



CAMPO AGROPECUARIO

AÑO 23 | N° 273 | MARZO 2024 | ASUNCIÓN, PARAGUAY

CALIDAD
PARA
EVOLUCIONAR
EL CAMPO

Show Rural Coopavel

Día de Campo de Arrozal



diesel
podium
PETROBRAS

PETROBRAS
EURO6

PETROBRAS
EURO5

XAG P100 PRO

La nueva generación de dron en Paraguay

Geomembranas
NORTÈNE



La clave para una **PRODUCCIÓN** de

ALTO RENDIMIENTO

Aseguran la total **impermeabilización** y el cuidado del medio ambiente. Representa un material eficiente que ayuda a reducir la pérdida de agua por filtración.



Tratamiento de Efluentes



Almacenamiento de Agua



Protección de Cultivos
en invernaderos



Piscicultura y Acuicultura

Contáctenos a través de www.cmpproductos.com.py
o a cualquiera de los siguientes números

(0981) 253 081 | (0986) 906 766 | (0983) 846 825

(0981) 176 060 | (0983) 352 029 | (0982) 163 262

ADITIVANDO LA ENERGÍA DEL CAMPO



COMPATIBLE
CON TODAS LAS
TECNOLOGÍAS



ADITIVACIÓN
DE MAYOR
CALIDAD



MENOR
COSTO DE
MANTENIMIENTO



MAYOR
VIDA ÚTIL
DEL MOTOR



36

**NOTA DE TAPA
XAG P100 PRO ATERRIZA EN
EL MERCADO PARAGUAYO**



14

**PARQUE TECNOLÓGICO
DE INBIÓ: ESTRENO
DE DÍA DE CAMPO DE
INBIOTEC**



30

**SHOW RURAL COOPAVEL,
EDICIÓN RÉCORD
CARGADA DE MÁS
NOVEDADES**



42

**SATISFACTORIA
PRODUCTIVIDAD EN
EDELIRA**



56

**EXITOSO Y ESPERADO
DÍA DE CAMPO
ARROCERO**

CONTRIBUCIÓN DESDE LAS ALTURAS

Que la tecnología avanza cada día no es novedad y que las herramientas sumen su participación tampoco. Por eso no es de extrañar que la evolución de equipos también sea aprovechada para sacar los mejores réditos en la producción. Uno de los casos más emblemáticos que se vienen dando en los últimos tiempos sin dudas tiene que ver con el empleo de drones o vehículos aéreos no tripulados en el campo.

Lejos de un uso bélico, de espionaje o malicioso, el uso de drones en el agro demuestra que la evolución de la tecnología, aplicada de la mejor manera y con finalidades benévolas, también es favorable pues para economías como la nuestra, sin dudas todo beneficio al campo se desparrama en la sociedad, de manera directa o indirecta. Así estos vehículos aéreos no tripulados pasan a sumar, antes que a restar.

En lo productivo, favorecen funciones como mapeo de campos, monitoreo de cultivos, aplicación de defensivos y otros. Por su versatilidad permite llegar a lugares de difícil acceso y con una mayor tecnificación, se adentra en campos de mayor tecnología como la agricultura de precisión, respaldada por la evolución digital e informática, cumpliendo así más roles que adicionan eficiencia productiva al agro.

Es por ello que su empleo cada vez más tendrá peso en el campo, en un aporte en permanente actualización tecnológica para facilitar las tareas y promover esa agricultura cada vez más competitiva y en constante desafío en el cambiante horizonte dado por la productividad, la eficiencia y la rentabilidad. Una contribución desde las alturas y una confirmación que el avance tecnológico bien usado es el camino correcto a seguir.



PRODUCCIÓN GENERAL



Tte. Vera 2856 e/ Cnel. Cabrera y Dr. Caballero
Asunción, Paraguay

Telefax: (021) 612 404 - 660 984 - 621 770/1

Todos los derechos reservados

DIRECCIÓN

Nilda Teresita Riquelme de Romero
Cel.: (0982) 848 504 / direccion@artemac.com.py

EDICIÓN

Noelia Riquelme
editora@campoagropecuario.com.py
noeriquelme@hotmail.es

DEPARTAMENTO COMERCIAL

comercial@campoagropecuario.com.py

PUBLICIDAD

+595 986 363 780 / +595 982 848 504 / +595 981 821 094

CULTIVOS SANOS Y PRODUCTIVOS CON:

INCENTIA ALGAE Zn

FERTILIZANTE FOLIAR

INCENTIA ALGAE NMo

FERTILIZANTE FOLIAR

INCENTIA ALGAE NPK

FERTILIZANTE FOLIAR




INCENTIA ALGAE NK

FERTILIZANTE FOLIAR

Bioestimulación con extracto de algas, macro y micronutrientes balanceados para cada etapa.

www.dva.com.py
www.incentia.eco

DVA
GO FURTHER. TOGETHER

 DVA Agro py
 @DVAagropy
 DVA Agro Paraguay SRL



Innovar 2024, portones listos para la apertura

Está todo listo para la apertura de portones para la edición 2024 de Innovar Feria Agropecuaria, la mega muestra agrotecnológica al aire libre que volverá a recibir al público en el predio ferial del Centro Tecnológico Agropecuario del Paraguay (Cetapar), con 40 ha habilitadas para la muestra, en el distrito de Yguazu (Alto Paraná), del 19 al 22 de marzo. La iniciativa es organizada por la Unión de Empresas Agropecuarias (UEA) bajo el lema "Movemos el campo". La inauguración oficial está prevista para el miércoles 20, a las 9. Los organizadores resaltaron que al menos unas 600 marcas agrícolas y ganaderas estarán presentes en 283 stands, con la expectativa de recibir a unos 25 000 visitantes. La oferta tecnológica incluye cultivos demostrativos, dinámicas de maquinarias agrícolas, forrajeras y viales, conferencias, producción animal, test drive, "Innovar Mujer", entre otras propuestas, a las que se suma un novedoso pabellón empresarial, para esta sex-

ta edición. Se anuncia énfasis en la integración digital, con las últimas innovaciones en siembra, tracción, fertilización, aplicación selectiva y cosecha. Además, todos los días, de 10:30 a 11:30, se desarrollará el espacio "La revolución tecnológica de la agricultura" y de 9:00 a 16:00 habrá lanzamiento y demostraciones de drones. Con respecto al estreno del pabellón empresarial, se informó que estarán más de 30 empresas que prestan servicios financieros, consultoría y asesoría, tecnología, almacenaje y logística. Además de la tecnología en la aplicación y limpieza de máquinas agrícolas, Innovar 2024 destacará los drones industriales para topografía y seguridad pública, así como soluciones plásticas para el sector agroindustrial y la evaluación de impacto ambiental. En materia de transferencia de conocimiento, están previstas más de 20 conferencias con destacados expositores y, el 22 de marzo, la feria pondrá foco en la mujer como protagonista. La innovación en gestión

ganadera llegará por medio de la demostración de los métodos más recientes para implementar una pecuaria de precisión y mejorar los índices reproductivos. Innovar también será un punto de referencia para la exposición y venta de animales de distintas especies y razas (bovinos de leche, bovinos de carne, ovinos y caballo), a lo que se sumarán charlas teórico-prácticas sobre innovación de parte de las asociaciones de criadores de Brangus, Braford y Brahman y exposiciones de minisistemas intensivos de pastura rotativa. Otros atractivos ya tradicionales son el test drive de vehículos y las dinámicas de maquinarias. Finalmente, los organizadores destacaron que eventos como este contribuye a favorecer un impacto positivo al dinamizar la economía local y de los alrededores, así como el compromiso social, pues una parte de lo ingresado en concepto de entrada se destinará a la escuela agrícola de Minga Guazú, en el marco de Innovar Social. **CA**

VitaGrow

4 beneficios en un solo fertilizante foliar



◀ BIOESTIMULANTE

◀ ANTIESTRESANTE

◀ DESINTOXICANTE

◀ APORTE MULTINUTRIENTE

Sebald Hahn, vicepresidente; Martín Cubilla Andrada, presidente; Luis Cubilla, vocal y Marikena Caballero, asistente ejecutiva de Fepasidias.



Paraguay, sede del Encuentro Mundial de Siembra Directa

La Federación Paraguaya de Siembra Directa para una Agricultura Sustentable (Fepasidias) realizó el lanzamiento oficial del Encuentro Nacional de Siembra Directa 2024 en la sede de la Unión de Gremios de la Producción (UGP), el martes 12 de marzo. El evento tendrá el respaldo de la Cooperativa Sommerfeld y se realizará en el local del Servicio y Asistencia a Productores de Leche (Saple), con el lema “Sembrando sustentabilidad, cosechando futuro: uniendo carbono, economía y ambiente”, según indicaron durante la presentación a los medios especializados. Como dato destacado se anunció que nuestro país será sede del 2° Encuentro Mundial de Siembra Directa, por lo que se ratificó el apoyo de organizaciones internacionales para este foro. El foro internacional será del 31 de julio al 2 de agosto, con salidas de campo y jornadas de charlas centralizadas en J. E. Estigarribia (ex Campo 9). La expectativa es recibir a unas 1.000 personas. En ese sentido, se indicó que la infraestructura del Saple cuenta con las condiciones para albergar reuniones de esta naturaleza y que además está en una privilegiada ubicación geográfica. Delegacio-

nes de varios países ya confirmaron asistencia, según anticiparon los organizadores. Se prevén jornadas de charlas y salidas de campo. En la parte de disertaciones, se anunció la presencia de más de 20 conferencistas nacionales e internacionales, quienes desarrollarán temas tales como agricultura de carbono y el sistema de siembra directa (SSD), integración agricultura, ganadería y forestal, impacto de la SSD en la economía con enfoque en la producción de leche, granos y carne; factores que limitan el potencial de rendimiento; sustentabilidad y créditos de carbono; manejo de suelos para producción de soja en campos bajos; importancia de la biología, química y física del suelo; uso de plantas de cobertura en la rotación de cultivos; manejo integrado de plagas, malezas resistentes y enfermedades; importancia de la rotación de cultivos para el manejo de nematodos y situación del SSD, desde la perspectiva de experiencias de pequeños, medianos y grandes productores, se indicó. También se resaltó el respaldo de al menos 40 firmas auspiciantes del evento que, una vez más está orientado a productores, profesionales vinculados a las actividades agroganaderas, consultores, técnicos de cooperativas, empresarios de los agronegocios, empresas de máquinas, insumos y tecnologías agrícolas, además de investigadores, profesores y estudiantes. **CA**

Emergencia fitosanitaria en el Chaco por presencia de langostas

Ante la presencia de una alta población de la plaga langosta sudamericana (*Schistocerca cancellata*), el Servicio Nacional de Calidad y Sanidad Vegetal y de Semillas (Senave) declaró Emergencia Fitosanitaria en la Región Occidental o Chaco, según divulgó la institución mediante un comunicado oficial. Según el material, la decisión partió del objetivo de mantener la plaga bajo control, así como minimizar el impacto tanto en cultivos agrícolas como en pastizales y evitar

su diseminación a otras áreas. Para ello, la institución anunció un monitoreo permanente y el control químico mediante aplicaciones terrestres o aéreas, en caso de ser necesarias, de productos fitosanitarios en puntos específicos. Además, se explicó que la declaración de emergencia se da con base a reportes de daños en cultivos y a un análisis de la situación realizado por técnicos de Dirección de Protección Vegetal. Para reportes o consulta sobre el tema, el Senave

insta a comunicarse con la Oficina Regional Chaco (0983-645-575) o de la Dirección de Protección Vegetal (021-441-549) o al correo fitosanitaria@senave.gov.py. **CA**



Foto: Gentileza SENAVE

SEMILLAS



RENTABILIDAD CON GENÉTICA Y TECNOLOGÍA

NK503 VIP3

(SS228E VIP3)

Híbrido completo para quienes buscan una rentabilidad total

NK520 VIP3

(SS219E VIP3)

Versatilidad que entrega rentabilidad y seguridad

NK467 VIP3

(SS215S VIP3)

Super Velocidad para Super Productividad con Seguridad

Status Viptera 3

(SYN205 TLTO VIPTERA)

Estabilidad para la apertura de siembra con la mejor TOLERANCIA para el COMPLEJO de Enfezamiento

Defender Viptera 3

(SYN20717 TLTO VIPTERA)

Ofrece la mejor protección del mercado de amplio espectro contra orugas y tolerancia a herbicidas y al glifosato

Supremo Viptera 3

Alto potencial productivo con estabilidad y la mejor calidad de granos

Feroz Viptera 3

(SYN208 TLTO VIPTERA)

Productividad suprema con la mejor biotecnología en control de orugas y resistencia al glifosato

NK505 VIP3

(SYN505 VIP3)

Alto potencial productivo aliado a una excelente calidad de granos

FORMÁ PARTE DEL



Y OBTENÉ LOS MEJORES RESULTADOS SEMBRANDO.



RENTABILIDAD
CON GENÉTICA
Y TECNOLOGÍA

Máquinas: Buenas ventas y más expectativas

Los primeros dos meses del 2024 son inicios positivos en las ventas de maquinarias agrícolas en el mercado, según el reporte de la Cámara de Distribuidores de Automotores y Maquinarias (Cadam). Sin embargo, las expectativas es que los próximos meses se dinamice aún más el movimiento comercial en este segmento.

Durante los dos primeros meses del año se vendieron 248 tractores, 40 cosechadoras y 9 pulverizadores.

En las preferencias por marcas sigue la misma tendencia, en tractores, John Deere sigue en primer lugar con el 44% de las ventas, Massey Ferguson está en segundo lugar con el 20% del mercado y New Holland

en tercer lugar con el 9% de la demanda. En cosechadoras New Holland permanece en primer lugar con el 47% de las ventas, John Deere en segundo lugar ocupando el 32% del mercado y en tercer lugar Case IH con el 7% de las preferencias.

En pulverizadores sigue en la punta de las preferencias Jacto con el 66% de las ventas del mes de enero y en segundo lugar está John Deere con el 33%.

Las proyecciones indican seguir avanzando con buenas ventas con las maquinarias agrícolas durante el presente ejercicio con el propósito de optimizar los costos y el tiempo en el campo.

Máquinas vendidas (Hasta Febrero de 2024)

Fuente: CADAM.



Tractores	
John Deere	111
Massey Ferguson	50
New Holland	24
Valtra	23
Case	15
Yto	11
Lovol	9
LS	3
FENDT	2
Total	248



Cosechadoras	
New Holland	19
John Deere	15
Case	3
CLAAS	2
FENDT	1
Total	40



Pulverizadores	
Jacto	6
John Deere	3
Total	9

Cotizaciones en Chicago (13-03-24)

Fuente: CBOT.

Soja

Mes	US\$/Ton
May-24	441
Jul-24	446
Ago-24	444

Maíz

Mes	US\$/Ton
May-24	172
Jul-24	177
Set-24	181

Trigo

Mes	US\$/Ton
May-24	196
Jul-24	205
Ago-24	207

Nos complace presentarles la **NUEVA imagen de TECNOMYL**. Muestra nuestra **conexión con el futuro del agro y la pasión por la innovación**.



Tecnomyl.
Es más simple
con nosotros.



Siempre estuve convencida de que Innovar iba a ser un éxito

KAREEN PETERSEN, EMPRESARIA, VICEPRESIDENTE DE LA UNIÓN DE EMPRESAS AGROPECUARIAS (UEA), entidad organizadora de la feria Innovar, nos comenta las propuestas y novedades para esta edición del evento que se fortalece como la muestra agropecuaria más relevante del país, entre ellas la iniciativa “Innovar Mujer” que llega por tercera vez, así como el impacto socioeconómico que genera esta plataforma agrotecnológica. Además, ratifica ser una visionaria de este emprendimiento al subrayar: “Siempre estuve convencida de que Innovar iba a ser un éxito”.

_ P. ¿Cómo se presenta Innovar 2024?

_ R. La edición 2024 de Innovar Feria Agropecuaria trae innovaciones con el Pabellón Empresarial donde tendrá lugar numerosas empresas que ofrecen servicios importantes que antes no había en la muestra. También es una novedad el Área Integración Digital, un espacio donde las empresas podrán demostrar las últimas tecnologías en forma dinámica.

_ P. ¿Está ampliada la muestra?

_ R. Estamos con más de 30 expositores nuevos. Cuando empezamos en el 2017 arrancamos con 90 expositores y ahora estamos con más de 280. Lastimosamente quedó gente en lista de espera porque ya no disponemos de más espacios. La gran demanda por estar presentes en Innovar obligó a mudar ciertas áreas destinadas inicialmente para la dinámica. Además, incorporamos 5 hectáreas más para el área de dinámica de maquinarias y ampliación del estacionamiento. Como organizadores, nuevamente, encaramos una gran inversión para ofrecer mejor servicio a los expositores y comodidad al público.

_ P. Como una de las principales visionarias de esta feria, ¿esperabas el éxito de esta envergadura?

_ R. Hace varios años atrás veíamos la necesidad de tener en el país, una feria dedicada al sector agropecuario y con el formato de las grandes ferias a nivel mundial, si bien el primer año tenía un poco de miedo, siempre supe que iba a funcionar y que sería un éxito.

_ P. ¿Qué ofrecerá Innovar Mujer en la edición 2024?

_ R. Esta será la tercera edición donde vamos a tener



KAREEN PETERSEN, vicepresidente de la UEA.

este espacio Innovar Mujer, que surgió ante la necesidad de nutrir de más capacitación también a las mujeres porque, bien sabemos, es fundamental estar informados para lograr optimizar los costos en el sector agrícola y

ganadero. Innovar Mujer es el espacio que brindamos a las mujeres para realizar un NetWorking, un encuentro que brinda la oportunidad para hacer los contactos y ampliar las oportunidades. También tendremos charlas sobre la gestión Administrativa y financiera de los negocios agropecuarios, para lo cual tendremos panelistas especializados, además nos acompañará la Sra. Teresita Adorno, una productora agropecuaria con experiencia enriquecedora para compartir. Cerraremos la jornada con Silvia Gill quien nos guiará en la parte motivacional.

_ P. ¿Hay un día específico de la feria destinado a las mujeres?

_ R. El viernes 22 de marzo, a partir de las 8 de la mañana será la jornada para mujeres. Vamos a arrancar con un desayuno para ir conociéndonos entre todas y las capacitaciones se extenderán hasta el mediodía. Extiendo la invitación a todas las mujeres para que se sumen a este evento, no solo es para capacitarse, sino también para conocer más mujeres que trabajamos en este sector. Es sumamente importante, porque se establece una red donde nos vamos conociendo y nos vamos ayudando.

_ P. ¿Hacia dónde apunta Innovar en adelante?

_ R. Nosotros nos sentimos muy bien en Colonia Yguazú. Nos abrió las puertas y creo que vamos cre-



ciendo juntos. Tenemos una limitante en Cetapar que es el espacio que nos condiciona crecer y mejorar las infraestructuras. En ese contexto estamos analizando cuál será el siguiente paso.

_ P. ¿Satisfecha por el éxito y el impacto de la muestra?

_ R. Es muy satisfactorio y desafiante formar parte de la organización de Innovar. Además, es gratificante el impacto socio económico que está generando esta feria, nos complace ver tanta gente trabajando actualmente en ella y los resultados que deja a la comunidad de Yguazú. Además, está la contribución social donde siempre buscamos enfocarnos en tres pilares que son: Educación, Salud y el Bienestar de la comunidad. En esta edición, el foco estará en apoyar la educación técnica vinculada a la actividad agropecuaria. **CA**

YPF

MÁXIMA TECNOLOGÍA EN LUBRICANTES

CGS

Representante Oficial de YPF

Av. Madame Lynch e/Santa Margarita Youville
Tel.: (595 21) 673 395 - Telefax: (595 21) 684 002
E-mail:ventas@cgs.com.py - www.cgs.com.py



Impulsando el desarrollo del Chaco



PARQUE TECNOLÓGICO DE INBÍO

Estreno de día de campo de Inbiotec para nuevos focos de investigación



EL PARQUE TECNOLÓGICO INBIOTEC ESTRENÓ SUS INSTALACIONES CON SU PRIMER DÍA DE CAMPO. El evento fue el jueves 8 de febrero en la zona de Encarnación (Itapúa). La jornada fue propicia para dar a conocer el programa de mejoramiento de soja y los nuevos focos de investigación del Instituto de Biotecnología Agrícola (Inbío), responsable de los trabajos realizados en el predio.

Con buena cantidad de público, se estrenó el día de campo de Inbiotec que abrió sus instalaciones a pocos kilómetros de la capital itapuense para mostrar su programa de mejora-

miento en soja, que incluyó a los materiales ya liberados comercialmente y conocidos por los agricultores, nuevas líneas promisorias, así como pre lanzamientos para la siguiente zafra. Participaron referentes y colaboradores del Inbío, autoridades locales y de instituciones públicas nacionales vinculadas al sector, así ➔

ROTOENFARDADORA

MONSTER 870

**CON
OPCIONES**

SIN CUCHILLAS
15 CUCHILLAS
25 CUCHILLAS

**CÁMARAS
VARIABLES
FARDOS**

DE 80 CM
A 170 CM

TODAS

ATADO
A MALLAS



JORNADA DE CAMPO



como delegaciones de productores y técnicos de diferentes puntos del país.

El circuito incluyó estaciones para mostrar cómo se fue dando la evolución del mejoramiento en soja que concluyó con los materiales 100 % paraguayos, variedades conocidas como Sojapar. También se observaron otros puntos de interés que se viene desarrollando para generar conocimiento e identificar líneas promisorias. Para ello, se exhibieron ensayos de Valor de Cultivo y Uso (VCU) de soja, así como otros focos de investigación, que apuntan a desarrollar otros rubros, como maíz y trigo. Para el primer caso, ya en alianza con algunas empresas locales.

Este primer día de campo de Inbiotec mostró novedades en desarrollo tales como futuras variedades de soja con genes apilados de roya (tres genes de roya) y con genes tolerantes al estrés hídrico y glufosinato, manifestó al equipo de Campo Agropecuario Multimedia, la Ing. Agr.

Estela Ojeda,
gerente del
Inbío.



Estela Ojeda, gerente del Inbío. Recordó que el Programa de Mejoramiento de Soja se inició en el 2018 y destacó la gran relevancia de esta iniciativa tecnológica al permitir conocer avances en las investigaciones locales a pocos meses de habilitarse el parque tecnológico.

“Esta jornada de campo mostró un día de trabajo del Inbío, donde se realizan varios ensayos. Uno de ellos el de Valor de Cultivo y Uso (VCU), donde se hacen evaluaciones de líneas avanzadas del programa. Aquí están materiales que ya están pasando diferentes etapas, algunas ya en etapa final para poder entregar un nuevo produc- ➔

SUPER PROMO

*Promo válida hasta el 15 de marzo

dji AGRICULTURE

AGRAS T40

+ Ahorro en agroquímicos

+ Posibilidad de fumigar luego de lluvias

+ Mayor penetración de productos



+595 983 514 453
/agrisa
@agrisapy

AGRISA
Eleva tu producción



to en breve”, dijo. Las líneas avanzadas en los ensayos de VCU del Inbío cuentan con tecnologías tales como HB4, evento transgénico de la empresa Bioceres que otorga tolerancia al estrés hídrico a la planta y la tolerancia al glufosinato.

También están los materiales apilados con tres genes de resistencia a la roya para mayor amplitud de protección a la planta contra este hongo. En maíz, Inbiotec sentó las bases para la investigación al suscribir un convenio con la empresa Cadec además de buscar sus propios materiales en este cultivo. Con Bioceres también abarcaría a futuros trabajos con trigo con el uso del gen HB4. Esta primera edición contó con tres estaciones y se anunció la futura construcción de mayor infraestructura al inte-



Alfred Fast,
presidente
del Inbío.

rior del predio, de manera gradual. Además, los organizadores aprovecharon la presencia de autoridades locales para pedir apoyo para mejorar el acceso al parque tecnológico. El gobernador de Itapúa, Javier Pereira, comprometió recursos para iniciar los trabajos de acondicionamiento del camino, en un primer momento, con proyección a pavimentación pétreo (empedrado) más adelante. El presidente del Inbío, Ing. Agr. Alfred Fast, resaltó la importancia que tiene el campo para el desarrollo y para contribuir con la seguridad alimentaria.

“Estamos trabajando desde el Inbio buscando tecnología para los productores y el Parque Tecnológico Inbiotec es de todos”, enfatizó finalmente la gerente al agradecer la participación a la convocatoria tecnológica en el predio que fue inaugurado en una histórica ceremonia en agosto del 2023. Desde entonces, la institución viene realizando significativos aportes a la generación de información vital para la investigación agrícola y, por ende, para el desarrollo nacional. El evento concluyó con un almuerzo compartido entre los presentes. **CA**



Juntos en todo momento

Mayor tecnología, mayor productividad

Cosechadora Línea CR

Tractor Serie T7



*Consulte planes de financiación

Tape Ruvicha



Casa Central Asunción: **Tel. 021 671 900** • Sucursal Encarnación: **Tel. 071 214 212/4**
Sucursal Ciudad del Este: **Tel. 061 578 800** • Sucursal Katuete: **Tel. 0471 234140**
Sucursal Loma Plata: **Tel. 0492-252-338 - 0492-252 343**

Sub Distribuidores:

AGRO SACUNDAY S.A.
CALIDAD EN SU PRODUCTO Y EN SU SERVICIO
Telf: (595 - 673) 220108/9



Seguinos en:



VISITANOS EN
www.newhollandpy.com

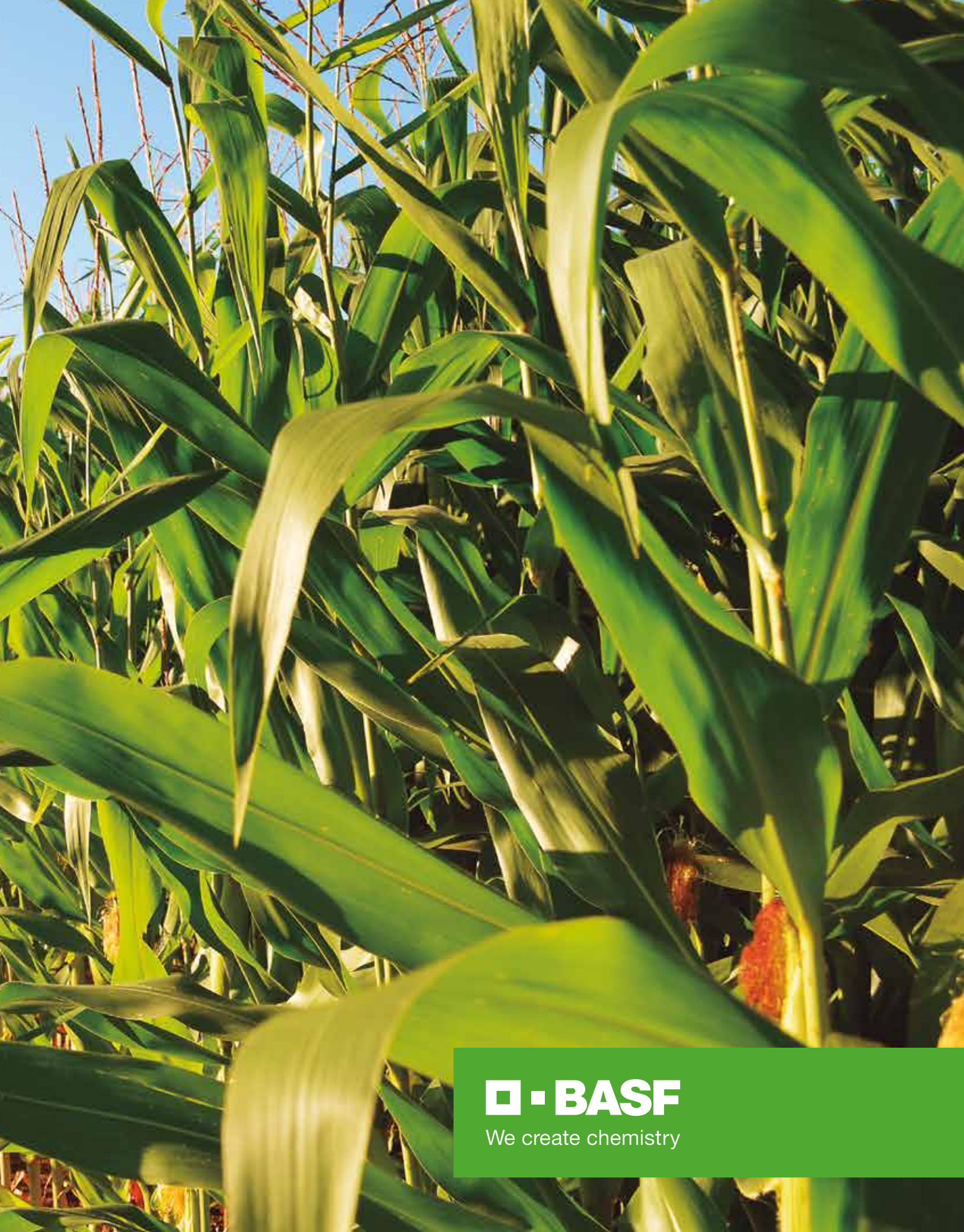
Convey®

Herbicida

**DURO CON LAS
MALEZAS,
SEGURO PARA
TU MAÍZ.**

- Innovador modo de acción.
- Consistente control post emergente.
- Menor banco de semillas.
- Amplio espectro de control.
- Compatible con otros productos.





 **BASF**

We create chemistry



Rizobacter, líder en el negocio de biosoluciones, reinvierte 7% de sus resultados en nuevas investigaciones

RIZOBACTER SE DEDICA A LA INVESTIGACIÓN, DESARROLLO, PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE AGROINSUMOS MICROBIOLÓGICOS PARA LA PROTECCIÓN Y NUTRICIÓN DE CULTIVOS, entre los que se incluyen fertilizantes, inoculantes y coadyuvantes. La compañía cuenta con una trayectoria de más de 45 años en el mercado argentino, un diversificado portafolio de productos, operaciones en Argentina, Brasil, Uruguay, Paraguay, Bolivia, Estados Unidos, Sudáfrica, Colombia y Francia con ventas a más de 50 países.

La compañía realiza codesarrollos con importantes instituciones y compañías como el INTA y Dow, a la vez que tiene alianzas estratégicas con Syngenta y De Sangosse, y acuerdos comerciales con Corteva, FMC, entre otros.

Según explica la calificadora de riesgo Fix: “si bien el 30% de los productos comercializados por la firma

son de terceros, el valor agregado de Rizobacter se basa en un continuo desarrollo de tecnología aplicada a toda su gama de productos. En promedio, los gastos en investigación desde 2018 representan un 7% del resultado operativo. ➔



SERIE S+ MOMENTUM



SISTEMA
SMART FRAME

DISTRIBUCIÓN DE SEMILLAS
HOMOGENEAMENTE

SISTEMA
SMART TOUCH

ABRE Y CIERRA
EN 1 MINUTO

CHASIS
FLEXIBLE

CAUDAL HIDRÁULICO
205 L/MIN

POTENCIA
370 HP

ENTREGA INMEDIATA

Casa Central: Av. Abgarr N° 1945, Asunción Tel.: (021) 214 114 - Suc. Ciudad del Este: Km 5 Av. Monseñor Rodríguez Tel.: (061) 572 316/8 - Suc. Encarnación: Ruta 6 Km. 10 Tel.: (071) 218 2900
Suc. Loma Plata (Chaco): Av. Central 1315 Tel.: (0492) 253 180 / 253 267 - Suc. Santa Rita: Ruta 6 Km. 212,5 Tel.: (0673) 221 045 / 220 151 - Suc. Katuelé: Av. de las Residentas Km. 355 Tel.: (061) 597 4000



WWW.VALTRA.COM.PY



VALTRA - RIEDER & CIA



VALTRA.RIEDER

VALTRA

GRUPO **RIEDER**



Rizobacter posee un portfolio de 396 marcas y solicitudes de marcas en el país, y de 668 marcas y solicitudes de marcas en el exterior”.

Durante el 2022 el segmento de mayor participación en sus ventas fue el de protección de cultivos (adyuvantes principalmente), con un 45% del total, bajando desde niveles cercanos al 60% en el período 2017-2019. El segundo segmento en importancia correspondió al de nutrición de cultivos (inoculantes y fertilizantes), representando un 40% de las ventas. Por último, el segmento de semillas y productos integrados representó un 15% de las ventas.

Dentro del segmento de semillas, de fuerte crecimiento el último año, a partir de 2022 se registra la venta de insumos y granos correspondientes al programa HB4. Este programa tiene el objetivo de probar y validar variedades de semillas soja y trigo HB4, los transgénicos nacionales resistentes a la sequía.

Para ello la compañía tiene acuerdos con más de 200 productores distribuidos en diferentes zonas del país para sembrar este tipo de semillas, aplicar un paquete de productos provistos por la compañía para luego vender lo producido a la compañía, que descontará el valor de los productos entregados.

Respecto a sus ventas, el 60% se hace a través de distribuidores atomizados, mientras que el resto corresponde a ventas directas vía comercio exterior, empresas y productores. La compañía otorga financiamiento que puede alcanzar los 270 días, dependiendo de las condiciones del mercado. Para cubrirse del riesgo de crédito la compañía posee un seguro de crédito con la firma Insur, que equivale al 53% de la totalidad de la cartera.

La planta de formulación de Rizobacter es una de las más modernas de América. Las unidades industriales de la compañía incluyen su planta de aproximadamente 4 millones de litros, una planta de fermentación de

aproximadamente 92.000 litros, así como también operaciones de logística y empaquetado con más de 23.400 metros cuadrados de espacio de almacenamiento. Además, cuenta con una planta de fertilizantes de 23.900 metros cuadrados, como parte de su joint venture con De Sangosse.

Sus laboratorios poseen equipamiento de última generación que se encuentra bajo el manejo de personal altamente especializado. La empresa cuenta con un equipo permanente de más de 400 personas en las áreas de investigación, desarrollo, producción y comercialización, sumado a la contratación de personal temporario. Su base de operaciones está en la ciudad de Pergamino, provincia de Buenos Aires.

Rizobacter es controlada por Bioceres Crop Solutions Corp, a través de Rasa Holding LLC, la cual posee el 80% de participación en el capital accionario. Bioceres es una empresa de tecnología agrícola completamente integrada, con una sólida posición de liderazgo en América del Sur y acceso a mercados agrícolas mundiales y que cotiza en el The Nasdaq Global Select Market desde el 27 de abril de 2021 (antes en el New York Stock Exchange).

En lo que respecta a sus ventas, Rizobacter presentó en los últimos años un fuerte crecimiento, pasando de un nivel promedio de 100 millones de dólares en el período 2015-2018, a superar los 250 millones de dólares en 2022. **CA**



CRIPTON SUPRA, EN DEKALPAR

Cripton® 
Supra



Recuerde agendar el servicio de verificación del peso de su báscula



PARA LAS EMPRESAS INDUSTRIALES QUE COMERCIALIZAN PRODUCTOS, LOGRAR MANTENER LA PRECISIÓN, EXACTITUD Y CONFIABILIDAD son fundamentales para garantizar la calidad en la distribución de mercancías.

Es importante tener en cuenta que el Instituto Nacional de Tecnología, Normalización y Metrología del Paraguay (INTN) realiza la visita anual a las industrias para la verificación y autorización de las básculas para camiones utilizadas en operaciones comerciales.

Es por eso de vital importancia que las empresas recuerden realizar el agendamiento para el servicio de verificación y calibración de sus básculas de camiones antes de la visita del INTN. Este proceso asegura que la báscula cumpla con los estándares de precisión y exactitud requeridos por las normativas y logre la autorización para operaciones comerciales.

La verificación y calibración periódica de las básculas para camiones no solo es un requisito legal, sino también una práctica esencial para garantizar la integridad y la confiabilidad de las transacciones comerciales. Y si acompañamos con un adecuado mantenimiento, se previene posibles errores en el pesaje, evitando pérdidas econó-

micas y además, prolongar la vida útil de su báscula. En resumen, es importante no olvidar agendarse con tiempo con el servicio de asistencia técnica de BALPAR S.A., de forma a tener su báscula lista antes de la visita del INTN. Estos agendamientos se pueden realizar al siguiente correo sat@balpar.com.py o al (0992) 267 406. **CA**



BÁSCULAS PARA CAMIONES

BALPAR S.A.
Construyendo el futuro juntos



Capacidad desde
10 hasta 150
Toneladas



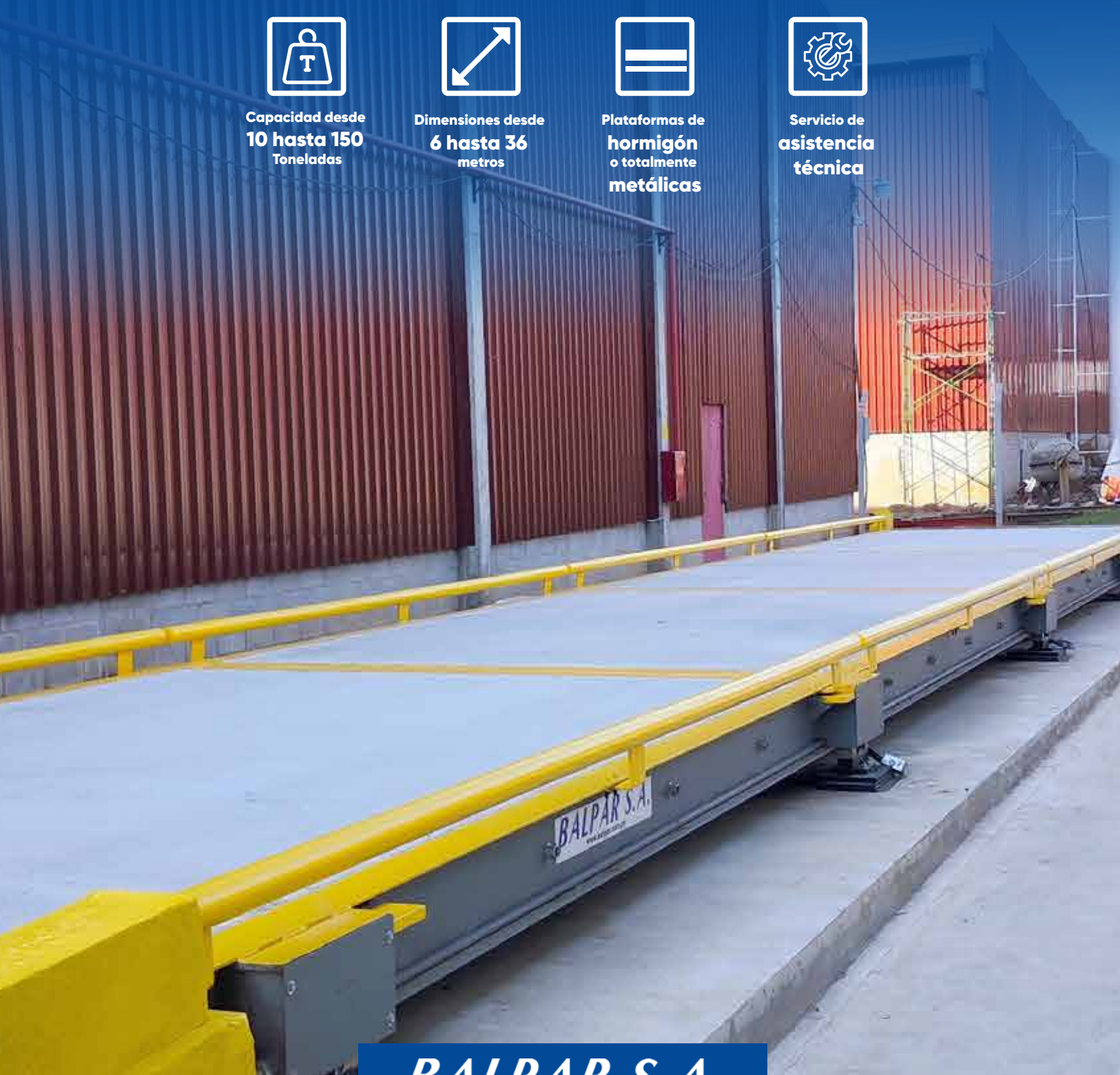
Dimensiones desde
6 hasta 36
metros



Plataformas de
hormigón
o totalmente
metálicas



Servicio de
asistencia
técnica



BALPAR S.A.



Central
(021) 511 475



Ventas
(0991) 166 277



Área técnica
(0992) 267 406



Av. Madame Lynch 268
Asunción, Paraguay



www.balpar.com.py
ventas@balpar.com.py



JORNADA DE CAMPO DE ATA AGROTEC

Variedades e insumos eficientes para los cultivos

AGROTEC S.A. LLEVÓ A CABO SU TRADICIONAL JORNADA DE CAMPO DENOMINADA “ÁREA TECNOLÓGICA AGROTEC (ATA)”. Fue el 9 de febrero en Pedro Juan Caballero, Amambay en donde se contó con paradas técnicas para exhibir las principales soluciones agrícolas a los productores.

En entrevista con Alex Dias dos Reis, gerente de Unidad de Negocios Agrotec Pedro Juan Caballero, señaló que el principal objetivo de llevar adelante los días de campo es la necesidad de mostrar las nuevas tecnologías en las variedades de soja, híbri-

dos de maíz, plataformas digitales, tecnología de aplicación y manejo de enfermedades. “La idea nuestra es siempre buscar el mejor desarrollo de los cultivos y eso trasladarlo al



productor a la hora de que empiece a producir en su campo”, precisó el Ingeniero.

PARADAS TÉCNICAS. En la ocasión, el gerente comentó que el recorrido técnico inició con la muestra del amplio portafolio de los híbridos Pioneer, destacando principalmente al nuevo P3322 PWU como el último lanzamiento. “Con esta línea apuntamos a ofrecer más precocidad y calidad de granos, ya que son materiales con una gran adaptación a cualquier zona”, sostuvo. Por el lado de la soja la empresa se encuentra posicionando en la región

a los materiales de este cultivo con Brasmax, Bayer y Nidera con nuevos lanzamientos. En ese sentido, la segunda parada técnica estuvo a cargo del coordinador técnico de semillas de la firma, Arturo Aguilar, quien resaltó a los presentes sobre las nuevas variedades que están impulsando. Ya en la tercera parada, se brindó un espacio para conocer más sobre la plataforma Digifarmz, la cual ayuda al productor a obtener información sobre un mejor manejo de enfermedades. Así también, se profundizó detalles sobre el programa de protección de cultivos que Agrotec impulsa.

También se dio destaque a Inquima en la cuarta parada, una industria de soluciones avanzadas para llevar a cabo una aplicación perfecta en la agricultura. Mientras que en la quinta parada técnica se expuso toda la información sobre Soja Fuerte, el cual es un programa dirigido al cultivo de soja que ha demostrado resultados en productividad.

En la sexta y última parada técnica, el coordinador de nutrición, Diego Jacomo, explicó en detalle a los productores presentes sobre el tratamiento de semillas para una mejor uniformidad de las plantas.

Finalmente, Días dos Reis resaltó que hace aproximadamente 25 años Agrotec construyó la primera planta semillera en la ciudad de Pedro Juan Caballero con el propósito de desarrollar la región en cuanto a cultivo de soja.

“Sabemos que el principal cultivo acá siempre fue la soja, el que paga la cuenta de la mayoría de los productores, y durante todos estos años venimos buscando nuevos materiales y tecnologías con mejor adaptación con miras a mejores resultados”, sentenció. **CA**





Show Rural Coopavel, edición récord cargada de más novedades

LA 36ª EDICIÓN DEL MEGAEVENTO DE AGRONEGOCIOS EN BRASIL CERRÓ CON VARIOS RECORDS Y SE DESTACÓ COMO UNA DE LAS DE MAYOR NOVEDADES PARA LOS VISITANTES. Las empresas expositoras se esmeraron para ofrecer lo más destacado y moderno, presentando una verdadera plataforma agrotecnológica. Como ya es tradicional desde hace años, Campo Agropecuario Multimedia estuvo nuevamente presente en feria más representativa del sector a nivel regional.

Considerado como la muestra agrotecnológica más importante de la región, Show Rural Coopavel abrió los portones de su 36ª edición, en su predio de exposiciones en Cascavel, estado de Paraná

(Brasil). Fue del 5 al 9 de febrero y ofreció un variado abanico de novedades. Es más, desde la organización se resaltó que este año el evento no



solo registró varios récords, sino que fue uno de los más cargados en cuanto a novedades, lo que le permitió seguir posicionándose como el de mayor referencia suramericana. Para conocer más detalles, el presidente de la organización, Dilvo Grolli, accedió a una nota con el equipo de Campo Agropecuario Multimedia presente, como todos los años, en esta importante plataforma para los agronegocios. Al tiempo de agradecer la presencia de numerosos paraguayos a la cita tecnológica, indicó que una de las primeras metas apuntó a incrementar la cantidad de público. Reconoció que la expectativa inicial fue de unas 300 mil personas al finalizar los cinco días del evento. Pero grande fue la satisfacción de los organizadores al registrar la presencia de 391.316 visitantes quienes pasaron por el centro tecnológico de la cooperativa, conforme los números finales dados a conocer. De hecho, al finalizar la

Dilvo Grolli,
presidente
de la
organización.



primera jornada se contabilizó más de 55 mil ingresantes, superando así en casi 4 mil personas más con respecto al primer día de la edición 2023 y dando pautas que se estaba en buen rumbo. Con las 58 mil visitas del viernes, se superó ampliamente las 384.022 personas ingresadas el año pasado.

MÁS PRESENCIA, MÁS NEGOCIOS. Otro dato no menor fue la cantidad de ofertas tecnológicas presentes. “Estos 600 expositores representan a las mayores compañías mundiales de agronegocios, tecnologías e insumos. También estuvieron muchas universidades y facultades con lo último en tecnologías, modelos de administración, lo que sea agricultura 4.0, todos ligados a los agronegocios para el progreso de las industrias y de la propiedad rural”, refirió en un momento dado el dirigente cooperativo.

Añadió que, si se toma como referencia, en promedio las más de 600 expositoras acompañaron la feria cada una 10 o 20 novedades, algunas incluso con 30 innovaciones. “Basta multiplicar eso para tener una idea de lo que fue Show Rural 2024 y, si a eso se suma la importancia de destacar la necesidad de una mayor productividad, resulta vital prevenir más controles y trabajar para mayor eficiencia”, añadió el entrevistado, al tiempo de recalcar el interés que genera la muestra a las empresas como vidriera para la difusión de sus propuestas. ➔



Y si faltaba cerrar otro record, este tuvo que ver con las oportunidades de negocios. Desde la organización la expectativa estuvo en torno a R\$ 5 millones, según reconoció Grolli. Sin embargo, al finalizar esta edición, el monto global se ubicó en torno a R\$ 6,1 mil millones y que, si bien como es típico en eventos como estos,



con la concreción posterior de las operaciones, el volumen proyectado superó las metas, evidenciando que la feria sigue siendo un punto de encuentro para iniciar o fortalecer vínculos que conduzcan a las transacciones finales.

En otro momento, el entrevistado resaltó la integración productiva, de la agricultura con la pecuaria, como una apuesta a mejores resultados en el campo y para el bolsillo del productor e indicó la amplitud de sectores de la muestra. “Cada sector, soja, maíz, máquinas, insumos, semillas, agroquímicos, servicios, ganadería, etc. tiene su novedad. Todo el sector debe estar vinculado y también las empresas trabajan en eso para ofrecer máquinas y asistencia técnicas acordes a los desafíos”, recalcó

Tomó unos minutos más para reflexionar sobre lo que deja la temporada agrícola de verano. “La economía tiene ciclos. Cerramos una campaña altamente productiva. Esto es bueno porque, los precios pueden mermar, pero creciendo en productividad, se puede combatir esos ciclos económicos. Es algo que como Paraná, Brasil o Paraguay debemos apuntar. Por eso debemos trabajar para hacer realidad la agricultura 4.0, mejorar la conectividad en el ámbito rural”. Subrayó el valor de la muestra como una plataforma para la integración.

“Show Rural está en una localización estratégica. Abrazo a Paraguay e invito a seguir trascendiendo fronteras. En el intercambio de ideas, de tecnología, no debe haber frontera”, concluyó. El evento es organizado por la Cooperativa Agroindustrial de Cascavel (Coopavel), que anualmente recibe a miles de visitantes internacionales en su predio tradicional en el estado de Paraná (Brasil), entre ellos a paraguayos ávidos por conocer las novedades agrotecnológicas. La próxima cita está prevista del 10 al 14 de febrero del 2025. ➔

FUNGICIDE

Silvzole Mixx

Rainbow

Que la historia de tu cultivo tenga el mejor comienzo.



TECNOLOGÍA
RAIN-RESISTANCE



01

Fungicida en triple mezcla, con acción multisitio con la exclusiva tecnología Rain Resistance.

02

Mezcla completa y balanceada, a base de 3 activos de eficacia comprobada, para el control superior de las principales enfermedades en soja.

03

Ofrece gran facilidad operacional y no obstruye picos.



CONOCENOS MÁS! www.rainbowagrolatam.com

Rainbow
all about growing



Híbridos NK se destacaron en Show Rural con miras a la zafría

La marca NK estuvo acompañando la edición 2024 de Show Rural Coopavel donde desplegó toda su gama de híbridos para productores de diversos países que visitaron el gran evento.

En entrevista con el Ing. Enrique Vázquez, representante de ventas de la marca en Paraguay, habló sobre la importancia de estar presentes en uno de los eventos agrícolas más grandes de Sudamérica para mostrar a los presentes toda la innovación y lanzamientos que presentaron. “Cada híbrido tiene su posicionamiento, y de aquí se puede llevar al campo productivo paraguayo nuevas tecnologías en formato híbridos que puedan

ayudar a los productores obtener picos de rendimientos en esta campaña de maíz zafría”, puntualizó.

Entre los principales lanzamientos que estuvieron exhibiendo, se destacó el híbrido NK 503 VIP3, el cual viene con bastantes buenos resultados, tanto en la producción de grano comercial como el doble propósito (grano y ensilaje). “Hoy el productor está cosechando soja y a la vez también ya va sembrando de maíz, y para eso contamos con híbridos para cualquier ambiente dependiendo del manejo del productor y en qué área va a posicionar, ya que de eso dependerá donde nosotros podamos direccionar el híbrido que más altos rendimientos pueda otorgar”, explicó el ingeniero.

Tracto estuvo presente en Show Rural Coopavel junto a las marcas representadas

Directivos y personal de Tracto estuvieron en Show Rural Coopavel 2024 acompañando a las marcas representadas e interiorizándose de las innovaciones y oportunidades que ofreció esta muestra desarrollada en Cascavel, Paraná, Brasil, el 5 al 9 de febrero.

Fernando González, director comercial de Tracto, a su paso por la muestra comentó a Campo Agropecuario, que como todos los años participan de esta exposición de Coopavel para visitar a los proveedores e interiorizarse de los lanzamientos. Aprovechó además esta importante feria Sudamericana para explorar marcas y representaciones nuevas buscando así sumar calidad y ampliar el portafolio de ofertas que ya dispone Tracto. “Desde Tracto siempre estamos tratando de sumar calidad y tecnología con el propósito de satisfacer los requerimientos del productor”, dijo.

BALDAN. A su paso por la muestra, la comitiva de Tracto estuvo en el stand Baldan, uno de los proveedores principales de Brasil, que el Director Comercial de Tracto calificó como un gran aliado, con más de 20 años de trabajo con-

junto. Con esta marca anunció la próxima presentación en Innovar, Feria Agropecuaria, del pulverizador Avola de 2.500 litros. Este pulverizador, con destaque en Show Rural Coopavel, ingresó a Paraguay en octubre del 2023 y ya tiene una gran aceptación por las tecnologías que ofrece, entre ellas la trocha regulable y bomba de autoabastecimiento. Próximamente estará disponible de 3.000 y 3.500 litros. Comentó que Tracto acompañó a todos sus proveedores con su gente quienes estuvieron dispuestos a guiar a los visitantes paraguayos para que aprovechen las oportunidades que ofreció Show Rural Coopavel. **CA**





Plataforma Integral FGS

Consola versátil, comando para sembradora, fertilizadora, tractor y fumigador.



PILOTO AUTOMÁTICO HIDRÁULICO

AG 3000 MONITOR DE SIEMBRA



J. E. Estigarribia Tel.: (0528) 222 272 · (0528) 222 846 · agrosys@agrosystem.com.py

www.agrosystem.com.py



XAG P100 PRO

El gigante aterriza en el mercado agrícola paraguayo

XAG INCORPORA EN PARAGUAY EL DRON AGRÍCOLA XAG P100 PRO, LA ÚLTIMA GENERACIÓN QUE ATERRIZA EN NUESTRO PAÍS PARA BRINDAR SOLUCIONES EFICIENTES AL PRODUCTOR. Esta tecnología que se presentará oficialmente en la feria Innovar ya está en mano de agricultores locales que apuestan por la innovación, eficiencia y sustentabilidad.



Los drones agrícolas están transformando la forma en que se gestiona la agricultura al proporcionar datos precisos y oportunos que permiten a los agricultores tomar decisiones más informadas y eficientes. La empresa XAG lanza al mercado paraguayo el dron agrícola XAG P100 PRO diseñado para trabajar en su máximo rendimiento gracias a su fuerza y capacidad de carga. Sus cualidades especiales y diseño lo posicionan como el dron líder de la industria.

Esta tecnología que forma parte de la tercera generación de dron agrícola que llega a nuestro mercado, es una de las más innovadoras que estará presente en la feria Innovar en estática y mostrando su desempeño en el Área de Integración Digital de la muestra.

El XAG P100 PRO también ya fue adquirido por los productores locales quienes estaban expectantes de su llegada para experimentar su desempeño en sus parcelas.

El Ing. electromecánico Iván Ayala, encargado de la asistencia técnica de los drones agrícolas de pulverización XAG, comentó que el XAG P100 PRO es un dron revolucionario que está llegando en nuestro país, es el más grande y más rápido. "Tiene una capacidad de tanque de 50 litros y es el primer dron agrícola de este tamaño en nuestro mercado", resaltó.

Destacó además sus bombas de caudal *peristálticas* y el cierre de la boquilla de valor ajustable, con la resistente

y probada tecnología de atomización, una tecnología patentada por la marca XAG, que también permite el cambio de gotas y ajustar las mismas de acuerdo a las diferentes condiciones. →



Dispone además de un innovador sistema de radar anticolidión de dron, “Es un sistema avanzado que le permite volar a su máxima velocidad de manera 100% segura”, destacó.

El profesional resaltó su gran dimensión de unos 3,50 metros en diagonal y las hélices con sistema que van cambiando el ángulo y ajustándose para tener una mejor maniobrabilidad. “Es el dron más ligero y más estable del mercado”.

Resaltó la innovación tecnológica en dron agrícola que llega al mercado paraguayo, instó a los agricultores a apostar por esta tecnología que es el presente. “XAG con su equipo de profesionales estamos a disposición para

Iván Ayala, encargado de la asistencia técnica de los drones agrícolas de pulverización XAG.



realizar demostraciones sobre esta tecnología”, dijo.

PARA TODOS LOS CULTIVOS.

Ayala comentó que el dron agrícola puede realizar pulverización en todos los cultivos y en todas las etapas de desarrollo de los mismos, incluso en donde otras tecnologías de aplicación no pueden llegar por las características de los mismos cultivos, como ser la altura (por ejemplo, maíz en avanzado desarrollo o caña de azúcar).

TECNOLOGÍA QUE OPTIMIZA COSTO Y TIEMPO

Mauricio Campagnoli, productor de Pirapó, Itaipúa, es uno de los primeros agricultores que ya cuenta con el dron XAG P100 PRO, quien posterior a sus primeros contactos con la tecnología, destacó a Campo Agropecuario su practicidad, facilidad en la aplicación y las ventajas económicas que ofrece en diferentes ámbitos, sea no aplastando los cultivos durante la aplicación y ofreciendo mayor seguridad para la salud. “Ofrece mayor facilidad en la operación por su autonomía, ya que el equipo trabaja prácticamente solo”, dijo.

El productor valoró el avance de la tecnología y reiteró las bondades del dron para la aplicación agrícola, porque optimiza tiempo y costo. “Hoy en agricultura trabajamos contra reloj y las ventanas de aplicación son cortas para controlar las plagas y enfermedades y el dron nos permite realizar aplicación poco tiempo después donde no se puede llegar con otra tecnología. El dron ahorra tiempo y garantiza rentabilidad”, dijo. Recomendó a sus pares productores a que investiguen sobre los beneficios de trabajar con drones

y que recurran a los proveedores de la tecnología para le haga demostraciones en sus fincas, vean los resultados y se convengan. **CA**

Mauricio Campagnoli, productor de Pirapó.



CULTIVANDO EL MAÑANA



LS Tractor
SERIE PLUS

☎ (0984) 474 370
☎ (021) 671 447
🌐 DLSMOTORS.COM.PY

GRUPO
DE LA SOBERA



Insumos y genética para un mejor cultivo, se exhibieron en jornada de campo de la Cooperativa La Paz

Variedades de soja e insumos que hacen el soporte para el buen desempeño del cultivo fueron los principales atractivos de la tradicional Jornada de Campo de Soja que llevó adelante la Cooperativa La Paz. La misma se realizó el día viernes 2 de febrero en la parcela demostrativa de la entidad organizadora, en el distrito de La Paz, Itapúa, en donde un total de 10 empresas obtentoras expusieron las nuevas tendencias en el mercado de genética de soja.

En entrevista con el Ing. Agr. **Ciro Cazkigui**, jefe de asistencia técnica de la Cooperativa La Paz, mencionó que la idea de realizar las jornadas de campo obedece a la necesidad de poder mostrar a los socios/productores las variedades que pueden ser útiles para fortalecer el desarrollo de sus respectivos cultivos.

“No buscamos ganar dinero con esta organización, apuntamos a ser lo más técnico posible en nuestra presentación, pensando siempre en los productores”, precisó.

Ciro Cazkigui, jefe de asistencia técnica de la Cooperativa La Paz.



En cuanto a la estimación de rendimientos para la soja en la zona, dijo que los que realizaron siembra temprana se vieron afectados por la granizada y hasta el momento muchos solamente están cosechando alrededor de 1.500 kg por hectárea. Sin embargo, a los que no les afectó dicha condición climática, los resultados rondan los 3.500 a 4.000 kg/h. Esta tradicional jornada cerró con el objetivo cumplido de exponer a los productores genética e insumos innovadores, además de brindarles la oportunidad de evaluar en la parcela demostrativa las propuestas que mejor encajan en sus proyectos productivos.

DVA mostró soluciones para soja en La Paz



Con el objetivo de hacer conocer sus nuevas propuestas e incorporar innovadoras tecnologías a los agricultores de la zona, la firma DVA marcó presencia en la jornada de campo de la Cooperativa La Paz, llevada a cabo el 2 de febrero.

En conversación con el representante técnico de ventas para la zona sur, Taka Ohayashi, explicó que durante la actividad mostraron toda su gama de productos para desecación, tratamiento de semilla, fungicidas, insecticidas, coadyuvantes y bioestimulantes.

Agregó que la cooperativa anfitriona viene dando uso constante al portfolio de coadyuvantes, específicamente de la línea Adyuvia, que trae a las tecnologías Facility, Ziel, Agetec, entre otros.

Mencionó también a Incentia, una línea completa de bioestimulante para el equilibrio nutricional de los cultivos de alto rendimiento, que se aplica en distintas etapas de desarrollo de la planta.

En cuanto a fungicidas, dio destaque a Zaltus, que combina la acción de dos principios activos: Fluindapyr, perteneciente al grupo de las Carboxamidas y el Tetraconazole, perteneciente al grupo de los triazoles.

Acotó que la mezcla de ambos ingredientes activos determina una acción combinada, generando un efecto

preventivo, curativo y erradicante. El ingeniero aprovechó para agradecer a la Cooperativa La Paz por brindar nuevamente un espacio a la firma para ofrecer a los productores de la zona sus principales novedades.

Prosoil presentó tecnologías para agricultura sostenible

La firma Prosoil estuvo presente en la jornada de Campo de la Cooperativa La Paz acercó a los productores del país sus principales productos biológicos de la línea Nitrap que importan de Argentina y los insumos nutricionales de la empresa española Fertilis. En entrevista con Marcos Reckziegel, encargado de la parte comercial de la Región Sur, indicó que la empresa ya se encuentra trabajando con la Cooperativa La Paz durante 5 años, empezando con la co-inoculación en surco con el tanque Eficaz y Bradyrhizobium azospirillum con los cuales se logró buenos resultados en los ensayos, lo que le permitió expandirse posteriormente en la aplicación de biofungicidas para controlar enfermedades. Asimismo, apuntó que actualmente la firma está focalizada en la parte nutricional, que según el ingeniero “es una parte fuerte de la empresa”. No obstante, seguirán avanzando poco a poco a fin de ir respetando los procesos para que estos bioinsumos demuestren toda su efectividad. **CA**





SATISFACTORIA PRODUCTIVIDAD EN EDELIRA

Cosecha incrementada con Osmobetan

LOGRAR MEJORES RENDIMIENTOS ES EL SUEÑO DE TODO AGRICULTOR. PARA EL PRODUCTOR JACOB BRUN FUE UNA REALIDAD, PORQUE LOGRÓ EL INCREMENTO DE SU COSECHA DE SOJA EN LA PARCELA DONDE APLICÓ OSMOBETAN, que le permitió aumentar la productividad, por lo que expresó: “Vale la pena apostar por buenos productos porque garantizan óptimos resultados”.

La agricultura como negocio a cielo abierto enfrenta constantes desafíos. Los cultivos están expuestos a vaivenes climáticos u otros factores de estrés donde los innovadores insumos pueden hacer la diferencia, ofreciendo a las plantas fortaleza ante ambientes difíciles y garantizando mejor rendimiento en las cosechas.

Jacob Brun, productor de Edelira, Itapúa, se dedica a cultivar la tierra con pasión y dedicación cada temporada agrícola realizando su mejor esfuerzo y la mayor inversión en su parcela. En la presente campaña de soja obtuvo buenos resultados en



su cosecha y celebró el incremento de 300 kilogramos más por hectárea en la parcela donde aplicó Osmobetan, una innovación de la línea Incentia de DVA, un bioestimulante que prepara a las plantas a enfrentar las situaciones de estrés por ser una tecnología que combina termorregulación con osmorregulación. Durante la visita de Campo Agropecuario a la finca del agricultor Jacob Brun nos expresó su satisfacción por experimentar la innovación de DVA, Osmobetan, y el acompañamiento constante de los profesionales de la compañía para la óptima aplicación de la tecnología en el campo. “En esta campaña logramos óptimos resultados en nuestras cosechas. Estuvimos además probando Osmobetan en nuestro cultivo de soja y logramos cosechar 300 kilogramos más por hectárea en las parcelas donde aplicamos este producto”, dijo. “También tenemos excelente acompañamiento de DVA, los profe-



sionales de esta empresa siempre están presentes cuando le necesitamos y eso nos garantiza buenos resultados en nuestros cultivos”, comentó al destacar que además viene aplicando otros insumos de DVA en su parcela con excelentes resultados. Brun reiteró: “Vale la pena aplicar buenos productos en los cultivos porque garantizan buenos resultados”, dijo. El Ing. Agr. Guido Villalba, Representante Técnico Comercial de DVA Agro Paraguay expresó satisfacción por los resultados que brindó la aplicación de Osmobetan en la parcela, que le ofreció al agricultor mayor rendimiento en su cultivo. **CA**

Técnicos de DVA junto a los productores.





VITRINA DIAGRO

Agricultores se nutrieron de las nuevas soluciones agrícolas para la soja y el maíz

CON UNA GRAN PARTICIPACIÓN DE PRODUCTORES, LA FIRMA DIAGRO S.A. LLEVÓ A CABO SU JORNADA DE CAMPO DENOMINADA “VITRINA DIAGRO”, DURANTE LOS DÍAS 7 Y 8 DE FEBRERO EN KATUETÉ, CANINDEYÚ. Esta área de demostración tecnológica expuso genética de soja y maíz, además de fertilizantes defensivos agrícolas y bioinsumos.



Durante dos días, Diagro puso a disposición de los productores los avances tecnológicos que dispone para contribuir al éxito de los campos. En entrevista con Campo Agropecuario, Lucas Pazini, gerente de semillas de maíz, resaltó que la actividad fue propicia para brindar a los productores de la zona mucha innovación agrícola y que, de paso, descubran las últimas novedades en productos y soluciones. Sobre el punto, agregó que la Vitrina Diagro atrajo a muchos productores interesados en todo lo que estuvieron exhibiendo durante ambas jornadas en cuanto a genética de soja, maíz, defensivos agrícolas, bioinsumos y fertilizantes. En el evento se dio un destaque importante a la presentación de los híbridos de maíz Morgan para mejorar la producción de maíz zafriña en Paraguay, siendo esta una empresa súper renombrada en el mercado brasileño. Pazini profundizó que Morgan ya se encuentra en el segundo año de trabajo en conjunto aquí en Paraguay. “Estamos mostrando toda esa genética basada principalmente en la estabilidad, seguridad y la tolerancia a la cigarrita, que es el principal factor para la producción de maíz zafriña”, sostuvo. El ingeniero destacó que la aceptación de los productores en Katueté con las semillas Morgan ha sido buena, por lo que planean expandir este tipo de eventos a otras zonas del país.

PROPUESTAS. El evento contó con varias paradas técnicas. La primera tuvo como foco a la línea Germinare que expone las variedades de soja que Diagro produce y comercializa a nivel nacional, resaltando que la empresa tiene convenios con los principales obtentores de variedades de soja del país. Cabe destacar que Diagro cuenta con un amplio programa de fungicidas e insecticidas, por lo que en la segunda parada aprovecharon para exhibir los productos Alligator, Arion Super, NOVION DF y Diamagente Gold. En tanto, para la tercera parada, Diagro preparó una muestra de las propuestas de biológicos y adyuvantes que pueden brindar al productor un mayor techo productivo. Mientras que en la cuarta parada se dio muestra a la línea de fertilizantes exclusiva de Diagro S.A, con productos minerales y órgano minerales para una mejor nutrición de la soja y maíz. Ya en la quinta y última parada, se informó sobre la tolerancia que los híbridos Morgan presentan a las enfermedades como el achaparramiento y virosis causadas por la cigarrita y el pulgón. Finalmente, recomendó a los agricultores confiar en el trabajo que viene realizando la empresa en las apuestas por nuevas tecnologías y elegir siempre genéticas que garanticen seguridad y estabilidad en la cosecha. **CA**

JORNADA DE COSECHA DE ARROZ GPSA desplegó el potencial productivo del arroz en el Chaco



EL GRUPO PEREIRA (GPSA) REALIZÓ UNA JORNADA DE COSECHA DE ARROZ EN LA ESTANCIA SIETE PUNTAS, (PRESIDENTE HAYES). Fue el 25 de enero, oportunidad en que se observó la evolución y el potencial del cultivo en la región Occidental, los buenos resultados obtenidos y el impacto socioeconómico que está promoviendo el emprendimiento en el bajo Chaco.

La Jornada reunió a las autoridades de gobierno, invitados especiales y colaboradores. En la oportunidad el presidente de la República, Santiago Peña, quien participó del evento, valoró el ímpetu de Graciano Pereira, presidente de GPSA, por su aporte al desarrollo del país.

El jefe de Estado, resaltó que Paraguay tiene potencial de seguir creciendo en su matriz productiva con la diversificación y enfatizó que “la riqueza está en el campo”.

El presidente de GPSA, Graciano Pereira, aprovechó para agradecer el acompañamiento de las autoridades

Graciano Pereira.



del gobierno y enfatizó la pasión del grupo familiar por generar fuente de trabajo. “Queremos ser la mejor arrocería del país, somos apasionados por generar mano de obra, estamos capacitando a la gente y hoy trabajamos con más de 300 personas en el emprendimiento”, dijo.

El Ing. Agr. Martín Pereira, director Agrícola y encargado de Producción de GPSA, dio detalles de la



Unidad de Arroz, que en la presente temporada tiene 6.500 hectáreas cultivadas y está logrando una cosecha con rendimiento promedio de 8.500Kg por ha.

Durante la jornada se realizó el recorrido por el área de toma de agua donde se demostró la importancia de la energía eléctrica y las inversiones en infraestructuras para el desarrollo de la unidad productiva. Además, se visitó el silo de acopio de 12.500 toneladas de capacidad donde también está el molino que procesa el arroz con cáscara para producir arroz integral. Posteriormente se realizó la cosecha donde las autoridades y participantes tuvieron la oportunidad de formar parte de la experiencia.

OPTIMO RENDIMIENTO Y CALIDAD. Por su parte, el Ing. Agr. Fabian Pereira, director Comercial de GPSA, destacó el buen rendimiento y la óptima calidad de la producción de arroz en el Chaco, así como también el potencial del cultivo en esta región y su impacto socio económico.

Resaltó que el emprendimiento está logrando el objetivo de ser un proyecto globalizado en producción de arroz y GPSA es la pionera en el desarrollo de este cultivo en esta región (bajo Chaco).

El proyecto se inició hace 8 años



Martin Pereira.



Fabian Pereira.

y actualmente es una unidad 100% agrícola productora de arroz. En la presente temporada está en producción 6.500 hectáreas y el objetivo es alcanzar 12.000 hectáreas.

Esta Unidad de Producción de Arroz de Agropecuaria GPSA se focaliza en este momento en fortalecer las áreas implantadas optimizando el uso de agua, fortaleciendo la preparación de suelo, la fertilización y apostando por mejores variedades. “El objetivo es brindar mayor sustento a las áreas implantadas y luego avanzar sobre más áreas. Una vez equilibrado estos puntos el objetivo es seguir avanzando 500 hectáreas cada año”, dijo. Comentó que en la presente temporada la producción de arroz está óptima en el Chaco en rendimiento y calidad, factores favorables, que además está siendo acompañado con buen precio en el mercado internacional. Mencionó que el punto de equilibrio de esta unidad es 5.500 kilogramos por hectáreas, ya que el costo de producción es de unos 1.500 dólares por hectárea GPSA comercializa su cosecha a una firma multinacional que tiene como destino final México y Brasil. **CA**



Genética, insumos y maquinarias en el día de campo de la Cooperativa Pirapó

LA COOPERATIVA PIRAPÓ REALIZÓ SU DÍA DE CAMPO DE SOJA 2024 DONDE DESPLEGÓ GENÉTICA, INSUMOS Y MAQUINARIAS. La jornada fue el 31 de enero en la parcela experimental de la entidad organizadora, en Pirapó, Itapúa. El encuentro permitió la participación de unas 17 empresas que expusieron y orientaron sobre sus tecnologías.

Se realizó una edición más del Día de Campo de Soja de la Cooperativa Pirapó. El objetivo fue llevar a los productores las últimas novedades en variedades de soja, insumos diversos y esta vez se sumaron las maquinarias, ampliando de esta manera cada vez más la oferta de innovaciones y conocimientos para los agricultores socios.

El Ing. Agr. Agustín Masaoka, encargado de la parcela experimental y asistente técnico de la Cooperativa Pirapó, comentó a Campo Agropecuario que en la edición 2024 de esta tradicional jornada se presentaron 15 empresas de insumos agrícolas y dos de maquinarias agrícolas.

El objetivo fue tener una jornada dinámica para que los productores puedan visitar los stands y observar las

nuevas herramientas en maquinarias y nuevas tecnologías en insumos agrícolas. El propósito de la organización fue acercar a los productores todas las novedades disponibles en el mercado agrícola que les permita producir más.

Entre las empresas participantes estuvieron: Matrisoja, IASA, IGT, GPSA, Dekalpar, Tecnomyl, Somax, Caltech, Prosoil, Timac Agro, Corteva, Pirapey, CAS, ParGreen y otros. La Sociedad Cooperativa Pirapó Agrícola Ltda. cuenta con unos 110

socios activos. Los principales rubros agrícolas a los cuales se dedican son el cultivo de soja en verano, maíz zafriña y en invierno trigo, canola y cultivos de cobertura. “La cooperativa asiste constantemente a los productores ante los nuevos desafíos que aparece en el campo”, comentó Masaoka al tiempo de destacar que actualmente está enfocada fuertemente en invertir en el manejo correcto de suelo. En efecto apostó por la incorporación de recurso humano y tecnología para que sus asociados logren cada vez el mejor manejo de unos de sus mayores recursos que es el suelo

El profesional recomendó a los productores que se capaciten, adopten las tecnologías para encarar los nuevos desa-



fos que aparece en el campo. La Cooperativa por su parte siempre estará acompañándolos. El Día de Campo concluyó satisfactoriamente para los visitantes y organizadores ya que se cumplió a cabalidad el objetivo de transferir tecnología de forma dinámica en la parcela demostrativa.

Prosoil propone tecnología de inoculación en surco para mayores rendimientos



La firma Prosoil expuso en la jornada de campo de la Cooperativa Pirapó todo su portfolio de biológicos para los agricultores de la zona quienes estuvieron presentes, así como también dio destaque su tanque de inoculación en surco. El encargado comercial de la empresa para la zona de Pirapó, Marín Escobar, mencionó que estuvieron mostrando a los productores las máquinas inoculadoras en surco Eficaz, equipos que vienen logrando un aumento de receptividad debido a sus excelentes resultados. “Es un equipo que va instalado por la plantadora, especialmente utilizado para momentos de siembra y así agregar los microorganismos al suelo que van acompañado de la parte nutricional”, explicó el Ingeniero. En esa misma línea, Escobar instó a los productores a utilizar los insumos biológicos sin miedo alguno y con constante asesoramiento, aseverando que la utilización de este tipo de tecnologías se viene posicionando con óptimos resultados y sin duda seguirá presente el futuro de la agricultura. “Estamos hablando de herramientas que hoy en día se están implementando en el mercado y el productor no puede quedar atrás”, sentenció.

GPSA acercó a productores del sur soluciones integrales para una agricultura desafiante

Durante la jornada de campo en la Cooperativa Pirapó (Itapúa), la Ing. Agr. Sandra Schöller, representante técnico comercial de GPSA en la región sur del país, comentó sobre la presencia de la empresa en la actividad y las principales novedades que estuvieron exhibiendo.

Señaló que vienen posicionando una amplia gama de productos tales como el paquete tecnológico de la línea Syngenta, los productos de nutrición foliar, adyuvantes de marca propia y la nueva línea de fertilizantes organominerales Brasfertil.

“Constantemente como empresa venimos desarrollando varios trabajos con nuevos productos en la región para que los productores los utilicen de forma correcta”, sostuvo.

Sobre ese punto, dio destaque a la nueva propuesta Miravis Forte, un fungicida que combina el mejor efecto preventivo del Adepidyn con el mejor triazol (Protioconazol) indicado para el control de roya y el complejo de enfermedades del cultivo de soja, especialmente Septoria y Cercospora. ➔



Opciones para el mejor control de enfermedades fueron presentados por **Matrisoja**



En la jornada de campo de la Cooperativa Pirapó llevada a cabo en el departamento de Itapúa, la empresa Matrisoja estuvo presente exponiendo sus novedades en lo que refiere al manejo de enfermedades y de nutrición para las plantas.

El Ing. Agr. Eder Núñez, representante de la firma,

señaló que la actividad fue beneficiosa para poder desplegar el posicionamiento del portfolio de fungicidas y lo que refiere a tratamiento de semillas.

“Lo que buscamos mostrarles a los agricultores es un manejo integrado para lograr el control más eficiente de las enfermedades que constantemente afectan a los cultivos en todas las zonas productivas”, indicó. Señaló que el aliado principal en la mencionada jornada en propuestas para el manejo de enfermedades es la multinacional BASF, que posicionó su robusto y eficiente portafolio de fungicidas en la oportunidad.

Finalmente, agradeció a la Cooperativa Pirapó por la iniciativa de la jornada, que fue una gran oportunidad para que las empresas puedan mostrar a los productores las innovaciones que traen al mercado local.

Tecnomy desplegó su amplio portfolio para el mejor desarrollo de los cultivos



Tecnomy estuvo presente en la jornada de campo de la Cooperativa Pirapó y desplegó toda su línea de fungicidas, tratamiento de semillas y la nueva línea para nutrición. “Estamos con muy buenos productos

dentro del mercado para la nutrición de las plantas, desde el inicio del desarrollo hasta el llenado de granos. Sumado a eso disponemos de nuevos productos que ayudan a la planta ante situaciones de estrés favoreciéndolas en su desarrollo sea soja, maíz o trigo”, explicó Gustavo Mareco, asistente técnico de la firma para la región sur.

Acotó que, teniendo en cuenta la fuerte presencia de roya en la actual campaña de soja, Tecnomyl posiciona un paquete de fungicidas y anunció que para la siguiente zafra ya se encuentran en etapa de registros varios lanzamientos en esta línea.

“Instamos a los productores a realizar un buen manejo de los fungicidas para evitar pérdidas en los rendimientos, fundamentalmente en la presente temporada en que las condiciones climáticas son favorables para la aparición de enfermedades”, concluyó. ➔



ANÁLISIS

- FÍSICO-QUÍMICOS EN ALIMENTOS EN LÁCTEOS Y DERIVADOS.
- MICROBIOLÓGICO DE ALIMENTOS.

Syngenta propuso a los productores Miravis Forte para el mejor manejo de enfermedades en soja

En el marco de la jornada de campo de la Cooperativa Pirapó, el Ing. Agr. Oscar Carvalho, del Área de Desarrollo Técnico de Mercado de Syngenta Paraguay, conversó con Campo Agropecuario sobre el amplio e innovado portfolio de fungicidas para soja que posicionan en el mercado.

Destacó Miravis Forte, el cual contiene una molécula innovadora llamada Adepidyn, combinado con el mejor triazol (Protioconazol) para el control de roya en ambientes de presión, siendo su característica la fuerte resistencia en el complejo de enfermedades iniciales del cultivo de soja.

“Vimos que en las últimas tres zafras de soja viene creciendo la problemática de las enfermedades de final de ciclo tales como Septoria, Cercospora, Corynespora y Antracnosis y por eso traemos al mercado local esta molécula para incorporarlo a nuestro robusto portafolio”, puntualizó.

En esa línea, sostuvo que las pérdidas ocasionadas por las enfermedades que causan manchas foliares en la soja pueden llevar hasta el 30% de toda la productividad, motivo por el cual la apuesta por Miravis Forte se centra



por ser una herramienta válida para el productor en las primeras aplicaciones, sin descuidar a la roya.

Carvalho destacó como otra innovadora solución de Syngenta para el mercado agrícola al Victracto un fungicida/nematicida que proporciona la combinación más poderosa disponible para el control de enfermedades y nematodos.

Dekalpar presentó a los productores tecnologías de vanguardia para el control de enfermedades y plagas en diferentes cultivos

La compañía exhibió su amplia gama de soluciones agrícolas tanto para el maíz como para la soja. En una entrevista con la Ing. Agr. Lujan Danzov, asesora técnica de desarrollo de Dekalpar para la región sur, se destacó en primer lugar Biokato, un Bioinsecticida de excelencia a base de bacterias pseudomonas diseñado para el control de la cigarrita en el cultivo de maíz.

Esta tecnología se presentó como un aliado importante para la zafriña de maíz debido a su efectividad en el manejo integrado de plagas, pudiendo ser utilizado solo o en combinación con insecticidas químicos.

Además, Dekalpar resaltó sus híbridos, como el DKB 255 PRO4, de ciclo precoz rápido, con un alto potencial productivo y excelente calidad de granos. Como lanzamiento, se destacó el DKB 260 PRO4, un híbrido super precoz de 133 días de madurez relativa, que ofrece un patrón de espigas uniforme y una amplia ventana de siembra.

En cuanto a la protección de cultivos para la soja, se exhibieron cuatro fungicidas de Bayer: Nativo, Cripto Xpro, Cripton Supra y Sphere Max. En palabras de Dan-

zov, “Es importante que el productor esté informado sobre las tecnologías disponibles en el mercado que le permitan alcanzar buenos rendimientos”. **CA**



CONCO *plus*
conocenos más

**CADA SOCIA
ES UN MUNDO
POR CONOCER**



Escaneá el código
QR y conocé acerca
de nuestra socia
FECOPROD



La Cooperativa 30 de Agosto celebró su aniversario con una conferencia magistral sobre la igualdad de condiciones laborales



EN EL MARCO DE LA CELEBRACIÓN DEL ANIVERSARIO N° 51 DE LA COOPERATIVA 30 DE AGOSTO LTDA. Y LA CONMEMORACIÓN DEL DÍA DE LA MUJER PARAGUAYA, SE REALIZÓ LA CONFERENCIA DENOMINADA “DERECHOS DE LAS MUJERES Y DEMOCRACIA ECONÓMICA. Entre empujones y resistencia”. Fue el 23 de febrero, a través de una acción conjunta con la Federación de Cooperativas del Paraguay (FECOPAR).

Durante el evento que se desarrolló en el salón Imperial de la Cooperativa 30 de Agosto Ltda. la conferencista, Mg. Mercedes Argaña, enfatizó sobre la importancia de que tanto varones y mujeres salgan a trabajar en igualdad de condiciones, así como también sobre las conquistas y desafíos que enfrentan las mujeres en la sociedad actual.

Sobre ese punto, destacó la necesidad de resolver los problemas relacionados con el cuidado de los hijos cuando ambos padres salen a trabajar, por lo que instó a las organizaciones, especialmente a las cooperativas, a buscar alternati-

vas que faciliten la conciliación de la vida laboral con la vida familiar. “Esto lo venimos trabajando con los líderes cooperativistas jóvenes, porque esto implica una revolución cultural, cómo organizarnos en nuestras casas y la convivencia entre varones y mujeres para que toda nuestra sociedad sea más democrática, no solamente el sistema político de nuestro país”, explicó la disertante.

Por su parte, la Lic. María Laura Balbuena, presidente del Comité de Equidad de Género de la FECOPAR, señaló que la federación lleva adelante lo que se denomina “Festear aprendiendo”, el cual refiere que las cooperativas adheridas a la FECOPAR celebran sus aniversarios con temática de conferencias y charlas educativas.

Al respecto, señaló que el aniversario de la Cooperativa 30 de Agosto coincide siempre con el día de la mujer paraguaya, acontecimiento que



aprovechan para conmemorar y recordar la valentía y las conquistas de las mujeres que tiempo atrás lucharon por los derechos que hoy en día se reivindican. Finalmente, Balbuena señaló que continuarán por el camino de ir visibilizando todas las acciones que competen a la igualdad de género en los diferentes ámbitos y lugares. **CA**

YPF

MÁXIMA TECNOLOGÍA EN LUBRICANTES

CGS

Representante Oficial de **YPF**
 Av. Madame Lynch e/Santa Margarita Youville
 Tel.: (595 21) 673 395 - Telefax: (595 21) 684 002
 E-mail:ventas@cgs.com.py - www.cgs.com.py



Impulsando el desarrollo del Chaco





Exitoso y esperado día de campo arrocero

LA JORNADA TÉCNICA SE REALIZÓ EN LAS INSTALACIONES DE LA EMPRESA ARROZAL, EN CORONEL BOGADO (ITAPÚA) EL VIERNES 9 DE FEBRERO. Alrededor de 400 personas acompañaron el evento lo que fue destacado por los organizadores, pero lamentaron ausencia de algunas autoridades. Varias tecnologías fueron difundidas por las empresas participantes, así como líneas promisorias para la actividad.

La amplia concurrencia permitió organizar rápidamente los grupos que salieron a recorrer el predio, sobre todo para conocer las novedades de las firmas aliadas expuestas en el Día de Campo de Arrozal, que volvió después de una pausa de unos años. Hubo lanzamientos y nuevas tecnologías para el cultivo del arroz, así como la apuesta de maquinarias y empresas financieras para acompañar con sus propuestas a los participantes. El directivo principal de Arrozal, el Ing. Agr. Héctor Ramírez, agradeció el apoyo recibido, sobre todo porque

el evento tomó cuerpo unos quince días antes y la respuesta de empresas y público en general evidenció el interés que despertó la jornada. “Convocamos a firmas y productores para divulgar lo que hacemos. Llegamos en el momento más necesario, pues por la concurrencia, uno se da cuenta que hacía falta este encuentro”, dijo.

Ponderó la participación de empresas proveedoras de insumos, de equipos y maquinarias y también las prestadoras de servicios, como las del ámbito financiero, entre ellas Tecnomyl, Dekalpar, Tracto, Corteva, Somax y Rieder. Además, subrayó que la respuesta de la gente fue el indicador que la actividad arrocerá sigue fortalecida. “Sentíamos la necesidad de la gente de tener un encuentro como este, sin intereses particulares, mostrar lo que se hace y lo que se puede ofrecer”, reiteró. A grandes rasgos puntualizó que la jornada fue completa pues incluyó estaciones con novedades, tecnologías y orientaciones precisas para el agricultor arrocerá. “Hubo actividades de prácticas agronómicas, de aplicaciones de insumos para mejorar rendimientos. Las firmas ofrecieron productos que incluyeron biológicos para impactar favorablemente en la producción sin dejar residuos y mantener la productividad”, comentó.

MAYOR ACOMPAÑAMIENTO.

Los organizadores aprovecharon un momento para realizar un breve acto y exponer igualmente algunas inquietudes. Por una parte, reiteraron el éxito del evento que se hizo esperar pero que logró reunir a varios componentes de la cadena arrocerá. Por otra parte, lamentaron la ausencia de autoridades o, al menos, representantes de algunas entidades públicas, aliados clave en el desarrollo del sector, indicaron. Se sumaron las intervenciones de re-



ferentes de organizaciones arroceras, quienes recalcaron la necesidad de más apoyo, en las investigaciones, en las facilidades de acceso al crédito y en otros aspectos, sobre todo por el peso actual que tiene el cultivo para el país, al ubicarse como uno de los principales rubros de exportación a nivel nacional. También por el aporte que brinda para dar soluciones laborales y contribuir con la seguridad alimentaria. Se indicó que mientras se cuenta con la posibilidad de seguir generando materiales más apropiados a las condiciones locales o acondicionados para encarar los desafíos actuales, se está dejando pasar el tiempo, lo que podría afectar a toda la cadena. “Estamos haciendo las cosas bien y solo necesitamos algunos ajustes”, ratificó Ramírez. La jornada concluyó con un almuerzo compartido entre los presentes. ➔



BASF ofreció herbicidas de su portafolio robusto para arroceros

La compañía BASF participó en el Día de Campo de Arrozal, con su aliada Matrisoja. La ocasión fue propicia para ofrecer parte de su amplia gama de soluciones, en este caso, con dos herbicidas innovadores para el control de malezas y ofrecer un campo más limpio para el cultivo del cereal.

Nora Huber, encargada de Desarrollo Técnico de Mercado para la región Sur de Paraguay de BASF, resaltó estuvieron presentes en el evento, acompañando a su distribuidora Matrisoja con informaciones técnicas, innovaciones y soluciones para diferentes segmentos dentro del cultivo de arroz.

“BASF cuenta con un portafolio robusto y para este Día de Campo compartimos dos herbicidas Herbadox y Basagran usados en dos momentos en el cultivo de arroz. Herbadox es una herramienta con la innovación la formulación diferenciada. Como pre emergente, actúa sobre banco de semillas de gramíneas y ciperáceas. Está posicionada en etapa pre siembra del cultivo”, subrayó. Añadió que con su uso se logra “entregar un área más limpia para luego aplica otro herbicida en pos emergencia de cultivo. La innovación es su formulación. A base



de agua, cuenta con gránulos encapsulados que hacen que se liberen lentamente el ingrediente activo y, por esa razón, tenemos una persistencia de acción más larga. Además, cuando hablamos del manejo, hablamos del conjunto de acciones, por eso presentamos Basagran”.

Recordó diseñar un manejo para el control de malezas que permita un buen complemento del Herbadox, con su acción en pre siembra de cultivo y en pre emergencia de malezas, para reducir el banco de semillas, con el pos emergente Basagran. “El arrocero conoce Basagran. Lo usa desde hace años. Volvió a ser muy importante porque auxilia en el control de ciperáceas y de algunas hojas anchas problemáticas”.

Reiteró que “como BASF siempre traemos innovaciones y herramientas para tener una acción interesante dentro del manejo de diferentes segmentos. Traemos formulación innovadora, con modos de acción de herbicidas diferentes que vienen a auxiliar también en el manejo de resistencia de malezas” dijo y agradeció a la organización por el espacio para compartir con los agricultores sus informaciones técnicas y novedades.

La versátil pala cargadora SDLG 933 L presente en el evento arrocero

El Grupo Rieder acompañó la jornada técnica de Arrozal con orientaciones y propuestas de su amplio portafolio de soluciones. Javier Guerreño, jefe de la sucursal de Encarnación, agradeció la oportunidad brindada por la organización para estar presentes en el evento y brindar respuestas a las demandas de los agricultores.

Para esta edición del Día de Campo de Arrozal, se exhibió la pala cargadora SDLG 933 L, equipada con motor Weichai Deutz, de 125 HP, convencional, gasoil común, transmisión power shift, con 4 velocidades frontales y 2 velocidades en retroceso, con alta y baja, para operaciones eficientes. Ofrece una capacidad de carga nominal 3000 kg, con cuchara 2 m3 de capacidad y un peso operativo de la máquina de 10.200 kg.

“La máquina tiene un muy buen precio y muy buena aceptación de clientes, pues varias unidades ya están trabajando en Paraguay con excelentes recomendaciones de los usuarios. Su principal ventaja es su bajo con-

sumo, la potencia de trabajo, la versatilidad y la sencillez de esta línea. Estamos con otras máquinas operando en arrozales, silos, canteras, igualmente con buen desempeño y resultados favorables a campo”.

Además de financiación propia a 3 años, hay convenios con bancos y cooperativas, con plazos de 1 hasta 6 años. Reiteró el agradecimiento a Arrozal por la invitación y resaltó el apoyo recibido de los clientes que optan por la marca. “Gracias a ellos aumentamos las ventas porque nos ayudan a hacer conocer la máquina”, concluyó.



Somax posiciona línea de fungicidas para arroz con eficaz desempeño a campo

La firma Somax participó de la jornada técnica desarrollada en la empresa Arrozal, Los responsables del stand recibieron y orientaron a los visitantes y se resaltó la línea de fungicidas posicionada para el cultivo del cereal y que ya arrojó buenos resultados en el terreno productivo.

Eberton de Moraes, representante técnico comercial de Somax en Misiones, integró el equipo de especialistas de la firma que participaron en la jornada agro-tecnológica. El profesional agrónomo resaltó que la empresa viene activando con mayor fuerza en la región desde hace cuatro años. Con una completa paleta de propuestas para contribuir con mejorar la producción en el campo. “Estamos presentes con nuestras soluciones que incluyen fertilizantes, tratamiento de semillas, fungicidas, insecticidas, herbicidas y otros productos para el mercado. Para esta jornada, posicionamos la línea de fungicidas para arroz, que incluye al PROTEUS Cereales y al PROTEUS GOLD, más un multisitio, el ESCUDO MAX, con el diferencial que tenemos”, dijo.

La combinación de PROTEUS GOLD con ESCUDO MAX favorece, por una parte, la sanidad en el cultivo



y, por otra parte, su acción sistémica del primero, con la acción de choque del segundo, además de ofrecer un cereal sano, contribuye a mejorar la productividad. “El diferencial frente a la competencia parte de sus ingredientes novedosos”.

Agregó que la suma de ingredientes activos más nuevos y menos utilizados en el cultivo del arroz favorece con “romper el ciclo de usar siempre el mismo ingrediente activo”. Subrayó como recomendación, la importancia de realizar una aplicación preventiva, para evitar que las enfermedades se instalen en las parcelas y afecten a las plantas.

Con respecto a la temporada de arroz, reconoció que arrancó de manera difícil por las inclemencias climáticas, en el inicio del cultivo, con extremadas lluvias, pero que “pese a todo viene teniendo una buena respuesta”. Agradeció a Arrozal por la posibilidad de acompañar el evento, que esperan repetir el próximo año, de ser posible, con una parcela demostrativa, concluyó.

Tracto presentó esparcidora Baldan de reciente lanzamiento en jornada de Arrozal

La compañía Tracto participó del Día de Campo organizado por la firma Arrozal. En la oportunidad, se presentaron las novedades de la empresa representante de multimarcas, entre estas, una esparcidora para aplicación de fertilizantes de reciente lanzamiento en el país.

Eduardo Villalba, asesor comercial de Tracto en la zona de Misiones, parte de Itapúa y Ñeembucú, brindó explicaciones de las propuestas exhibidas en la jornada técnica organizada por Arrozal, así como destacar los planes de financiación, tanto propio como vía convenio con bancos de plaza.

“Tracto está presente en las actividades agrícolas o ganaderas, por lo que la compañía cuenta con un portafolio grande para clientes también para todo lo que sea el sector de arroz. En este sentido, traemos una esparcidora para aplicación de fertilizantes, de reciente lanzamiento, a finales del 2023. Se trata de una esparcidora de granulado de la marca Baldan, de 12 m3 de capacidad y que puede realizar aplicaciones desde 40 kg hasta 3.000

kg, con tasa variable para regular el caudal a medida que avanza el tractor y con tasa fija”, dijo.

Para fumigación igualmente ofreció soluciones de drones. “Son de mucho uso y responden bastante bien”, añadió. Atendiendo su área de influencia para la zona Sur, con respecto al cultivo del cereal, muy desarrollado en esta región, subrayó el mayor dinamismo del rubro. “En estos últimos tiempos, con una cosecha en auge de arroz, se pide mucha tolva para desalijar el producto y, como Tracto, también contamos con esa opción para el agricultor”. Finalmente, concluyó agradeciendo a Arrozal por permitir acompañar la jornada técnica. ➔



Tecnomyl, innovando en soluciones tecnológicas para arroz

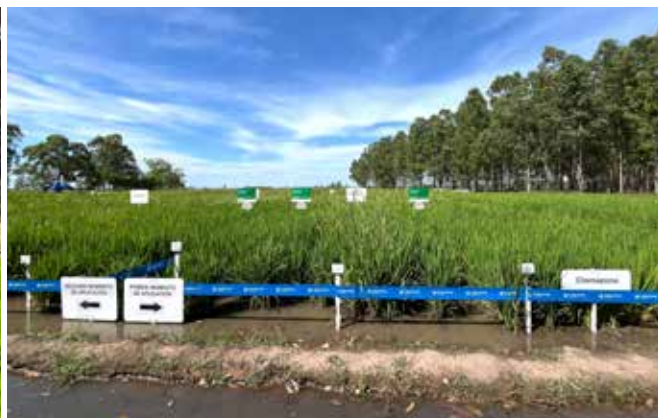


La empresa líder en formulación de soluciones para la agricultura participó del Día de Campo de Arrozal, Ante más de 400 personas entre agricultores y técnicos de diferentes zonas, exhibió parte de su amplio abanico tecnológico, con novedades para los agricultores arroceros. Arrozal es un evento sectorial que retornó después de una pausa, con propuestas recargadas para el sector. Y la formuladora Tecnomyl acompañó la jornada técnica. Jorge Bado, responsable técnico comercial en la región arrocerera, resaltó la importancia de realizar este tipo de iniciativas, ya que este rubro agrícola viene ganando peso propio dentro de la economía paraguaya. “La jornada técnica de Arrozal está de vuelta después de unos años de pausa, motivados por la pandemia de Covid-19 y por otros motivos. Y nosotros retornamos en este relanzamiento, acompañando el desarrollo de las innovaciones que se dan en el campo. Tecnomyl es la mayor empresa formuladora de soluciones químicas de Paraguay y apunta a apoyar fuertemente al cultivo del arroz, con una propuesta interesante de insumos y servicios para el sector”, afirmó. “Estamos con un paquete de fungicidas para arroz y también contamos con una línea de herbicidas, a la que seguimos sumando soluciones con permanentes pruebas de nuevos productos. Una de las principales limitantes que tenemos en la productividad del arroz se relaciona con las malezas y nosotros también ofrecemos adyuvantes y algunos correctores de carencia para el cultivo”, continuó Bado. El profesional destacó la eficacia de los productos de Tecnomyl, los cuales fueron testeados en recientes campañas arroceras. “Tuvimos una zafra complicada por inundaciones y pasamos por una situación extrema, con un periodo de extremo calor... eso hace que la planta sufra bastante, tanto por estrés hídrico como por estrés de exceso de agua. Muchas soluciones que no se usaban, como los correctores

de carencia, ahora son demandados y muestran que funcionan en los campos”. Indicó también que la demanda por suplementos con Zinc y otros productos apuntan a dar un empuje al cultivo, en el marco de las variaciones climáticas. Y orientó sobre el programa que ofrece Tecnomyl para asegurar un muy buen manejo de la protección del cultivo del arroz. “Quiero destacar que no es fácil organizar este tipo de eventos. Estábamos yendo a otros países para ver las novedades en el cultivo, por lo que es un gusto que se vuelva a hacer en Paraguay. Se volvió a unir a todos los componentes de la cadena arrocerera nacional, en un lugar que se aprovechó para intercambiar experiencias y conocimientos... mirando con optimismo la zafra futura que se viene, con sus desafíos y proyecciones”, concluyó.

EL GRUPO SARABIA. Es líder del agronegocio en Paraguay, actuando en otros países de América del Sur como Brasil y Bolivia, en los segmentos de producción y comercialización de defensivos agrícolas, fertilizantes y acopio de granos. A través de sus empresas Tecnomyl, Agrofértil, Agropecuaria Campos Nuevos, Agropecuaria Cataratas y el hub H₂O Innovation, impulsa una agricultura innovadora y sostenible. Sus directivos José Marcos Sarabia, Paulo Sergio Sarabia y Antonio Ivar Sarabia participan activamente en las acciones de Responsabilidad Social Empresarial, promoviendo actividades en favor de los sectores más vulnerables y del cuidado del ambiente.





Xevelo es la respuesta para control de malezas en arroz lanzada por **Corteva**

La jornada técnica organizada por Arrozal fue la plataforma ideal para el lanzamiento de una nueva solución de Corteva AgriScience pensada para el cultivo del cereal. En efecto, Daisy Bohn, del Departamento de Desarrollo de la compañía en Paraguay, resaltó el lanzamiento de Xevelo, el nuevo herbicida. El producto, explicó la profesional agrónoma, tiene la base de un hormonal, arilpicolinato, en mezcla con Cyhalofop, y que apunta a responder con un combate eficaz la problemática de malezas como las de hoja ancha, en la producción del arroz.

“Xevelo viene a solucionar varios problemas de una sola aplicación. Viene para tener efectos sobre el género de malezas Echinochloas o comúnmente llamadas Tatuí, un grupo importante de malezas dentro del arroz, sobre Ciperáceas, prácticamente sobre todas las especies, y también sobre las importantes malezas de hojas anchas, como Ludwigia y otras que también están presentes en las parcelas experimentales. Presentamos este producto realmente innovador porque viene con una formulación diferenciada que es emulsión concentrada”, indicó Bohn al equipo de Campo Agropecuario Multimedia.

“El Xevelo se aplica tempranamente, cuando la maleza está en estadio 2-3 macollos u hojas verdaderas. Tiene que ser aplicado de 1 a 3 días antes de la inundación de la parcela. Es un producto que, si el agricultor tiene la necesidad, puede hacer la combinación con otro pre emergente después de la siembra del arroz, que sirva de soporte en el banco de semillas hasta que el Xevelo sea aplicado”, indicó. La acción del herbicida fue expuesta igualmente en dos sectores de parcelas del campo experimental, incluyendo testigos infestados con especies de Echinochloas, en una parte y con Ludwigia y Ciperáceas, en otro lado.

Explicó que Xevelo va en dosis de 2 a 2,5 litros por ha sin necesidad de adherencia de aceite porque su formulación es emulsión concentrada y completó tres años de

prueba en el arrozal experimental, cumpliendo con requisitos para su liberación comercial. “Hoy es la primera vez que mostramos a campo. Es el lanzamiento y podemos llegar al 97% o 98% de combate de malezas en aplicaciones cuidadas con temperatura, buena humedad, sin vientos y todo el manejo con la inundación de la parcela. Este va a ser su primer año comercial en Paraguay”, recalzó.

Finalmente expresó su agradecimiento a Campo Agropecuario por acompañar siempre las novedades de la producción y también reiteró las felicitaciones a Arrozal. “Es importante para el sector arrocero, porque con eventos como este podemos llegar a agricultores, técnicos, estudiantes y a todo el sector productivo e incluso la prensa con soluciones para lo que sería el cultivo del cereal, como en este caso el lanzamiento de Xevelo, que viene a dar soporte al arrocero para tener éxito en rendimiento y producción”, concluyó. **CA**



Cooperativa Volendam destacó las principales variedades de soja adaptadas al norte



El Día de Campo de Soja es una actividad tradicional en el calendario de la Cooperativa Volendam que busca informar a los productores sobre las alternativas e innovaciones disponibles para desarrollar este cultivo.

El Ing. Agr. Víctor Patiño, del Servicio de Asistencia Técnica de la cooperativa, explicó que el objetivo

LA COOPERATIVA DE PRODUCCIÓN CONSUMO Y SERVICIOS VOLENDAM LTDA. REALIZÓ SU DÍA DE CAMPO VARIEDADES DE SOJA. La cita fue el 31 de enero en la parcela de Manuel ENS, en Chamorro Kue, San Pedro. La jornada permitió una vez más demostrar a los productores las variedades mejores adaptadas a esta región del país de la mano de las empresas obtentoras que instalaron sus parcelas con las propuestas para el mejor resultado en el norte.

de la jornada fue acercar a los productores innovaciones en cuanto a variedades de soja de la mano de las empresas privadas que desarrollaron sus ensayos dentro de la región productiva del norte, en San Pedro. “Esta actividad permite que las empresas vengan a posicionar sus variedades mejor adaptadas a la región para que los productores puedan ir conociendo”, dijo.

Valoró el Día de Campo por ser la actividad que permite a los productores conocer los productos que posteriormente utilizarán en sus parcelas. Comentó que los principales cultivos desarrollados por los agricultores socios de la Cooperativa Volendam son soja y maíz. En el área de influencia de esta entidad solidaria se cultiva 14.000 hectáreas de soja y suman 60 los socios productores dedicados a la agricultura. Mencionó que la cosecha en la presente temporada de soja está en pleno desarrollo y los rendimientos promedios logrados están entre 2.300 y 2.500 kilogramos por hectárea. Los mejores resultados están dando las siembras tardías.

SEMILLA CERTIFICADA. El Ing. Agr. Pedro Viveros, responsable del Área de Producción de Semillas en la Cooperativa Volendam, comentó a Campo Agropecuario que la entidad solidaria impulsa la producción de semillas certificadas desde el 2012, con la cual busca garantizar a los agricultores material genético de calidad. Expresó que por la característica edafoclimática distinta de esta región del país (San Pedro) es muy importante apostar por variedades adaptadas, que no son muchas, pero algunas están respondiendo muy bien. Instó a los productores optar por semillas certificadas ya que las mismas garantizan la germinación, desarrollo y por ende mejores rendimientos. El Día de Campo contó con los auspicios de Ecop y Agrofertil. Participaron además BASF, Dekalpar, Sojapar, Glymax, Nidera, Great Seeds, Genepar entre otros.



Dekalpar apuesta por la tecnología como clave para mejorar la producción en San Pedro

Durante el Día de Campo de la Cooperativa Volendam la empresa Dekalpar presentó las variedades de soja Torque y Nexus, que están ganando terreno en diferentes regiones del país. Esta nueva tecnología ofrece a los productores más opciones para alcanzar niveles de producción significativos.

Octavio Olmedo, asesor comercial de Dekalpar, destacó que durante el evento se presentaron la Torque 57iX60 y la Nexus 64iX66, ambas equipadas con tecnología INTACTA 2 Xtend. Describió a la Torque como la variedad más veloz del mercado, con un gran potencial productivo. En cuanto a la Nexus, señaló que es una variedad ligeramente más larga, de 6.4, diseñada para la siembra inicial. Destacó su rendimiento en suelos arenosos, una característica común en la zona norte. En resumen, la Nexus se presenta como una excelente opción para esta región”.



Agrofertil posicionó genética de alto techo productivo para mejor desarrollo de la soja en San Pedro

Agrofertil marcó presencia exhibiendo genética de punta acompañada por productos de aplicación foliar, desde tratamiento de semillas hasta el manejo de herbicidas, insecticidas y fungicidas.

El asesor comercial de la firma, Daniel Ryjluk, señaló que al ser una actividad con principal foco en las variedades de soja, los colaboradores de Agrofertil expusieron a los visitantes las nuevas tecnologías, como inyección en surco de inoculantes o manejo de siembra de pasto para las opciones de cobertura.

“Es necesario mejorar las estructuras de suelo teniendo en cuenta que estamos en una región en donde solemos tener problemas con temperaturas muy elevadas y falta de lluvias”, apuntó el profesional agrónomo. Además, aprovechó para comentar sobre las semillas Neogen, una marca del Grupo Don Mario (GDM).

En este sentido, destacó las variedades NEO 610 IPRO y NEO 630 IPRO, expuestas en la jornada, así como también la variedad DM 63i64. Ryjluk acotó que iniciaron el posicionamiento de la NEO 610 IPRO en la región de San Pedro desde el 2023, con buena aceptación, y actualmente los esfuerzos están enfocados en posicionar la NEO 630 IPRO y la DM 63i64.

“Agrofertil está invirtiendo en genética de alta calidad para elevar la productividad en el campo, y muestra



de ello son las nuevas variedades que se están incorporando a nuestro portafolio. Igualmente, los técnicos acompañan al agricultor a lo largo del ciclo productivo brindando una recomendación segura que le permita obtener los mejores resultados en la cosecha”, puntualizó. El día de campo de la Cooperativa de Producción, Consumo y Servicios Volendam Ltda. se desarrolló en la parcela del productor Manuel Ens, en la zona de Chamorro Kue, distrito de General Elizardo Aquino, y tuvo a Agrofertil como uno de los principales auspiciantes en la ocasión.

Opciones de BASF sobresalen para mayor optimización de la soja en Volendam

La multinacional BASF desplegó su portafolio de semillas Credenz, con tecnología que combina calidad superior con alto potencial.

Víctor Ruiz Díaz, del área de Desarrollo Técnico de Mercado de la compañía en nuestro país, destacó a la CZ 26b36 IPRO, una variedad con tecnología INTACTA RR2 Pro, especial para zonas cuya mayor problemática sea el manejo de insectos lepidópteros. Además, ofrece excelente potencial de rendimiento.

“Es un grupo de madurez 6.3, para unos 128 días, de crecimiento indeterminado, teniendo como posicionamiento técnico para apertura de siembra, del 5 al 20 de septiembre, con densidad de 12 plantas finales a cosecha”, explicó. También se trata de un material de una alta sanidad y excelente ramificación.

El profesional agrónomo igualmente señaló a la Potent I2X, cuyas cualidades incluyen la tecnología INTACTA 2 Xtend. Al igual que el material de genética Credenz presentado en la ocasión, ofrece una excelente ramificación, con gran potencial productivo, recomendado para suelo

de media a alta fertilidad. “La idea nuestra es hacer un buen posicionamiento del material pese a que sabemos que todos los otros materiales son rendidores, buscamos posicionar a estas tecnologías en regiones productivas del norte en donde muchas veces las condiciones del clima no ayudan mucho”, precisó el especialista. **CA**



Escuela Móvil

Enseñando con Amor

¿Ya conocés nuestra escuela móvil?

Agendá tu curso totalmente gratuito
Te llevamos conocimiento y sabor donde estés.



Para más información, escribinos.



@solblancapy



/SolBlancaPy



Productos
SOL BLANCA
Pasta · Harina · Galleta Molida



8 Unidades de
NEGOCIOS



7 SILOS



MATRIZ

PARAGUAY



 **SOMAX** *15*
Años

MÁS RENTABILIDAD

    /somaxagro

¡LLEGÓ EL
GRAN DÍA!

**SEMBRÁ y
GANA**



Ford Ranger Limited 3.0 V6 4WD

¡Únete a nosotros

**en la Feria Agropecuaria
INNOVAR el 21 de marzo
para presenciar el sorteo
en vivo!**

INNOVAR
FERIA AGROPECUARIA
2024



El nuevo líder en
fungicidas para Soja

Descubra la fuerza SUPERIOR

Kejano



KEJANO redefine los niveles superiores de expectativas sobre lo que un fungicida de amplio espectro puede lograr. Proporciona una mayor eficacia y un sólido manejo en términos de resistencia. **KEJANO** abre un nuevo camino para los agricultores que apuestan por nuevas tecnologías en formulados para el control de todo el espectro de enfermedades en la soja.

Escuchamos - Aprendemos - Solucionamos

ADAMA.COM