



ACTUALIDAD DEL

CAMPO AGROPECUARIO

AÑO 24 | N° 281 | NOVIEMBRE 2024 | ASUNCIÓN, PARAGUAY



tecnomyl
Biotech



Innovadoras
soluciones con
“Fungi Tour”

Somax inaugura
sucursal en
Loma Plata

TECNOMYL BIOTECH

**Un antes y después
para el agro sostenible**

+20 años

siendo aliados del

trabajador del campo



y muchas soluciones más, **acompañadas de un asesoramiento personalizado**

NORTENE

GENOFEED



GINEGAR

EXPORPLÁS

Para más información visitá
www.cmpproductos.com.py



Bioestimulante

VitaGrow

**El aliado ideal para
tus herbicidas**

Combate la
fitotoxicidad y
potencia
tus
cultivos



DETOXIFICANTE



28

**NOTA DE TAPA
NUEVA PLANTA DE
BIOTECNOLOGÍA EN PARAGUAY**



12

**“ESTAMOS
PREPARADOS PARA
GENERAR NEGOCIOS
EN EL MUNDO”**



24

**EL “FUNGI TOUR”
DE BASF OFRECIÓ
SOLUCIONES
INNOVADORAS**



38

**CEA 2024 SUPERÓ
EXPECTATIVAS Y RATIFICÓ
POSICIONAMIENTO
EN TRASFERENCIA
TECNOLÓGICA**



46

**IASA PRESENTÓ
MONNACO, EL NUEVO
INSECTICIDA DE CULTIVE
PARA UN CONTROL
SUPERIOR DE PLAGAS**

LIDERAZGOS QUE INSPIRAN

En una sociedad que recibe permanentemente informaciones negativas o que pueden infectar de un sentimiento pesimista, dar a conocer experiencias positivas y ejemplos de iniciativas que sacan lo mejor de cada persona o institución, es un bálsamo necesario y vital para seguir adelante. Es por ello que celebramos, destacamos y ponemos en primeras planas los triunfos y éxitos de líderes que inspiran a ser cada vez mejores.

Por ello, vemos con beneplácito la apuesta de grandes compañías para el crecimiento de la producción y, por ende, la contribución para el desarrollo del país. Merece mayor motivo de orgullo ver que son las propias empresas locales las que toman esta iniciativa, porque si las nacionales no invierten en el país, difícilmente sea una buena promoción para que el capital extranjero desembarque en estas tierras.

Y entre las destacadas, sin dudas, está la firma Tecnomyl, del grupo Sarabia. Con su recientemente inaugurada planta ratifica el compromiso con el país. Y no es una industria cualquiera, sino hablamos de una fábrica innovadora, de vanguardia para ampliar sus soluciones en bio-defensivos y biofertilizantes, demostrando a la vez, que acompaña las tendencias actuales y modernas de calidad internacional y con tecnología de punta.

Este tipo de acciones se da en aquellas personas y empresas líderes, que no se amilanán ante la adversidad y que buscan con creatividad y convicción salir adelante, en permanente evolución y crecimiento. Además, iniciativas como estas son las que motivan a otros a buscar dar el paso necesario para seguir avanzando y también para contribuir con el progreso nacional. Que esto siga incentivando a mayores liderazgos que inspiren a continuar.



PRODUCCIÓN GENERAL



Tte. Vera 2856 e/ Cnel. Cabrera y Dr. Caballero
Asunción, Paraguay

Telefax: (021) 612 404 – 660 984 – 621 770/1

Todos los derechos reservados

DIRECCIÓN

Nilda Teresita Riquelme de Romero
Cel.: (0982) 848 504 / direccion@artemac.com.py

EDICIÓN

Noelia Riquelme
editora@campoagropecuario.com.py
noeriquelme@hotmail.es

DEPARTAMENTO COMERCIAL

comercial@campoagropecuario.com.py

PUBLICIDAD

+595 986 363 780 / +595 982 848 504 / +595 981 821 094

OSMOBETAN



INCENTIA ECO

TERMOREGULADOR
VEGETAL

- ESTRÉS
+ DESARROLLO
+ FLORES
+ VAINAS
+ RENTABILIDAD

www.dva.com.py
www.incentia.eco

DVA
GO FURTHER. TOGETHER

 DVA Agro py
 @DVAagropy
 DVA Agro Paraguay SRL

Más envíos de trigo por mayor producción

En octubre comenzaron las exportaciones de trigo zafra 2024 con un volumen de 93.761 toneladas, que representa un aumento de 76.482 toneladas respecto a las 17.279 toneladas enviadas en el mismo periodo de la campaña 2023, que se explica por una mayor producción, estimada en poco más de un millón de toneladas, de acuerdo con los primeros cálculos, según informó la Cámara Paraguaya de Exportadores y Comercializadores de Cereales y Oleaginosas (Capeco). “Esta mejora se explica por una mayor producción de la zafra nueva, explicó Sonia Tomassone, asesora de Comercio Exterior del gremio. Además, si se consideran las exportaciones por año calendario (enero-octubre), los envíos de trigo generaron un ingreso de divisas por valor de USD 106 millones, es decir, USD 58 millones más que el mismo periodo del año anterior. La asesora añadió que el trigo es altamente industrializado en el país, con un consumo interno de 700.000 toneladas/año, por lo que el remanente para exportación como grano es bajo. Brasil sigue siendo el principal destino con el 99% del total exportado en el primer mes, seguido por Bolivia y Vietnam (1%). El ranking de exportadores en octubre lo encabezó LAR con el 10% del total enviado, seguido por Agrofertil y Biosafra (9%), Sumar Trading (8%), Agro Silo Santa Catalina (7%), entre otros. En total, 25 empresas fueron las responsables de las exportaciones del grano zafra 2024 en octubre. Por el lado del maíz, las primeras estimaciones apuntaron a que producción de maíz zafra 2024 llegaría solo a 3.1 millones de toneladas. En efecto, al quinto mes de iniciadas las exportaciones de maíz zafra 2024 (junio-octubre), se exportaron 966.256 toneladas, mientras que en el mismo periodo de la campaña anterior ya se habían embarcado 1.8 millones de toneladas. Esta disminución reflejó la menor producción en la zafra 2024 que, de acuerdo con las primeras estimaciones, llegaría solo a 3.1 millones de toneladas. La asesora de Comercio Exterior destacó que, según las primeras estimaciones del gremio, la producción de maíz zafra 2024 solo alcanzaría 3.1 millones de toneladas, es decir, 2 millones menos que la zafra pasada (5.1 millones de toneladas). Si se observan las exportaciones del grano por año calendario (enero-octubre), la disminución del volumen enviado y la baja cotización internacional se tradujeron en una reducción de USD 341 millones de los ingresos, en comparación con el mismo periodo del 2023. La zafra nueva fue exportada en su totalidad vía terrestre a 3 destinos: Brasil (92%), Chile y Uruguay (8%). Con relación al ranking de exportadores, al quinto mes de la salida de la zafra nueva, el listado lo encabeza Agrofertil con el 21%, seguido por LAR (20%), Agrotec (10%), C. Vale (7%), Cargill (5%), entre otros. En total, 50 empresas fueron las responsables de las exportaciones del grano zafra nueva 2024



hasta octubre. Finalmente, en lo que respecta a la soja, Paraguay exportó hasta octubre 7,7 millones de toneladas de granos, un récord absoluto en cuanto volumen enviado y con repercusión positiva en toda la economía nacional, al permitir el ingreso de USD 3.073 millones, pese a la disminución de la cotización internacional de la oleaginosa, según el Informe de Comercio Exterior divulgado por Capeco. Estos números serán confirmados al cierre de diciembre, anticipó Tomassone. Preciso que los derivados industriales también registran aumentos considerables en los volúmenes exportados, “a pesar de que 3.44 millones de toneladas fueron enviados como grano por las empresas que poseen industrias en Paraguay y por ende no fueron procesados localmente”. Con relación a los destinos de la soja, Argentina acaparó los envíos con el 83% de participación, seguida por Brasil (10%), Rusia (4%) y otros como Perú, España, EE.UU., Uruguay, Japón, Chile, Corea del Sur, Kuwait, Guatemala e Indonesia. “Cabe recalcar que durante el mes de octubre por primera vez se registraron exportaciones a Kuwait, que se abre como un nuevo mercado de exportación, por lo que a la fecha suman 52 los mercados habilitados de la soja paraguaya”, destacó. El ranking de exportadores continuó liderando Cargill con el 14% de participación, seguido por Viterra (12%), Agrofertil y Bunge (9%), Cofco y ADM (8%), Copagra y LDC (7%), entre otros. En cuanto a las exportaciones vía terrestre, LAR mantuvo el líder del ranking con el 20% de participación, seguido por Agrofertil (16%), Agrotec (8%), entre otros. En total, 49 empresas fueron responsables de las exportaciones del grano al décimo mes del año. **CA**



Plataforma Integral FGS

Consola versátil, comando para sembradora, fertilizadora, tractor y fumigador.



PILOTO AUTOMÁTICO HIDRÁULICO

AG 3000 MONITOR DE SIEMBRA



J. E. Estigarribia Tel.: (0528) 222 272 · (0528) 222 846 · agrosys@agrosystem.com.py

www.agrosystem.com.py

Capacitación para mejorar calidad frutícola



Concluyeron las jornadas de capacitación técnica con énfasis en la calidad y fitosanidad de la producción de banana y piña, a fin de identificar oportunidades de mejora para fortalecer la producción de estos rubros, una iniciativa impulsada por el Servicio Nacional de Calidad y Sanidad Vegetal y de Semillas (Senave), con apoyo del Servicio Fitosanitario del Estado (SFE) de Costa Rica. Los encuentros fueron del 4 al 15 de noviembre y estuvieron dirigidos a fruticultores y técnicos, con visitas a zonas de producción de los departamentos de Caguazú, Cordillera, San Pedro y Concepción. El programa de actividades abarcó las metodologías para la selección de condiciones de suelo y clima óptimos para los mencionados rubros, así como buenas prácticas agrícolas, el manejo de plagas y enfermedades, complementado con charlas técnicas, según informó el Senave. Además, se intercambió información sobre clasificación y tratamiento de semillas, técnicas de fertilización y muestreo (suelo y raíces), uso de plaguicidas adecuados para el combate de plagas y enfermedades. A modo de evaluación y cierre de las actividades, el especialista del SFE, Ronny Barrientos, indicó que existe la capacidad para

mejorar las condiciones de calidad y fitosanidad. “Hemos visto muchas posibilidades de mejora, tanto en banana como en piña. Es necesario que el productor vaya implementando buenas prácticas agrícolas y cuidados culturales, los cuales son totalmente aplicables”. Agregó que las medidas deberán aplicarse de manera paulatina, mediante un proceso, tras el cual se obtendrán mejoras en la producción, recomendó el técnico costarricense. **CA**



Postergación para permitir consenso, según Cappro

La suspensión de la vigencia de la Resolución 1115/2023 de la Unión Europea (UE) permitirá consensuar y desarrollar más acabadamente el sistema de trazabilidad, refirió un material divulgado por la Cámara Paraguaya de Procesadores de Oleaginosas y Cereales (Cappro). El gremio recordó que el Comité de Medio Ambiente, Salud Pública y Seguridad Alimentaria del Parlamento Europeo (ENVI) aprobó el jueves 14 de noviembre la postergación por un año la aplicación de la mencionada norma y paralelamente introdujo enmiendas, entre las que se destaca la nueva categorización para países con riesgo nulo, cuyos envíos serán excluidos de la norma de

referencia, con la reducción de controles y procedimientos simplificados para los operadores de dichos países proveedores. La 1115 fue aprobada el 31 de mayo del 2023 y debía ser aplicada desde el 1 de enero de 2025, pero fue postergada para el 1 de enero de 2026. Cappro consideró que esta decisión no tiene que paralizar los trabajos que se vienen realizando, sino representa una oportunidad para la puesta a punto del sistema de trazabilidad de la cadena de productos tales como la soja, que se viene desarrollando entre los gremios del sector privado para demostrar las buenas prácticas y la sostenibilidad que caracterizan a la producción agrícola y agroindustrial del país. **CA**

www.dekalpar.com

DEKALB, RINDE MÁS



Argentina se consolida como el tercer exportador de alimentos a nivel mundial

Según datos de la Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura (FAO), en 2022 Argentina se consolidó como el tercer exportador neto de alimentos a nivel mundial, posicionándose detrás de Brasil y Estados Unidos en términos de toneladas exportadas.

Si bien Argentina ha mantenido importantes volúmenes de exportación, su ritmo de expansión en el mercado global de alimentos ha sido más moderado en comparación a otros países. Brasil, por su parte, ha mostrado un crecimiento notable en estas últimas dos décadas, triplicando su volumen de exportaciones y desplazando a Estados Unidos.

La evolución de las exportaciones netas de alimentos de Argentina en términos de valor también muestra un relativo estancamiento en comparación a otros países. De acuerdo con la Bolsa de Comercio de Rosario, a comienzos del nuevo milenio éstas totalizaban cerca de USD 10.600 millones, por lo que el registro alcanzado en 2022 marca que las exportaciones netas de alimentos argentinos se multiplicaron por algo más de 4 en 20 años. Comparativamente, Brasil exportaba en términos netos cerca de USD 13.000 millones en el año 2000, por lo que en 20 años el país vecino multiplicó el valor de sus exportaciones netas de alimentos por casi 10.

También la India representa otro ejemplo válido. Exportó en términos netos alimentos por cerca de USD 2.700 millones en 2002, mientras que en 2022 llegó a alcanzar USD 19.300 millones, septuplicando su valor en 20 años.

Argentina comenzará a exportar naranjas frescas a Guatemala

El Servicio Nacional de Sanidad y Calidad Agroalimentaria (Senasa) certificó la exportación de 22 mil kilos de naranjas frescas argentinas a Guatemala, el primer envío de ese tipo de fruta al país centroamericano.

A mediados de este año, Guatemala comunicó los requisitos fitosanitarios para el ingreso de fruta fresca cítrica de nuestro país, lo que permitió este primer envío de naranjas procedente del noreste argentino, informó el organismo sanitario.

En lo que va de 2024, el Senasa certificó la exportación de 58.000 toneladas de naranja fresca, de las cuales 32.900 toneladas fueron a países de Sudamérica como Paraguay, Brasil y Chile.

SOJA

Avanza la siembra de soja, especialmente en la región núcleo

Con un progreso intersemanal de 12,2 puntos porcentuales (p.p.), el avance nacional de siembra de soja se eleva al 20,1% de las 18,6 millones de hectáreas proyectadas para la campaña 2024/25, informó la Bolsa de Cereales de Buenos Aires en su panorama agrícola semanal.

Se ha registrado un adelanto interanual de 2,4 p.p. y de 23,5 p.p. respecto al promedio de las últimas cinco campañas. Las óptimas condiciones de humedad superficial han permitido dar fluidez a la siembra de soja de primera sobre ambos núcleos, que continúan liderando el avance. De la misma manera, se ha registrado un notable progreso en las labores sobre el Sur de Córdoba, Norte de La Pampa-Oeste de Buenos Aires y Centro-Este de Entre Ríos, donde al igual que en los núcleos se están cumpliendo los planes de siembra en su fecha óptima.

MAÍZ

Avanzó la siembra alcanzando el 38,6% de las 6,3 millones de hectáreas proyectadas

Durante los últimos siete días la siembra de maíz con destino grano comercial avanzó 1,4 p.p. alcanzando el 38,6% de las 6,3 millones de hectáreas proyectadas. Solo restan por sembrar lotes de fecha temprana en el sur del área agrícola, mientras el resto de las zonas esperan que comience la ventana de siembra de planteos tardíos que tendrá lugar a partir de la semana próxima.

En cuanto a lo implantado, se reportaron los primeros lotes en estadio reproductivo, tanto en el Centro-Norte de Santa Fe como en Entre Ríos. Los perfiles del centro-este del área agrícola se encuentran en una condición Óptima/Adecuada en el 89,2% de los casos analizados, por lo que el comienzo del período crítico sería transitado en buenas condiciones. Por otro lado, el sector centro-oeste y particularmente el oeste bonaerense, comienza a registrar algunos faltantes de humedad que empiezan a desmejorar la condición, aunque todavía el 100% del maíz en esta zona se encuentra en período vegetativo, con menor demanda de humedad.

semillas
agroceres



VTPRO4

**TODO
TERRENO**

AG8701

EL HÍBRIDO TODO TERRENO

Tecnomyl.
Es más simple
con nosotros.



Estamos preparados para generar negocios en el mundo

COMPENETRADO CON TODOS LOS DETALLES Y PROTAGONISTA DE LA RECIENTEMENTE CONCLUIDA 42ª ASAMBLEA ANUAL DE LA ASOCIACIÓN LATINOAMERICANA DE INDUSTRIALES MOLINEROS (ALIM), desarrollada del 27 al 30 de octubre, en el Gran Bourbon Hotel, en Luque, Enrique Arrúa, vicepresidente de la Cámara Paraguaya de Molineros (Capamol), habló del evento, de la situación del sector y de las proyecciones que tienen como gremio.

_ P. ¿Cómo se dio para que Paraguay sea sede de ALIM 2024?

_ R. Era un objetivo trazado y anhelado que veníamos trabajando desde hace un tiempo. En anteriores congresos presentamos la candidatura que finalmente se aceptó y volvimos a recibir este evento que se realizó de manera fantástica, después de casi 30 años, pues la primera y única vez que lo habíamos hecho fue en 1996.

_ P. ¿Cuáles fueron los puntos altos?

_ R. Todo el congreso fue de primer nivel. Y eso tomado por los comentarios y las felicitaciones. Todo lo que ofrecimos, todo lo desarrollado, nos llenó de orgullo como organizadores. Con una participación de unas 600 personas, siendo el 70 % extranjeros, algunos, por primera vez en llegar a nuestro país. Unos 70 stands, de los cuales, 50 fueron internacionales, mucha participación de multinacionales y unas 20 empresas paraguayas vinculadas directa o indirectamente. Como foro internacional se abordaron tres ejes, lo geopolítico, lo económico y uno más técnico, vinculado al rubro.

_ P. ¿Qué cambió en casi tres décadas desde la anterior organización en Paraguay?

_ R. La primera vez, como mencioné, fue en 1996. Era

ENRIQUE ARRÚA, vicepresidente de Capamol.





una época diferente a la actual. Diría incluso que, en los últimos 10 años, Paraguay experimentó un “boom” económico, con un crecimiento interesante, con un desarrollo importante en infraestructura. Para los extranjeros fue atractivo visitar el país, muchos por primera vez. Vimos visitantes contentos.

_ P. ¿Hacia a dónde ahora se debe proyectar?

_ R. ALIM 2024 cumplió una de sus metas de permitir a los paraguayos a mostrar su producción. Las capacidades que tenemos y que estamos preparados para generar negocios en el mundo. Entre los objetivos de ALIM fue justamente mostrar esas capacidades que tenemos. No solo producción agrícola, también de industrialización. Tenemos que proyectar a cambiar el modelo país, pasar de agroexportador a agroindustrial exportador, ser reconocidos también como proveedor de productos con valor agregado, hacia ahí, hacia esa transformación, apuntamos como Capamol.

_ P. ¿Fue un buen año agrícola para recibir materia prima de calidad?

_ R. Cerramos bien. Podríamos hablar de record de cosecha, por lo menos con respecto a los últimos años. Fue una campaña muy interesante, con buenos números en cantidad y calidad. Tuvimos una temporada con un clima muy auspicioso para lo que fue el trigo. Los meses de fresco favorecieron y redituaron en calidad

y cantidad. El 2024 es un excelente año para el sector de trigo y la molinería paraguaya.

_ P. ¿Desea agregar alguna reflexión final?

_ R. En lo que respecta a ALIM reiterar que cumplimos los objetivos, mostramos las capacidades que tenemos, la gente se acercó a los stands, compartieron intención de hacer negocios, hubo varias reuniones bilaterales de las cuales confiamos en que van a salir varios contratos y acuerdos interesantes. Además, agradecer a todas las instituciones y personas que apoyaron y facilitaron la tarea. A las empresas que auspiciaron y respaldaron. A las entidades públicas que brindaron el apoyo, a los colaboradores y socios de Capamol y a todos quienes contribuyeron para el éxito de ALIM 2024. **CA**



Dinámico mercado de máquinas agrícolas

La comercialización de maquinaria agrícola en Paraguay mantiene un ritmo dinámico en 2024. Según datos de la Cámara de Distribuidores de Automotores y Maquinarias (CADAM), al cierre de octubre se registraron 1.439 tractores vendidos, junto con 133 cosechadoras y 70 pulverizadores.

Preferencia de marcas. En el segmento de tractores, John Deere consolida su liderazgo con un 42% de participación en el mercado, seguido de Massey Ferguson con un 17% y New Holland con un 12%. La supremacía de John Deere se extiende al mercado de cosechadoras, donde domina con el 50% de las ven-

tas. New Holland ocupa el segundo lugar con un 31%, y Case IH se posiciona tercero con un 13%. Por su parte, en el segmento de pulverizadores, la marca Jacto lidera con un 27% de participación, mientras que John Deere se encuentra en segundo lugar con un 19%. New Holland y Case IH comparten el tercer puesto con un 17% cada uno.

Perspectivas. Con un desempeño positivo hasta la fecha, las expectativas del sector están enfocadas en un cierre de año que consolide cifras sólidas para el mercado de maquinaria agrícola, impulsado por una demanda sostenida de equipos modernos y eficientes.

Máquinas vendidas (Hasta Octubre de 2024)

Fuente: CADAM.



| Tractores | |
|-----------------|--------------|
| John Deere | 607 |
| Massey Ferguson | 242 |
| New Holland | 185 |
| Valtra | 156 |
| Case | 148 |
| Yto | 37 |
| Lovol | 37 |
| LS | 22 |
| FENDT | 5 |
| Total | 1.439 |

| Cosechadoras | |
|-----------------|------------|
| John Deere | 67 |
| New Holland | 42 |
| Case | 17 |
| CLAAS | 3 |
| Massey Ferguson | 2 |
| FENDT | 2 |
| Total | 133 |

| Pulverizadores | |
|-----------------|-----------|
| Jacto | 19 |
| John Deere | 13 |
| New Holland | 12 |
| Case | 12 |
| Massey Ferguson | 9 |
| Kuhn | 3 |
| Horsch | 2 |
| Total | 70 |

Cotizaciones en Chicago (21-11-24)

Fuente: CBOT.

Soja

| Mes | US\$/Ton |
|--------|----------|
| Ene-25 | 360 |
| Mar-25 | 362 |
| Mar-25 | 367 |

Maíz

| Mes | US\$/Ton |
|--------|----------|
| Dic-24 | 168 |
| Mar-25 | 172 |
| May-25 | 174 |

Trigo

| Mes | US\$/Ton |
|--------|----------|
| Dic-24 | 201 |
| Mar-25 | 209 |
| May-25 | 212 |

Tracto

+595 981 300 080

f /TractoSAE

@tractopyoficial



**PULVERIZADORA
AUTOPROPULSADA**

AVOLA

- » *Tracción 4x4*
- » *Sistema hidráulico*
- » *Capacidad de 2500 L*

 **BALDAN**

Tecnomyl recibió la Certificación de Operador Económico Autorizado (OEA)

LA INDUSTRIA TECNOMYL, PERTENECIENTE AL GRUPO SARABIA, RECIBIÓ LA CERTIFICACIÓN DE OPERADOR ECONÓMICO AUTORIZADO (OEA). Este importante logro obtuvo luego de superar un riguroso proceso de evaluación y validación de sus procedimientos y medidas de seguridad, con el objetivo de cumplir con los altos estándares exigidos en la cadena de comercio exterior.

La certificación OEA le otorga a Tecnomyl un sello internacional de seguridad, que refuerza su compromiso con la logística segura y su reputación como empresa confiable y de bajo riesgo en los mercados globales.

La ceremonia de entrega del certificado fue el 31 de octubre en el Salón Auditorio del Edificio Central de la Dirección Nacional de Ingresos Tributarios (DNIT), donde asistieron autoridades del sector, entre ellos el director nacional de Ingresos Tributarios, Oscar Orué, y el Gerente General de Aduanas, Juan Olmedo, quienes hicieron la entrega oficial de la certificación OEA a Tecnomyl. Cynthia Espínola, subjefa del Departamento de Compras Internacionales de Tecnomyl, destacó que la certificación OEA es el futuro para las empresas, ya que asegura la cadena logística y garantiza seguridad y calidad en los productos y procesos. “Esta certificación posiciona a la empresa como un socio estratégico seguro y facilitará la apertura a nuevos mercados internacionales”,

La certificación OEA, además de incrementar la seguridad de las operaciones y reducir los riesgos de contaminación en la carga, permite a Tecnomyl agilizar sus procesos de importación y exportación. Espínola explicó que el reconocimiento OEA beneficia los trámites aduaneros, logrando que en muchos casos el canal de selección en la Aduana sea mayoritariamente “verde”. Esto reduce los tiempos de inspección de 24 horas a tan solo 10 o 5 horas, optimizando recursos y, por ende, reduciendo costos.

El proceso de certificación fue largo, aunque Tecnomyl contaba con una ventaja competitiva por su experiencia previa con otras certificaciones. La empresa tuvo que adaptar sus prácticas para cumplir con los estrictos requerimientos internacionales de OEA, lo que le facilita ahora el comercio en países con acuerdos de reconocimiento mutuo, como Brasil y Argentina, donde el certificado OEA permite una agilización de los



procedimientos aduaneros. Para Tecnomyl, la obtención de la certificación OEA representa un avance significativo en su estrategia de expansión y consolidación en los mercados internacionales. Este reconocimiento fortalece su imagen de seguridad y confiabilidad, lo cual, como señaló Espínola, “no solo facilita el posicionamiento de Tecnomyl en el exterior, sino que también mejora las condiciones para financiamiento y acceso a nuevos mercados”, enfatizó.

Tecnomyl, empresa del Grupo Sarabia, es una industria especializada en desarrollo y formulación de productos defensivos agrícolas destinados a la protección de cultivos. Con un fuerte compromiso hacia la innovación y la calidad, Tecnomyl desarrolla soluciones eficaces que contribuyen al fortalecimiento y sostenibilidad del sector agrícola en Paraguay y la región. **CA**

dji AGRICULTURE

AGRAS T50

+595 987 100 710

/agrisa

@agrisapy



RADAR DE MATRIZ EN FASE ACTIVA + VISIÓN BINOCULAR



SISTEMA DE ROCIADO ATOMIZADO DOBLE



ADMITE ROCIADO/ ESPARCIDO DE VUELO Y CARTOGRAFÍA DE CONTROL REMOTO



GENERADOR 15% DE AHORRO DE COMBUSTIBLE

AI

DETECCIÓN Y EVASIÓN DE OBSTÁCULOS 360°



CARGA COMPLETA DE BATERÍA: 9 minutos

AGRISA
Eliza tu producción



CAFYF y DINAPI organizaron evento sobre Innovación en Protección de Cultivos y Propiedad Intelectual

LA CÁMARA DE FITOSANITARIOS Y FERTILIZANTES (CAFYF) Y LA DIRECCIÓN NACIONAL DE PROPIEDAD INTELECTUAL (DINAPI) ORGANIZARON EL EVENTO DENOMINADO “INNOVACIÓN EN PROTECCIÓN DE CULTIVOS Y PROPIEDAD INTELECTUAL”. Fue el 27 y 28 de octubre, en Ciudad del Este y Los Cedrales, Alto Paraná. Esta actividad reunió a destacados referentes nacionales e internacionales del sector agropecuario y de propiedad intelectual, ofreciendo un espacio para el diálogo y el aprendizaje sobre los avances y desafíos en estos campos.

Las palabras de bienvenida estuvieron a cargo de la abogada Claudia Franco Quevedo, directora nacional de DINAPI; el Ing. Agr. Francisco Fracchia, presidente de CAFYF. Cada uno de ellos destacó la relevancia de la innovación en la protección de cultivos y la propiedad intelectual en el contex-

to agropecuario, especialmente en una región donde la agricultura juega un rol central en la economía y el desarrollo sostenible.

PANEL DE MARCO REGULATORIO Y PERSPECTIVA GLOBAL. El evento incluyó un panel sobre el Marco Regulatorio en Agrobiotecnología, donde se abordaron temas esenciales como la regulación de productos de protección de cultivos, patentes y la

importancia de la agrobiotecnología. Además, la ponencia sobre la Perspectiva Global en Innovación en Ciencias de los Cultivos e Impacto en América Latina. Entre los ponentes destacados estuvieron el ex ministro de Agricultura y Ganadería Ing. Agr. Santiago Bertoni, el Dr. Joerg Thomaier, director global de Propiedad Intelectual en Bayer, y la Dra. Pamela Echeverría, de la Oficina de Patentes y Marcas de los Estados Unidos (USPTO), quienes compartieron su experiencia sobre los avances y tendencias globales que están moldeando el futuro de la protección de cultivos y la propiedad intelectual. Profesionales referentes de la DINAPI, SENAVE y CONBIO complementaron las ponencias.

EXPERIENCIA EN EL CAMPO

Como parte del evento, los participantes realizaron un recorrido por la Fazenda Almeida en Los Cedra-



les, donde se exploraron temas de Buenas Prácticas Agrícolas y Soluciones Digitales en la Agricultura. Esta visita permitió a los asistentes conocer de primera mano la implementación de tecnología de punta y prácticas sostenibles en el campo, evidenciando el papel fundamental de la innovación y la digitalización en el manejo sustentable de cultivos y la protección del medio ambiente.

Al finalizar la jornada, los asistentes compartieron experiencias y aprendizajes que resaltaron la importancia de la cooperación entre sectores y países en pro de una agricultura más innovadora, sostenible y con respeto a la propiedad intelectual. **CA**

YPF

MÁXIMA TECNOLOGÍA EN LUBRICANTES

CGS

Representante Oficial de **YPF**
Av. Madame Lynch e/Santa Margarita Youville
Tel.: (595 21) 673 395 - Telefax: (595 21) 684 002
E-mail: ventas@cgs.com.py - www.cgs.com.py



Impulsando el desarrollo del Chaco



Cosecha de Premios

¡CADA LITRO SUMA!

Sumá cupones con la compra de
Ativum[®], Versatilis[®], Priaxor[®], Convey[®] y Opera[®]

Cargá tus facturas por **WhatsApp** al:
(+595) 986 190839 y te podés ganar...

*Válido para compras del 01/04/2024 hasta el 31/03/2025 de los productos
Ativum[®], Versatilis[®], Priaxor[®], Convey[®] y Opera[®]. **Imágenes referenciales.

Viajes a Europa
y el Caribe

Una lancha
Pirá 500 SLX
con Motor



Tractor de Jardín
John Deere S100



Una moto
Honda XR190L

BASF

We create chemistry

Grupo Rieder entregó nuevo camión Volvo 2025 a la Cooperativa Fernheim para potenciar su logística



EL GRUPO RIEDER ENTREGÓ RECIENTEMENTE UNA UNIDAD VOLVO 2025 A LA COOPERATIVA FERNHEIM, fortaleciendo así su sólida alianza de varios años. La ceremonia simbólica tuvo lugar el 8 de noviembre en la sede central del Grupo en Asunción.

Durante el evento, Osvaldo Ferreira, asesor comercial de la línea Volvo, resaltó la colaboración continua con la cooperativa y destacó las características del nuevo vehículo. “Llevamos muchos años trabajando juntos. Esta es una unidad adicional en la flota de la Cooperativa Fernheim, ideal para trabajos de carga general y cisterna. Es un camión inteligente, económico y recomendado para todos los transportistas”, subrayó Ferreira.

Marcos Duerksen, jefe de logística de la sucursal de Mariano Roque Alonso de la Cooperativa Fernheim, resaltó la importancia de mantener actualizada la flota para garantizar su rendimiento óptimo. “Renovar cada cierto tiempo nuestras unidades asegura una antigüedad mínima en la flota. Cada camión recorre aproximadamente 220,000 km al año, lo que significa que en cinco años puede superar el millón de kilómetros. A pesar de ser

nuevas, las unidades acumulan rápidamente altos kilometrajes debido a la frecuencia de uso”, explicó. Duerksen destacó también la robustez, confiabilidad y seguridad de la línea Volvo, valores clave en esta nueva adquisición.

La unidad entregada, un camión Volvo de la serie FM, combina lo mejor de los modelos FH y FMX. Este modelo económico e inteligente está equipado con la tecnología I-Shift de doble embrague y 12 velocidades, diseñada para trabajos de carga tanto de larga distancia como en áreas urbanas. Su motor de hasta 13 litros y su facilidad de maniobra lo posicionan como líder en el mercado, superando en eficiencia a otras marcas.

El Grupo Rieder invita a los interesados a conocer más sobre este y otros productos de su catálogo, contactando con sus representantes a través de redes sociales y correos electrónicos. **CA**

LA CALIDAD NO TIENE COMPETENCIA



COMPETENCIA



 **Fortenza Maxx**



Distribuidor Exclusivo

 **GPSA**



 **Fortenza Maxx**

syngenta.



LA COMPAÑÍA OFRECIÓ NUEVOS FUNGICIDAS, PRÁCTICOS Y EFICACES, DURANTE UN RECORRIDO REALIZADO DEL 21 AL 25 DE OCTUBRE EN DIFERENTES PUNTOS DE LAS PRINCIPALES ZONAS PRODUCTORAS. Buena cantidad de participantes acompañó la iniciativa que se enfocó en el manejo de cultivos y la protección contra enfermedades, además de ofrecer orientaciones de primer nivel con un experto internacional, así como las recomendaciones de los técnicos nacionales.

El “Fungi Tour” de BASF ofreció soluciones innovadoras

BASF presentó soluciones innovadoras para el campo durante la gira técnica denominada “Fungi Tour”. El recorrido se inició en San Alberto, pasando por

Katueté, Bella Vista y Santa Rita, hasta concluir en J. E. Estigarribia (ex Campo 9), abarcando así cinco localidades clave del país, distribuidas en cuatro departamentos (Caaguazú, Itapúa, Alto Paraná y Canindeyú). El evento tuvo como objetivo ofrecer propuestas prácticas y efi-



caces para los agricultores, enfocado en el manejo de cultivos y la protección contra enfermedades, al tiempo de llevar información, herramientas y asesoramiento experto directamente a los productores.

En las cinco noches, los productores compartieron con referentes de BASF Paraguay, con el apoyo de los colaboradores técnicos locales y teniendo como charlista central al reconocido especialista en fitopatología de Brasil, Lucas Fantin, quien abordó las últimas novedades y soluciones en fungicidas. De esta forma, la iniciativa apuntó a proporcionar a los agricultores las herramientas necesarias para manejar de manera efectiva las enfermedades en sus cultivos, ayudándolos a maximizar su productividad y mejorar la rentabilidad de sus explotaciones agrícolas, al tiempo de constituirse en una plataforma para las novedades de BASF.

En efecto, el “Fungi Tour” representó una oportunidad única para compartir los nuevos lanzamientos de fungicidas de BASF, así como recibir asesoramiento personalizado para el manejo de los desafíos fitosanitarios que enfrentan diariamente. Todo ello, reforzado con el intercambio de experiencias con otros productores y

Lucas Fantin, reconocido especialista en fitopatología.

profesionales del sector en un ambiente propicio para el aprendizaje y la cooperación. Las dos nuevas herramientas constituyeron los fungicidas Palyvar® y Keyra®, que cuentan con la nueva molécula Revysol, el azol isopropanol desarrollado por BASF, del grupo de los triazoles para la protección de los cultivos.

En el caso de Palyvar®, cuenta con tres ingredientes activos: Revysol, Fluxapyroxad y Pyraclostrobin, con un amplio espectro de control e ideal para la primera y segunda aplicación. En tanto, Keyra® que ofrece mayor productividad y control de enfermedades menos sensibles a otros triazoles, con doble mezcla de Revysol con Fenpropimorf, fungicida posicionado para la tercera y cuarta aplicación, con acción en el combate a la roya y a las manchas, con lo que se viene a completar y complementar con el portafolio de defensivos disponible ya con anteriores soluciones como Ativum®, Priaxor®, Versatilis® y Visero®.

Resaltando que Visero proporciona la potencia adecuada para un óptimo resultado; Ativum representa la defensa imprescindible para la primera aplicación; Priaxor constituye el aliado ideal para una alta protección con gran versatilidad; y Versatilis ofrece máxima protección final que marca la diferencia, se destacó. Al respecto, Rodolfo Viana, consultor de Marketing de Paraguay, Uruguay y Bolivia de BASF, brindó más detalles sobre esta gira. “Estamos hablando de productos que ya ➔



EVENTOS

tenemos en la paleta y aprovechamos para el lanzamiento y la presentación de los dos nuevos fungicidas para esta campaña”, subrayó.

“Palyvar está destinado para la primera aplicación. Un producto altamente selectivo, con un amplio espectro de control de hongos, incluso aquellos que de alguna forma generaron cierta tolerancia a otros fungicidas. Y Keyra está posicionado para la tercera y la cuarta aplicación, en un ambiente que haya presión de royas y presión de manchas. Controla roya y todo el complejo de manchas. Disponible en volumen comercial importante, a diferencia de Palyvar que tenemos acotado, apuntando a los ‘embajadores’, quienes van a ser los primeros agricultores que van a usar este producto, con lanzamiento comercial para la campaña 2025 – 2026”.

Sobre el “Fungi Tour”, indicó que abarcó a unas 600 personas como refuerzo para reiterar la completa paleta de soluciones de BASF. Comentó que hay optimismo por una excelente zafra, con lluvias que vinieron con normalidad y con la recomendación al agricultor que invierta en fungicidas de calidad y que cumpla con las aplicaciones preventivas antes del cierre de la hilera. También instó a emplear fungicidas que tengan amplio espectro de control y un excelente poder residual en las primeras aplicaciones. “Sobre todo, que monitoree las parcelas y, ante cualquier síntoma de enfermedad, realizar las aplicaciones”, concluyó.

En tanto, el principal charlista de todas las noches fue el internacional Lucas Fantin, de la consultora Fantin Agro. BASF trajo a este fitopatólogo con vasta experiencia en Brasil para ofrecer un “pantallazo” general de cómo sería la zafra 2024 – 2025 y las recomendaciones a tener en cuenta. Recordó que existen enfermedades de temporada con potencial de daños que pueden alcanzar hasta el 50 % de la productividad, si no se controla. “Con el escenario climático que tenemos, se puede retrasar un poco la aparición de la roya, posiblemente en las primeras



Rodolfo Viana,
consultor de
Marketing
de Paraguay,
Uruguay y
Bolivia de BASF.

siembras, pero pueden causar pérdidas reales para la cosecha”, advirtió. En otro momento, puntualizó que una de las recomendaciones es mejorar la gestión y considerar el sistema como un todo. “Se comienza por elegir un material genético, la cobertura de suelo y un buen programa de control de protección con fungicidas. Para maximizar este programa, las herramientas que se tienen a mano, aprovecharlas, todo de forma preventiva, un poco antes. Una buena estrategia es que el productor esté consciente de los problemas que pueda tener en su propiedad. Conociendo los problemas, el gran punto es diseñar un buen programa de fungicidas con herramientas que aborden estos problemas”.

Añadió que esas herramientas deben ser empleadas “desde el principio del ciclo y no deben detenerse al final. A veces empezamos muy bien y terminamos muy mal. Entonces, para esta cosecha, la idea es empezar bien, mantener bien y terminar muy bien. Solo así podremos tener un buen control de enfermedades, que definitivamente se presentarán en esta zafra. Para esta cosecha 2024 – 2025”. Expuso que existen expectativas de buen tiempo, pero recalcó la importancia de no bajar la guardia. “Si no mantenemos este potencial climático, si no aseguramos con el control de enfermedades, no podremos lograr una gran productividad”. **CA**



Grupo Rieder junto a Valtra formó parte de la Expo Iruña 2024

EL GRUPO RIEDER ESTUVO PRESENTE EN LA EXPO IRUÑA 2024, QUE SE CELEBRÓ DEL 25 AL 27 DE OCTUBRE EN EL DISTRITO DE IRUÑA, ALTO PARANÁ, DONDE DESTACÓ CON SUS TRACTORES VALTRA Y REAFIRMÓ SU COMPROMISO CON EL EMPODERAMIENTO DE LAS MUJERES EN EL AGRO. Durante la feria, la empresa no solo mostró sus innovaciones en maquinaria agrícola, sino que también promovió la salud y bienestar de las mujeres del sector rural, con una campaña de concientización sobre el cáncer de mama.



Juliana Beck, jefa de la sucursal del Grupo Rieder en Santa Rita, comentó sobre la importancia de la participación de la firma en el evento y el valor de acompañar la tradicional “Arrancada de Tractores”. Este encuentro fue una oportunidad para resaltar la labor de los productores de Alto Paraná y la relevancia de la producción agrícola para la región. “Nosotros, como Grupo Rieder, seguimos presentes en cada actividad del agro, con 90 años de historia acompañando a nuestros clientes y a las comunidades donde operamos”, señaló Beck. Además de los tractores Valtra, Rieder se destacó con la presentación del “tractor rosa”, una iniciativa que busca concienciar sobre el cáncer de mama en el marco de Octubre Rosa. Beck explicó que esta campaña simboliza el apoyo del Grupo Rieder a las mujeres del campo, enfatizando la importancia del cuidado de la salud para enfrentar los desafíos diarios del sector agropecuario. La firma

también adelantó que planean incorporar un “tractor azul” para apoyar la concienciación sobre el cáncer de próstata, demostrando un enfoque inclusivo y comprometido con el bienestar de todos sus clientes.

El Grupo Rieder también aprovechó la Expo Iruña como una plataforma para fortalecer su relación con los productores y realizar negocios. A lo largo del evento, ofrecieron promociones exclusivas en equipos como pulverizadores, una máquina agrícola crucial durante el desarrollo de los cultivos y muy solicitado por los clientes de la región. Según Beck, la feria fue productiva en términos de ventas y relaciones comerciales.

Comentó además que el Grupo Rieder se prepara para participar en la Agrodinámica de noviembre y anunció la próxima incorporación de nuevas tecnologías de Valtra, incluyendo la innovadora plataforma Valtra Connect, diseñada para mejorar la experiencia de los productores en campo mediante un monitoreo en tiempo real y mayor eficiencia en la gestión agrícola.

Con 90 años de trayectoria, Rieder continúa renovando su compromiso con el sector agropecuario y se adapta constantemente a las necesidades de sus clientes. Beck invitó a todos los productores a ser parte de la historia de la empresa y destacó el esfuerzo de la compañía por permanecer cerca de sus clientes y ofrecer capacitación continua, siempre buscando superar expectativas y contribuir al desarrollo del sector. “Muchos de los productores que confiaron en la marca hace años siguen siendo clientes fieles, gracias a la calidad y el respaldo que ofrecemos”, concluyó Beck, quien vislumbra un futuro lleno de nuevas oportunidades y tecnología avanzada para el agro. **CA**

TECNOMYL BIOTECH

Nueva planta de biotecnología en Paraguay



TECNOMYL INAUGURÓ OFICIALMENTE SU PLANTA TECNOMYL BIOTECH, UN PROYECTO QUE MARCA UN ANTES Y UN DESPUÉS EN LA PRODUCCIÓN DE INSUMOS BIOLÓGICOS EN PARAGUAY. La ceremonia se realizó el 11 de noviembre en la ciudad de Villeta, contó con la presencia del presidente de la República, Santiago Peña, y destacados referentes del sector agrícola, quienes celebraron este avance que coloca a Paraguay en la vanguardia de la biotecnología agrícola en América Latina.



TECNOMYL Biotech constituye la planta más grande y moderna del país para la producción de biodefensivos y biofertilizantes que permitirá a los productores locales contar con soluciones de vanguardia que fomentan una agricultura más sostenible y respetuosa con el medio ambiente. La planta de TECNOMYL Biotech representa un avance fundamental en el desarrollo de biotecnología agrícola en Paraguay, permitiendo al país dejar de ser un importador de estas tecnologías para convertirse en desarrollador y exportador. Esta infraestructura moderna y altamente automatizada cuenta con un laboratorio de investigación y desarrollo (I+D), así como una zona productiva equipada con biorreactores de última generación que aseguran controles de calidad constantes y en tiempo real. En una primera fase, la planta operará con una capacidad de producción de

José Marcos Sarabia, CEO del Grupo Sarabia.

1.000.000 KgL/año, pero con una proyección de expansión para alcanzar hasta 5.000.000 KgL/ ➔





año, atendiendo a una área 4 veces mayor que la área agrícola de Paraguay.

UN PASO DECISIVO EN LA TRANSFORMACIÓN DEL SECTOR AGROPECUARIO. Durante la ceremonia, José Marcos Sarabia, CEO del Grupo Sarabia, expresó el propósito y compromiso de la empresa con el sector agrícola paraguayo:

“Desde los primeros pasos, Tecnomyl se propuso a transformar el sector agropecuario en Paraguay. Hace más de tres décadas que caminamos lado a lado con los agricultores, innovando y desarrollando soluciones de

alta calidad para que nuestros campos sean cada vez más productivos y sostenibles. Hoy, con TECNOMYL Biotech, damos un paso decisivo, inaugurando la mayor y más moderna planta fabril de insumos biológicos del país, posicionando a Paraguay como un referente en bioinsumos a nivel sudamericano”.

COMPROMISO CON LA SOSTENIBILIDAD Y EL MEDIO AMBIENTE.

TECNOMYL Biotech llega como respuesta a una demanda global de soluciones agrícolas que respeten el medio ambiente, protejan los cultivos y eleven la productividad sin agotar los recursos naturales. Con una línea de productos basada en microorganismos beneficiosos, la planta producirá bionematicidas, bioinsecticidas, bioacaricidas, biofungicidas, biofertilizantes y bioestimulantes que trabajarán en sinergia con los defensivos químicos tradicionales para enfrentar desafíos tanto bióticos

(plagas y enfermedades) como abióticos (adversidades climáticas y limitaciones del suelo). Esto reduce el impacto medioambiental y alarga la vida útil de los recursos naturales, prolongando la capacidad productiva de los campos paraguayos.

José Marcos Sarabia resaltó el enfoque de la planta en la sostenibilidad y su aporte al país:

“Tecnomyl Biotech representa la promesa de una agricultura comprometida con el futuro. Estos insumos biológicos de origen natural complementan a los productos químicos y trabajan en armonía con el ambiente agrícola, protegiendo nuestros cultivos con tecnología desarrollada en suelo paraguayo. Este proyecto reafirma nuestro compromiso con una agricultura sostenible para brindar seguridad alimentaria a las generaciones futuras”.

INFRAESTRUCTURA DE VANGUARDIA Y TECNOLOGÍA AVANZADA.

La planta TECNOMYL Biotech cuenta con 2.000 m² de área productiva, y su estructura ha sido diseñada para futuras expansiones que permitirán incrementar la producción de biológicos a nivel exponencial. Gracias a una inversión significativa en biorreactores avanzados y cadena de almacenamiento refrigerada, los productos mantienen su eficacia y estabilidad hasta su distribución final. Además, la planta sigue estrictos controles de calidad que aseguran la máxima concentración y durabilidad de los productos, una característica clave para enfrentar las condiciones desafiantes que afectan a la agricultura moderna.

Este innovador proyecto no solo impulsa la producción biotecnológica en Paraguay, sino que también genera



Santiago Peña,
presidente de
la República.

empleo especializado en bioprocesos, biotecnología, agronomía, biología, bioquímica e ingeniería, reforzando el desarrollo profesional y económico del país.

UN IMPACTO PROFUNDO EN LA COMUNIDAD AGRÍCOLA.

Además de contribuir a la sostenibilidad agrícola, la planta TECNOMYL Biotech impulsará la economía local y la cadena de producción de alimentos. Con una proyección de expansión para los próximos años, este proyecto posiciona a Paraguay en el mapa de la biotecnología agrícola global, consolidando a Tecnomyl y a su planta de Villeta como una de las mayores plantas de soluciones integradas para la agricultura del mundo.

Tecnomyl es una empresa líder en el desarrollo de soluciones para la agricultura, con una trayectoria de más de 30 años en Paraguay y presencia en mercados internacionales. Comprometida con la innovación y la sostenibilidad, Tecnomyl ofrece un completo portafolio de productos que protege los cultivos mientras preserva el medio ambiente, apoyando así a los productores a enfrentar los desafíos agrícolas de hoy y del futuro. **CA**



Escuela asuncena recibió la Biblioteca de los Sueños de la mano de CEC Brasil y BASF



LA ESCUELA BÁSICA N° 422 DELIA FRUTOS DE GONZÁLEZ, UBICADA EN ASUNCIÓN, CELEBRÓ LA INAUGURACIÓN DE LA BIBLIOTECA DE LOS SUEÑOS EL PASADO 15 DE NOVIEMBRE. Este proyecto, desarrollado por CEC Brasil y patrocinado por BASF, fue posible gracias a la Ley de Incentivo a la Cultura del Ministerio de Cultura y el Gobierno Federal de Brasil. La iniciativa incluye una colección de 1.200 libros y busca promover el acceso a la lectura en comunidades vulnerables.

Este programa permitirá a esta escuela beneficiar a más de 200 niños de entre 5 y 15 años, quienes podrán explorar un acervo literario diverso que incluye obras de autores paraguayos, brasileños, literatura mundial y títulos sobre sustentabilidad. Este



enfoque fomenta la integración cultural y la difusión de ideas a través de los libros.

El proyecto tiene como objetivo crear espacios de lectura que valoren el libro como una herramienta de conocimiento y de intercambio cultural. Según la directora de la escuela, Anicia Torres, la biblioteca representa un salto cualitativo en la formación de los estudiantes:

“Gracias al proyecto Biblioteca de los Sueños, nuestros estudiantes ahora cuentan con un espacio donde pueden sumergirse en el mundo de la lectura y desarrollar su imaginación. Este nuevo entorno será clave para que los niños descubran experiencias que impacten en su presente y futuro”, destacó al tiempo de agradecer la iniciativa.

La Biblioteca de los Sueños ya tiene presencia en otros países de la región, incluyendo Argentina, Uruguay, Chile, y Brasil, consolidando su impacto en Latinoamérica. En Paraguay, esta es la segunda instalación del proyecto, después de la primera unidad entregada anteriormente.

COMPROMISO SOCIAL Y EDUCACIÓN. Guadalupe Terrón, analista de sustentabilidad y compromiso social para BASF Argentina, Uruguay, Paraguay y Bolivia, destacó la importancia del proyecto como una iniciativa integral:



Guadalupe Terrón.

“La Biblioteca de los Sueños no se limita a entregar libros; también incluye la infraestructura, mobiliario y un espacio de juegos. Nuestro objetivo es que los niños comprendan que leer puede abrirles las puertas a nuevos mundos. Queremos fomentar el hábito de la lectura, que es fundamental para la educación y el desarrollo personal”.

Para BASF, la educación es uno de los pilares de su inversión social. La compañía entiende que fomentar la lectura desde la niñez contribuye a construir un futuro más sólido y equitativo.

Este nuevo espacio en la Escuela Delia Frutos es un ejemplo de cómo el compromiso entre instituciones y el sector privado puede transformar comunidades, dotando a los niños de herramientas esenciales para su desarrollo. Con cada nuevo lector que abra un libro en esta biblioteca, el sueño de un mundo más educado y conectado estará un paso más cerca. **CA**





Procave y Cetapar exhibieron avances en cultivos hortícolas durante un Día de Campo

AGRÍCOLA PROCAVE Y EL CENTRO TECNOLÓGICO AGROPECUARIO DEL PARAGUAY (CETAPAR) REALIZARON UN DÍA DE CAMPO EN LAS INSTALACIONES DE CETAPAR, ofreciendo a los asistentes la oportunidad de observar los resultados finales en la producción de cultivos hortícolas bajo diferentes condiciones de manejo.

El evento desarrollado el 25 de octubre se centró en la presentación de parcelas demostrativas, una bajo invernadero y otra a campo abierto, que permitieron comparar el comportamiento de los cultivos en ambos sistemas de producción. Según el Ing. Agr. Carlos Miguel Vera, director de Agrícola Procave, “estos ensayos ofrecen una visión clara de cómo responden nuestros materiales en diferentes escenarios de manejo”.

El objetivo principal del Día de Campo fue acercar a los aliados estratégicos de la empresa los resultados obtenidos en la etapa final de desarrollo de sus materiales, proporcionando una base sólida para su adopción comercial.

Durante el evento, Agrícola Procave destacó el aporte de sus principales aliados internacionales, como United Genetics de California y Agro 5 de Brasil, cuyos materiales e insumos desempeñaron un papel clave en los ensayos. La empresa subrayó que varios de sus materiales han avanzado de fase experimental a precomercial, y otros ya están en etapa comercial. Además, se encuentran en proceso de registro nuevos defensivos agrícolas y fertilizantes, lo que refuerza su compromiso con el desarrollo de soluciones innovadoras para la agricultura nacional. Agrícola Procave recordó a los asistentes que las marcas que distribuye y representa están disponibles en todo el país, lo que garantiza un acceso fácil a insumos de alta calidad para los productores. “La innovación es uno de nuestros pilares fundamentales, y seguimos trabajando para ofrecer productos que impulsen la eficiencia y sostenibilidad de la agricultura paraguaya”, afirmó el Ing. Vera.

COMPROMISO CON EL FUTURO AGRÍCOLA. El Día de Campo de Agrícola Procave no solo mostró resultados concretos, sino que también reafirmó la misión de la empresa liderar la innovación en el sector agrícola de Paraguay y brindar soluciones efectivas para productores de todas las escalas. **CA**

Escuela Móvil

Enseñando con Amor

¿Ya conocés nuestra escuela móvil?

Agendá tu curso totalmente gratuito
Te llevamos conocimiento y sabor donde estés.



Para más información, escribinos.



@solblancapy



/SolBlancaPy



Productos
SOL BLANCA
Pasta · Harina · Galleta Molida

Bioestimulantes: una innovación a favor del rendimiento agrícola

LOS BIOESTIMULANTES OCUPAN UN LUGAR CADA VEZ MÁS PREPONDERANTE EN LAS ESTRATEGIAS DE MANEJO. ¿Qué son y por qué se perfilan como una tecnología en tendencia?.

Los bioestimulantes ganan relevancia en la agricultura, especialmente en un contexto marcado por el cambio climático, la intensificación de las prácticas y el crecimiento demográfico. En este marco, Rizobacter, empresa argentina parte del grupo Bioceres Crop Solutions, acompaña las demandas tecnológicas del sector y lidera el desarrollo de VitaGrow, un bioestimulante orgánico-mineral de aplicación foliar que mejora la condición metabólica de los cultivos y su rendimiento.

En términos funcionales, los bioestimulantes son sustancias de origen natural que, al aplicarse en pequeñas dosis, mejoran el crecimiento y desarrollo de las plantas. Activan procesos metabólicos intermedios, que conducen a beneficios finales positivos como mejoras en el rendimiento y la calidad de los cultivos.

En términos bioquímicos, los bioestimulantes son compuestos que la planta identifica como propios a través de receptores. Dentro de cada célula, la señal generada por el bioestimulante es percibida por un receptor y causa una respuesta, que se manifiesta en un cambio en el patrón de crecimiento o desarrollo del cultivo.

La clave de VitaGrow radica en su exclusiva fórmula, que consiste en una fracción orgánica basada en lignosulfonatos (65%) sobre los cuales se suman 16 macro y micronutrientes quelatados esenciales (como potasio, zinc, magnesio, nitrógeno, fósforo, azufre, entre otros). Esta composición no solo optimiza la nutrición vegetal, sino que también ofrece diferentes beneficios integrados en un solo producto.

Su acción bioestimulante activa genes claves que mejoran la fisiología del cultivo y la eficiencia en el uso de nutrientes, lo que impulsa el crecimiento de las plantas. Además, actúa como antiestresante, ayudan-



do a los cultivos a mantener su estabilidad metabólica frente a diferentes estreses bióticos y abióticos.

En el mismo sentido, se destaca su acción detoxificante con el objetivo de minimizar los efectos de fitotoxicidad provocados por la aplicación de diferentes fitosanitarios. Finalmente, gracias a la incorporación múltiples nutrientes en la fórmula, permite reforzar el bienestar metabólico de los cultivos y su capacidad de crecimiento.

El alcance de VitaGrow se extiende a una variedad de cultivos, que incluye desde soja, maíz, cereales de invierno y sorgo hasta cultivos intensivos como papa y hortalizas, entre otros. Con VitaGrow, los productores agrícolas disponen de una herramienta clave para superar los desafíos de la productividad de manera eficiente, sostenible y elevar los rindes por unidad de superficie. **CA**

Promo +UPL es “Tan buena como manejar una Fórmula 2”



SE REALIZÓ EL PRIMER SORTEO DE LA PROMO +UPL DURANTE EL ENCUENTRO CON PRODUCTORES EN EL DISTRITO DE J. E. ESTIGARRIBIA (CAAGUAZÚ). Fue el 25 de octubre y el evento tuvo como punto destacado la participación del piloto paraguayo de la Fórmula 2, Joshua Dürksen y se vivieron momentos amenos, de confraternización y muy emotivos.

UPL, empresa dedicada a satisfacer las principales necesidades de productores en el campo, premió la confianza de sus clientes con el cierre de la primera etapa de su campaña Promo +UPL, en momentos en que la siembra de soja de la temporada 2024 – 2025 está llegando a su culminación. Para esta ocasión la compañía organizó un evento muy especial que tuvo como figura central al joven piloto paraguayo de la Fórmula 2, Joshua Dürksen, quien participó de una velada fantástica que tuvo como punto alto el primer sorteo de la promoción. La jornada igualmente se desarrolló en dos momentos de manera muy significativa. Arrancó con una reunión más íntima con unos 20 productores, en el Parador Campo 9. Ahí, el piloto compartió experiencias con los presentes, en donde resaltó aspectos que tienen que ver con su desempeño en un mundo tan competitivo como el automovilismo internacional. Posteriormente, en una reunión de mayor convocatoria, en el Hotel Aylin de la mencionada localidad, continuó la actividad que tuvo su momento culminante con el primer sorteo. Los ganadores fueron José Duarte Da Silva, de Agrícola Santa Fé, quien se adjudicó con el primer premio, una lancha; Henry Driedger Neufeld, de Sem Agro S. A., ganó un TV Smart 65” marca Xiaomi; Isidro Gauto, de Pro-

dufertil, se llevó un drone DJI mini 3; en tanto Heinrich Doerksen Gerbrand, de la Cooperativa Bergthal Ltda., quedó con una parrilla portátil multiuso 50 Newen; Leanderson Bampi, de Agro Génesis S. A., recibió un kit de pesca; y, finalmente, Vilmar Jacoboski, de Minuano S. A, obtuvo una parrilla El Kamba 3 en 1 Newen. Desde UPL agradecieron la confianza de los clientes hacia la empresa y expresaron la satisfacción de brindar soluciones efectivas a los productores. En tanto, Dürksen, quien hace algunas semanas atrás se había convertido en el primer compatriota en lograr el P1 en esa categoría del automovilismo, compartió algunas palabras de ocasión, puntualizando primeramente la emoción de compartir con los presentes. También resaltó el apoyo recibido por parte de la firma organizadora del evento en lo que va de su trayectoria como piloto. “UPL ha sido fundamental en mi carrera y quiero invitar a los jóvenes a soñar en grande y participar en próximos sorteos”, manifestó. Reiteró el respaldo tanto de UPL como de otros patrocinadores y reforzó la importancia de brindar soportes en un deporte de altos costos. Finalmente, los presentes compartieron una cena, acompañada por buena música. El segundo sorteo está previsto a fines de enero y el último, en abril, siendo el premio mayor una camioneta 0 km Chevrolet Montana. **CA**



CEA 2024 superó expectativas y ratificó posicionamiento en transferencia tecnológica

EL CONGRESO CEA2024 DIO LUGAR AL INTERCAMBIO DE EXPERIENCIAS Y VARIADAS OPORTUNIDADES DE FORTALECER VÍNCULOS COMERCIALES Y DE NEGOCIOS EN LUQUE. Desde la organización, se informó del éxito de esta edición, con unos 630 participantes presenciales, sin contabilizar los virtuales quienes siguieron por diversas plataformas, unos 70 auspiciantes, 3 salidas de campo y 14 disertantes extranjeros.

Para los organizadores, el Consorcio para la Experimentación Agropecuaria (CEA), el Congreso Internacional de Transferencia de Tecnología Agropecuaria 2024 cerró de la manera exitosa, pues cumplió con sus objetivos de transmitir apren-

dizaje, constituirse en una plataforma para el intercambio de experiencias y proponer un espacio para las oportunidades de negocios, interconectando a los actores del ámbito productivo, sobre todo pecuario, ratificando su posicionamiento como uno de los eventos líderes para el sector. El CEA 2024 se realizó el lunes 4 y martes 5, en el Centro de Convenciones Conmebol, en Luque.



Según el presidente de la organización, Diego Heisecke, los números finales ratificaron los logros alcanzados. “Estamos muy contentos con todo el desarrollo del Congreso. Tuvimos, 630 butacas vendidas, 3 salidas de campo, 14 disertantes extranjeros, con una salida pre congreso el domingo, con cerca de 250 personas acompañando. Fue un éxito y la gente quedó muy contenta. Realmente se llenaron todas las expectativas y pudimos cerrar un Congreso de primera línea, como es la costumbre del CEA y como es la costumbre de este evento, el más importante de ganadería del Paraguay, que completó 32 ediciones”.

Para esta ocasión se tomó como eje central la “Invernada a pasto y confinamiento”, considerado un aspecto clave para la producción ganadera actual. El domingo 3 de noviembre fue la salida de campo pre congreso en el confinamiento de Los Lazos, en la comunidad de Cerrito (Pdte. Hayes) y se abordaron áreas tales como sistema integral de producción de la empresa (desde la genética de los animales hasta la fase de terminación en confinamiento); el diseño de corrales, manejo de animales, tipos de dieta, y plaza de alimentación y parque de maquinarias; más una charla sobre nutrición y su impacto en la calidad de carnes.

Ya en el Centro de Convenciones de la Connebol, el Congreso CEA 2024 incluyó conferencias magistrales, consultorios técnicos con especialistas y el área de expositores para que los auspiciantes exhiban sus soluciones de productos y servicios, además de contar con

un espacio para el intercambio de experiencias y las oportunidades de negocios. “Estamos muy satisfechos con el desarrollo del congreso. Se superaron todas las expectativas y los comentarios finales fueron muy positivos. La gente quedó contenta, con salón lleno y charlas con mensajes muy claros: trabajar juntos, unidos y tratarnos bien entre todos”.

De esta manera, prosiguió, se podrá fortalecer a toda la cadena de la carne, para que el éxito llegue a todos los eslabones que la componen. Por último, recordó que el Congreso Internacional es la culminación de las actividades anuales del CEA. “Es tradicional realizar otros eventos. Este año hicimos cursos de corral, de tractoristas, de drones, etc. Tratamos constantemente de estar transmitiendo tecnología y educación al productor. Por eso, nos sentimos más fuertes, más que nunca, porque vemos cómo saltar todos estos obstáculos que se nos van presentando”, subrayó el presidente del CEA, Diego Heisecke. ➔



Market S.R.L. destacó los herbicidas de Corteva en el Congreso CEA

Market S.R.L. se hizo presente en la última edición del Congreso CEA, una cita clave para el sector pecuario, donde aprovechó para resaltar los herbicidas más efectivos de su aliada Corteva Agriscience.

El Ing. Oscar Manuel Hermosa Echeguren, asesor técnico comercial de Market S.R.L., presentó tres soluciones clave para el control de malezas en pasturas: Padron®, a base de picloram, diseñado para el control de malezas herbáceas, arbustivas y sub-arbustivas. Tordon® Extra, eficaz contra malezas de hoja ancha de porte herbáceo, semi-arbustivo y arbustivo y Pastar® Gold, un herbicida sistémico de aplicación foliar, ideal para malezas de hoja ancha, semileñosas y leñosas.

El especialista enfatizó que la efectividad de estos productos está directamente relacionada con las condiciones am-



bientales en las que se aplican. “Es crucial que se acumulen entre 150 y 160 mm de lluvia durante la temporada estival para garantizar los mejores resultados. Aplicar en las condiciones adecuadas asegura la eficiencia del tratamiento”, afirmó Hermosa en entrevista con Campo Agropecuario. Con estas soluciones, Market S.R.L. reafirma su compromiso de apoyar a los productores paraguayos en el mejoramiento de la calidad y productividad de sus pasturas. Asimismo, la empresa sigue destacándose por su activa participación en eventos de gran relevancia que promueven la adopción de nuevas tecnologías y herramientas para el desarrollo del campo.

CMP Agro impulsó diversas innovaciones en el Congreso del CEA

CMP Agro participó activamente en la 32ª edición del Congreso del CEA, donde presentó sus principales marcas y soluciones innovadoras para el sector agropecuario. Durante el evento, realizado el 4 y 5 de noviembre en el Centro de Convenciones Conmebol, en Luque, la empresa exhibió una variedad de tecnologías diseñadas para optimizar la productividad del sector.

A través de sus marcas representadas, entre las que se destacan Norténe, Biotechpar, Genofeet y Agrinplex, CMP Agro reafirmó su compromiso con la innovación y el desarrollo sostenible. Entre los productos destacados se incluyeron bioestimulantes, inoculantes y soluciones que contribuyen a maximizar la eficiencia productiva. Alejandro Sueshsner, gerente comercial y de desarrollo de productos de CMP Agro, subrayó: “Nuestra participación en eventos como el CEA nos permite consolidar nuestra presencia en el mercado, descubrir nuevas tec-

nologías y fortalecer la relación con nuestros clientes”. A pesar de los retos climáticos de 2024, la empresa mantiene una perspectiva optimista hacia 2025, con planes para seguir introduciendo innovaciones en el sector.

En representación de CMP Agro, el destacado profesional Guillermo Mattioli ofreció una conferencia sobre el impacto del estrés en la calidad de la carne, comparando el estrés en animales con el de los seres humanos, y resaltando la importancia de un manejo adecuado para mejorar la calidad del producto final.

GENOFREET Y SU IMPACTO EN LA NUTRICIÓN ANIMAL.

Genofeet, una marca aliada de CMP Agro, brilló en el congreso con productos orientados a la ganadería eficiente. Roberto Revigilio, director técnico de la compañía, destacó la relevancia del evento, la calidad de los conferencistas y las innovaciones presentadas por la empresa. “Hemos traído biosales y núcleos especialmente formulados para optimizar la nutrición de los rumiantes y mejorar la eficiencia en la producción de carne y leche”, explicó. Revigilio también mencionó los inoculantes de tercera generación de Genofeet, que mejoran la digestibilidad del forraje, beneficiando la dieta de los bovinos y contribuyendo al bienestar animal. Estos productos ya están disponibles en todas las sucursales de CMP Agro. Bajo el lema “Invernada a pasto y Confinamiento”, el Congreso del CEA ofreció una plataforma invaluable para que los productores accedan a información de calidad, detecten áreas de mejora y exploren nuevas tendencias en pasturas, ayudando a fortalecer el desarrollo de la agroindustria en Paraguay. **CA**





ANÁLISIS

- FÍSICO-QUÍMICOS EN ALIMENTOS EN LÁCTEOS Y DERIVADOS.
- MICROBIOLÓGICO DE ALIMENTOS.



Proyecto “Mipyme Compite” cerró con resultados auspiciosos

LA INICIATIVA, IMPLEMENTADA POR LA FEDERACIÓN DE COOPERATIVAS DE PRODUCCIÓN (FECOPROD), CON EL APOYO DE LA UNIÓN EUROPEA (UE) Y LA PARTICIPACIÓN DEL MINISTERIO DE INDUSTRIA Y COMERCIO (MIC), CONCLUYÓ TRAS SEIS AÑOS DE EJECUCIÓN. Se adoptó la figura de Micro, Pequeñas y Medianas Empresas (Mipymes) asociativas rurales. La innovación permitió asistir a más del centenar de organizaciones de productores de diversas regiones del país.

En la noche del jueves 7 de noviembre, se realizó la presentación del informe de resultados del proyecto Desarrollo de Servicios Empresariales e innovación para las Mipymes Asociativas Rurales, periodo 2019 – 2024. Fue en el Ciella Espacio de Eventos y contó con la participación de autoridades y representantes de las instituciones involucradas, Fecoprod, MIC y UE. Conocido como “Mipyme Compite” la propuesta culminó con logros y desempeños auspiciosos favoreciendo a diversos grupos de productores.

Según el resumen dado a conocer, durante la ejecución, el proyecto brindó asistencia a 103 mipymes asociativas rurales, que representaron a 4.978 productores, de los cuales 2.661 fueron mujeres (54%). Estas mipymes fueron ubicadas en diversas regiones del país, como; Cordillera, Caaguazú, Itapúa, Misio-

nes, Caazapá y Paraguari. La asistencia incluyó capacitación y apoyo técnico en diferentes áreas, lo que





permitió fortalecer la gestión organizacional y mejorar la competitividad de las mipymes.

De las mipymes asistidas, 87 reportaron ingresos por la comercialización de sus productos, con un valor total de € 9.851.946 en el último periodo registrado. Las principales cadenas productivas que se beneficiaron de este proyecto incluyeron yerba mate, hierbas medicinales, granos básicos y productos frutihortícolas. El presidente de Fecoprod, Alfred Fast, indicó que, además de estos puntos positivos, un hecho no menor fue que permitió formalizarse a numerosas organizaciones y avanzar con capacitaciones en aspectos vinculados a gestión y comercialización.

Por el lado de las autoridades nacionales, el viceministro de Mipymes, Gustavo Giménez, ponderó la iniciativa y, sobre todo, la eficiencia demostrada con la inclusión de los grupos rurales a actividades productivas rentables. A su turno, Máximo Barreto director de planificación del MIC, presentó la visión institucional del proyecto y Miguel Varela, jefe de cooperación de la UE, brindó el respaldo del bloque comunitario, con lo que concluyó la primera parte del evento, con las intervenciones de representantes de instituciones involucradas.

El segundo momento estuvo dado por la presentación en sí del informe y los logros alcanzados. Estuvo a cargo de Romina Espínola, coordinadora del programa Mipyme Compite por Fecoprod, quien explicó conceptos y acciones de trabajo, así como los resultados exitosos alcanzados con un volumen de ventas muy positivo y, sobre todo, las enseñanzas y el aprendizaje obtenidos. Finalmente, en representación de casos exitosos, intervino César Chávez, de la Cooperativa Yegros Ltda., ubicada en Caazapá, visiblemente emocionado y agradecido.

También se instaló un sector en donde se pudo apreciar



Máximo Barreto, director de planificación del MIC.

la calidad de los productos obtenidos gracias a este proyecto, además de brindar por los logros y no descartar seguir con otras iniciativas similares o, por qué no, alguna continuidad de Mipyme Compite, que tuvo como punto destacado llegar a los objetivos gracias a la figura de las organizaciones asociativas rurales. Además, en el marco de la red de innovación e investigación, el proyecto trabajó estrechamente en el fortalecimiento de la Fundación Nikkei Cetapar de Alto Paraná.

También, el gerente de Fecoprod, Marcelo Portaluppi, resaltó que la iniciativa contó con una inversión de € 12 millones en su conjunto, pues también estuvieron involucradas otras instituciones. Destacó que por los logros alcanzados se puede deducir que la relación fue de 1 a 20, es decir, por cada € 1 invertido, retornaron € 20. También se subrayó la tarea del MIC en su doble rol de implementar el componente de fortalecimiento institucional y de coordinar y articular los componentes del programa. **CA**



Miguel Varela, jefe de cooperación de la UE.



Romina Espínola, coordinadora de Mipyme Compite por Fecoprod.



César Chávez, de la Cooperativa Yegros Ltda.

Grupo Rieder entregó una nueva pala cargadora Volvo L60H



EL GRUPO RIEDER REALIZÓ LA ENTREGA DE UNA PALA CARGADORA VOLVO DE ÚLTIMA GENERACIÓN EN VILLA YGATIMI, CURUGUATY, DEPARTAMENTO DE CANINDEYÚ. Se trata del modelo Volvo L60H, conocido por su eficiencia en el uso de combustible, confort, y compromiso con la sostenibilidad.

Durante la entrega, llevada a cabo el pasado 9 de noviembre, Richard Duarte, asesor de ventas de Grupo Rieder, destacó la importancia de esta entrega como la primera unidad de la versión H en llegar a la región. Duarte subrayó las ventajas de la Volvo L60H, resaltando su versatilidad y eficiencia, así como el enfoque en la comodidad y seguridad del operador.

CARACTERÍSTICAS DE LA VOLVO L60H. La Volvo L60H es una máquina robusta y eficiente, ideal para aplicaciones en ganadería. Con un peso de 13.6 toneladas y una potencia de 164 HP, esta pala cargadora está equipada con:

- **Sistema de Monitoreo Contronics.** Permite un control detallado del rendimiento y el estado de la máquina.
- **Cuchara de 2.2 m³.** Ideal para manejar materiales de gran volumen.
- **Cabina ROPS/FOPS.** Equipada con protección antivuelco (ROPS) y contra la caída de objetos (FOPS), lo que garantiza la seguridad del operador.

- **Interfaz de usuario mejorada.** Cuenta con un tablero intuitivo que facilita la operación diaria. Estas características convierten a la Volvo L60H en una pala cargadora moderna, eficiente y segura, perfecta para una amplia variedad de aplicaciones.

COMPROMISO DEL GRUPO RIEDER. Duarte enfatizó que el Grupo Rieder no solo ofrece tecnología de punta, sino también un servicio posventa confiable y dedicado: “Desde la Unidad de Volvo Construction estamos siempre al lado del cliente, brindando el asesoramiento necesario y soluciones rápidas para cualquier inconveniente.”

Con esta nueva incorporación, Grupo Rieder reafirma su compromiso de proporcionar soluciones de alta calidad y tecnología avanzada a los sectores productivos del país, reforzando su reputación como aliado clave diversas actividades en la región. **CA**



CONCO *plus*
conocenos más

**CADA SOCIA
ES UN MUNDO
POR CONOCER**



Escaneá el código
QR y conocé acerca
de nuestra socia
CENCONORI





IASA presentó Monnaco, el nuevo insecticida de Cultive para un control superior de plagas

IASA LANZÓ “MONNACO”, UN INSECTICIDA INNOVADOR DESARROLLADO POR CULTIVE, QUE LLEGA AL MERCADO PARA BRINDAR SOLUCIONES AVANZADAS Y SOSTENIBLES EN EL MANEJO DE PLAGAS EN LOS CULTIVOS. La presentación se realizó en tres eventos los días 17 y 30 de octubre en Itapúa y Alto Paraná respectivamente para finalizar el 6 de noviembre en Katueté, con una destacada asistencia de productores interesados en esta nueva tecnología.

Monnaco incorpora la tecnología “Longer Protection”, que asegura una residualidad superior, permitiendo que las moléculas activas mantengan su eficacia incluso en condiciones adversas como lluvias intensas y alta exposición a rayos UV. Esta tecnología prolonga la acción del producto sobre plagas clave, como cigarritas y chinches, según destacó Marcio Almeida, coordinador de agroquímicos de Cultive. “Monnaco combina dos moléculas que ofrecen una efectividad superior frente a plagas como cigarritas y chinches. Además, garantiza una mayor protección en situaciones climáticas adversas”, explicó Almeida.

Este producto está orientado especialmente a productores que buscan soluciones de control eficientes y sostenibles. Gracias a su combinación única de moléculas, el insecticida no solo reduce el número de aplicaciones necesarias, sino que también contribuye a un ahorro de costos y a una agricultura más respetuosa con el medio ambiente. La formulación de Monnaco garantiza que las plagas sean controladas de manera más

prolongada y efectiva, optimizando los recursos de los agricultores. Valber Ariano, director de Marketing de IASA, expresó su satisfacción por la participación de los productores en cada parada. “Tuvi- mos óptima participación en cada evento. Presentamos un producto innovador que, sin duda, aportará mucho a la nueva agricultura”, des- tacó Ariano. Cultive es una marca propia de In-



versiones Agrícolas S.A. (IASA) que desde el 2017 viene trabajando en el desarrollo de un robusto portafolio donde ya cuenta con más de 80 productos registrados, adaptados a cultivos como soja, maíz, arroz y algodón. Esta asociación se ha enfocado en ofrecer productos innovadores que respondan a las necesidades de los agricultores paraguayos. IASA reafirma su compromiso de seguir buscando soluciones más sostenibles y efectivas para el campo. “Estamos comprometidos con la innovación y con desarrollar alternativas sustentables que faciliten el trabajo agrícola”, afirmó Ariano, quien también agrade- ció al equipo de IASA y a sus clientes por su cons- tante apoyo y colaboración. **CA**

YPF
MÁXIMA TECNOLOGÍA EN LUBRICANTES

CGS

Representante Oficial de **YPF**
Av. Madame Lynch e/Santa Margarita Youville
Tel.: (595 21) 673 395 - Telefax: (595 21) 684 002
E-mail:ventas@cgs.com.py - www.cgs.com.py



Impulsando el desarrollo del Chaco





Somax Agro inauguró nueva sucursal Loma Plata

EN LA LOCALIDAD DE LOMA PLATA, SE LLEVÓ A CABO LA INAUGURACIÓN OFICIAL DE LA PRIMERA SUCURSAL DE LA EMPRESA EN LA REGIÓN OCCIDENTAL DEL PAÍS. Asistieron cerca de 140 personas entre productores, técnicos y asociados de las cooperativas de la región.

El evento contó con la presencia de 140 personas aproximadamente. También asistieron técnicos de las cooperativas menonitas del Chaco Central, asesores agronómicos independientes y autoridades de gobiernos municipales y departamentales. El local inaugurado cuenta con sectores diferenciados de Gerencia, área Administrativa / Financiera, atención agronómica, sala de reuniones, depósito de 300 m² y un amplio estacionamiento. En relación a los recursos humanos, el nuevo polo de negocios cuenta con un equipo administrativo, operacional y comercial.

UN ÁREA EN CRECIMIENTO. “El área de actuación de la empresa cubre unas 170 mil hectáreas, de un total aproximado de 350 mil”, destacó Cristian Zárate, asesor técnico/comercial para la zona. “Nuestro objetivo es brindar un mejor servicio logístico en el área agrícola, para seguir consolidando la relación

con nuestros clientes a través de la asistencia técnica con nuestro portafolio de soluciones”.





Precisamente en relación al portafolio de soluciones, el objetivo es incrementar, a mediano plazo, la línea de soluciones para el cultivo del algodón, ya que el área de siembra viene creciendo en los últimos 3 años. En cuanto a la importancia del evento, Zárate considera como altamente positivo el impacto en los clientes de la presentación de Somax como empresa, mostrando su crecimiento y sus proyectos. “Fue algo que la mayoría de los clientes no esperaban, llevándose la impresión de fortaleza y seguridad que el productor necesita ver”, concluyó.

ESTRUCTURA LOGÍSTICA + PORTAFOLIO. “La inauguración fue un espectáculo muy bien recibido por los proveedores y clientes de la región de Loma Plata, Filadelfia y alrededores. Vimos una inmensa participación de productores, técnicos y asociados de las cooperativas del Chaco”, expresó el gerente comercial de la unidad de Bella Vista y de Filadelfia, ingeniero Diego Minussi. Sobre la inauguración del físico de Somax Agro, Minussi aclaró que previamente se operaba con gestores que actuaban en la región, estando las soluciones en un sector alquilado del depósito de la cooperativa. “En ese entonces, todo se facturaba desde Bella Vista. Hoy contamos con toda una estructura de logística propia para atender a los clientes del Chaco, con un equipo humano completo”, agregó. “Atendemos al productor de manera

directa y también por medio de la cooperativa, con 68 clientes registrados en el Chaco sumando los finales y los corporativos”.

Somax Agro ofrece un portafolio completo de soluciones para el manejo de los cultivos de maíz, soja, algodón, sésamo y trigo. El catálogo de la firma incluye herbicidas, insecticidas, fungicidas, adyuvantes, productos nutricionales y para el tratamiento de semillas, fertilizantes, correctores y promotores de crecimiento, en resumen, uno de los portafolios más completos del mercado.

Minussi sumó que desde la nueva estructura se promoverán parcelas de trabajos a campo y desarrollo de productos y semillas, con participación activa dentro de los días de campo organizados por las diferentes cooperativas. La presencia en la expoferia chaqueña también será un medio de aprovechamiento de la visibilidad de marca y presencia corporativa.

“Lo más importante del evento es lo que los clientes perciben de la presencia de la empresa en el Chaco. Ven nuestro crecimiento y aprecian nuestra dedicación para buscar la forma de atender de la mejor manera a todas las cooperativas, y principalmente a los productores, ya sea en el acompañamiento técnico de campo o en lo referente a las soluciones agronómicas de productos”, destacó.

La unidad de Somax Agro atiende a un amplio abanico de agricultores: menonitas en su mayoría, con una importante presencia de brasileños, argentinos y japoneses, que se dedican a la agricultura y a la cría de ganado de corte principalmente.

“Hoy estamos observando el crecimiento del Chaco, que es grande, y aún tiene potencial para seguir creciendo. Como empresa, Somax Agro pretende acompañar ese crecimiento. Atendiendo a nuestros clientes con el mejor portafolio de productos, con una asistencia técnica diferenciada, con más personas en campo y con más oportunidades de negocios”, concluyó Minussi. “En este momento nos encontramos computando los datos de cada cooperativa y de cada cliente, haciendo un mapeamiento de toda el área que atendemos. Así vamos a conocer con exactitud los porcentajes del área chaqueña que cubrimos, para poder prestar mejores servicios cada día”. **CA**



SEMILLAS
nord

SOMAX[®]



Elija el
MEJOR HÍBRIDO
del mercado

CORTEVA[™]
agriscience

Agrisure Viptera® es una marca registrada y utilizada bajo licencia de Syngenta Group Company. La tecnología Agrisure® incorporada en estas semillas se comercializa bajo la licencia de Syngenta Crop Protection AG. LibertyLink® es marca registrada de BASF. Todos los herbicidas/químicos utilizados con este producto deben estar debidamente registrados por SENAPE y utilizarse de acuerdo con las etiquetas de herbicidas/químicos y las leyes aplicables. [™] & Marcas registradas de Corteva Agriscience y sus empresas afiliadas. ©2021 Corteva.



SERIE A134 HITECH



CABINA
CONFORT

MOTOR
AGCO POWER 135HP

PILOTO
INTEGRADO

TRANSMISIÓN
AUTOMÁTICA 16F + 16R

CAPACIDAD DE LEVANTE
4.950 KG

ENTREGA INMEDIATA

Tasas desde
6,50%*

6 Hasta
años de
plazo

SUDAMERIS

Casa Central: Av. Abigar N° 1945, Asunción Tel.: (021) 214 114 - Suc. Ciudad del Este: Km.5 Av. Monseñor Rodríguez Tel.: (061) 572 316/8 - Suc. Encarnación: Ruta 6 Km. 10 Tel.: (071) 218 2900

Suc. Loma Plata (Chaco): Av. Central 1315 Tel.: (0492) 253 180 / 253 267 - Suc. Santa Rita: Ruta 6 Km. 212.5 Tel.: (0673) 221 045 / 220 151 - Suc. Katuelé: Av. de las Residentas Km. 355 Tel.: (061) 597 4000

WWW.VALTRA.COM.PY

VALTRA - RIEDER & CIA

VALTRA.RIEDER

VALTRA

GRUPO **RIEDER**

Juntos en todo momento

Mayor tecnología, mayor productividad



Casa Central Asunción: **Tel. 021 671 900** • Sucursal Encarnación: **Tel. 071 214 212/4**
Sucursal Ciudad del Este: **Tel. 061 578 800** • Sucursal Katuete: **Tel. 0471 234140**
Sucursal Loma Plata: **Tel. 0492-252-338 - 0492-252 343**

Seguinos en:



Tape Ruvicha



Sub Distribuidores:

AGRO SACUNDAY S.A.
COMERCIALIZADORA Y DISTRIBUIDORA DE MAQUINARIA

Tel: (595 - 673) 220108/9



VISITANOS EN

www.newhollandpy.com