tu vida
si usas lubricantes de Massey Ferguson

Otros
Lubricantes



Lubricantes
Massey Ferguson by Shell



Shell Lubricants

Para que tus maquinas siempre funcionen al máximo y con el mejor rendimiento, te recomendamos
usar los Lubricantes Genuinos de Massey Ferguson.

DE LA SOBERA



Sucursal E. Ayala (595) 21 202 913/15

Encarnación (595) 71 203 026

Bella Vista (595) 767 240 273

Katueté (0985) 908 725

Campo 9 (0985) 909 687

Santa Rita (595) 471 234 006

Loma Plata (595) 492 252 890

Hernandarias (595) 631 201 190

Guajayví (595) 431 200 302

Concepción (595) 331 241 018

SEGUINOS EN



www.delasobera.com.py

Soja y maíz zafriña, cultivos afectados por sequía

La sequía de meses anteriores impactó en los cultivos de soja y maíz zafriña que se sembraron a principios de año, según reportes de la Coordinadora Agrícola del Paraguay, informó la Unión de Gremios de la Producción (UGP), a la que está afiliada aquella organización. Conforme el reporte dado a conocer, el maíz tardío se está recuperando luego de estas últimas lluvias, sin embargo, la soja fue afectada en su desarrollo, comentaron agricultores de distintos departamentos productivos del país. Lauro Fischer, representante de la coordinadora en Itapúa, manifestó que “el maíz temprano casi murió de la seca y por ataque de ‘cigarrita’”. Los cultivos más tardíos están lindos y les vino bien la lluvia, pero están chicos todavía. Nadie sabe si se va a poder cosechar por las posibilidades de heladas en las próximas semanas”, dijo. Agregó que la soja no se desarrolló bien por falta de agua. A su turno, Aurio Frighetto, productor y dirigente de en Alto Paraná, puntualizó que la soja está perdida casi en su totalidad por la zona. “Debido al estrés hídrico que tuvimos, la soja zafriña tendrá una merma considerable, lastimosamente”. Un mejor panorama se presentó en otras zonas, como en San Pedro. Víctor Penayo, representante de la coordinadora, manifestó que el maíz se está recuperando luego de una lluvia de



30 mm, registrada recientemente este mes. “La sequía golpeó al maíz y afectó su desarrollo normal, pero luego de estas precipitaciones a lo mejor podremos salvar algo”, comentó. Cabe recordar que para mayo se prevé la siembra de cultivos tales como canola, trigo y avena, por lo que se observan preparativos para esta actividad. “Actualmente se están comprando más semillas de canola que de trigo en Itapúa, por lo que estimamos que el área de siembra del trigo será mucho menor este año. Se prefiere la canola por los buenos precios y por la resistencia del cultivo a las heladas, en comparación con el trigo”, finalizó Fischer. **CA**

Límite máximo de residuos en sésamo

El Servicio Nacional de Calidad y Sanidad Vegetal y de Semillas (Senave) aprobó la norma de uso de los productos fitosanitarios formulados sobre la base de clorpirifós al 48 %, en el cultivo del sésamo, con el objetivo de garantizar su calidad e inocuidad, informó la oficina pública a través de un material de divulgación. Conforme el texto dado a conocer, la medida fue establecida mediante la Resolución N° 185/21, que determinó 0,05 partes por millón (ppm) como Límite Máximo de Residuos (LMR) para cultivos de sésamo tratados químicamente con productos fitosanitarios con la mencionada formulación. Alfredo Gryciuk, director de Calidad, Inocuidad y Agricultura Orgánica del servicio, explicó que estos valores fueron determinados luego de un estudio de residualidad practicado para fijar parámetros propios para el tratamiento del sésamo. Aclaró que, si bien los agroquímicos son una herramienta del productor para el control de plagas, los mismos no son de uso indiscriminado, por lo que se establecen normas para su utilización, y en este caso se determinó el uso del clorpirifós y las condiciones para su aplicación, de manera que, si se realiza el control químico conforme a las recomenda-



Gentileza: SENAVE

ciones e indicaciones, se obtenga un LMR de 0,05 ppm. La normativa establecida determina, además, la dosis a aplicarse por hectárea, la cantidad de aplicaciones, el intervalo entre aplicaciones y el periodo de carencia, y obliga a la adecuación y actualización de las etiquetas de los productos fitosanitarios, según las nuevas recomendaciones. Es de recordar que el Senave remitió el estudio de residualidad de clorpirifós al Gobierno del Japón, el cual fue aprobado y tomado de referencia para determinar su límite máximo de residuos para la importación de sésamo, informó finalmente la institución. **CA**

PULVERIZADORAS M4000

**+ AHORRO
+ PROTECCIÓN
+ DURABILIDAD**



**LA ÚNICA MARCA CON OPCIÓN DE
BARRAS DE FIBRA DE CARBONO**

**CONECTADA AL
CENTRO DE OPERACIONES**

**OPCIÓN DE CONTROL DE
BOQUILLAS EXACTAPPLY™**

**MONITOR GEN 4
COMMANDCENTER**

**ESTACIÓN
METEOROLÓGICA MÓVIL**

**PAQUETES DE
SERVICIO**



**CONTACTA CON NOSOTROS AL:
0986 123000**



KUROSU & CIA.



JOHN DEERE

Baja producción de trigo, pero sin cortar envíos

Pese a una baja producción en la última campaña, tras un quiebre a causa de las heladas, el trigo presenta un movimiento de exportación destacable, según reportó la Cámara Paraguaya de Exportadores y Comercializadores de Cereales y Oleaginosas (Capeco), tomando como base el informe de su asesoría en Comercio exterior, elaborada por la experta nacional Sonia Tomassone. Según la asesora el volumen de producción de la pasada temporada triguera se redujo a 750 mil toneladas, motivo por el cual disminuyó el excedente exportable de Paraguay en este rubro. Al tercer mes del año se exportaron 171.494 toneladas de trigo, zafra 2020, que representa un leve descenso de 13,4 %, considerando que en el mismo periodo de la zafra anterior se enviaron 198.056 toneladas. El principal mercado de este rubro sigue siendo Brasil, con un 99 % de participación. Además, se reportan pequeños volúmenes de exportación a Vietnam, Chile y mercadería en tránsito. En cuanto a ranking, según el informativo de Capeco, el listado de exportadores lo encabeza Nativa, con un 14 %. Le sigue la cooperativa Pindó, con un 10 % de presencia. Luego, aparecen LAR



Fuente: CAPECO

(9 %), Molinos D'Italia (7 %), ADM (7 %), Coopasam (6 %) y otros jugadores que representan el 47 % del total exportado. Como punto positivo, se destaca que sumaron más de 35 firmas que realizaron envíos del cereal paraguayo a mercados externos. **CA**

Caída en procesamiento al cierre del trimestre

En el primer trimestre del año se han procesado 415.997 toneladas de oleaginosas, el menor valor que se registra en el mencionado periodo desde la sequía del año 2012, donde se habían conseguido solamente 283.265 toneladas, indicó la Cámara Paraguaya de Procesadores de Oleaginosas y Cereales (Cappro) en su boletín correspondiente a marzo. Conforme los datos, este acumulado representa también una disminución del 39 % al comparar con el mismo periodo del 2020. Y, si bien las 330.266 toneladas molidas en marzo se acercaron más al volumen mensual habitual, todavía están por debajo del promedio de los últimos años, por lo que la posibilidad de que siga la tendencia de reducción en la molienda se mantiene muy latente, se advirtió. Considerando las deterioradas condiciones actuales de competitividad de la industria aceitera, "se estima como algo muy complicado mantener un ritmo de molienda lo suficientemente alto hasta el final del año como para recuperar la reducción causada por el retraso de la cosecha de soja; a pesar del aumento en la molienda de otros granos, que difícilmente puedan ser suficientes para cubrir el mencionado desfase", se subrayó. En tanto, el aprovechamiento igualmente se mantuvo bajo al cierre del trimestre inicial. En ese sentido, el nivel de industrialización conseguido hasta marzo representó un aprovechamiento del 35 % de la capacidad nominal



Elaboración propia. Fuente: CAPPRO. Cifras en MM Ton

disponible en la industria aceitera nacional. Una reducción significativa si se compara con el 58 % que se había registrado en el primer trimestre del 2020. La utilización registrada hasta el momento es el menor dato desde el 2013, en el que se había obtenido un 34 %. Al ya conocido impacto del retraso de la cosecha, se suman cuestiones estructurales que afectan a la competitividad de la industria, ya que el volumen de marzo (con la cosecha ya en plena marcha) tampoco pudo alcanzar a lo que se conseguía en años anteriores. Para revertir estos números negativos se debería alcanzar un ritmo de procesamiento poco probable, considerando las dificultades que viene enfrentando el sector, se informó desde la Cappro. **CA**

PROVITA SEED PACK TS

AQUÍ COMIENZA EL ÉXITO DE SU CULTIVO

curasemillas
BELLATOR
Tiofanato metílico 30% **ULTRA FS**
Fludioxonil 5%
Trifloxystrobin 5%

curasemillas
HURACAN 25 FS
Fipronil 25%

REGULATOR *tm*
Fitoactivador

Activo: 0.01%
Kinetin: 0.01%
Gibberelina: 0.01%

QUALYTUS PLUS *tm*
Fertilizante Líquido

Boro (0.2%)
Cobalto (0.2%)
Molibdeno (0%)
Níquel (0.5%)



PROVITA NOD

Inoculante
Bradyrhizobium japonicum



**TRATAMIENTO
PARA 1.000KG
DE SEMILLAS**

**Bio-estimulación y Equilibrio de la nutrición
Proteja su cultivo para minimizar pérdidas**



tecnomyl



La carne nuevamente en el foco del Gobierno

El Gobierno nacional confirmó la creación de un registro de exportaciones de carnes -algo que ya está vigente en el caso de cereales y oleaginosas- para "mejorar el monitoreo de los negocios con el exterior y el abastecimiento del mercado interno", según lo indicado por la Jefatura de Gabinete. Asimismo se crea una comisión mixta integrada por representantes de los ministerios de Agricultura, Ganadería y Pesca y de Desarrollo Productivo, junto a organismos de control, "a los fines de actualizar precios de referencia de exportación para evitar la subfacturación de las exportaciones". Y se decide modificar el esquema de funcionamiento de la comercialización interna de carne vacuna, estableciendo la obligación del troceo.

El anuncio fue cuestionado por las entidades agropecuarias que conforman la Mesa de Enlace. En un comunicado, la Comisión manifestó "su más absoluto rechazo a la reinstauración del Registro de Exportaciones, en este caso para la carne, y demás medidas intervencionistas anunciadas, instrumentos todos que ya se implementaron en el pasado reciente con resultados contraproducentes para la producción, la actividad y el empleo".

Agroexportación récord en marzo

La Cámara de la Industria Aceitera de la República Argentina (CIARA) y el Centro de Exportadores de Cereales (CEC), entidades que representan el 40% de las exportaciones argentinas, anunciaron que durante el último mes de marzo las empresas del sector liquidaron la suma de 2.773.576.208 dólares. El ingreso de divisas acumulado de la agroexportación en el primer trimestre del año alcanzó los 6.724.006.940 dólares.

El monto de marzo pasado resulta récord absoluto para las estadísticas de los últimos 18 años y de toda la historia de la exportación agroindustrial argentina, y equivale a un incremento del 53,22% con respecto al mes de febrero, informó CIARA y CEC.

En particular, las entidades señalan que fue destacable el dinamismo en los precios de los productos industrializados basados en la soja (la harina y el aceite son los principales productos exportados por la Argentina) y de los commodities en general, mientras que en el plano interno además influyó la liquidación de stocks para facilitar el ingreso de la próxima cosecha gruesa.

GIRASOL

Se retrasa el final de la cosecha

Los eventos de precipitaciones del primer fin de semana de abril también provocaron falta de piso en sectores de Buenos Aires y La Pampa, retrasando el final de la cosecha de girasol al menos siete días en comparación al ciclo 2019/20. En la última semana se registró un progreso de solo 1,8 pp, con lo cual se alcanzó un avance de cosecha nacional del 95,8 % de la superficie sembrada. Aproximadamente, restan unas 50 mil hectáreas para recolectar en la medida en que las condiciones climáticas permitan que se recupere el suelo. Respecto del rinde, se mantiene en 21,7 qq/ha, sosteniendo la actual proyección en 2,7 M tn.

SOJA

Las lluvias demoran las labores de cosecha

Debido a las precipitaciones de comienzos de abril, la cosecha de soja registró un progreso intersemanal de tan solo 3,7 puntos, elevando el avance nacional al 7,2 % del área apta, señala la Bolsa de Cereales de Buenos Aires.

Los mayores avances fueron informados sobre ambos núcleos, el Norte de La Pampa-Oeste de Buenos Aires y el NEA con un promedio de 5 puntos. La producción acumulada se eleva a 3,8 M tn y el rinde mediano nacional es de 30,6 qq/ha. La entidad porteña señaló que la proyección de producción se mantiene en 43 M tn.

MAÍZ

Mejoran las expectativas de rinde

En el caso de maíz con destino a grano comercial, las labores cubren el 14,2 % del área apta luego de relevar un avance intersemanal de solo 2,2 puntos porcentuales (pp). Las buenas expectativas de rinde de los planteos tardíos permiten aumentar 1 M tn la proyección de producción, que se eleva así a 46 M tn. Esta nueva cifra se ubica 5,5 M tn por debajo al volumen acumulado durante el ciclo previo (Producción 2019/20: 51,5 M tn).

Los buenos rindes recolectados sostienen la estimación de producción de 3 M tn.

Ir más allá con la protección:
combinar la tecnología *Bt*
con Dermacor®



Dermacor®

TRATAMIENTO DE SEMILLAS

Aumentos en la productividad y rentabilidad fueron observados en campos experimentales, en los que fueron utilizados los productos siguiendo correctamente las recomendaciones de dosificación y aplicación.
Aumentos en la productividad y rentabilidad también dependen de otros factores, tales como condiciones climáticas, suelo, manejo, estabilidad de mercado, entre otros.

Dermacor® + Bt: la combinación perfecta para alcanzar la máxima expresión de la productividad.

Quien protege desde el inicio, cosecha más al final. Gracias a la unión de **Dermacor®** con la tecnología *Bt*, el cultivo estará protegido contra plagas de suelo y plagas foliares iniciales, como la oruga elasmio y la oruga cogollera, proporcionando importantes beneficios, entre ellos un excelente mantenimiento del stand de plantas.



DERMACOR®
PROTECCIÓN PARA QUIEN PIENSA EN GRANDE.



www.glymax.com

Gigante en el control de las enfermedades.



- ▶ *Formulación innovadora: Triple mezcla con acción multisitio.*
- ▶ *Altamente eficaz contra las principales enfermedades de la soja.*
- ▶ *Fácil aplicación: Rápida disolución, no tranca picos y filtros.*
- ▶ *Más seguro para el aplicador: Granulometría uniforme sin formación de polvo.*
- ▶ *Excelente cobertura, penetración y permanencia del producto sobre las hojas.*



Producto original de
UPL distribuido en
Paraguay por **Glymax.**

UPL
OpenAg™

DUAS


Glymax
Presencia fuerte en el campo



IMAG ofrece soluciones de calidad

La empresa IMAG S.R.L., representante de la marca Goodyear en su línea Power Tools, ofrece una amplia gama de equipos para el resguardo de los servicios básicos y para el cuidado del jardín y espacios verdes.

De la marca Goodyear ofrece los ya conocidos generadores de energía. Los mismos son nafteros y están disponibles desde 1 hasta 6,8KVA, garantizando el suministro eléctrico a la casa o establecimiento agrícola o ganadero.

Recientemente también se sumaron las motobombas GY50WP autocebantes nafteras de 2" de diámetro y 6,5HP de potencia especialmente diseñados para la movilidad de cantidades de agua importantes y de manera rápida y eficiente.

Otro producto destacado que IMAG presenta en el mercado es la astilladora eléctrica horizontal GY70LS de 7ton de potencia y con capacidad de cortar leña de troncos con longitud de 52cm y diámetro de hasta 25cm. con solo presionar 1 botón.

Los diversos productos Goodyear se pueden encontrar en la casa central de IMAG en Asunción y en las sucursales de Ciudad del Este y Encarnación. También en la Tienda Online www.emaq.com.py

Conozca la gama completa en las Redes Sociales Goodyearpowerpy o contáctenos al teléfono 0986 100 199. **CA**





*Productos elaborados con la
más alta calidad e higiene*


SEM-AGRO
 SEMILLAS DEL AGRO S.A.
 ★ ★ ★ ★ ★
 Tecnología y Calidad a su Servicio

Ruta 7 Km. 216
 Dr. J. E. Estigarribia
 Tel.: (0528) 222 740
 Fax: (0528) 222 870



Prosoil S.A lider en biotecnología

Prosoil S.A. es una empresa dedicada al tratamiento de los cultivos extensivos e intensivos con productos biológicos y nutricionales. Es líder en el segmento de los biológicos a nivel nacional, con la práctica de aplicaciones de productos específicos como el BIOTRAP, un biofungicida combinado con la co-inoculación, que se utiliza en semillas para controlar patógenos del suelo y vía aérea contra enfermedades foliares como la roya y enfermedades de final de ciclo.

Prosoil también se dedica a la fabricación, instalación y asesoramiento de las máquinas EFICAZ. Este equipo fue desarrollado para la aplicación específica de los productos biológicos en surco. Con el mismo proporciona al cultivo la máxima expresión de los productos aplicados. El mismo brinda la posibilidad de usar la dosis correcta de acuerdo a cada necesidad del suelo. El mismo garantiza un excelente desarrollo del cultivo.

Actualmente están disponibles varias opciones, entre ellas de 350, 720, y 1.400 litros. Los profesionales de la empresa recomiendan la aplicación de las bacterias en surcos para garantizar eficacia. **CA**



Productos de Prosoil S.A

Inocular directamente en surco
no sólo es más inteligente, es...

Eficaz



Un producto
exclusivo de


ProSoil

Ruta 6ta. Km. 44,7 - Bella Vista, Itapúa, Paraguay | Tel: (0767) 240 797

www.prosoil.com.py

ARRANCÁ COMO UN GANADOR

Priaxor®

Fungicida

Visero

Fungicida

Priaxor + Visero una excelente herramienta para la primera aplicación para el control de enfermedades de soja, poseen una excelente selectividad al cultivo y un amplio espectro de control, ideal en el manejo anti resistencia y eficacia de control de roya y en manchas.



 **BASF**

We create chemistry

Máquinas con alto rendimiento permiten reducir el consumo de combustible



Transmisión inteligente y sistema de frenos ABS proporcionan ganancias de eficiencia y disminuyen costos del productor

Una de las principales preocupaciones de los productores rurales al elegir la maquinaria es con el consumo de combustible, que representa una parte importante de los costos totales en el cultivo. Con esto en mente, las empresas fabricantes de maquinaria agrícola invierten tanto en el diseño de los equipos como en la elección de los materiales usados en la fabricación.

Durante los últimos 10 años, Jacto ha invertido fuertemente en la innovación de sus productos. Con un laboratorio de I&D conocido internacionalmente, la empresa ha conseguido desarrollar máquinas que combinan robustez, tecnología y eficiencia en el uso de combustible.

Con una barra cuyo tamaño puede ir de 28 a 36 metros y el motor Cummins QSB 6.7, que desarrolla una potencia máxima de 243 CV, el Uniport 3030 tiene un consumo de combustible entre 0,4 y 0,7 litros por hectárea, nivel un 35% menor que equipos similares en el segmento de pulverización.

Otro factor determinante en la economía de combustible son las tecnologías de transmisión que Jacto ha estado desarrollando. Todas las máquinas de la línea Uniport tienen una integración completa entre el motor diésel y el sistema de transmisión. Así es posible graduar la potencia transmitida a la máquina según la condición del terreno.

Esto permite que las máquinas tengan una transmisión inteligente y demanden potencia en la cantidad necesaria. El sistema se autogestiona y busca el mejor

punto de operación dentro de la curva del motor diésel y dentro de la curva de desempeño de la transmisión para que se aproveche al máximo el rendimiento en el consumo de combustible.

El equilibrio de las masas en los ejes y el sistema de frenos ABS hidráulico también contribuyen a un menor consumo de combustible, lo que hace más eficientes los procesos de aceleración y de frenado.

Además de la economía en el uso de combustible, el Uniport 3030 se destaca por la facilidad y la rapidez en la operación. El equipo puede abastecerse en hasta 03 min 04 s con el opcional de bomba centrífuga.

Paraguay es hoy uno de los mercados donde las tecnologías de la línea Uniport son más aprovechadas. De acuerdo con el coordinador comercial de Jacto en el país, Paulo Borbolan, la eficiencia en el consumo de combustible y en la aplicación de los agroquímicos ha sido un factor de atracción para los productores paraguayos, que vienen experimentando en su día a día importantes ganancias financieras.

“La agricultura paraguaya ha tenido un fuerte crecimiento en la última década, y este aumento en la escala de producción les trae nuevos desafíos a los agricultores. Jacto está junto a los productores para ayudarlos en estos desafíos, y la respuesta ha sido muy buena. La demanda de máquinas automotrices ha crecido año tras año”, dijo Borbolan. **CA**



TE PROVEEMOS DE LA MÁS ALTA CALIDAD



Envíos a cualquier punto del país.



ASUNCIÓN

Avda. Artigas 4145 c/ Gral. Delgado
(0981) 176 060 - (0983) 352 029 - (0961) 294 534
dmendez@cmp.com.py

MINGA GUAZÚ

Ruta 2 Km. 14
(0981) 253 081
ceste@cmp.com.py



/cmpagropy

MÁS INFO EN WWW.CMPPRODUCTOS.COM.PY

Grupo Sarabia entregó alimentos parenterales al Hospital Integrado Respiratorio

Continuando con el fortalecimiento de las capacidades del sistema de salud pública altoparanaense, Tecnomyl y Agrofértil empresas pertenecientes al Grupo Sarabia, entregaron al Hospital Integrado Respiratorio del Alto Paraná alimentos especiales, destinados a pacientes internados en las unidades de terapia intensiva.



La entrega consistió en 50 latas de 850 gramos de Ensure polvo, 150 sobres de 131 gramos de Inmunex plus, 50 latas de Enterexdiabetic de 400 gramos, 200 sobres de 15 gramos de Glutapac y 80 frascos de 1 kilogramo de Enterex vainilla. Los productos fueron recibidos por las principales autoridades sanitarias departamentales, quienes agradecieron el acompañamiento del grupo empresarial en la lucha contra la pandemia desde sus inicios en el país.

En la ocasión, el CEO del grupo empresarial, José Marcos Sarabia ponderó la labor de los profesionales sanitarios desde el comienzo de la pandemia, a quienes agradeció y reconoció el valor del trabajo en la lucha contra el Covid-19, en nombre de todos los directivos de la empresa. “Hace un año empezamos con esto, esperando estar hoy con mejores noticias. Seguimos en la lucha, y es una bendición para nosotros poder contribuir con personas que están necesitando”, indicó.

José Marcos Sarabia subrayó que hay momentos en que el sector privado debe posicionarse y ayudar al sector público, haciendo hincapié en la importancia de las acciones colaborativas para hacer frente a esta lucha. Por su parte el director de la 10ª Región Sanitaria, doctor Hugo Kunzle, agradeció al Grupo Sarabia en nombre de los pacientes internados y del

personal de blanco. “Sabemos de la importancia de la nutrición parenteral en el día a día, para que estos pacientes muestren una mejoría clínica y salgan de las unidades de terapia intensiva de la mejor manera”, expresó.

COMPAÑEROS DE LUCHA

También estuvieron presentes el coordinador regional del Instituto de Previsión Social, doctor Carlos Pallarolas, la directora del Hospital Integrado Respiratorio, doctora Ana Jara y el director del Hospital Regional del Alto Paraná con asiento en Ciudad del Este, doctor Federico Schroeder, quienes destacaron el apoyo que viene realizando el Grupo Sarabia en el área de la salud en la región desde el inicio de la pandemia.

“Hace mucho tiempo que el Grupo Sarabia es nuestro compañero de lucha, una vez más, la ciudadanía vuelve a tener el apoyo de una empresa que apuesta a nuestro país y a nuestra salud”, destacó el doctor Carlos Pallarolas, quien también agradeció por confiar en el trabajo de los profesionales de blanco.

UN MEJOR MANEJO

Indicaron además que el hospital cuenta con 50 camas Covid en tera-

pia y que proyectan crecer aún más, reconocieron que pese a tener todas las camas ocupadas se realiza un gran esfuerzo por tratar de aumentar las mismas y poder sobrellevar la situación con el pabellón de contingencia ya que actualmente los médicos manejan mejor la pandemia comparada a lo que fue en los comienzos.

“No todas son noticias negativas, muchos pacientes salen de alta y somos bendecidos por contar con personas de calidad como las del Grupo Sarabia, lo que hace que para todos nosotros esto sea más llevadero”, afirmó el doctor Federico Schroeder.

UNA PRESENCIA QUE NO CESA

El Ministerio de Salud Pública y Bienestar Social ya había destacado al Grupo Sarabia como un “actor clave” en la lucha contra la pandemia, reconociendo a nivel departamental los aportes realizados por Tecnomyl y Agrofértil para fortalecer las capacidades del sistema sanitario público y de diferentes comunidades en el Alto Paraná. Las empresas del grupo aportaron medicamentos e insumos a diferentes instituciones sanitarias del país, colaborando con alimentos para poblaciones vulnerables. Apoyaron también la habilitación del Laboratorio de Biología Molecular de la Universidad Nacional del Este y el acondicionamiento y equipamiento de diferentes unidades sanitarias.

El Grupo Sarabia es líder del agronegocio en Paraguay en los segmentos de producción y comercialización de defensivos agrícolas y acopio de granosa través de sus empresas Tecnomyl y Agrofértil. Sus directivos José Marcos Sarabia, Paulo Sergio Sarabia y Antonio Ivar Sarabia participan activamente en las acciones de Responsabilidad Social Empresarial, fomentando actividades en favor de los sectores más vulnerables y el cuidado del ambiente. **CA**



EDGAR ESTECHE, PRESIDENTE IPTA

Invertir en investigación también es soberanía

Con más de 10 años desde su creación, el Instituto Paraguayo de Tecnología Agraria (IPTA) se encamina a nuevos desafíos, para lo cual aspira poder acceder a una financiación internacional, que le permita no solo introducir mejoras y actualizar infraestructuras sino también proyectar el recambio de los investigadores locales públicos. El presidente de la institución, Edgar Esteche, compartió igualmente otros puntos en la siguiente entrevista concedida al equipo de Campo Agropecuario Multimedia.



Edgar Esteche, presidente IPTA

_ CAM: ¿Qué aspectos se puede resaltar de la actual gestión?

_ Esteche: En estos años, el IPTA desarrolló actividades de fortalecimiento institucional no solo lo miramos internamente en el sistema administrativo, en el fortalecimiento de nuevos sistemas de control, en coordinación con otras oficinas públicas, en la emisión de variedades nuevas de multiplicación o de etiquetas sobre variedades propiedad del IPTA. En otro concepto, también hicimos fortalecimiento de infraestructura dentro de la institución, que permitió a sus siete campos experimentales y a sus cuatro centros de investigación fortalecerse de alguna u otra manera. Hemos construido tres nuevas cámaras frías para guardar nuestras semillas, hemos puesto en funcionamiento y enlazado con otras entidades tres nuevas estaciones meteorológicas. Todo esto para reforzar el trabajo en las cinco áreas temáticas que tenemos: el sector agrícola, la pecuaria, el forestal, las agroindustrias y la agricultura familiar.

_ CAM: ¿Qué aspectos se puede resaltar de la actual gestión?

_ Esteche: En estos años, el IPTA desarrolló actividades de fortalecimiento institucional no solo lo miramos internamente en el sistema administrativo, en el fortalecimiento de nuevos sistemas de control, en coordinación con otras oficinas públicas, en la emisión de variedades nuevas de multiplicación o de etiquetas sobre variedades propiedad del IPTA. En otro concepto, también hicimos fortalecimiento de infraestructura dentro de la institución, que permitió a sus siete campos experimentales y a sus cuatro centros de investigación fortalecerse de alguna u otra manera. Hemos construido tres nuevas cámaras frías para guardar nuestras semillas, hemos puesto en funcionamiento y enlazado con otras entidades tres nuevas estaciones meteorológicas. Todo esto para reforzar el trabajo en las cinco áreas temáticas

que tenemos: el sector agrícola, la pecuaria, el forestal, las agroindustrias y la agricultura familiar.

_ CAM: ¿Cómo están con los trabajos de investigación?

_ Esteche: Hoy tenemos 53 proyectos de investigación que están encaminado dentro de las cinco áreas de temática del IPTA. Están distribuidos justamente para dar en cada uno de los ejes algunas investigaciones. No solamente en lo que es investigación o desarrollo de tecnología o innovación, sino también lo hemos hecho en la posición de tener nuevas tecnologías de producción, adaptadas al sector tradicional de producción de nuestro país, dirigido hacia el mediano y pequeño productor. El gran productor tiene, adquiere, compra o aplica tecnología, pero la brecha que tenemos como Estado, como Gobierno, la responsabilidad es que esa brecha entre el pequeño y el gran productor se achique y eso solo lo da cuando uno lo aplica o da una tecnología.

_ CA: ¿Se resintió la transferencia de tecnología por la pandemia?

_ Esteche: En estos últimos tiempos nos dimos cuenta de la importancia del sector agrario en nuestro país. La pandemia nos enseñó que el trabajo en el campo es por demás importante, incluso fue el puntal y el sostenimiento de la economía y, sobre todo, la recuperación, que se prevé en breve empecemos a tener, se daría a raíz de la producción, que el campo no paró. A la par, parte de los ejes del IPTA contempla la Investigación + Desarrollo + Innovación (I+D+I). Tenemos la transferencia y difusión. Eso conlleva a cómo llevamos nosotros a hacer replicado o bajar en el terreno todos estos conocimientos y esto se da a través de capacitaciones, días de campo, revistas, informaciones que el IPTA pone a disposición del sector productivo. Lógicamente con la pandemia no lo pudimos hacer mucho, por el tema de los días de campo, pero aún así utilizamos la tecnología, se hicieron algunos webinarios, hemos llegado, independientemente a eso, a los productores. Creemos que trabajando de manera articulada e interinstitucional podemos llegar con toda esta información al sector productivo.

_ CA: ¿Realizan servicios tecnológicos, independientemente de las tareas de investigación y capacitación?

_ Esteche: En efecto. El IPTA ofrece como servicios tecnológicos todos los accesos que podamos darle a esos materiales que producimos, llámese nuevo sistema de producción para caña de azúcar, materiales de sésamo, otros materiales que podamos dar en otros commodities o granos, pero apuntamos mucho hoy en temas de servicios a lo que queremos dar un enfoque más fuerte hacia la agricultura familiar. Tenemos cuatro centros de investigación, el primero, el "Hernando Bertoni", en Caacupé, el "Barrerito", en Caapucú, el "Capitán Miranda", en Itapúa, y el de la Agricultura Familiar, en Choré. Y en este centro es donde apuntamos a fortalecer estos

servicios tecnológicos para que, los materiales que se vayan generando, puedan revertirse en el sector productivo. Un ejemplo, hemos hecho un estudio de balance social dentro de ese contexto, en donde estudiamos a dos cultivos de mucho interés que también está llegando a muchísimos productores del segmento pequeño y mediano que son la soja y el trigo. Trabajamos con el Embra de Brasil y tuvimos por resultado que, por cada 1 guaraní invertido en la investigación, se devuelve al sector productivo 18,6 guaraníes. Son datos muy interesantes que se valoriza o se nos mira por qué es importante que un país apueste a la investigación, independientemente a la soberanía y a la generación de nuevas tecnologías, también para que sea un factor clave para el mejoramiento de la posición económica del sector productivo o del productor nacional.

_ CAM: ¿Cuáles son los desafíos para este año?

_ Esteche: En el 2020 cumplimos 10 años en el país. En este Gobierno se ha apuntado al fortalecimiento de la investigación y, en ese concepto, ya se ha firmado, entre el Banco Interamericano de Desarrollo (BID) y el Ministerio de Hacienda, junto con el IPTA, un convenio de préstamo para el fortalecimiento del sector de investigación, por 20 millones de dólares, que en este momento está en el Parlamento Nacional para su estudio para su aprobación y aplicación en el país. Creemos que, si lo logramos, por primera vez en más de cuarenta años se volverá a invertir en la investigación. Eso va a significar que los cuatro centros de investigación del IPTA no solo se fortalezcan en infraestructura, en laboratorio, en equipamientos, sino también, y por sobre todas las cosas, en la formación de la nueva camada de investigadores. Muchos investigadores nacionales se han jubilado, se han ido al sector privado, otros ya no están, por lo que necesitamos renovar eso. Tenemos que pensar en un concepto de dónde queremos ver al Paraguay posicionado de aquí

a 25 o 30 años. Para eso debemos entender el contexto global para posicionar la tecnología en el sistema de producción y, sobre todo, achicar esa brecha y permita al pequeño productor adoptar tecnología, acercarse y pueda mejorar sus ingresos.

_ CAM: ¿Por qué se esperó tanto para el recambio?

_ Esteche: Son situaciones que uno piensa y se pone en el contexto y mira la región. No solo mirar lo que ocurrió en Paraguay, sino también en la región y ver cuáles son los marcadores que nos indican hacia dónde ir. Estoy seguro que el sector privado hizo su trabajo ahí y avanzó muchísimo tal vez en roles que ninguno de los gobiernos hubiera dejado de lado, creemos y reitero que invertir en investigación también es soberanía. Invertir en investigación es darle seguridad al pueblo e invertir en investigación nos da más que una oportunidad de seguir generando cada vez más para nuestro país. Los últimos aportes o fortalecimientos fueron en la época de la alemana GTZ. Estamos hablando de 35 o 40 años y esas son las infraestructuras que hoy se tienen, por ejemplo, en el km 412, en el Chaco central. Por ir más atrás, el “Hernando Bertoni”, el “Barrerito” o el “Capitán Miranda” se generaron con apoyo del STICA. Hablamos de muchísimos años atrás. Y hoy, por primera vez en varias décadas, se da esa inversión a raíz que el Gobierno priorizó justamente este eje como un puntal dentro de la economía nacional. Se vino la pandemia. Sacamos el pie del acelerador que teníamos para llevar adelante como un nuevo proyecto. Invertir en investigación no arroja ver resultados de la noche a la mañana. Seguramente este Gobierno ya no va a ver los resultados de lo que hoy se consiga. Tengo que enviar la idea para promover mediante este proyecto con el BID la formación de 40 masters y 20 doctorados. Solo máster va a venir en el siguiente Gobierno y un doctor seguramente en la mitad del siguiente periodo. Pero es nuestro deber hacer ese cimiento para que el Paraguay siga siendo competitivo y, por sobre todas las cosas, posicionar a nivel de este mundo globalizado el concepto de la producción agraria.

_ CAM: ¿Cómo estamos en materia de investigación a nivel internacional?

_ Esteche: Paraguay se ha caracterizado de muchos trabajos que se realizaron, pero tal vez no nos sabemos comunicar, muchas veces la parte del investigador paraguayo pasa desapercibida, pero te puedo asegurar que con el ejemplo solamente en este periodo de Gobierno hemos lanzado seis nuevas variedades de trigo, tres denominadas Canindé y tres denominadas Itapúa, unas más adaptadas hacia el calor en la zona de Canindeyú y las Itapúa más desarrolladas al frío, son tres variedades de trigo con mucho potencial, con mucha resistencia a enfermedades y, realmente, con mucha expectativa, que el productor las adopte. Se desarrollaron dos únicas variedades de algodón orgánico en la región. Fuimos felicitado por la FAO, que ningún otro país lo hizo. Re-

cientemente exportamos genética de soja desarrollada localmente a Bolivia y a Brasil. Por primera vez, también desarrollamos e inscribimos en el Registro Nacional de Cultivar Comercial tres nuevas variedades de poroto, que nunca se tuvo y que es base de la agricultura familiar, se ha desarrollado y se ha presentado una nueva variedad de arroz paraguayo, con el proyecto Kopia, de Corea, que es único. Con estos ejemplos se ve que el investigador paraguayo tiene la capacidad, tiene el conocimiento y, por sobre todas las cosas, el patriotismo de seguir adelante. No lo publicamos. No sabemos comunicar, ese es nuestro error y, tal vez por eso, en la región y en el contexto, no se conoce mucho lo que se hace en nuestro país y así también tenemos ejemplos en el sector pecuario o en el sector forestal. Desde mi punto de vista compararnos con los demás países, creo que la investigación es única. Pero, si hablamos a nivel presupuestario, sí tenemos mucha diferencia con lo que hay en la región.

_ CAM: Algún mensaje final....

_ Esteche: El mensaje final sería que realmente nosotros como IPTA, tenemos un norte bien claro. El gobierno nacional nos ha designado una tarea de trabajar en lo que sea la investigación. Especialmente en el fortalecimiento del área de la agricultura familiar. Tal es así la idea que estamos promocionando o tratar de promocionar lo que sea la parte hortícola de nuestro país, tecnología de producción. Que aprendamos a trabajar en sistemas de producción con cobertura. Que aprendamos a trabajar con sistemas de suelo. Sostengo que la investigación tiene que ser una inversión necesaria en nuestro país. Evidentemente los trabajos que se desarrollan no son a corto tiempo, pero a mediano y largo plazos sí van a dar resultados positivos y no dejemos de invertir en la investigación. Tener posicionado todos los rubros en un sistema de investigación nos va a dar la oportunidad que realmente el productor paraguayo pueda cambiar su sistema de vida. Y eso va a llevar a grades cosas. Seguir trabajando, apostar por la recuperación del país. El sector agrario va a seguir siendo el sostén por mucho tiempo de nuestro querido Paraguay y la oportunidad de generación de nuevas tecnologías, de innovaciones, de desarrollo, de transferencia y difusión en la generación, rescate y adaptación de tecnologías agrícolas está el sostén para ese logro. **CA**

SOMOS **BALPAR S.A.**

Báscula Pesacamiones

Adquiera nuestros productos
pagando cómodamente.
Contamos con financiación propia

Nuestros planes:

Plan clásico.

Plazos de hasta 6 meses

Plan de garantía básica por defectos
de fábrica.

Plan Premium Full Cobertura todo riesgo

Calibración de la báscula cada 3
meses con camión meteorológico y
pesas certificadas por el INTN.

Posibilidad de pacto de recompra.

Cuotas de hasta 12 meses.

Cobertura en caso de eventualidades.

Asistencia técnica ilimitada.



Otros productos industriales

Sistema de Pesaje
Continuo SPC



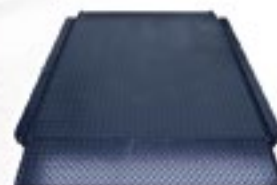
Peso Tanque



Báscula Plataforma
con Visor de Peso



Embolsadores



¡CONTACTANOS PARA SOLICITAR TU PRESUPUESTO!



Figura 4. Ojo de Tigre, variedad de soja generada por CSAEGRO.

MC. Jesús Salmerón Erdosay

jesus.salmeron@csaegro.edu.mx

Dr. José Francisco Díaz Nájera

francisco.najera@csaegro.edu.mx

Dr. Sergio Ayvar Serna

Colegio Superior Agropecuario del Estado de Guerrero (CSAEGRO) México

Uso de mutagénesis Radioinducida en el mejoramiento genético de soja

De las más de 50,000 especies de plantas comestibles existentes en el mundo, escasamente algunos cientos contribuyen de manera importante a nuestros suministros de alimentos. Prácticamente solo unas pocas plantas de cultivo satisfacen toda la ingesta de energía alimentaria mundial. El arroz, el maíz y el trigo representan dos tercios de este ya pequeño grupo de alimentos.

La soja (*Glycine max* L. Merrill) originaria de China, es la reina de las leguminosas que encabeza la producción mundial de semillas oleaginosas, considerándose como cultivo versátil, que proporciona un 35% de aceite vegetal en el mundo y con un alto contenido de proteína en el grano (40.0%); por otra parte, con el riesgo inevitable que representa el cambio climático global, ha incrementado la incidencia de sequías, inundaciones y tormentas que diezman los cultivos, y se amplían los intervalos de temperatura que propician la propagación de las enfermedades de las plantas, lo que



Figura 1,2 y 3. Variedades de soja generada por CSAEGRO: Salcer, Albina y Valente.

redundará en el futuro en una mayor vulnerabilidad de los alimentos y las demandas cada vez mayores de la producción agrícola. Una de las aplicaciones pacíficas de la energía nuclear en la agricultura es crear una mutación genética en las plantas y aumentar la variabilidad genética dentro de la población mutante y de esta manera, seleccionar las plantas mutantes efectivas y eficientes es muy esencial para recuperar la alta frecuencia de mutantes deseables.

Las técnicas de mejoramiento de cultivos deben ser más precisas en el desarrollo de variedades de cultivos inteligentes que rindan más con menos insumos, siendo una opción viable

para nuestros productores; por esta razón, el mejoramiento por mutaciones es una herramienta fundamental que ofrece opciones de selección a los fitomejoradores y de gran éxito en los esfuerzos globales de la agricultura para alimentar a una población humana cada vez más exigente y cada vez más nutritiva.

El Colegio Superior Agropecuario del Estado de Guerrero (CSAEGRO), mediante Irradiaciones Gamma Recurrente de Co60 ha generado acciones para desarrollar nuevas variedades de soja con mayores condiciones de resistencia a las enfermedades y al estrés ambiental, con mayores rendimientos y buenos valores nutritivos en proteína (40.4 a 40.97%), de tal modo que puedan representar un fuerte apoyo en cuanto a mejora e inocuidad agroalimentaria para las comunidades pobres, de alta y muy alta marginación, en el Estado de Guerrero, pues se espera que esto incida en mejorar la dieta, la salud y principalmente su economía en la población, además de su factible aprovechamiento inclusive como recurso forrajero. A la fecha, habiendo sido obtenidos con años de trabajos de selección, se cuenta con los nuevos genotipos denominados SALCER, ALBINA, VALENTE y ojo de tigre (Figura 1, 2, 3 y 4). Estos genotipos se desarrollan bien aún en suelos pobres en nutrientes, amenazados por la sequía, las plagas y las enfermedades, respondiendo sus siembras con un mejor desarrollo, obteniéndose buenos rendimientos aun bajo circunstancias de cultivo no tan favorables, debido a que en su crecimiento no necesita de muchos insumos agrícolas, ni manejo intensivo, lo cual contribuye a la conservación y el bienestar de nuestras comunidades rurales, en apoyo a la sustentabilidad. Como parte de sus ventajas y beneficios, la soja es una leguminosa que tiene la característica de ser fijadora de nitrógeno atmosférico en el perfil de suelo con desarrollo radicular de las plantas, mediante la presencia de bacterias del género *Rhizobium*, las cuales se encuentran dentro de los nódulos de las raíces, mejorándose la fertilidad del suelo, pues el nitrógeno queda en el suelo



Figura 5 y 6. Genotipos de soja mutantes generados por el CSAEGRO de ciclo agrícola de 90 y 100 días.



Figura 7 y 8. Genotipos de soja mutantes generados por el CSAEGRO de ciclo agrícola de 110 y 125 días.

en forma disponible para la nutrición vegetal.

El desarrollo de nuevas variedades precoces mediante la técnica nuclear conocida como mutación inducida por radiación; con este método, los mejoradores exponen las semillas a la radiación para inducir cambios en las plantas, mismos ser grandes o pequeños, negativos o positivos, cabe señalar que no quedan residuos de radiación en la planta de ningún tipo. El CSAEGRO ha desarrollado genotipos sustentables de soja de ciclo agrícola de 90, 100, 110 y 125 días, tomando en cuenta el cambio climático que se manifiesta en nuestro planeta, un clima cada vez más errático y una baja precipitación, por esta razón, acortar el ciclo y que las plantas manifiesten buenos resultados incluyendo el rendimiento de los nuevos materiales genéticos es una alternativa sostenible para el agro del trópico y algunas partes del mundo (Figura 5, 6, 7 y 8). **CA**



Agrosystem con fertilizantes Yara para todos los cultivos

Agrosystem, reconocido en sus servicios y tecnología para el manejo correcto del suelo y la agricultura, dispone de una amplia oferta para la fertilización de diversos cultivos agrícolas de la mano de su representante Yara.

El Ing. Agr. Alder Duarte, especialista en suelos de Agrosystem y encargado de asistencia técnica de Yara, comentó a Campo Agropecuario Multimedia que actualmente hay muy buena inversión de los agricultores en fertilización, tanto los de base como los foliares.

Informó que una de las propuestas de Agrosystem junto a Yara en fertilización para el cultivo de la temporada es la línea de YaraMila. Esta se aplica al cultivo de trigo, maíz y caña de azúcar. El YaraMila 16-16-16, presenta alta uniformidad granulométrica y resistencia de los gránulos, sin riesgo de rotura y generación de polvo. Contiene nutrientes de alta solubilidad, lo que los hace disponibles rápidamente a las plantas. Posee todos los nutrientes en el mismo

gránulo y su alta fluidez y homogeneidad garantizan una excelente aplicación, tanto para su uso en sembradoras como para aplicación al voleo, manual o mecanizado.

“Contiene NPK concentrado, con el mayor contenido de nitrógeno del mercado que posee dos formas de este nutriente: nítrico y amoniacal. YaraMila garantiza el suministro inicial mayor del N, con riesgos de volatilización mucho menor que la urea y con menor acidificación del suelo que el sulfato de amonio.

El nitrógeno nítrico representa el aporte inmediato para las plantas, favoreciendo la absorción de cationes como potasio, calcio y magnesio.

El nitrógeno amoniacal, por otro lado, garantiza un suministro más gradual y continuo de nutriente para los cultivos, favoreciendo una mayor absorción de aniones como fósforo, azufre y boro.

Presenta una combinación de diferentes formas de fósforo, fosfato bicalcico, - polifosfatos (que es una tecnología exclusiva de Yara) y ortofosfatos, los cuales son altamente solubles en agua - resultando en un suministro de fósforo de alta eficiencia.

Potasio, con disolución superior, promueve una mayor translocación de azúcares de la fotosíntesis a los productos a ser cosechados, resultando en un mayor potencial productivo.



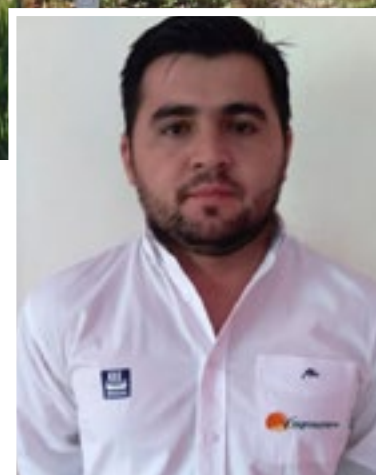
FOLIARES CON YARAVITA

Agrosystem también dispone de la línea de nutrición foliar YaraVita. Uno de los productos es el ZINTRAC que contiene 40% Zn y 1% N. Este producto puede ser utilizado en tratamientos de semillas, en suelos y en aplicación foliar.

El especialista explicó que el zinc es un micronutriente esencial para el desarrollo radicular y alargamiento de entrenudos, ya que participa en la síntesis de auxinas, que es un regulador del crecimiento vegetal. Es importante para que las plantas logren resistencia contra de las enfermedades ya que actúa sobre la integridad de las células. Es esencial para una polinización eficiente y tiene influencia directa sobre la fertilidad del grano de polen.

Dentro de la línea Yara Vita también se encuentra THIOTRAC que es fuente de azufre, contiene 22,8% S y 15,2% N. El azufre es un macronutriente secundario que juega un papel clave en la formación de proteínas y cloroplastos (donde está la clorofila), con un reflejo directo en la producción de masa verde de las plantas y en la eficiencia de la fotosíntesis. También actúa como desalojante de las orugas para

Ing. Agr. Alder Duarte, especialista en suelos de Agrosystem y encargado de asistencia técnica de Yara



una mayor eficiencia en el control.

El nitrógeno actúa en varias funciones vitales de las plantas, con énfasis en el ciclo energético, la producción de proteínas y la clorofila.

Otro destaque de la línea Yara Vita es BORTRAC. Este producto se puede utilizar en los momentos de mayor necesidad para asegurar la fijación de la floración, dando como resultado una mayor productividad. Su tecnología de formulación garantiza la calidad de mezcla en tanque del cultivo y compatibilidad con herbicidas.

Otro producto es FOLICARE que contiene 12%N, 39%K, 1,8%Mg y 2,8%S. Es empleado continuamente para satisfacer las necesidades nutricionales de potasio en todos los cultivos, sin generar acumulación de sales como cloruros o sales de sodio en el suelo. Tiene alta solubilidad, es fácilmente asimilable. El producto promueve mayor sanidad y productividad. Se recomienda utilizar desde las primeras etapas de crecimiento, tanto como desarrollo vegetativo y reproductivo de las plantas.

El ingeniero concluyó que con toda la tecnología de Yara se consigue una parcela más homogénea, debido a la aplicación uniforme de los nutrientes, que por consiguiente permite una nutrición más balanceada. **CA**

Spraytec Paraguay apuesta por la máxima tecnología

Con más de 30 años en el rubro, Spraytec contribuye al desarrollo de la agricultura ofreciendo soluciones sustentables para aumentar la productividad en el campo. Siendo referencia en tecnología de aplicación y nutrición vegetal, uno de sus principales objetivos es llegar al productor rural en donde sea que se encuentre. Por eso hoy está presente en Brasil, Paraguay, Argentina, Uruguay, Bolivia, Estados Unidos, Ucrania y Australia.

La compañía cuenta con diversas opciones en su portafolio de productos orientados para los más variados cultivos y necesidades. Además de nutrición y tecnología de aplicación, también desarrolla soluciones enfocadas a la fisiología y defensa del cultivo, compatibilidad del caldo y pecuaria. Dispone de su propia industria de envases, planeada y desenvuelta para garantizar la calidad de sus tecnologías y la satisfacción del cliente.

SPRAYTEC PARAGUAY

Alexandro Montanhani, Gerente Comercial, Spraytec Paraguay destacó que en Paraguay están presentes desde hace 15 años contribuyendo con el avance tecnológico, a través de un plantel capacitado, para atender con calidad a sus clientes, avalando la productividad y rentabilidad del productor. Cuenta con infraestructura propia con más de 1.500 m² y un equipo de ingenieros agrónomos, departamento financiero, marketing y logística.

“Somos una empresa que actúa en Paraguay forjando nuestros tres pilares que son la nutrición, la sanidad y la tecnología de aplicación”, resaltó.

ULTRAZEB INOX

Alexandro Petter, Representante Técnico Comercial, Spraytec Paraguay, brindó detalles sobre Ultrazeb Inox®, un fertilizante bioactivador que llega al mercado como una opción en el manejo de enfermedades en los cultivos de soja, maíz y trigo. Es un producto



Sergio Vázquez,
Representante
Técnico
Comercial



Alexandro
Montanhani,
Gerente
Comercial



Alexandro
Petter,
Representante
Técnico
Comercial

que fue desenvuelto con la más alta tecnología, una formulación líquida que facilita la preparación del caldo y no obstruye el pico pulverizador.

Además de proveer micronutrientes esenciales al cultivo, UltrazebInox® cuenta con un efecto fungistático y un complejo bioactivador que induce la producción de compuestos de defensa de la planta, haciéndola más resistente al ataque de plagas y enfermedades. Valiéndose de la misma formulación de Tecnología de Aplicación de Fulltec Max®, adyuvante líder en el mercado, mejora la penetración del producto en la parte baja de la planta donde generalmente inician las enfermedades.

NUTROL MAX

Por su parte, Sergio Vázquez, Representante Técnico Comercial de Spraytec Paraguay, expresó que en la actualidad optimizar la calidad de las aplicaciones de defensivos agrícolas es de vital importancia para obtener un control eficiente de las plagas, enfermedades y malezas. En ese sentido, Spraytec presenta una nueva tecnología única en Paraguay, Nutrol Max®.

Nutrol Max® es un aceite vegetal de última generación con múltiples funciones, posicionándose como el más eficiente del mercado debido a que su formulación está compuesta por un aceite metilado de coco en mezcla con coadyuvante, exclusivamente desarrollado para garantizar la eficiencia de las aplicaciones, optimizando el control de deriva, mejorando la adherencia del producto aplicado en la hoja eliminando la formación de espuma en el caldo de aplicación y mejorando la miscibilidad de los productos de mezcla. Nutrol Max® por su formulación no posee tiempo de ruptura, es una solución libre de metales pesados y biodegradable, no causa daño al medioambiente.

Está recomendado para diferentes estadios fenológicos de los cultivos. Puede ser aplicado en mezcla con fungicidas (WG, WP), insecticidas y herbicidas que no necesiten un medio ácido (Paraquat, Clethodin, Haloxifop, etc.) A diferencia de un aceite vegetal normal, Nutrol Max® también posee D-Limoneno que actúa como desalojante de plagas y optimiza la acción de insecticidas. Se recomienda en bajas dosis para lograr una excelente eficiencia en las aplicaciones. Dosis 150 a 200 cc/ha, recomendado para aplicación aérea y aplicación terrestre. **CA**

Recomendado para
CULTIVOS DE:



MAÍZ



SOJA

Nutrol MAX

+ TECNOLOGÍA DE
APLICACIÓN



+ MEJOR ALIADO
Para aplicación
con fungicidas

ULTRAZEB INOX

UNA VEZ...
¡SIEMPRE!


spraytec

SPRAYTEC PARAGUAY S.A.

CIUDAD DEL ESTE, Paraguay
km 9 Acaray | Avda. Nanawa, esq. Calle 1

(061) 574 992 (061) 575 106

www.spraytec.com dspraytec@spraytec.com

PRECISIÓN Y PRODUCTIVIDAD EN SU CAMPO

Pulverización inteligente con John Deere de la mano de KUROSU & CIA.

La línea de pulverizadores John Deere ofrece actualmente tecnología de punta. Felipe Klemann, responsable de las máquinas de gran potencia para los países de Hispanoamérica de John Deere, nos detalla las tecnologías disponibles en los equipos de aplicación de la línea. Son herramientas que hacen posible la aplicación correcta, en el momento correcto y en la cantidad correcta para un mayor ahorro en los insumos.



Las Pulverizadoras John Deere cuentan con tecnologías muy avanzadas. “En tecnología hoy John Deere está con un paso adelante, en comparación a la competencia. Tenemos la tecnología ExactApply™ que viene como opcional, es un control inteligente de las boquillas”, destacó Felipe Klemann durante una entrevista con Campo Agropecuario Multimedia. Comentó que la pulverizadora con esta tecnología reconoce, a través de la variación de la velocidad y variación de la dirección, como se manejan las puntas. Cada punta individual se va manejando y se va adaptando de acuerdo con la velocidad del equipamiento. ExactApply™ permite al productor tener una aplicación consistente, uniforme en todo el ancho de barra, manteniendo la presión estable. Esto genera que el tamaño de la gota sea perfecto y hace que el trabajo de la máquina sea cada vez más preciso.

Explicó que la línea de Pulverizadoras hacen parte de todo un ecosistema que tiene John Deere. Desde la pre-

paración de suelo hasta la cosecha. Todo está conectado en el Centro de Operaciones, desde allí se puede observar todo lo que fue la aplicación, siembra y la cosecha, y a través de los mapeos se pueden programar las labores para la próxima campaña para así obtener mejores resultados cada año.

Felipe Klemann,
responsable de
las máquinas de
gran potencia.





Plataforma Integral FGS

Consola versátil, comando
para sembradora,
fertilizadora, tractor y
fumigador.



PILOTO AUTOMÁTICO HIDRÁULICO

AG 3000 MONITOR DE SIEMBRA



J. E. Estigarribia Tel.: (0528) 222 272 · (0528) 222 846 · agrosys@agrosystem.com.py

www.agrosystem.com.py

MODELOS

John Deere ofrece actualmente cuatro modelos de Pulverizadoras. El 4630, el M4025, el M4040 y el M4030. Todas autopropulsadas.

Los de la Serie M4000, la más nueva, pueden traer consigo el Sistema ExactApply™ como opcional, lo cual el cliente puede elegir en el momento de la compra.

La tecnología ExactApply™, permite una aplicación correcta, en el momento correcto, en la cantidad correcta. La misma se ajusta a los requerimientos de la agricultura actual, donde las ventanas para cada práctica, sea cosecha o pulverización, son estrechas. Para esto se necesitan las máquinas cada vez más precisas. “En la pulverización se utilizan productos de muy alto valor, y los tiempos apremian, hay etapas del cultivo donde se debe hacer la pulverización y no hay una segunda oportunidad. Entonces tenemos que estar seguros que uno va a realizar la aplicación bien realizada en la primera vez”, explicó. Mencionó que esta tecnología es fabricada en Brasil, es la última lanzada por John Deere y está disponible para el Paraguay, al igual que para toda Hispanoamérica. “Toda la información sobre la tecnología se puede obtener con la Concesionaria KUROSU & CIA.”, resaltando además que se ha demostrado científicamente las ventajas de la aplicación con la tecnología ExactApply™ en relación a la aplicación convencional.

El Especialista de John Deere comentó que además de este equipamiento incorporado, que también es un opcional, John Deere cuenta con la “Estación Meteorológica Móvil”, que consiste en un equipo que se instala en el techo de la máquina y permite visualizar y almacenar datos de la dirección del viento, de la humedad relativa, de la variación de la temperatura para definir el momento adecuado de aplicación.

CONFORT Y SEGURIDAD CON TECNOLOGÍA JOHN DEERE.

Las tecnologías de John Deere en los equipos de pulverización ofrecen muchos beneficios. Cuenta con cabina ergonómica totalmente climatizada, con filtros de carbón activado para que el operador siempre cuente con bastante seguridad. “La integridad del operador y el confort siempre están en el foco de John Deere”, dijo. Otro punto de destaque en las pulverizadoras John Deere es que es la única marca con opción de barras de fibra de carbono en el mercado, detalle que ofrece muchos beneficios: Son más livianas más resistentes y fuertes, además de ser un material bastante más liviano que el acero, la estabilidad de las barras es mejor.

DE FÁCIL USO

Las tecnologías John Deere, además de ser de punta, son de fácil utilización. “Por ejemplo, tenemos las pantallas Generación 4, que vienen en las Pulverizadoras, los Tractores y las Cosechadoras. Este monitor ha sido creado con la finalidad de ser intuitivo, como un celular. Nuestro propósito es traer la tecnología de vanguardia, pero de una manera accesible y fácil de utilizar”, resaltó Klemann. John Deere cuenta con un portafolio extenso de maquinarias para pulverización. Además de que la marca PLA fue adquirida por John Deere, y con ello la oferta es mucho mayor. Esta amplia disponibilidad de equipos viene acompañada con un servicio técnico que ofrece la concesionaria KUROSU & CIA. que cuenta con plantel de funcionarios especializados, en sus diferentes sucursales.

TECNOLOGÍAS FUTURAS

Los desarrollos en John Deere no paran. Para el futuro, en pulverización el foco está en la aplicación más asertiva de los productos. “John Deere ya tiene desarrollado uno, ahora está en Estados Unidos y países de Europa. Se trata de un sistema de cámaras que identifica las malezas y aplica el producto solamente sobre la misma y no en otro lugar. Esto va a ser muy efectivo para los clientes, permitiéndoles ahorrar mucho en productos durante la aplicación” **CA**



COWBOY+DEDALO elite

CONTROLÁ MALEZAS DE HOJA ANCHA EN EL CULTIVO DE TRIGO

- ✓ Alta eficiencia de control
- ✓ Baja volatilidad
- ✓ Alta compatibilidad



DICAMBA

2,4 D

MÁS AMIGABLES CON
EL MEDIOAMBIENTE

 **Surcos**
Una empresa de *tu tierra*

 **GPSA**

Edificio World Trade Center,
Avenida Aviadores del Chaco 2050, Torre 3, Piso 17
Teléfono 595-21-319-7000

www.gpsa.com.py



Recomendaciones para el manejo del maíz en la post siembra

Los manejos agronómicos adecuados en la post siembra del maíz tienen impactos positivos en la productividad final. El Ing. Agr. Enrique Aponte, gerente regional Syngenta Seeds en Paraguay, resaltó algunos aspectos a tener en cuenta para la protección oportuna del cultivo contra plagas y enfermedades.

Una vez germinado el maíz es muy importante hacer una lectura para determinar una población ideal, ya que cada híbrido tiene un stand de plantas indicadas. En la medida que evoluciona el cultivo se debe realizar un monitoreo constante para saber cómo se está desarrollando la producción.

El control de malezas se puede realizar con aplicaciones de herbicidas pre emergentes en la siembra, y un manejo post emergente. Para manejar las malezas que no pudieron ser eliminadas en la primera aplicación, entre la siembra, V2 y V3, se debe realizar la siguiente aplicación herbicidas antes de pasar el periodo V4, porque afectará negativamente al cultivo.

INSECTICIDAS

Es importante estar atentos para controlar oportunamente a dos insectos que atacan al cultivo de maíz, que son la chinche y la cigarrita. El ataque de esta última tiene su efecto negativo sobre el rendimiento del cultivo.

Si bien los híbridos Viptera y Viptera 3, cuenta con una de la más avanzada protección para el cultivo de maíz contra lepidópteros, no se debe evitar realizar un monitoreo de las parcelas para observar los daños que puedan ocurrir en el cultivo.

Aponte resaltó que considerando el retraso que tuvo la siembra de maíz nuevamente en la presente temporada de zafriña, el principal riesgo, comparando con otros años, sigue siendo la cigarrita. "Por más que el clima se torne más templado y la presión de la plaga vaya bajando, siempre instamos al productor a realizar un manejo eficiente en cuanto a las primeras aplicaciones, desde los



Ing. Agr. Enrique Aponte, gerente regional de Syngenta Seeds en Paraguay

estadios fisiológicos iniciales, por lo menos hasta v6 y v8. Instamos a que sean constantes en las aplicaciones pensando en cigarrita u otros insectos", resaltó.

FUNGICIDAS

Otro factor fundamental en el manejo del cultivo de maíz es el uso de fungicidas, pensando en las enfermedades de hojas y tallo. Es importante tener en cuenta los momentos de aplicación, realizarlas en época temprana, rotar los principios activos e incluir el uso de multisitios pensando en mejorar el control de enfermedades no solo en hojas, sino también en enfermedades del tallo.

EXPECTATIVAS POSITIVAS.

El profesional destacó perspectivas muy positivas para el cereal. "Mirando que hay mucha demanda de maíz y se espera que se mantenga durante el año, ya que Brasil requiere mucha cantidad para cubrir su necesidad, además mantiene un stock por debajo del histórico, por lo cual se proyecta una perspectiva de precios muy buenos. "El productor siembra maíz buscando rentabilidad. Desde su área puede cuidar su producción para lograr la calidad y el precio adecuado en un mercado de granos fluctuante. **CA**

COSECHADORA de precisión multiforraje



1600-AT³³



Cosechadora de Forraje para todos los tipos de forrajeras, sembradoras en surcos ó al voleo. Flexibilidad, calidad y alta productividad.



TOLVAS de 8.000 a 32.000 Lts.



Tolva de **20.000 - 26.500 y 37.500 L.**
Diámetro del tubo 380 mm, lona rebatible y sistema de destape rápido de lona, sinfines cementados de 1 eje.



AGRICULTURA DE PRECISIÓN

GoIsoGuide GPS
UN SISTEMA COMPLETO PARA LA NAVEGACIÓN AGRÍCOLA



GoIsoSpread
FERTILIZACIÓN



GoIsoSpray
PULVERIZACIÓN



GoIsoPilot
PILOTO AUTOMÁTICO



GoIsoSeed
SIEMBRA



CASA CENTRAL

Tte. González c/ Avda. Fdo. de la Mora
Telefax: (021) 555 613 (R.A.)

SUCURSAL 1 | MARIANO R. ALONSO:
Telefax: (021) 752 997 / 753 270

SUCURSAL 5 | SANTA ROSA DEL AGUARAY
Tel.: (0433) 240 144

SUCURSAL 2 | LOMA PLATA
Telefax: (0492) 252 350

SUCURSAL 6 | KATUETE
Tel.: (0471) 234 273

SUCURSAL 3 | FILADELFIA
Tel.: (0491) 432 450

SUCURSAL 7 | SAN ALBERTO
Tel.: (067) 720 361

SUCURSAL 4 | SANTA RITA
Tel.: (0673) 221 675

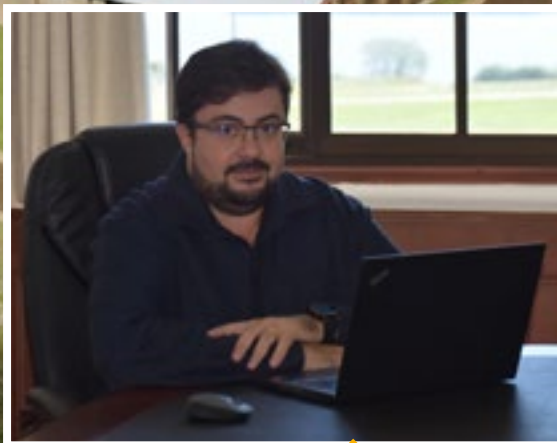
SUCURSAL 8 | BELLA VISTA SUR
Tel.: (0767) 240 562

info@tractoagrovial.com.py | www.tractoagrovial.com.py

Bunge impulsa fertilizantes nacionales de calidad

Foto: Efraín Arias

Bunge en Paraguay, a través de sus plantas de fertilizantes, físicos y químicos, produce nutrientes con formulaciones diferenciadas acorde a la necesidad de cada suelo. Instalada en San Juan del Paraná, Itapúa, la unidad opera con tecnología de punta, fomenta la ocupación de mano de obra local y el aprovechamiento de materia prima nacional.



Rodrigo Chidoski,
gerente de
fertilizantes.

La producción de fertilizantes ajustada a los requerimientos de los suelos es uno de los diferenciales que ofrecen los fertilizantes de Bunge, producidos en el país, con mano de obra local, en dos unidades industriales que la compañía posee: Ferticom 1, la fábrica de mezclas física, e YTL, la planta de mezcla química. Esta última, en alianza con YTL S.A.

La compañía instaló la primera planta de fertilizantes, Ferticom 1 en el 2013. Hace un poco más de un año ya está en funcionamiento la segunda fábrica. Ambas están instaladas en el Puerto de Trociuk.

Durante una visita de Campo Agropecuario Multimedia a las citadas unidades, Rodrigo Chidoski, gerente de fertilizantes de Bunge Paraguay, manifestó que la producción comenzó en el 2014 y ofrece soluciones diferenciadas a los productores de Paraguay. “Hoy Ferticom es una planta de referencia en América del Sur. Cuenta con la más alta tecnología y produce mezclas ajustadas a los requerimientos de los productores. Esto otorga confianza respecto de la calidad de los productos paraguayos”, dijo.

La capacidad de la planta actualmente es de 200.000 toneladas año. La producción anual llega a unas 150.000 toneladas anuales a un ritmo de producción de 1.200.000 toneladas de productos entregados en bolsas big bag y de 50 kilogramos.

DIVERSOS PRODUCTOS

La industria produce fertilizantes sólidos, convencionales y diferenciados con todos los macro y micronutrientes.

Actualmente, Bunge posee el 12 % del mercado de fertilizantes en Paraguay. Su expansión viene creciendo gradualmente. “Nuestro objetivo, más que crecer en volumen, es que el mercado pueda contar con productos de calidad, ofreciendo un producto diferenciado sustentado en el conocimiento y en la trayectoria que la compañía mantiene en la región”, resaltó.

Chidoski comentó que, en la planta de mezcla química, en la que Bunge está asociada a la firma YTL, son elaborados fertilizantes con formulación diferenciada. Allí se producen N-P-K más los macro y micronutrientes en un solo gránulo, así como también la formulación de micronutrientes, principalmente magnesio y boro.

FERTILIZACIÓN DE PRECISIÓN

Añadió que Bunge fomenta la fertilización de precisión y su misión es proveer los productos que otorguen mejor rentabilidad, formulando fertilizantes a medida, de acuerdo al análisis de suelo y análisis de las plantas. “Queremos ser los referentes de calidad del mercado, ofreciendo productos que respondan a las necesidades de nuestro país”, expresó.

Mencionó que la agricultura es una pieza fundamental para el desarrollo del país. “Hoy se está trabajando fuertemente en la nutrición de cultivos y reposición de nutrientes. Tenemos un largo camino por recorrer en cuanto a productividad. Desde nuestras industrias buscamos proveer herramientas eficientes a los productores para fortalecer más la agricultura paraguaya y mejorar los resultados”, enfatizó.



PLANTA YTL, ALIADA A BUNGE

YTL es una industria química dedicada a fertilizantes complejos. Esta planta, que fabrica fertilizantes granulados y en polvo, cuenta además con un laboratorio muy avanzado dedicado al análisis de suelo, fertilizante y planta.

Ygor Trociuk, presidente de YTL, explicó que la industria de fertilizantes químicos empezó a producir hace un poco más de un año. Posee una capacidad de producción de 200 toneladas por día. La principal materia prima es la “SERPENTINITA” roca extraída de la propia mina de la empresa ubicada en Caapucú, departamento de Paraguari, la cual naturalmente está compuesta sobre la base de dos fuentes de Magnesio, óxido y silicato, para obtener el principal producto, el MAGNESIL. Para ello, la roca pasa por un proceso de acidulación que aumenta la solubilidad de los elementos y genera una nueva forma de Magnesio dentro de los gránulos en forma de sulfato. También brinda la posibilidad de ocupar diferentes tipos de macroelementos sean: nitrógeno, fósforo, potasio, calcio y azufre. “Lo más interesante es que todas estas formulaciones están en el mismo gránulo. Eso ofrece una gran ventaja a la hora de ser aplicado. Entre los beneficios, mejora la distribución en el suelo”, explicó.

“Podemos diseñar una infinidad de productos y nos permite elaborar fertilizantes más complejos”, dijo.



Gentileza: YTL



Ygor Trociuk,
presidente de YTL



LABORATORIO DE ALTA TECNOLOGÍA

YTL cuenta además con el laboratorio más avanzado de análisis de suelo, investigación y desarrollo. Esta infraestructura permite a la empresa identificar con exactitud el requerimiento de cada suelo, para posteriormente diseñar el fertilizante y desarrollarlo en la planta, así como prestar a terceros los servicios de análisis de fertilizantes, suelos y tejidos vegetales. Esta unidad emplea a unas 75 personas en forma directa, entre la planta química y el laboratorio. Trabaja además con otras empresas de forma tercerizada. Entre estas, destacó a Agronómico, integrado por un grupo de profesionales experimentados en la recolección de muestras y en brindar las recomendaciones técnicas.

También cuenta con otro equipo humano compartido con industrias Trociuk, que realiza la prospección minera y la exploración geológica, así como contar con toda una infraestructura para las perforaciones. “Producimos en promedio 200 toneladas por día, trabajando 24 horas, en doble turno. Estamos usando toda la capacidad instalada y podemos aumentar”. El empresario Ygor Trociuk destacó que Paraguay es un país lleno de oportunidades y hay muchas áreas aún inexploradas, al tiempo de valorar la investigación local.

FERTILIZANTES CON DISTINTAS MEZCLAS

La Ing. Selene Insfrán, del área de Marketing y Desarrollo de Bunge Paraguay, destacó que la fábrica tiene la capacidad de producir distintas mezclas, sean convencionales o diferenciadas.

Mencionó que actualmente Bunge dispone en el mercado paraguayo más de 72 mezclas, entre convencionales y diferenciados, de las marcas MicroPhos y Premium Mix, dentro de la última Premium Mix + Magnesil.

Para obtener el producto final se realizan varios procesos para garantizar la calidad requerida. Las materias primas permanecen en un ambiente (temperatura y humedad) controlado. Esto hace que el material esté seco y evita inconvenientes a la hora del embolsado.

Antes que el material vaya a la tolva de producto terminado, pasa por un sistema de zaranda, que permite una separación de los finos para que el producto pueda ir con las garantías de la cantidad mínima de finos en el producto final.

Enfatizó que ambas fábricas, Ferticom 1 e YTL, son plantas modelos en Paraguay. “Creemos que la fertilización debe ir acompañada de un análisis de campo. Con el laboratorio estamos logrando que la nutrición del suelo sea la más equilibrada posible”.



Ing. Selene Insfrán, de Marketing y Desarrollo de Bunge Paraguay



COMERCIALIZACIÓN

Para la comercialización los productos son presentados de dos formas, en bolsas de 50 kilogramos y big bag de 1.000 kilogramos. Son repartidos a través de distribuidores regionales, a lo que se suma el equipo comercial por zona, quienes hacen un acompañamiento a los distribuidores y productores.

“Buscamos que nuestras formulaciones cumplan con las necesidades reales, a través de productos a medida, y esto lo podemos cubrir con ambas plantas. De esta manera apostamos por la mano de obra paraguaya, por la industria nacional y por la agricultura paraguaya”. **CA**



WEBINAR

Desarrollo agronómico del sésamo, alternativa para el chaco

Una orientación en línea fue la brindada por la iniciativa Pioneros del Chaco S. A. con sus aliados proyecto Green Chaco, Fundación Ideagro y las cooperativas de Chortitzer, Fernheim y Neuland el jueves 25 de marzo, a través de plataformas virtuales. El disertante principal fue R. Joe Guzman, experto que trabaja con productores de Estados Unidos, supervisa investigaciones y asiste en operaciones de América del Sur.

Previo a la charla algunos referentes elegidos por la organización hicieron uso de la palabra. Así, Rafael Gadea, coordinador del Proyecto Green Chaco, expuso la importancia de este tipo de canales para la capacitación; posteriormente, Norbert Dueck, gerente del Servicio de Atención al Productor, de Chortitzer, igualmente intervino para hablar de novedades de Pioneros del Chaco y, adentrando al tema, Lenard Dyck, de Asistencia Técnica de la Cooperativa Fernheim, igualmente brindó unas palabras al respecto. Tras los agradecimientos por parte del charlista, Guzman inició su presentación recordando puntos tales como la etapa del crecimiento y algunos aspectos que guardan relación con la siembra, sea el clima, el terreno, la humedad del suelo, semillas y otros. Indicó que se deben prever lluvias durante esos días y ver que el campo esté en condiciones para iniciar la tarea, pues no se recomienda sembrar en suelo seco. También aprovechó la ocasión para compartir algunos errores comunes, como siembras poco profundas, humedad insuficiente que impiden la buena germinación y otros.

De igual forma, instó a tener en cuenta la velocidad de semillas, establecer la correcta densidad. En cuanto a la selección de campos, sostuvo que el sésamo puede crecer exitosamente en sistemas convencionales o con cul-



R. Joe Guzmán,
disertante y
experto

tivos de suelo pesado y ligero. Instó a mantener el terreno limpio y sin malezas, emplear herbicidas residuales de cultivos anteriores como trigo, soja, maní o algodón, que pueden dañar al sésamo que, a su vez, es susceptible a mucha agua en el suelo, por lo que no deben irse a los extremos o de sequía o de campos anegados.

Igualmente comentó la importancia de tener presente la acción de enfermedades transmitidas por el suelo como *Fusario*, *Phytophthora* y *Macrophomina*, para evitar daños y perjuicios posteriores. Otro punto abordado fue sobre fertilización e irrigación, compartió cuadros sobre la interacción entre agua disponible, Nitrógeno, Fósforo y Potasio, además de recordar que el abono se debe aplicar en dos porciones: la primera antes de sembrar y la segunda, cuando empieza la etapa reproductiva. El siguiente punto fue el



Manejo de malezas y muestras de manejo de malezas

manejo de malezas.

Comparó opciones de control para estas hierbas perjudiciales para la oleaginosa, en especial aquellas de hoja ancha. Así, abordó estadios como pre siembra, pre emergencia después de la siembra y sobre las plantas. Estableció los tiempos de aplicaciones recomendados, según ingredientes activos y otras observaciones, así como que todos los herbicidas utilizados deben cumplir con las etiquetas vigentes e instó a verificar que el producto esté registrado en el país. Las plantas de sésamo, recordó, crecen lentamente, por lo que es importante evitar competencia por nutrientes y agua.

Pidió evitar campos de malezas, sobre todo cuando estas son maduras, pues dificulta todavía más la tarea. Exhortó a emplear prácticas exitosas comunes, tales como, realizar aplicaciones cuando los matorrales son jóvenes o atender el nivel de humedad al momento de la siembra para evitar realizar prácticas adicionales como riego, elevando costos, también el cultivo entre hileras. También brindó recomendaciones para aplicar productos antes que el sésamo inicie la floración, aunque de última, existen productos que pueden aplicarse en esa etapa sin causar daño, dijo.

El manejo de insectos fue otro punto. Aunque reconoció que en la mayoría de las regiones productoras, el control de plagas de sésamo suelo ser fácil, apeló a mantener los cuidados. En la mayoría de los casos, sólo se requiere una aplicación de insecticida para un control efectivo durante la temporada. “Bajo ciertas condiciones y sin un manejo adecuado, algunas plagas como el enrollador de sésamo pueden salirse de control y destruir campos enteros. Se recomienda la exploración de plagas desde la etapa de plantación hasta el secado”, añadió.

En cuanto a enfermedad, abordó el manejo en algunos aspectos, tales como la incidencia en la raíz, que se ve afectada con humedad excesiva o sequedad extrema. “Son dos factores de estrés diferentes que contribuyen al desarrollo de la pudrición de la raíz de sésamo en campos con altos niveles de *Fusarium*, *Phytophthora* y *Macrophomina* en el suelo”, indicó. Exhortó a realizar



Lenard Dyck,
de Asistencia
Técnica de la
Cooperativa
Fernheim



Norbert Dueck,
gerente del
Servicio de
Atención al
Productor, de
Chortitzer



Rafael Gadea,
coordinador del
Proyecto Green
Chaco

prácticas como la rotación de cultivos, para reducir el riesgo de pudrición de la raíz de sésamo. No se recomiendan zafriñas de la oleaginosa (sésamo sobre sésamo), sin la rotación de cultivos, en el mismo campo. Antes de la cosecha, invitó a trabajar para maximizar la calidad y minimizar la pérdida de rendimiento. “El sésamo debe cosecharse tan pronto como esté seco y listo; dejarlo más tiempo en el campo solo provocará una pérdida de rendimiento”, advirtió. Como parámetro subrayó que la humedad de la semilla sea menos a 6 % para garantizar alta calidad. El 90 % de las semillas y vainas de las plantas deben estar maduras antes del acopio. Las plantas maduran de abajo hacia arriba, por lo tanto, el 10 % de las vainas inmaduras deben estar en el extremo superior de las plantas, manifestó.

Finalmente, recomendó verificar los equipos para la cosecha, que estén calibrados, adecuados para la actividad que se requiera y atender que las condiciones del campo sean las apropiadas, como presentar uniformidad de plantas secas y no verdes, terreno desmalezado y otros aspectos. Tras la presentación, se pasó al momento de interactuar con los participantes virtuales, para lo cual se estableció un tiempo de consultas, algunas fueron respondidas por el disertante. La organización agradeció la asistencia e invitó a tener en cuenta otras convocatorias para seguir con orientaciones futuras. **CA**



Ing. Agr. Luis Fernando Espinoza

Técnico del Campo Experimental de Caña de Azúcar

Instituto Paraguayo de Tecnología Agraria, IPTA

Producción de material de propagación vegetativa de caña de azúcar de alta calidad

En el sistema productivo de la caña de azúcar existe una serie de factores que inciden en mayor o menor proporción en el rendimiento agroindustrial del cultivo, dentro de estos factores la calidad deficitaria del material de propagación vegetativa utilizado en cultivos comerciales quizás sea uno de los más críticos que limitan el potencial productivo de los cañaverales.

El sistema de multiplicación vegetativa de la caña de azúcar (caña semilla, esquejes, toletes o mudas) contaminados favorece en gran medida la difusión de enfermedades sistémicas y aumentando el grado de incidencia con los cortes que se le practica al cultivo en el momento de la cosecha, considerando que las herramientas o maquinarias utilizadas para el efecto son medios de transmisión de dichas enfermedades.

Dentro de estas enfermedades las de mayor importancia en el país son: El raquitismo de la soca o RSD (siglas de su nombre en inglés, "ratoon stunting disease") causada por la bacteria *Leifsonia xyli subsp. xyli*, el virus del mosaico de la caña de azúcar (SCMV, por sus siglas en inglés), la escaldadura cuyo agente causal es la bacteria *Xanthomonas*

albilineans y el carbón por *Ustilago scitaminea*.

Por ello la obtención de caña semilla de alta calidad para los cultivos comerciales es fundamental, este material de propagación vegetativa debe reunir ciertas características que la distinguen como tal:

- **Sanidad:** libre o presenta una baja incidencia de enfermedades y plagas
- **Identidad genética:** responda totalmente a las características de la variedad.
- **Vigor:** tenga una elevada capacidad de brotación y crecimiento.

La producción de material de propagación vegetativa de alta calidad requiere de tratamientos y cuidados especiales que lo difiere de la caña producida como materia prima que será destinada para la industria sucroalcoholera. Los semilleros de caña azúcar son lotes destinados a la producción de semilla de alta calidad cuyo esquema de trabajo consta de las siguientes etapas:

El desafío no está en el pH, sino en la dureza



**Esto es lo que sucede cuando mezclas
tus fitosanitarios con agua dura.**



**Y esto, con
RIZOBACTER**

**Quédate atento para
saber más.**

 **RIZOSPRAY**
Corrector
Secuestrante



www.rizobacter.com

 **RIZOBACTER**



MULTIPLICACIÓN PRIMARIA

Constituye la primera etapa de multiplicación en el campo a partir de mudas o toletes sometidos a tratamiento térmico y/o plantines provenientes de cultivo de meristema. El material del Semillero Primario es cuidadosamente controlado durante todo su desarrollo realizando, fertilizaciones, control de plagas y control de malezas en forma permanente y son estrictamente evaluados en su estado sanitarias y sus características morfológicas que lo identifica como variedad durante todo su desarrollo. La semilla proveniente de este lote se utiliza para la formación del semillero secundario, utilizando para el efecto la caña planta y primera soca.

Esta etapa de la producción se desarrolla en el Campo Experimental de Natalicio Talavera (CENT) con mudas o toletes provenientes del laboratorio de Tratamiento Térmico de la Estación Experimental y con plantines originados a través de cultivo de meristema en el Laboratorio de Biotecnología del Centro de Investigación Hernando Bertoni (CIHB) de Caacupé, ambas dependencias del Instituto Paraguayo de Tecnología Agraria (IPTA)

MULTIPLICACIÓN SECUNDARIA

Constituye la segunda etapa de multiplicaciones en el campo, debe estar distribuido en diferentes zonas cañeras del país, ya sea en fincas agrícolas de productores semilleros, fincas de ingenios y de cooperativas. Estos semilleros deben ser debidamente capacitados y con servicios de asesoramiento técnico, con controles sanitarios y supervisión de técnicos especializados de la parcela.

MULTIPLICACIÓN TERCIARIO

Constituye la tercera etapa de multiplicación a campo de la semilla de la caña de azúcar, la implantación se realiza a partir de la caña planta y primera soca del semillero secundario y se establece en fincas de productores, de ingenios azucareros y de cooperativas, en las proximidades de las explotaciones agrícolas. Con la caña semilla obtenida de este semillero, en su estado de caña planta y primera soca se realiza la renovación o nuevas plantaciones de cañaverales comerciales.

En estas tres etapas de la producción de caña semilla el



cultivo recibe cuidados especiales donde el control y monitora debe ser permanente, con asistencia técnica y bajo la responsabilidad de semilleros capacitados.

TRATAMIENTO TÉRMICO O TERMOTERAPIA.

El Tratamiento Térmico o Termoterapia es una alternativa para la obtención de material de propagación vegetativa saneado y es una técnica que consiste en la exposición de mudas o toletes de caña de azúcar a una temperatura de 50,5 °C durante 2 horas, con esta técnica se consigue la eliminación de enfermedades sistémicas de la caña de azúcar, consiguiendo la inactivación de los agentes patógenos, destruyendo sus enzimas, sin llegar a destruir las proteínas y enzimas de la caña de azúcar. Esta técnica se utiliza principalmente para la eliminación del agente causal del raquitismo de la soca o RSD, aunque también tiene control sobre otras enfermedades.

Se debe considerar que el tiempo y la temperatura que se emplea en el Tratamiento Térmico resultan de un compromiso entre la eliminación del agente causal del Raquitismo de la Soca o RSD y la necesidad de conservar adecuados valores de brotación de las yemas.

Las mudas o toletes una vez tratadas son llevadas a campo para su plantación, brindándole todos los cuidados requeridos.

PLANTINES PROVENIENTES DE CULTIVO DE MERISTEMA O VITRO PLANTAS

El cultivo de meristema, es una técnica que consiste en aislar asépticamente una parte del vegetal sea una célula, un tejido o un órgano y cultivarlo en un medio nutritivo, brindarle las condiciones físicas adecuadas para la regeneración de las plántulas.

Esta técnica, permite obtener plantas sanas y vigorosas idénticas a la planta madre, sin modificar las características propias de la variedad en cuanto a resistencia o susceptibilidad a las enfermedades y la uniformidad en las plantas producidas, entre otros beneficios.

Una vez salidos del laboratorio los plantines de caña de azúcar son aclimatados en invernáculos para posteriormente ser llevados a campo para su plantación considerando las buenas prácticas agrícolas de manejo. **CA**



Crecer, es superarnos siempre.



HERBICIDAS



INSECTICIDAS



FUNGICIDAS



TRATAMIENTO
DE SEMILLAS



CONOCENOS MÁS! www.rainbowagroconosur.com

Rainbow
all about growing



Rainbow se fortalece con innovación y asistencia en Paraguay

Rainbow presente desde hace 5 años en Paraguay ofrece soluciones para la agricultura con calidad. Evolucionan en el mercado proporcionando soluciones innovadoras y fortaleciendo su equipo humano. Para este año prepara numerosos lanzamientos. El Ing. Agr. Eduardo Peralta, Country Manager de Rainbow para Paraguay, conversó con Campo Agropecuario Multimedia y comentó sobre los logros de la compañía y los desafíos en los nuevos escenarios de pandemia. Mencionó que Rainbow Paraguay se encuentra

acompañando el trabajo del productor con un amplio portafolio de productos de protección para los cultivos. Destacó entre las fortalezas de la compañía la gran variedad de soluciones para la protección de los cultivos y las principales problemáticas que se presentan en el campo como lo son las malezas. En el segmento de los herbicidas de Rainbow cuenta con una interesante línea destacada y demandada por los productores.

NOVEDADES.

Peralta indicó que este año estarán presentando cuatro productos nuevos, de los cuales tres son insecticidas y un fungicida. Los insecticidas denominados Zaferon de suspensión concentrada, Masterole Plus y Killigan Xtra. El fungicida es una triple mezcla que estará disponible para la campaña 2021/2022. Actualmente la paleta de productos que dispone la empresa va desde fungicidas, insecticidas, herbicidas y productos para tratamiento de semillas. Los nuevos lanzamientos permiten un control específicamente de orugas, en caso del Masterole Plus también para un choque residual.



Ing. Agr.
Eduardo
Peralta,
Country
Manager

PROYECCIONES.

Entre las nuevas propuestas que forman parte de la evolución en productos se encuentran los lanzamientos de las nuevas líneas, además de seguir consolidando la red de distribución en el corto plazo con los canales de contacto con los productores, las cooperativas y las reventas regionales.

Mencionó que estos años de trabajo les permitió seguir creciendo con profesionales dentro del equipo de trabajo. La compañía ha contratado más técnicos para seguir y fortalecer la cobertura en asistencia. Rainbow cuenta con un equipo de trabajo de unas 20 personas. Para la asistencia, los consultores técnicos de venta trabajan por zonas en las regiones productivas asignadas, para estar más cerca del productor. “La compañía viene incrementando paulatinamente su recurso humano en el país”.

Peralta remarcó que la compañía multinacional no solo tiene por objetivo vender productos, sino por sobre todo brindar soluciones. En ese sentido Rainbow cuenta con un departamento de Investigación y Desarrollo (I+D) el cual se encarga de buscar todas las problemáticas para que los consultores puedan realizar un acompañamiento con el distribuidor a los clientes y brindar soluciones a las problemáticas actuales. Además busca proporcionar las recomendaciones idea-

les para cada cultivo, la cual es posible gracias a los ensayos realizados, los días de campo que venían realizando como capacitaciones en campo y actualmente de forma virtual, además de visitas personalizadas por la coyuntura actual de la pandemia.

Rainbow llega al productor con sus productos gracias a la distribución de reventas regionales, cooperativas y empresas nacionales que obtienen los productos con su propia marca con la calidad y tecnología de la compañía. “El agro fue bendecido, tuvimos que seguir trabajando, suspendimos eventos, pero nos complementamos bien con el trabajo de poder transmitir conocimientos gracias a los medios de comunicación dirigidos, las redes y testimoniales con los productores. Estos nos ayudaron mucho en este tiempo” destacó.

Peralta comentó que Rainbow es una multinacional importante con presencia en más de 60 países del mundo y su principal fortaleza es la producción de productos agroquímicos con un alto padrón de calidad para su compañía y otras empresas alrededor del mundo. En nuestro país logró posicionarse en corto tiempo con su marca propia, con fuerte presencia en herbicidas y a su vez otorgando beneficios a los distribuidores, en el marco del programa denominado Prisma, que ofrece cursos y capacitaciones que fortalece el acompañamiento al productor. “Estamos entre las 15 empresas más grandes de distribución en Paraguay, en el mundo en el puesto 13 y estamos peleando en el top 10 que es el objetivo a corto plazo estar entre las 10 empresas” dijo. **CA**

MicroPhos, la nueva tecnología en fertilizantes. Potencia el rendimiento de sus cultivos y mejora su rentabilidad.



Síguenos en Facebook e Instagram en @MicroPhos.Py
Visite también www.bungeparaguay.com

BUNGE

Sem Agro con mayor oferta semillera para trigo



La empresa Sem Agro, conocida por su trayectoria en producción de semillas, consolida su oferta para la presente campaña de trigo y vaticina un escenario alentador basado en el aumento de la demanda y el posible crecimiento del área de siembra a nivel país.

Las expectativas para una mayor área de trigo están dadas. El atraso en la siembra de soja a causa de la sequía que tuvo sus repercusiones en el cultivo de maíz zafriña hacen pensar que habrá una mayor apuesta por el cultivo de trigo. También existe mejor expectativa de mercado en cuanto a la cotización del cereal y la necesidad de nuestro principal comprador, Brasil.

La empresa Sem Agro S.A.E afronta la nueva campaña de trigo con optimismo y altas expectativas debido a la gran demanda de semillas. tanto en el distrito de Dr. Juan Eulogio Estigarribia (Campo 9) –considerado uno de los mayores centros de producción e industrialización harinera del país– como en otros puntos igualmente estratégicos, abriendo las puertas a un posible crecimiento en el área de siembra a nivel nacional. Las experiencias de zafra anteriores en conjunto con la tecnología y los conocimientos propios de cada agricultor estimulan la diversificación en las fincas, algo que permitirá sostener de forma integral la producción de trigo e incluso fortalecerla en el futuro.

Alfred Penner, gerente general de Sem Agro, mencionó que la semillera sigue trabajando en pos del desarrollo de materiales con características mejor adaptadas a las necesidades de los clientes, entre las que se destacan variedades con excelente calidad industrial y resistencia a los diversos escenarios ambientales y al complejo de enfermedades. “Tenemos una buena cantidad de semillas de trigo de alta calidad, aproximadamente 1.700.000 kilogramos (un promedio de 40 kilogramos por bolsa) pensadas para alrededor de 15.000 hectáreas, una cifra similar a la campaña pasada pero con la diferencia que el contexto de este año se muestra en cierto modo más favorable por lo acontecido con la soja y el maíz”, manifestó el ejecutivo.



Alfred Penner,
gerente
general

Esta semillería dispone de variedades de trigo de Coodetec, Itapúa y otras obtentoras que ofrecen en sus materiales muchas características deseadas, como sanidad y calidad industrial.

Si hablamos de tendencias de la industria el “biotrigo” aparece como la principal novedad debido a su rendimiento y el valor agregado que aporta al producto final. Se trata de un trigo mejorador con mayor fuerza de gluten en relación a otras variedades representando una opción interesante para la nueva zafra. Por lo general las jornadas de campo promueven lanzamientos de este tipo y al margen de su función como vitrina comercial también fomentan el acercamiento de las empresas con potenciales clientes.

En el caso específico de Sem-Agro, posterior a la venta de las semillas se despliega una operativa a cargo del equipo técnico orientado a dar soporte y asistencia a los clientes en el manejo del cultivo, pues el éxito de la producción radica en tres pilares clave: la calidad de la semilla, los cuidados y el monitoreo constante desde la siembra hasta la cosecha. “Para la compañía es muy importante que los productores siembren el trigo porque la producción de harina depende de ello. Además, nosotros ofrecemos semillas certificadas, con muy buena germinación dando al cliente la seguridad plena de obtener excelentes resultados”, sostuvo Penner. Asimismo, agregó que en la región conocida como Campo 9 la producción de este cereal es muy importante. Estimó que en el área de influencia de Sem Agro se siembra de entre 7.000 y 12.000 hectáreas.

Cabe señalar que al margen de ser una empresa semillera, la firma cuenta con su propio silo de acopio de granos y producción de harina. También dispone de repuestos para maquinarias, equipos para jardinería e implementos agrícolas. **CA**



Nuevas fórmulas Premium Mix + Magnesil.

Potencia y rentabilidad para sus cultivos con la calidad internacional de Bunge.




**premium
mix**



Síguenos en Facebook e Instagram en @PremiumMix.Py
Visite también www.bungeparaguay.com

BUNGE

MERCADO



SOJA

Más producción mundial

El USDA estimó la producción mundial de soja en su informe de abril en 363,19 millones de toneladas, por encima de los 361,82 millones proyectados el mes pasado, mientras que las existencias finales las calculó en 86,87 millones de toneladas, frente a los 83,74 millones del reporte anterior y a los 83,50 millones previstos por los privados.

Asimismo para Estados, el USDA mantuvo la cosecha en 112,55 millones de toneladas y las importaciones en 950.000 toneladas; la molienda fue ajustada de 59,87 a 59,60 millones de toneladas y el uso total, de 63,29 a 62,47 millones. En cambio, la estimación sobre las exportaciones fue elevada de 61,24 a 62,05 millones. En el ajuste de todas las cifras, la proyección sobre las existencias finales quedó sin cam-

bios, en 3,25 millones de toneladas, levemente arriba de los 3,23 millones previstos por los privados.

En cuanto a la producción de Brasil, el USDA la estimó en 136 millones de toneladas, por encima de los 134 millones proyectados en marzo, mientras que las exportaciones fueron elevadas de 85 a 86 millones.

Para la Argentina el USDA estimó la cosecha de soja en 47,50 millones de toneladas, sin cambios respecto del mes pasado. En cuanto a las exportaciones, el organismo redujo de 7 a 6,85 millones de toneladas las ventas de poroto de soja, pero elevó 27,40 a 27,50 millones las de harina y de 6 a 6,15 millones las de aceite.

Las importaciones de China fueron sostenidas en 100 millones de toneladas, mientras que sus existencias finales fueron elevadas de 29,60 a 31,60 millones de toneladas.



MAÍZ

Mayor uso y exportación estadounidense

El USDA estimó la producción de maíz en 1137,05 millones de toneladas, por encima de los 1136,31 millones proyectados en marzo, mientras que las existencias finales las calculó en 283,85 millones de toneladas, frente a los 287,67 millones del reporte anterior y a los 284,80 millones previstos por los privados.

Para Estados Unidos, el organismo oficial predijo muchos cambios. Sostuvo la cosecha en 360,25 millones de toneladas pero elevó de 143,52 a 144,79 millones el uso forrajero; de 305,45 a 307,35 millones el uso doméstico total, incrementó de 125,73 a 126,37 millones de toneladas el uso para etanol-, y de 66,04 a 67,95 millones las exportaciones. Con todos esos cambios, el organismo proyectó las existencias finales en 34,34 millones de toneladas, debajo de los 38,15 millones del reporte de marzo y

Cotizaciones en Chicago (30-04-2021)

Fuente: CBOT.

Soja

Mes	US\$/ton
May-21	578
Jul-21	564
Ago-21	540

Maíz

Mes	US\$/ton
May-21	292
Jul-21	265
Set-21	233

Trigo

Mes	US\$/ton
May-21	272
Jul-21	270
Set-21	269



de los 35,46 millones previstos en promedio por los privados.

Para Brasil el USDA estimó la cosecha de maíz en 109 millones de toneladas, sin cambios respecto de marzo, al igual que sus exportaciones, en 39 millones.

La cosecha argentina de maíz fue estimada por el USDA en 47 millones de toneladas, por debajo de los 47,50 millones proyectados en marzo, pero la proyección sobre las exportaciones fue mantenida en 34 millones.

Las importaciones de China fueron sostenidas por el USDA en 24 millones de toneladas, al igual que sus existencias finales, en 196,18 millones.

Para el bloque de grandes importadores de maíz no hubo cambios, dado que el USDA estimó las compras de la Unión Europea + Reino Unido en 15,50 millones de toneladas; las de los países del Sudeste Asiático, en 18,70 millones; las de México, en 16,50 millones, y las de Japón, en 15,60 millones.

Baja el stock global

El USDA estimó la producción de trigo en 776,49 millones de toneladas, levemente debajo de los 776,78 millones proyectados en marzo, mientras que las existencias finales las calculó en 295,52 millones de toneladas, frente a los 301,19 millones del reporte anterior y a los 301,60 millones previstos por los privados. Esta caída se sustentó en el ajuste visto sobre China.

Para Estados Unidos estableció una cosecha de 49,69 millones de toneladas, redujo las importaciones, de 3,27 a 2,99 millones; el uso forrajero, de 3,40 a 2,72 millones, y el uso total, de 31,38 a 30,69 millones. Las exportaciones fueron sostenidas en 26,81 millones de toneladas y el stock final fue ajustado en 23,18 millones de toneladas.

Sostuvo la producción de Rusia en

85,35 millones de toneladas, pero sus exportaciones fueron elevadas de 39 a 39,50 millones. Para Ucrania fueron sostenidas la cosecha en 25,50 millones de toneladas y las ventas externas, en 17,50 millones.

Para la Unión Europea + Reino Unido, la producción fue reducida de 135,80 a 135,60 millones de toneladas, mientras que las importaciones fueron sostenidas en 6 millones y las exportaciones, elevadas de 27 a 27,50 millones.

La cosecha y las exportaciones de Canadá y Australia fueron mantenidas. La producción de la Argentina fue elevada de 17,20 a 17,63 millones de toneladas, pero las exportaciones fueron sostenidas en 11,50 millones. Las importaciones chinas fueron sostenidas en 10,50 millones de toneladas.

Máquinas vendidas Hasta Abril-2021

Tractores

John Deere	252
Massey Ferguson	101
New Holland	51
Valtra	74
Case	73
LS	24
Yto	9
Lovol	9
Total	593



Fuente: Cadam.

Cosechadoras

New Holland	64
John Deere	57
Case	22
Massey Ferguson	12
CLAAS	9
Total	164



Fuente: Cadam.

Máquinas: Sigue la buena venta

Pulverizadores

John Deere	12
Jacto	9
Masey Ferguson	3
New Holland	1
Case	1
Total	12



Fuente: Cadam.

La venta de maquinarias agrícolas sigue en buena racha. El ritmo de comercialización de los tractores es alentador y el mes de abril cerró con números muy positivos con 182 unidades vendidas, totalizando así 593 tractores comercializados hasta el cierre del mes de abril, según indican los datos de la Cámara de Automotores y Maquinarias (Cadam).

En cosechadoras se notó reducción en las ventas durante abril. No obstante durante el primer cuatrimestre del año se comercializaron 164 cosechadoras.

Las preferencias en cuanto a marcas en tractores John Deere encabeza las preferencias con el 42% de ocupación del mercado. El segundo lugar mantiene Massey Ferguson con el 17% del mercado y el tercer puesto entre los tractores más vendidos ocupa Valtra con el 12,5%.

En cosechadoras New Holland sigue en el primer lugar en ventas con el 39% del mercado, el segundo lugar ocupa John Deere con el 34% del mercado y en tercer lugar en preferencias se ubica Case IH con el 13% de las ventas.

En pulverizadoras al cuarto mes John Deere recupera las preferencias con el 46% del mercado, Jacto se posiciona en segundo lugar con el 34% y el tercer lugar se ganó Massey Ferguson con el 11% del mercado.

Grupo FD enriquece el mercado nacional con productos de alta calidad

Con más de 30 años de presencia en nuestro mercado, el enfoque de negocios del Grupo FD contempla dar riendas a un proceso de crecimiento y expansión comercial importante en el que resalta la fuerte apuesta por el desarrollo de nuevos productos así como también la consolidación de las propuestas disponibles en la actualidad. Bajo el slogan empresarial “Del campo a tu mesa” la firma ofrece al consumidor una canasta variada que incluye la yerba mate orgánica (producto estrella), pulpas naturales de frutas pasteurizadas y congeladas, mandiocas peladas congeladas, entre otros.



El Grupo FD lleva a cabo actividades de producción, procesamiento, comercialización, importación y exportación de productos paraguayos dentro de sus establecimientos agrícola-ganaderos e industriales donde la seriedad y responsabilidad representan los pilares que guían la gestión corporativa a favor de los consumidores –a través de productos de calidad garantizada– y en sintonía con la protección del medio ambiente gracias a la constante búsqueda por un equilibrio entre las actividades productivas y la conservación de las áreas silvestres. Con más de 30 años de experiencia en diversos rubros, la compañía mantiene una visión integral para el desarrollo de futuros emprendimientos, cada uno de ellos bajo el compromiso de elaborar y comercializar propuestas no solo atractivas a simple vista sino también que aporten un valor agregado de modo a enriquecer la oferta nacional y el prestigio de la marca país en el mercado internacional.

FD YERBA MATE ORGÁNICA COMO “PUNTA DE LANZA”

Las tendencias globales de la industria giran en torno a la incorporación de procesos agrícolas cada vez más sustentables. En la Yerbatera Federico, perteneciente al Grupo FD, ambos aspectos convergen de una manera dinámica y dan como resultado la reconocida “Yerba Orgánica FD” cuya materia prima es la hoja verde de la yerba mate cosechada en el punto de maduración de “hoja adulta” que, luego de ser recibida en fábrica, es sometida a estrictos controles de calidad, para ser procesada. La moderna fábrica emplea tecnología de vanguardia que incluye nuevo sistema de secado mucho más amigable con la naturaleza. De esta manera se obtiene un producto inocuo, libre de humo, de sabor suave y delicado aroma.

La yerbatera se rige por normas de buenas prácticas de manufactura y los estándares para producción orgánica de Estados Unidos (US National Organic Program NOP 7 Part 205), la Unión Europea (EEC 834/2007) y Japón (JAS), y además está certificada por la empresa alemana BCSÖKO Garantie. Dadas las características del producto su consumo no se remite al mercado local pues goza de una demanda interesante en países como Estados Unidos, Australia, Alemania y Japón, por citar algunos.

Cabe mencionar que el personal de fábrica participa constantemente en capacitaciones y charlas de actualización a fin de seguir al pie de la letra las normas vigentes para asegurar la calidad desde la selección de las semillas, el desarrollo en el vivero, el posterior trasplante y la cosecha a lo largo de los años.





CANASTA DE ALIMENTOS FD, “DEL CAMPO A TU MESA”

Si bien la yerba mate orgánica por sus cualidades particulares y beneficios para el organismo se ha posicionado entre las opciones preferidas del público, el Grupo FD apunta a consolidar a mediano plazo su canasta de alimentos compuesta por las pulpas de frutas naturales y pasteurizadas (sin ningún tipo de conservantes) elaboradas a partir de frutas cosechadas en el momento óptimo, y las mandiocas peladas congeladas. A esto se le suman ambiciosos proyectos que prometen entregar al consumidor nuevas alternativas, siempre manteniendo elevados estándares de calidad y procesos de producción tanto sostenibles mediante el uso eficiente y consciente de los recursos, como sustentables, es decir, dando igual énfasis al cuidado del medio ambiente.

Invitados por la empresa, nuestro medio tuvo la posibilidad de visitar la Estancia Estrella, ubicada a 72 km al norte de Hernandarias, municipio de Mbaracayú (Alto Paraná), camino a Puerto Indio. Allí se pueden observar plantaciones cítricas puras y consorciadas en fajas con especies forestales para cuidar la biodiversidad. En los pomares de Frutícola Estrella uno encuentra varios tipos de frutas (limón, naranja, mburucuyá, acerola, frutilla y piña, dependiendo de la estación del año) distribuidas en 75 hectáreas, según comentó Isacio López, encargado de la estancia. En la planta se procesan las pulpas de frutas naturales congeladas tipo exportación, dirigidas a

industrias locales o del exterior, que la utilizan para su transformación final.

El procedimiento para obtener la pulpa comienza en el área de lavado, donde se reciben las frutas del campo para su desinfección, clasificación y posterior envío a la planta; luego de atravesar un proceso de cepillado, enjuague y secado se dirigen a una zona de inspección visual manual a cargo de los operarios de la fábrica para luego pasar por el clasificador de frutas que tiene el propósito de organizar las frutas de acuerdo con su tamaño. Tras quedar seleccionadas las mejores en cajas, éstas pasan por una balanza para dejar registro del peso y nuevamente son depositadas en una pileta especial para la segunda desinfección y enjuague. Por último, entra en acción la máquina despulpadora que aparta la pulpa de las semillas, cáscaras o cualquier otro objeto y finaliza con la pasteurización (proceso en el cual se eliminan las bacterias). La envasadora sella los paquetes en presentaciones de 100g, 200g y 1 Kg (según el requerimiento del comprador), y son almacenados en una cámara de refrigeración a una temperatura de -18 °C.



Asimismo, haciendo honor al slogan “Del campo a tu mesa” otros productos que sorpresivamente causaron gran impacto en el mercado son la mandioca pelada congelada y como principal novedad, la mandioca pelada condimentada; ambas opciones con textura suave, cocción en menor tiempo, desvenadas y cortadas en la medida justa para acompañar diferentes platos de la tradicional gastronomía paraguaya. La mandioca con el sello FD surgió en principio para ocupar ciertos espacios libres en las plantaciones de cítricos pero después del lanzamiento se pudo apreciar una notable aceptación de parte del consumidor y en poco tiempo la demanda creció bastante hasta el punto de tener que replantear las estrategias para abastecer a los clientes. Hoy día la Estancia Estrella cuenta con la producción mensual asciende a los 5.000 kg, con proyectos de duplicar esta cifra a partir del mes de julio.

APUESTA POR LA DIVERSIFICACIÓN

Toda empresa con amplia trayectoria en el mundo de los negocios entiende los mecanismos que conforman la oferta y la demanda al igual que los momentos ideales para invertir en diferentes rubros. En la localidad de Mbaracayú, el establecimiento agrícola Itabó apuesta a

la producción de soja y maíz utilizando tecnología de punta, y los granos se almacenan en silos propios con sistema de secado para mantener la calidad de los mismos, acorde a estándares internacionales. Como dato resaltante los mejores criaderos avícolas del plano local prefieren el maíz FD.

Además, en conjunto con el Servicio Forestal Nacional se llevan adelante programas forestales donde la flora es enriquecida con gran variedad de especies de alto valor tanto comercial como biológico, manteniendo la biodiversidad y la fauna silvestre. Alrededor de 250 hectáreas son utilizadas para dicha actividad, con plantaciones de eucalipto de la variedad 101 urocam (para biomasa) y la G0 (destinada a la elaboración de rollos de madera), representando así un rubro viable sacando provecho a los terrenos que no son aptos para la agricultura. **CA**

Cuchillos BALPAR, calidad y seguridad a las industrias



La empresa BALPAR S.A. conocida por sus 30 años de trayectoria en el rubro del Pesaje Comercial e Industrial, proveyendo de básculas pesa camiones y balanzas comerciales a supermercados, también cuenta con una línea exclusiva dedicada a apoyar a la industria nacional, a través de cuchillos, chairas, de la marca mundial, BALPAR S.A.

Actualmente provee estos productos a los frigoríficos más importantes del país. BALPAR es la marca preferida de quienes trabajan en la industria cárnica, ya que estos cuchillos son organizados por diferentes tipos, según su empleo o función, y por la distribución del mango. Cada cuchillo se debe usar para la función concreta para la que ha sido diseñado, la línea cuenta con cuchillos para cocina, carnicería, desposte por mencionar algunos.

Cristian Postel, Gerente de Cuentas Claves de BALPAR S.A., destacó las cualidades de la Serie 5500. “La Serie 5500 de Mundial, es una línea de cuchillería específicamente diseñada para el proceso industrial de alimentos. Son realizados con acero inoxidable de carbono superior, poseen una resistencia entre 54 y 57 HRC que posibilita un alto incremento en la durabilidad. Toda la Serie

5500 es aprobada por NSF® (siglas en inglés de la Fundación Nacional de Saneamiento), organización internacional que garantiza que cumplen los estándares sanitarios de la industria de servicios de alimentos”.

La Serie 5500 y sus accesorios cuentan con la Protección Antimicrobiana Sanitized®, que dota a los mangos de polipropileno de tratamiento bactericida, germinicida y anti cre-

Cristian Postel,
gerente de
cuentas claves



cimiento de hongos. Durante el proceso de fabricación, los aditivos sanitarios son incorporados directamente a los mangos protegiéndolos contra el ataque microbiano. La inclusión de estos aditivos también disminuye el riesgo de olores desagradables y mejora la higiene de los cuchillos.

La Protección Antimicrobiana Sanitized® es ampliamente respetada y utilizada en todo el mundo. El proceso es continuamente testado según los estándares internacionales. Todas las pruebas garantizan un producto de calidad y efectiva protección gracias a los aditivos sanitarios.

Aunque la Protección Antimicrobiana Sanitized® agrega una barrera extra contra el crecimiento de agentes microbianos, es necesario el mantenimiento y limpieza de todos los productos tratados con estos aditivos sanitarios.

Comentó además que la Serie Mundial 5500 es altamente confiable. Durante el proceso de fabricación se estampa un número de registro único en cada hoja, que permite que los cuchillos sean identificados durante toda su vida útil. “Este sistema de registros facilita y asegura el monitoreo de la calidad, a la vez que proporciona un control en el caso de que sea contratado el servicio de esterilización y de afilado. Los ciclos de vida útil también pueden ser establecidos, lo que facilita el control de pedidos, minimizando inversiones en stock y maximizando la productividad. Esto a la vez ayuda a contar con la trazabilidad del cuchillo pudiéndose analizar y detectar posibles problemas que puedan ocurrir dentro del proceso de fabricación del mismo, recalcó. Postel.

LIMPIEZA INDUSTRIAL

Además de contar con cuchillos para la industria cárnica, BALPAR S.A. también cuenta con productos de limpieza industrial, que pueden ser utilizados en industrias lácteas, cárnicas, de bebidas y alimenticias en general al igual que para usos hospitalarios, industrias farmacéuticas o de laboratorios.

“Nuestros productos de limpieza industrial son productos de alta durabilidad, dentro del amplio catálogo se encuentran: las mopas, mangos profesionales, carros de limpieza, contenedores especiales para basura entre otros productos”, resaltó.

“Cuando desarrollamos la línea negocio tanto de cuchillos como la línea de limpieza industrial, siempre pensamos en productos que podrían también utilizar nuestros clientes dentro del rubro de pesaje, tanto comercial como industrial”, concluyó el entrevistado.

Es allí donde además de básculas, balanzas y góndolas también se nos ocurrió contar con otros productos que puedan apoyar y aportar a la operativa en general de estas industrias. **CA**



INNOVATION DAY

Sembrando futuro, el Grupo Sarabia apuesta al desarrollo de la innovación

En el Día Internacional de la Creatividad y de la Innovación, el Grupo Sarabia realiza el Innovation Day, donde lanzan el Concurso de Innovación y el aplicativo de gestión de ideas para toda la corporación. El evento fue transmitido en vivo de manera virtual y llegó a más de 600 funcionarios del grupo.



El 21 de abril se celebra el Día Internacional de la Creatividad y de la Innovación, fecha que el Grupo Sarabia eligió para realizar el lanzamiento del “Innovation Day” realizado desde el marco natural del Salto Monday en Parque Aventura, en la ciudad de Presidente Franco. Desde allí, Tecnomyl, Agrofertil y Agropecuaria Campos Nuevos, presentaron su nuevo enfoque de innovación.

Pensar fuera de la caja, no limitarnos para imaginar el futuro, romper paradigmas e ir más allá de las reglas, pensar que mis aportes y mis ideas ayudarán a crecer a las empresas y a construir un futuro sostenible, fueron algunas de las premisas que los directivos instalaron como base para poder generar una cultura innovadora que se pueden realizar con pequeñas acciones cada día buscando contribuir a generar un mundo más sostenible.

José Marcos Sarabia, CEO del grupo empresarial, mencionó que la innovación forma parte del ADN del grupo desde sus comienzos y resaltó que esta iniciativa de-

José Marcos Sarabia,
CEO del
Grupo
Sarabia



muestra la importancia que dan al mismo, presentando de esta manera a Innovation Day como un incentivo más al desarrollo de la innovación.

Destacó que las empresas de más valor y que más cubren los mercados actualmente son empresas innovadoras, que crearon cosas fuera de lo que antes estaba establecido a través de ideas innovadoras. Al respecto puso como ejemplo a Uber y Airbnb en sus rubros. “Los cambios están siendo muy rápidos, y las empresas más importantes del mundo son empresas que crearon cosas distintas”, acotó.

El CEO José Marcos Sarabia comentó que en el segmento del agro aún no existen muchas innovaciones disruptivas. “Yo diría que el agro está recién empezando a innovar. No tenemos dudas de que, dentro de 10 a 20 años, las empresas que se queden paradas sin buscar innovación van a quedar fuera del mercado”, agregó. “Estamos apoyando, junto con los directores y los gerentes, eventos como éste, porque creemos que para seguir siendo líderes debemos innovar. Y es importante entender que innovar no es necesariamente crear algo nuevo, sino que cada uno puede innovar en su propia área de trabajo”, expresó.

Instó a los colaboradores a seguir pensando en qué más se puede aportar ya que contarán con un departamento estructurado con espacios propios y equipado con herramientas necesarias que ayuden a que esas ideas puedan ser transformadas en realidad. “Existen varios procesos que están siendo trabajados, y están abiertos a recibir aquellas ideas que puedan mejorar un departamento de una empresa o que desde la empresa se pueda contribuir a mejorar la sociedad, esas serán lanzadas y vamos a trabajarlas”, subrayó José Marcos Sarabia.

Durante el evento destacaron a esta fecha como inolvidable para el Grupo Sarabia. “Celebramos el Día Mundial de la Creatividad, y no se puede hablar de creatividad sin hablar de innovación”, resaltó Walmor Roim, gerente de Marketing de Tecnomyl. Las empresas del Grupo Sarabia



buscan optimizar cada sector, por medio de la tecnología. “A partir de hoy, cada uno de nosotros podrá contribuir con ideas innovadoras, con ideas para mejorar nuestro entorno y también ser parte del desarrollo de nuestra empresa. La idea de cada uno suma, y juntos podemos innovar”, destacó Devanir Ribeiro Gomes, gerente de Marketing de Agrofértil.

HACER QUE LA INNOVACIÓN OCURRA

Desde su fundación el Grupo Sarabia trajo la innovación al campo, en sus comienzos muy enfocado en Investigación & Desarrollo (I+D) con formulaciones y productos innovadores, control de calidad, prestación de servicios para el agricultor, proponiendo un modelo de negocio innovador. Integrándose en buena parte de la cadena productiva desde la compra de materias primas, distribución de insumos, asistencia técnica, producción y comercialización de granos. destacó Felipe Sarabia, head de Innovación del grupo empresarial.

“Hoy estamos viviendo en un mundo cada vez más dinámico y acelerado, con tecnologías exponenciales surgiendo y cambiando los hábitos de las empresas, cambiando el modo de vida de las personas, impactando la sociedad como un todo. Con tecnologías exponenciales como la inteligencia artificial, el big data, los logaritmos para el análisis de datos, el blockchain y la realidad aumentada entre otras tecnologías exponenciales que van surgiendo”.

Felipe Sarabia subrayó la importancia de crear una cultura de la innovación. Agregó que en 2018 la ➔

BOX EMPRESARIAL

corporación entró en este movimiento. “Comenzamos en el Departamento de Nutrición de Plantas de Agrofértil, con 2 proyectos. Uno, cuando implementamos la línea de productos biológicos en nuestro portafolio, que está en una nueva fase de estudio en este momento; y otro, con la implementación de una nueva prestación de servicios para el productor rural, el proyecto de Agricultura inteligente que ofrece tecnología, soluciones y servicios diferenciados para el hombre de campo”.

Agregó que otros hitos en la corporación fueron las visitas a Silicon Valley con líderes de las diferentes empresas, y los contactos y convenios con ecosistemas innovadores de universidades y de la Itaipú Binacional; destacando los 3 pilares que guían este proceso: la Cultura de Innovación, la Gestión de Proyectos y la Conexión con Ecosistemas innovadores.

TODOS PODEMOS

Cabe recordar que en Tecnomyl están presentando la quinta edición del concurso de innovación, quienes habían comenzado por la planta, para luego abrirlo a todas las áreas de la empresa, de acuerdo con lo expresado por Gilmara Queiroz, Líder del Área de Talento Humano de Tecnomyl. El promedio arrojado fue de 15 propuestas por año, que fueron evaluadas por un Comité Técnico que seleccionaba a los mejores proyectos de acuerdo con su grado de originalidad y también según su viabilidad. Muchos de los proyectos presentados fueron posteriormente implementados por la firma.

“El propósito del Concurso es detectar esas inteligencias tan valiosas que tenemos dentro de las empresas y no se manifiestan. Queremos detectar esos proyectos que pueden hacer crecer a las empresas del Grupo Sarabia, porque con las empresas crecen también las personas”, concluyó Gilmara.

“Este año lanzamos el concurso a



nivel de todo el Grupo Sarabia. Para Agrofértil será la primera vez. La propuesta es generar y promover un espacio donde las personas puedan aportar las ideas que tienen”, amplió Miryan Sosa, Líder del Departamento de Gestión de Personas de Agrofértil. Para Agrofértil y ACN será la primera vez este año sumándose a nivel de todo el Grupo Sarabia con el “Innovation Day”. El Concurso de Innovación contará, como todos los años, con premios para los mejores proyectos participantes. Y en esta edición, los ganadores podrán incluso visitar ecosistemas innovadores en Brasil, concluyó Miryan Sosa.

NUEVAS HERRAMIENTAS

El grupo lanzó la APP BIG IDEA que es una herramienta digital de acceso para los colaboradores para canalizar a través de la aplicación sus ideas y proyectos; para así mejorar sus operaciones tanto interna como externamente.

El Grupo Sarabia es líder del Agronegocio en Paraguay en la producción y comercialización de defensivos agrícolas y acopio de granos a través de sus empresas Tecnomyl, Agrofértil y Agropecuaria Campos Nuevos. Sus directivos José Marcos Sarabia, Paulo Sergio Sarabia y Antonio Ivar Sarabia participan activamente en las acciones de Responsabilidad Social Empresarial, fomentando actividades en favor de los sectores más vulnerables y el cuidado del ambiente. **CA**

Totalmast

Indicado para
el tratamiento
de mastitis aguda

¡UNI DOSIS!



HIGH QUALITY
GERMAN GROUP



LIVISTO

RuralVet S.A.

Tte. Vera 2856 e/ Cnel. Cabrera y Dr. Caballero, Asunción, Paraguay

Tel.: (595 21) 621 772 • 621 773 / (0972) 680 018

✉ ventas@ruralvet.com.py  facebook.com/Ruralvetpy

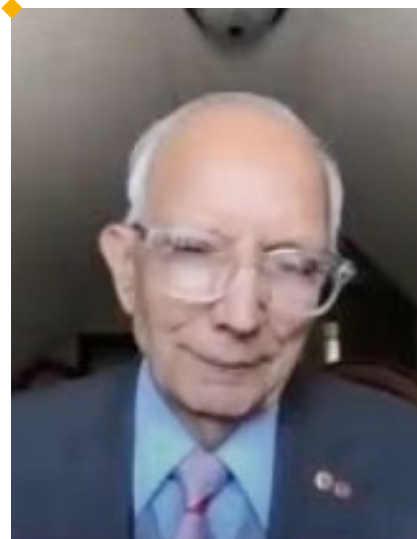


“Sin suelos sanos no habrá saltos productivos”

El Instituto Interamericano de Cooperación para la Agricultura (IICA), en conjunto con la Universidad Nacional de Asunción (UNA), organizó una video-conferencia internacional sobre “Sostenibilidad ambiental del suelo y el cambio climático” orientado al **desarrollo agrícola de cara al futuro**, con la disertación Rattan Lal, experto en ciencias del suelo quien destacó que sin suelos sanos no habrá saltos productivos.

Rattan Lal, experto en ciencias del suelo, explicó en detalle los desafíos que afronta la agricultura en un contexto caracterizado por la búsqueda del equilibrio entre la actividad y el combate a la degradación del suelo. Fue durante la video conferencia desarrollada el pasado 20 de abril organizada por la UNA y el IICA en el marco de un acuerdo general de cooperación técnica recientemente suscrito entre las partes. Durante la apertura del evento que atrajo el interés de más de 3.000 personas, entre ellos formuladores de políticas, investigadores, especialistas de instituciones públicas y privadas, docentes y estudiantes de universidades de Argentina, Brasil, Bolivia, Chile, Uruguay, Perú, Colombia y Venezuela, la rectora de la UNA, Dra. Zully Vera, resaltó las riquezas naturales del Paraguay y su gran potencial para producir alimentos para la población, y en determinados rubros, para el mundo.

Rattan Lal,
experto en
ciencias del
suelo



Reforzó compromiso de la academia en la generación de conocimientos con base científica apuntando a la transformación de la industria agro-alimentaria sin dejar de lado aspectos referentes al cuidado del medio ambiente y, principalmente del suelo, recurso indispensable para las actividades agrícolas y ganaderas.

Por su parte, el ministro de Agricultura y Ganadería Moisés Santiago Bertoni sostuvo que “en los años 90, Paraguay incorporó a su agricultura políticas de conservación que han permitido a las regiones productoras del país mejorar sus condiciones y su productividad, convirtiéndose en un país exitoso desde el punto de vista de la producción agrícola”. Al margen de las leyes que protegen los bosques nativos, los agricultores cada vez van comprendiendo que su labor está estrechamente relacionada con la preservación de los ecosistemas y por ende son agentes importantes del cambio.

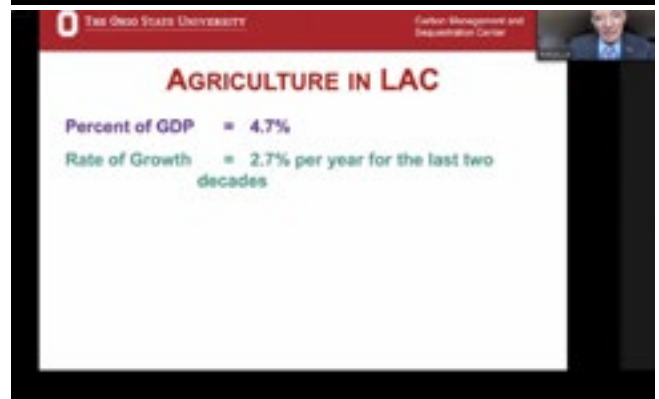
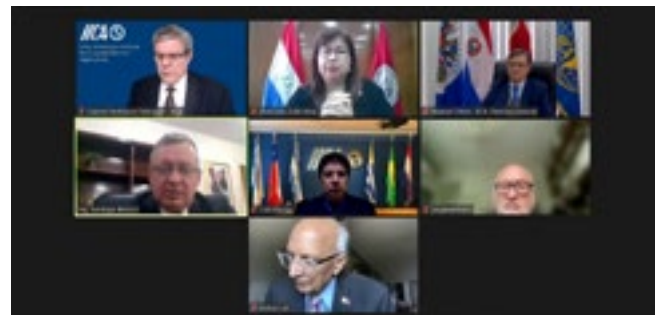
A continuación. El científico Rattan Lal –considerado la mayor autoridad mundial en ciencias del suelo– inició su disertación reflexionando sobre el aspecto crítico de la sostenibilidad ambiental cuya dimensión humana y social encuentra grandes desafíos en nuestros días. En su análisis, Lal trajo a colación algunas citas del Papa Francisco para ejemplificar un escenario concreto, “el ser humano no puede separarse de la naturaleza” pues a partir de ella se construyen las bases del desarrollo económico y social y en este caso la agricultura depende de la salud de los suelos para florecer.

Dijo además que el deterioro progresivo del recurso suelo puede llegar a afectar seriamente a los principales componentes de la cadena de valor. Sin suelos sanos resulta utópico pensar en los saltos de productividad, que son necesarios de cara al futuro pensando en el aumento de la demanda de alimentos. De allí la necesidad de traducir la ciencia en acción a través de políticas públicas de gestión eficiente e incentivos para aquellos agricultores que mejoran sus sistemas de cultivo a fin de cuidar los recursos naturales, entre ellos el suelo y el agua.

“A los pequeños agricultores debe pagársele 120 dólares por cada hectárea en la que se retiene una tonelada de carbono. Esa cifra no se basa en los precios de mercado, sino en la contribución social que hace el suelo. Los agricultores familiares no pueden seguir siendo de segunda. Es muy importante que los recursos lleguen a manos de los pequeños agricultores, para que salgan de la pobreza y sean empoderados. Se los debe tratar de la manera justa y transparente”, indicó el profesor Lal.

De acuerdo con el experto. existen alrededor de 1.000 millones de fincas de entre 2 y 2,5 hectáreas cuyos dueños son pequeños agricultores que no tienen suficientes recursos económicos. Ese es el principal obstáculo para proteger los suelos ya que muchas veces la desesperación obliga a tomar todo de la tierra.

Durante su exposición, Lal puso a la agricultura del Paraguay como “ejemplo de una historia de éxito” y valoró el hecho de que nuestra nación sea autosuficiente respecto a la alimentación. “Necesitamos que lo sean todos los países del mundo”, dijo. Por último recalcó que si se



mejora la calidad del suelo, esto “automáticamente promueve una mejoría de la salud de los animales, las personas, de los ecosistemas y de los procesos planetarios”. Rattan Lal fue co-ganador en 2007 del Nobel de la Paz y en 2020 recibió el Premio Mundial de la Alimentación. En diciembre pasado se unió al IICA en el lanzamiento de la iniciativa “Suelos Vivos de las Américas”, con el objetivo de articular esfuerzos públicos y privados en el combate contra la degradación de los suelos, fenómeno que pone en riesgo la producción de alimentos y, por extensión, la seguridad alimentaria. **CA**



EXPOSICIONES NACIONALES

Retornos a pistas con renovado formato

Tras un año de inactividad en cuanto a exposiciones ganaderas, este mes se desarrollaron tres muestras nacionales, todas en el predio ferial de la Asociación Rural del Paraguay, en Mariano Roque Alonso, con innovaciones introducidas por protocolo sanitario. Fiel a su estilo, Braford arrancó con los eventos previstos para el año. Lo acompañó la Hampshire Down, con lo que esta raza ovina se estrenó en este tipo de certámenes. Brangus cerró abril con destakes en cantidad de animales en competencia y millonarios negocios en los remates de los ejemplares.

La pandemia obligó a suspender varias actividades programadas el año pasado, entre ellas el calendario de exposiciones ganaderas a nivel local. Sin embargo, siguieron las inversiones también en el trabajo de las cabañas, con algunos ajustes, pero sin parar completamente. Prueba de ello fue lo observado este mes con la realización de muestras nacionales de tres razas,

las bovinas Braford y Brangus y la ovina Hampshire Down, ésta en carácter inaugural. Todas con muy buen resultado, alentado por buenos precios del “gordo”, que influyen en el mercado de reproductores, y la demanda de hembras. De igual forma se introdujeron cambios en el formato, atendiendo el protocolo sanitario establecido por las autoridades para eventos de esta natu-



raleza.

Las disposiciones incluyeron reducir al máximo la cantidad de participantes presenciales. Para ello fue vital el empleo de la tecnología disponible en comunicación, con enlaces permanentes y en vivo, acercando no solamente las muestras al público local sino también más allá de la frontera patria. Para quienes tuvieron que asistir, se aplicaron las medidas vigentes tales como uso de tapabocas, mantener las distancias o permanecer en los núcleos familiares o laborales, etc. Así como adecuar el predio con equipos para el permanente lavado de manos, desinfección y otras resoluciones. Estas experiencias igualmente servirán para ir ajustando eventos futuros, a partir de lo observado, corrigiendo detalles o repitiendo los puntos altos.

INÉDITO CERTAMEN.

La recientemente conformada Hampshire Down Paraguay fue la asociación en reabrir portones después de un año para las competencias ganaderas. Y no solo eso, sino que con poco tiempo de vida se animó a realizar su primera Nacional. Esta fue del 6 al 11 de abril. Guiller-



Guillermo Caballero, presidente de criadores de Hampshire Down Paraguay

mo Caballero, presidente de los criadores de esta raza a nivel país, resaltó que incluso si no hubiera aparecido el coronavirus tipo Covid-19, la inédita muestra hubiera arrancado en el 2020, sin embargo la historia ya se sabe y se tuvo que esperar a tener un mejor escenario para concretar el sueño. Este vio la luz cuando a inicios del 2021 se conversó con la Braford Paraguay para llevar en forma conjunta la actividad. De inmediato, los productores se pusieron en campaña.

“Fuimos la punta de lanza del año. Gracias a Dios, tuvimos mucho acompañamiento, tanto de expositores como de auspiciantes. Lo que más nos estimuló, tanto en la directiva como entre los criadores, fue la alta demanda en cuanto a hembras Hampshire Down. Hubo muchos pedidos desde el año pasado que, gracias a Dios, se mantiene hasta ahora. Fue lo que nos impulsó a hacer la Nacional, pese a todos los obstáculos que se tienen por la pandemia”, expuso. Se inscribieron cerca de 100 ejemplares, entre animales de bozal, tanto puros de pedigrí (PP) como del Plan de Mejoramiento ovino por absorción (AO), y de campo. Además de PP y AO, fueron inscriptas categorías tales como M1, M2 y MS. El jurado fue Carlos Gaona.

Las competencias de bozal y a campo se desarrollaron íntegramente el viernes 9. También se introdujo como novedad el concurso de “Cordero del futuro”. Entre otros aspectos, el jurado felicitó a los criadores por no interrumpir la inversión en mejoramiento genético pese a la pandemia, así como observar un crecimiento de calidad en los ejemplares a campo. Fueron expositores Guillermo Caballero, San Roque, Suc. del Ing. Patiño Benítez, Cobaner, 12 Hornos, Agrog. Itacurubí, Gilberto Rojas, Camilo Pereira, La Benigna y Diego Hernáez. ➔

EVENTOS

El sábado 10, la firma consignataria Ferusa se encargó del remate. El volumen de negocios superó 170 millones de guaraníes, respaldado principalmente por el mercado de hembras.

EL “TERMÓMETRO” ANUAL.

Si hay un evento que mide cómo se presentarían competencias y negocios ganaderos para el año es la Nacional de Braford. Tradicionalmente se realiza entre el primer trimestre o cuatrimestre del año y ayuda a identificar la tendencia para futuros certámenes. Este año no fue la excepción y arrancó de la mejor manera, según los organizadores. La muestra de esta raza bovina se desarrolló del 5 al 12 de abril y representó la 15ª Expo Nacional Braford, que incluyó la 4ª edición del “Ternero”. Durante la admisión igualmente participaron técnicos de la Asociación Paraguaya de Reproducción Animal (APRA), quienes procedieron a realizar tareas de medición. El jurado de calificación fue Diego Hernáez.

Su tarea se inició el sábado 10, para elegir a los mejores terneros de corral; el domingo 11, se trasladó hasta el Ruedo Central del predio ferial, que se reabrió para recibir a los ejemplares de bozal y conocer a los monarcas de la 15ª Nacional y 4ª del Ternero Braford. El lunes 12 concluyó su trabajo con la elección de animales a campo. Destacó el nivel observado en pista y felicitó a los productores por esmerarse a ofrecer individuos bien presentados. Por la noche fue el remate de los lotes, tanto a campo como de bozal. Estuvo a cargo de la consignataria El Rodeo, con un interesante nivel de negocios, que rondó los 900 millones de guaraníes y con la satisfacción de concretar el 100 % de la oferta vendida, según la organización.

Se resaltó la inscripción de más de 250 animales, entre 136 de bozal, 26 terneros de corral, 60 a campo y 7 lotes de 10 terneras tipo Bra-



Olivier Ferreiro,
presidente
de criadores
de Braford
Paraguay

ford. El presidente de la asociación de criadores de esta raza en Paraguay, Olivier Ferreiro, agradeció la respuesta recibida, tanto de expositores como de auspiciantes, atendiendo la coyuntura difícil. “Es un récord en cantidad de animales de bozal y a campo. Muchas gracias por el apoyo, quedamos muy sorprendidos”, subrayó. De lo observado en las competencias indicó que “ya no sorprende. El avance genético que tiene la raza es muy importante y la calidad es muy buena” y se mostró optimista por el éxito alcanzado, en esta muestra en el retorno de actividades de esta naturaleza. Igualmente hubo buenos negocios según datos de la consignataria El Rodeo.



POTENCIADA CON LA DIGITALIZACIÓN

La Brangus Paraguay cerró el mes de retornos de muestras ganaderas con su Nacional de Otoño 2021. Está tuvo una gran respuesta en cantidad de participación y en volumen de ventas. Un aspecto resaltado fue el empleo de la tecnología digital para poder potenciar el evento y amplificar su difusión. Se incluyeron transmisiones en línea y también se aprovecharon las herramientas disponibles para realizar una webinar con el foco sobre la “Implementación de programas de evaluaciones genómicas en la raza Brangus”. Las orientaciones estuvieron a cargo de los genetistas Mario Luis Piccoli (Brasil) y Carlos Darío Ortiz (Paraguay). El certamen se realizó del 21 al 26 de abril.

Además de la Nacional de Otoño se desarrolló la 16ª edición del “Ternerazo”. Fue jurado Raúl Appleyard, quien resaltó la calidad de animales en competencia, empleando un criterio unificado en donde prevaleció el potencial productivo de los individuos antes que otros elementos. De los terneros expuso que se observaron ejemplares acordes a las exigencias del mercado; del campeón a campo, su imponente y características deseables para los rodeos y de los de bozal, gustó mucho la cantidad de hembras y las condiciones en que llegaron y participaron. El viernes 23 fue la jura de terneros y vaquillas y el sábado 24 de los ejemplares a campo. Ambos en los corrales del predio ferial. El domingo 25 fue el retorno al Ruedo Central para la elección de los de bozal.

En materia de volumen de negocios se lograron niveles excepcionales, superando incluso algunas expectativas atendiendo la pausa por la pandemia. Justamente el toro



Joaquín Clavell, titular de Brangus Paraguay

campeón a campo fue vendido en más de 350 millones de guaraníes. En bolsa global, el total superó los 3.800 millones de guaraníes.

Solo en la venta de terneros se negoció más de 1.800 millones de guaraníes, mientras que los reproductores a campo y de bozal ofertados sumaron un total de 2.000 millones de guaraníes. Con esto, se mantuvo el nivel de las últimas ferias, alcanzando así otro objetivo, de no bajar menos de ese rango, todo un desafío atendiendo la realización de la subasta después de un año de pandemia. La comercialización estuvo a cargo de la rematadora Ferusa.

El titular del gremio, Joaquín Clavell, recalcó que las expectativas fueron superadas y se cumplió con el desafío de volver de la mejor forma después de la ausencia por la pandemia. Agradeció el apoyo recibido para cerrar de manera exitosa la muestra, que igualmente cumplió con las medidas establecidas por las autoridades sanitarias. Destacó la calidad de lo observado en pista y en los corrales. Anticipó que fueron pre inscriptos 192 animales a campo, más de 500 cabezas para el Ternerazo y más de 100 ejemplares de bozal. “Siempre es prioridad tener en competencia a los mejores y somos muy exigentes porque sabemos que de eso depende el crecimiento de la raza y su posicionamiento en los mejores mercados del mundo”, subrayó Clavell. **CA**

INFORME INBÍO

Incremento del 6 % en siembra de soja

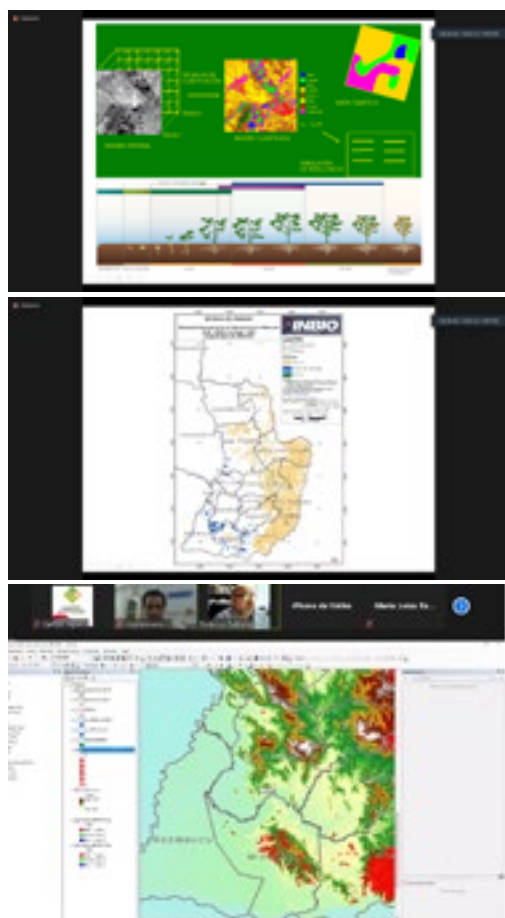


El Instituto de Biotecnología Agrícola (Inbío) realizó una conferencia de prensa virtual y detalló la superficie sembrada durante la campaña agrícola 2020 – 2021 en la región Oriental del Paraguay para los cultivos de soja, maíz y arroz. Se destacaron las expectativas de buen rendimiento, lo que motivó a proyectar un volumen en torno a 10 millones de toneladas. La soja mostró igualmente crecimiento en forma general, aunque la productividad en el Chaco se vio afectado por el clima.

Durante la reunión virtual se presentó un informe, a cargo del consultor de Teledetección, Federico Pekholtz. En tanto, el Ing. Agr. Héctor Cristaldo, director del Inbío destacó las expectativas por un buen rendimiento. Incluso, pronosticó que se podría llegar a los 10 millones de toneladas, sin embargo, admitió que no será una cifra récord ya que la escasez de lluvia en la fecha en que se debía hacer la siembra retrasó toda la campaña agrícola.

Con respecto al precio que el productor obtiene en esta campaña agrícola, reveló que, si bien los precios de la oleaginosa están altos, a niveles que no se registraban hace más de 7 años, los productores hacen la venta a futuro, la mayor parte se hizo teniendo en cuantos valores inferiores a los 400 dólares por tonelada.

Según la presentación, el cultivo de la soja alcanzó 3.701.631 ha sembradas, 64.120 ha más que en la temporada anterior. El maíz (zafra normal) registró 34.859



REPUBLICA DEL PARAGUAY			
Región Oriental			
INSTITUTO DE BIOTECNOLOGIA AGRICOLA			
SOJA			
Estimación de Superficies Sembradas Campaña Agrícola 2020-2021			
En Hectáreas			
Departamento	2020-2021	2019-2020	Diferencia
01 - CONCEPCION	10.263	3.296	6.967
02 - SAN PEDRO	375.100	369.722	5.378
03 - CORDILLERA	-	-	-
04 - GUAIRA	20.841	18.147	2.694
05 - CAAGUAZU	449.272	433.408	15.864
06 - CAAZAPA	200.226	197.209	3.017
07 - ITAPUA	746.661	741.589	5.072
08 - MISIONES	55.363	53.275	2.088
09 - PARAGUARI	762	834	(72)
10 - ALTO PARANA	957.323	952.689	4.634
11 - CENTRAL	-	-	-
12 - ÑEEMBUCU	-	-	-
13 - AMAMBAY	205.789	198.494	7.295
14 - CANINDEYU	680.031	668.848	11.183
15 - PRESIDENTE HAYES	-	-	-
Totales	3.701.631	3.637.511	64.120

ha cultivadas, 6.695 ha más que en la campaña anterior y, el cultivo del arroz, llegó a las 162.328 ha, 21.676 ha menos que el año agrícola pasado.

Con los datos dados a conocer, el cultivo de la soja, igualmente reafirmó al departamento de Alto Paraná como el líder del ranking en mayor cantidad de hectáreas dedicadas a la oleaginosa, al acoger 957.323 ha, unas 4.634 ha más que en la campaña anterior. Le sigue Itapúa, con una siembra de 746.661 ha, unas 5.072 ha más que la temporada pasada. El podio lo completó Canindeyú, donde se sembraron 680.031 ha del cultivo, unas 11.183 ha más que el 2019 - 2020.

Con respecto al maíz, el informe reveló que el departamento con mayor cantidad de hectáreas es Caaguazú, con 10.516 ha, unas 1268 ha más que en la campaña anterior; seguido por Canindeyú, con 8.002 ha, unas 1798 ha más que el año agrícola pasado. El top 3 lo completó Itapúa, donde se sembraron unas 5.590 ha, unas 1.487 ha más que en la campaña anterior.

REGIÓN OCCIDENTAL.

Esta región del país aún no cuenta con un trabajo de rastreo satelital similar desde el Inbio, no obstante, según estimaciones se podría estar en una franja entre 40 y 50 mil ha de soja sembradas este año, conforme las proyecciones de la Ing. Agr. María Luisa Ramírez, especialista de la Cámara Paraguaya de Exportadores y Comercializadores de Cereales y Oleaginosas (Cape-

co), según cálculos estimativos tras una visita reciente en la zona.

La sequía y la falta de lluvias afectaron mucho a los cultivos de soja que fueron sembrados en diciembre de manera general. No obstante, en el Chaco, las lluvias se dan de manera localizadas. Esto hizo que en grandes estancias se genere cierto entusiasmo, aunque se esperan en esta oportunidad rendimientos por debajo de los esperados, alterando desempeños positivos de los últimos cuatro años.

Ramírez resaltó que en otras zonas obtuvieron buenos resultados, pero no fue la generalidad de los casos por observarse este comportamiento en aquellos campos que tuvieron lluvias muy puntuales, situación característica en esta región Occidental del país. El grueso de las siembras tempranas fue golpeado y se esperan mejores rendimientos para la siembra de febrero, que podría arrojar buen rendimiento.

AUMENTO DE DIVISAS.

Según los datos brindados por el Banco Central del Paraguay (BCP) con respecto al procesamiento de los registros de exportaciones de productos primarios, se notó un aumento de 24,8 % al comparar con mismos periodos el desarrollo de la campaña. Esto representa unos USD 880,7 millones más de ingreso, siendo los productos de mayor incidencia positiva la exportación de granos de soja, maíz y trigo. **CA**



PIONERA EN EL DESARROLLO DEL CANNABIS NO PSICOACTIVO

Healthy Grains S.A líder en exportación de semillas

Healthy Grains lleva en alto los productos agrícolas no tradicionales Made In Paraguay a los mercados más exigentes del mundo. Su inversión constante la hace merecedora de diversos logros en su trayectoria. Actualmente está en puertas de una importante exportación de cáñamo, con gran expectativa de éxito en el rubro para el país.

Esta empresa nacional ubicada en Luque, departamento Central, es la mayor exportadora de semillas de chía a nivel mundial. Es pionera en desarrollar las semillas de lino, tiene la única planta de blanchado de maní en el país y es la pionera en desarrollar el cannabis industrial, que es el cáñamo.

Marcelo Demp, CEO de Healthy Grains S.A., comentó a Campo Agropecuario Multimedia, que la empresa se destaca en los mercados más exigentes del mundo por sus exportaciones de productos agrícolas y derivados como chía, lino, maní y desde el año pasado el cannabis industrial, cuya segunda exportación está próxima a realizarse.

Comentó que ya han exportado a Estados Unidos alimentos derivados del cáñamo como ser: harinas, nueces



Marcelo Demp,
CEO de Healthy
Grains S.A

descortezadas y aceite de cáñamo. “Para lograrlo hemos pasado por los rigurosos y altos controles del FDA y del USDA de Estados Unidos e ingresamos de manera satisfactoria”, explicó.

Destacó que actualmente Healthy Grains es la mayor exportadora de chía a nivel mundial. Paraguay se mantiene como N° 1 en la exportación de este rubro, espacio que ganó porque algunas empresas locales han invertido en tecnología y ofrecen un servicio diferenciado en comparación a los de otros países.



“Desde aquí ofrecemos chíá esterilizada con una tecnología canadiense, que está validada por la FDA con la cual se asegura en el mercado del exterior productos sin microbiología. Además cumple otros altos estándares. Todo esto implica el crecimiento de Paraguay en el mercado global”, enfatizó.

Los principales mercados de exportación de Healthy Grains son: Estados Unidos, Canadá, Australia y varios países de Asia y Europa, que en total suman 40 países.

Con pequeños y grandes productores

El CEO de Healthy Grains comentó que desarrollan los cultivos alternativos a los commodities con miles de productores de la agricultura familiar y unos 100 agricultores dedicados a la producción extensiva, que también desarrollan rubros que son commodities.

ORGÁNICOS Y CONVENCIONALES

Demp comentó que exportan productos orgánicos y convencionales. Toda la producción lleva mucha trazabilidad, certificaciones y auditorías. “Nuestra empresa cuenta con 15 certificaciones internacionales. Damos la garantía a la calidad de los productos paraguayos, para el efecto la empresa realiza inversiones constantes para garantizar al mercado una seguridad en el alimento”, comentó.

Entre las certificaciones que cuenta destacó la BRC, la certificación de mayor prestigio a nivel mundial emitida por Reino Unido, que permite vender en los supermercados del mundo, de manera directa.

Cuenta con certificaciones orgánicas básicamente para todos los continentes, certificaciones sociales, Kosheers, Halal y otros.

“Tenemos tecnologías de esterilización, de rayos X, laboratorios de microbiología donde se analizan todos los patógenos, lectoras ópticas a laser, etc.”, dijo.

EXPORTACIÓN DE CÁÑAMO

El cáñamo es el nuevo rubro de exportación de Healthy Grains. Si bien los envíos arrancaron el año pasado fue de manera piloto. La exportación significativa empezará este mes de mayo.

El directivo de Healthy Grains comentó que está arrancando la cosecha de cáñamo. “La producción ya está vendida a varios clientes de diversos mercados. Esta es la primera cosecha grande que permitirá la exportación de un volumen importante”, dijo el empresario.

Comentó que este cultivo es sumamente versátil, durante este mes de mayo se cosechará y sembrará en simultáneo. Permite dos cosechas por año. “El cáñamo genera grandes expectativas para la agricultura familiar y también para los grandes productores”, dijo.

Mencionó que estos cultivos serían aptos para los departamentos de San Pedro, Canindeyú e Itapúa. “Es un cultivo que puede ser propicio para gran parte del país, inclusive para el Chaco, con sistema de riego”, dijo.

También tiene mucho mercado, lo compran Europa, Norteamérica y Asia. Además es multipropósito, tiene un amplio aprovechamiento como alimento, fibra, papel, plástico, materiales de construcción, aceites, etc. **CA**

LANZAMIENTO ZAFRIÑA 2021

EL MÁS NUEVO SÚPER PRECOZ

El nuevo híbrido B2702VYHR combina Súper Precocidad y Calidad de Granos.

Además de la Amplia Adaptación, Elevada Sanidad y Tolerancia a la Cigarrita, presenta excelente Stay Green, que resultan en alto Potencial Productivo.



Leptra®

La tecnología Leptra®, con su amplio espectro, es la mejor opción para auxiliar en el control de las principales orugas.

Es una excelente opción para más seguridad y rentabilidad del cultivo del maíz.



 **CORTEVA**
agriscience

 **nord**

 **SOMAX**
Distribuidor Exclusivo

   somaxagro

Leptra

 **Agrisure
Viptera**



 **LIBERTY
LINK**



Agrisure Viptera® es una marca registrada y utilizada bajo licencia de Syngenta Group Company. La tecnología Agrisure® incorporada en estas semillas se comercializa bajo la licencia de Syngenta Crop Protection AG. Tecnología de protección contra insectos Roundup® desarrollada por Dow Agrosciences y Pioneer Hi-Bred. Hercules® y el logo HY son marcas registradas de Dow Agrosciences LLC. LibertyLink® es marca registrada de BASF. Todos los herbicidas/guano utilizados con este producto deben estar debidamente registrados por SOMAX y utilizados de acuerdo con las etiquetas de herbicidas/guano y las leyes aplicables. Roundup Ready® es una marca utilizada bajo licencia de Monsanto Company.
© 2020 Corteva Agriscience, DuPont o Pioneer y de sus compañías afiliadas o de sus respectivos propietarios.



Descubrí la Red AgroServices

Y generará puntos con la compra de **productos Bayer**, los mismos pueden ser canjeados por servicios y/o beneficios que ampliarán las posibilidades de tu negocio.



Suscribite en:

www.redagroservices.com



red
AgroServices

Distribuidores autorizados:

Coop. Agr. de Prod. Sommerfeld Ltda. - Compañía Dekalpar S.A. - CIABAY S.A. - Coopasam Ltda. - Cooperativa Colonias Unidas C.Vale S.A. - AGRO SILOS EL PRODUCTOR S.A. - COPRONAR Ltda. - AGRO SUSIK S.A - Monsanto Paraguay S.A. - Agropar S.R.L.



**PEQUEÑAS
PLAGAS**

**GRANDES
SOLUCIONES**